

Barcelona Tech Pulse: Lo que está moviendo la Jornada del 11 de Diciembre



El día 11 de diciembre en **Tech Spirit Barcelona** ha sido una jornada intensa en la que **se han reunido** referentes del ecosistema tecnológico para debatir sobre inversión, innovación, talento y tecnología avanzada.

☐☐ Paneles de inversión y ecosistema

- El panel **“The New Wave of Purpose-Driven Venture Capital”** ha reunido a **Jordi Vidal (Kibo Ventures)**, **Miriam Damas (Ship2B Ventures)**, **Iñigo López-Huerta (Ysios Capital)** y **Josep Miquel Torregrosa (Suma Capital)**, quienes **han analizado** cómo el venture capital de impacto **ha transformado** la forma de apoyar a las startups.
 - La mesa **“Barcelona’s Tech Ecosystem: Today’s Momentum, Tomorrow’s Vision”** ha contado con **Carlos Blanco (Encomenda)**, **Miguel Planas (IRIS Venture Builder)**, **Ana Maiques (Neuroelectrics)** y **Pipo Serrano (YouPlanet)**, que **han compartido** su visión sobre el presente y futuro del ecosistema digital de Barcelona.
-

□ Paneles sobre tecnología y tendencias

- La sesión “**Lifecode 5.0: The Tech Awakening (Five years, infinite disruption)**” ha tenido como ponentes a **Montse Daban (Biocat), Anaís Garrell (Robotics Institute CSIC-UPC), Martha Ivón Cárdenas (Dept. Computer Science, UPC) y Arantxa Sanz (Catalonia.Health).**

Ellos han debatido cómo las tecnologías disruptivas han impactado sectores como salud, biotecnología, robótica y ciencia de datos.



□ Estrategia y políticas públicas

- La mesa “**Strategy and public financing for a competitive technological ecosystem**” ha reunido a **Clàudia Canals (Avançsa), Vanessa Servera (Institut Català de Finances) y Miquel Rodríguez (Ajuntament de Barcelona),** quienes han explicado cómo las políticas públicas han buscado reforzar la competitividad tecnológica de Cataluña.

□ Impacto e innovación

- El panel “**Impact Investing: From Purpose to Profitability**” ha juntado a **Maite Fiblà (Ship2B Ventures), Elena Rico (Impact Partners Ibérica) y Guifré Belloso (Barcelona Activa),**

que **han destacado** el creciente papel de la inversión de impacto en el tejido emprendedor.

- La sesión dedicada a los **nuevos retos tecnológicos europeos ha contado** con **Carles Franquesa (Aistech Space), Eduard Puig (IDEADED) y Tina Díaz (LLYC)**, quienes **han abordado** las oportunidades y desafíos de una Europa más innovadora.
-



□ **Catalan Pitch Competition**

Durante toda la jornada, la **Catalan Pitch Competition ha continuado** con fuerza:

- Las 24 startups finalistas **han presentado** sus proyectos frente al jurado.
- Los equipos **han defendido** su tracción, tecnología y potencial de crecimiento.
- El jurado **ha evaluado** cada pitch antes del anuncio oficial de la **Catalan Startup del Año 2025** al cierre del evento.

Ester Roura ha aprovechado su visita a Tech Spirit Barcelona para recorrer los espacios clave del evento, asistir a varias mesas redondas sobre inversión, tecnología e impacto, y conectar con profesionales del ecosistema innovador. Durante la jornada, ha seguido de cerca las tendencias en IA, deep tech y financiación, participando en encuentros de networking donde ha explorado nuevas oportunidades de colaboración y

crecimiento empresarial. La presencia de talento, startups y fondos ha convertido la visita en un punto de inspiración y estrategia para futuras iniciativas.

1er día del TECH SPIRIT BARCELONA 2025



Hoy Tech Spirit Barcelona 2025 está desplegando una de sus jornadas más relevantes del año para el ecosistema innovador catalán.

La Llotja de Mar está reuniendo a startups, fondos de inversión, corporaciones tecnológicas y actores institucionales que están compartiendo visiones, analizando tendencias y generando conexiones de enorme valor estratégico.

Desde primera hora, el ambiente está siendo intenso: sesiones simultáneas, demos tecnológicas, pitches a ritmo vertiginoso y un flujo constante de networking que está colocando a Barcelona en el centro de la innovación europea.

□ La Catalan Pitch Competition está marcando el ritmo del día

La actividad principal de hoy está siendo la **Catalan Pitch Competition**, en la que **24 startups finalistas** están presentando sus proyectos ante un jurado compuesto por inversores, expertos sectoriales y representantes del

ecosistema.

Los pitches están siendo de alto nivel y están agrupándose en tres grandes categorías:

□ 1. Ciencias de la vida y salud

Startups que están desarrollando

- plataformas de diagnóstico predictivo,
- dispositivos médicos inteligentes,
- soluciones biomédicas con base científica sólida,
- e IA aplicada a mejora clínica y gestión hospitalaria.

Sus presentaciones están destacando por su rigor técnico y por la claridad del impacto real que sus soluciones están prometiéndolo.

□ 2. Tecnologías digitales (TIC)

Proyectos que están mostrando herramientas de:

- IA generativa para empresa,
- automatización avanzada,
- ciberseguridad,
- software corporativo escalable,
- y plataformas B2B orientadas a eficiencia y reducción de costes.

La capacidad de escalar y captar mercado está siendo el eje central de sus pitches.

⚙️ 3. Deep-tech e industria avanzada

Startups que están presentando:

- robótica y sensores industriales,
- nuevos materiales,
- soluciones energéticas emergentes,
- IoT industrial y tecnologías de alto componente científico.

El jurado está valorando especialmente la solidez técnica y el potencial de disrupción industrial.

La competición está avanzando hacia la selección de las compañías que pasarán a la ronda final, en la que se decidirá la **Startup Catalana del Año 2025**.

□ La jornada de Ester Roura: reuniones estratégicas de alto valor

Durante toda la mañana y parte de la tarde, **nuestra CEO, Ester Roura**, está manteniendo reuniones clave que están reforzando el posicionamiento de Globalfinanzia dentro del ecosistema innovador.

Estas son **algunas de las reuniones más relevantes del día**:

□ 1. Reunión con un fondo internacional

especializado en IA y deep-tech

Ester está manteniendo una conversación con un fondo europeo interesado en expandir su pipeline en Catalunya.

La reunión está permitiendo identificar startups que, por madurez y necesidades de capital, encajan con operaciones de crecimiento (Series A/B). Ester está explicando cómo Globalfinanzia está estructurando estas operaciones y qué valor añadido aporta en preparación financiera y acceso a inversores.

□ 2. Encuentro con una startup finalista del ámbito healthtech

Una de las startups de diagnóstico clínico está explorando una ampliación de capital y necesita apoyo en estrategia financiera, planificación de rondas y análisis de coste regulatorio.

Ester está compartiendo insight sobre estructuras de financiación combinada (pública + privada) y sobre cómo acelerar la entrada en mercados europeos.

□□ 3. Conversación con una corporación industrial líder en Catalunya

La empresa está buscando nuevas vías para invertir en innovación abierta.

Ester está identificando cómo Globalfinanzia está ayudando a corporaciones a conectarse con startups deep-tech que encajan con su roadmap tecnológico, especialmente en sensores, robótica y energía.

□ 4. Reunión con responsables de un hub tecnológico catalán

El encuentro está centrado en:

- ampliar la colaboración,
- identificar startups que necesiten estructuración financiera,
- y coordinar acciones para impulsar la competitividad del ecosistema.

La conversación está siendo clave para reforzar proyectos de impacto regional.

□ 5. Networking con startups en fases Seed – Growth

Ester está analizando casos concretos de compañías que:

- están buscando financiación puente,
- están evaluando rondas internacionales,
- o están preparando documentación financiera (DCF, equity story, métricas SaaS, etc.).

Está siendo un intercambio muy útil para detectar necesidades reales y ofrecer acompañamiento inmediato.

□ Qué está destacando hoy del evento

- El nivel de innovación está siendo especialmente elevado.
- La afluencia de fondos internacionales está siendo superior a la prevista.
- Las startups de salud e IA están captando la mayor parte

de la atención.

- La competición está funcionando como radar de proyectos con potencial real.
- El networking está generando acuerdos preliminares de colaboración e inversión.

□ Barcelona hoy: un punto de encuentro imprescindible

La ciudad está consolidándose como un hub tecnológico de referencia internacional.

El día de hoy en Tech Spirit está demostrando que el ecosistema catalán no solo está creciendo, sino que **está madurando**, atrayendo capital, talento e industria.

Globalfinanzia, con la presencia activa de Ester Roura, **está participando desde dentro**, conectando financiación, estrategia y crecimiento empresarial.

#TechSpirit2025 #Globalfinanzia #EsterRoura #Startups
#Innovación #FinanciaciónEmpresarial #HealthTech #DeepTech
#BarcelonaTech #VentureCapital

Diseñar la Estructura

Financiera Correcta: El Verdadero KPI del 2026



La Financiación Inteligente que las Empresas Competitivas ya Están Usando en 2026 ☐

Las compañías que crecen de verdad –las que no improvisan– han entendido algo clave:

no se trata de pedir dinero, sino de estructurar financiación que potencie el negocio, reduzca riesgo y acelere rentabilidad.

Hoy te dejo una visión clara y práctica que estamos aplicando desde Globalfinanzia con empresas de todos los sectores.

☐ 1. La pregunta que separa a las empresas previsibles de las empresas estratégicas

Antes de mirar tipos de interés o plazos, la pregunta correcta es:

→☐ *“¿Qué estructura financiera sostiene mi crecimiento durante 24–36 meses sin tensionar caja?”*

El error habitual: financiar cada necesidad de forma aislada.

La solución pro: **estrategia financiera integrada.**

□ **2. Tres palancas que están funcionando en 2026**

Estas son las que vemos que realmente marcan diferencias:

A) Capital circulante flexible

- Productos adaptados al ciclo real de cobros/pagos.
- Más liquidez = más margen para negociar compras y cerrar proyectos.

B) Inversión a medio plazo con coste optimizado

- Financiación estructural para CAPEX: maquinaria, digitalización, ampliación de capacidad.
- Tipos ajustados mediante bonificaciones y estructuras híbridas.

C) Soluciones mixtas (muy infravaloradas)

La combinación inteligente de deuda + circulante + financiación alternativa consigue:

- Menor presión de caja
- Mayor velocidad de ejecución
- Más libertad estratégica

□ 3. Mini-tabla clara para ver qué encaja según el objetivo

Objetivo	Herramienta ideal	Ventaja inmediata
Aumentar liquidez	Circulante flexible	Caja disponible sin reducir margen
Crece capacidad productiva	Financiación estructural	Cuotas asumibles y predecibles
Acelerar proyectos	Soluciones híbridas	Equilibrio riesgo–coste–velocidad
Reforzar solvencia	Deuda estable	Musculatura financiera ante bancos y socios

□ 4. ¿Qué hace Globalfinanzia por tu empresa?

Aquí es donde marcamos la diferencia:

✓ □ **Diagnóstico financiero real (sin automatismos)**

Entendemos tu ciclo, tus riesgos y tu estructura actual.

✓ □ **Montamos *la mejor combinación*, no el mejor producto aislado**

Estrategia > catálogo. Siempre.

✓ **Negociamos condiciones con entidades y financiadores**

Tú no pierdes tiempo. Tú no asumes esa presión.

✓ **Optimizamos costes, bonificaciones y estructuras**

Hemos conseguido reducciones de coste muy relevantes para clientes en 2025–26.

✓ **Seguimiento trimestral**

El entorno cambia. Tu financiación también debe hacerlo.

5. La clave final

La financiación no es un trámite.

Es **una herramienta estratégica** que define tu capacidad de crecer, resistir y avanzar.

Si en 2026 quieres jugar en serio, necesitas una estructura financiera que acompañe tu ambición.

Y ahí es donde Globalfinanzia aporta ventaja competitiva real.

#FinanciaciónEmpresarial #CrecimientoEmpresarial #Liquidez
#Capex #EstrategiaFinanciera #Globalfinanzia #Empresas2026
#WorkingCapital #ConsultoríaFinanciera #EscaladoEmpresarial
#Negocio

□ **Financiación Estratégica para Corporaciones de Crecimiento Avanzado**

El impulso que necesitan las compañías que ya juegan en la siguiente liga

Las **Corporaciones de Crecimiento Avanzado** –compañías con procesos sólidos, liderazgo experimentado y un tamaño que les permite competir a escala– se encuentran ante un reto claro: **crecer más rápido que su mercado sin comprometer su solidez financiera.**

Para ellas, existe una vía de financiación diseñada para proyectos de expansión, digitalización, nueva inversión, escalado internacional y desarrollo tecnológico, con **condiciones altamente competitivas** y, lo mejor, **sin exigir garantías reales ni avales personales.**

Este instrumento se ha convertido en un aliado indispensable para empresas que ya no compiten solo por cuota, sino por **liderazgo y proyección futura.**

□ **¿Por qué las Corporaciones de Crecimiento Avanzado son el perfil ideal?**

Porque cuentan con:

- ✓ Tracción demostrada

- ✓ Capacidad de ejecución real
- ✓ Modelos de negocio validados
- ✓ Equipos directivos profesionales
- ✓ Proyectos ambiciosos con impacto directo en la economía real

Estas características las posicionan en el **punto exacto** donde la financiación estratégica tiene mayor efecto multiplicador.

□ Qué permite financiar este instrumento

Necesidad Empresarial	Financiación Disponible
Expansión nacional o internacional	Capital a largo plazo sin garantías
Inversiones de digitalización o automatización	Estructuras flexibles que no tensan tesorería
Ampliación de capacidad productiva	Plazos amplios y carencias iniciales
Desarrollo tecnológico e innovación	Financiación orientada a proyectos
Captación de talento clave	Fondos enfocados en escalabilidad
Nuevas líneas de negocio	Soporte financiero para diversificación

□ Condiciones orientativas del instrumento (sin mencionar su nombre)

Condición	Característica
Importes altos	Operaciones adaptadas al tamaño y ambición del proyecto
Largos plazos	Entre 7 y 9 años
Periodo de carencia	Hasta 2-3 años
Cuotas cómodas	Estructuras adaptadas al crecimiento
Sin garantías reales	Ni avales personales
Enfoque en la viabilidad del proyecto	Atendiendo a tracción, EBITDA futuro y equipo

□ ¿Qué hace Globalfinanzia por una Corporación de Crecimiento Avanzado?

Mucho más que tramitar una financiación.

Actuamos como **arquitectos financieros** del proyecto:

✓ **Diseño integral del plan de financiación**

Transformamos el proyecto en un expediente sólido, claro y atractivo para la línea de crecimiento.

✓ Preparación completa del dossier técnico-financiero

KPIs, proyecciones, análisis de mercado, benchmarking, narrativa estratégica y modelización financiera.

✓ Optimización de ratios clave

Para mejorar la elegibilidad y la aprobación.

✓ Acompañamiento estratégico de principio a fin

Desde el diseño, la presentación y la defensa, hasta el desembolso.

✓ Ahorro de tiempo para el CEO y el CFO

Centralizamos todo el proceso y convertimos la financiación en una ventaja competitiva.

□ Visión de Globalfinanzia

“Las Corporaciones de Crecimiento Avanzado tienen en su mano la posibilidad de dar un salto histórico. La financiación estratégica adecuada multiplica su velocidad, su impacto y su liderazgo.”

– Ester Roura, CEO

□ ¿Tu compañía está lista para escalar más rápido en 2026?

En Globalfinanzia diseñamos y ejecutamos la estrategia financiera que impulsa a las **Corporaciones de Crecimiento Avanzado** hacia su siguiente nivel.

#FinanciaciónEmpresarial #CrecimientoEmpresarial #MiddleMarket
#Corporaciones #EstrategiaFinanciera #Globalfinanzia
#Escalabilidad #ExpansiónEmpresarial #Innovación
#CapitalInteligente

□ **TECH SPIRIT BARCELONA 2025** **Donde la Innovación se** **Financia, se Escala y se** **Conecta**

✖ □ **TECH SPIRIT BARCELONA 2025**

Donde la Innovación se Financia, se Escala y se Conecta

Globalfinanzia | Corporate & Start-up Funding Partners

Partners

□ Introducción: Un año decisivo para el ecosistema

Tech Spirit Barcelona 2025 aterriza en un momento clave para startups y scale-ups:

- □ Tras dos años de contracción del venture capital a nivel europeo
- □ Coste del capital aún elevado
- □ Pero con **reapertura de líneas públicas potentes** y un retorno progresivo de los inversores privados
- □ Y un interés sin precedentes en IA, semiconductores, biotech y tecnologías climáticas

Globalfinanzia llega a este evento con la propuesta más sólida de financiación híbrida del mercado: pública + privada + alternativa, y con una visión clara:

“El 2025 será el año en el que las startups con estrategia financiera clara volverán a captar capital con fuerza. Nuestro papel es que lleguen preparadas y con ventaja competitiva real.”

– Ester Roura, CEO de Globalfinanzia

□ ¿Por qué Tech Spirit llega en el momento PERFECTO?

Porque confluyen tres factores decisivos:

Factor	Qué significa para las startups	Oportunidad Globalfinanzia
□ Caída del VC tradicional	Menos tickets fáciles	Diseño de estructuras mixtas (fondos + deuda blanda + ENISA)
□ Consolidación de instrumentos públicos	Reaparecen líneas muy potentes	Acceso a programas de 100k–5M€ con asesoría experta
↳ Alta competencia en IA & Deep Tech	Muchos players, poca diferenciación	Construcción de dossiers de alto impacto + estrategia de impacto

□ Startups destacadas que participan este año

(Listado representativo basado en ediciones previas y startups confirmadas/esperadas según temáticas)

□ IA & Data

- **HuggingFace España** – modelos abiertos para empresas

- **Mundi Ventures AI Labs** – analítica predictiva para industria
- **OmniBrain** – IA para neurociencia aplicada
- **Turing Medical** – análisis clínico inteligente

□ **ClimateTech**

- **Bioo** – energía biológica a partir de suelos y plantas
- **Reverde** – trazabilidad agrícola con sensores + blockchain
- **Tectum Energy** – soluciones solares urbanas avanzadas

□ **Fintech & Payments**

- **Payflow** – salarios bajo demanda
- **Verse 2.0** – pagos P2P europeos (nuevo roadmap)
- **Koalify** – scoring alternativo para inclusión financiera

□ **Health & DeepTech**

- **Seqera Labs** – infraestructura cloud para bioinformática
- **NewBorn Solutions** – diagnóstico no invasivo
- **Neos Surgery** – dispositivos médicos avanzados

⚙️ □ **Industria, movilidad & hardware**

- **Qilimanjaro Quantum Tech** – computadores cuánticos
- **Zeleros** – hyperloop & movilidad de ultra alta velocidad

- **Nuclia** – motor de búsqueda semántica para empresas
-

□ **Concursos, pitch battles y programas destacados**

Estos son algunos de los **formatos más potentes** del evento:

□ **Tech Spirit Startup Competition 2025**

- 80 startups preseleccionadas
- 10 finalistas
- 1 gran ganador
- Premios orientados a **acceso a capital**, visibilidad y fast-track a programas europeos

□ **Deep Tech Challenge**

Para proyectos de IA, hardware cuántico, sensores, medtech y algorítmica avanzada.

Globalfinanzia aporta aquí análisis financiero express a proyectos en fase seed/early scale.

□ **AI Innovation Track**

Paneles + showcase de soluciones aplicadas:

- Retail inteligente
- Industria 4.0
- Cloud + Edge AI

- Generative AI para productividad

□ **Capital Connections Program**

Reuniones privadas entre startups y:

- Fondos de VC
- CVCs
- Bancos
- Plataformas de deuda alternativa
- Vehículos de coinversión

*En este bloque, Globalfinanzia ayuda a preparar documentación **financiera** y plantea estrategias de encaje para cerrar financiación real.*

□ **Qué hace Globalfinanzia por las startups en Tech Spirit**

□ **1. Screening y diagnóstico previo**

Valoración de:

- modelo de negocio
- estructura financiera
- necesidades reales de caja
- encaje en programas de 2025

□ 2. Dossiers financieros de alto nivel

Creamos documentos que enamoran a inversores:

- proyecciones
- plan financiero
- roadmap de hitos
- análisis de mercado
- estructura accionarial optimizada

□ 3. Puente directo con fondos, bancos y plataformas

Globalfinanzia activa:

- fondos que buscan dealflow
- entidades con líneas de innovación
- financiación alternativa para crecimiento

□ 4. Preparación para ENISA, CDTI, ICF y líneas europeas

El corazón del valor añadido de Globalfinanzia:

transformar una idea sólida en dinero real con las mejores condiciones del mercado.

□□ 5. Acompañamiento durante las reuniones

Briefing previo, mensajes clave, narrativa financiera y resolución de dudas técnicas.

□ 6. Estrategia post-evento

Porque un evento no es objetivo:
el objetivo es cerrar operaciones.

□ TABLAS ESTRATÉGICAS

□ Tipos de financiación que buscan las startups en Tech Spirit

Tipo	Importe típico	Ventajas	Rol Globalfinanzia
Equity VC	300k–5M€	Apoyo estratégico + escalado	Preparación del pitch y dossier
ENISA / ICF / CDTI	50k–2M€	Coste bajo, sin garantías en muchos casos	Tramitación completa + optimización
Deuda alternativa	100k–3M€	Rápida, flexible	Negociación y estructuración
Financiación bancaria	50k–1M€	Coste óptimo	Presentación y acompañamiento

□ **La visión de Ester Roura:**

“2025 es un año bisagra. Las startups que combinen financiación pública + privada ganarán la carrera.”

Ester lo resume con tres ideas clave:

□ **1. “El capital vuelve, pero vuelve selectivo.”**

Los fondos ya no invierten en promesas. Invierten en **ejecución y métricas.**

□ **2. “El dinero público es la gran palanca que diferencia a las empresas ganadoras.”**

Quien combina instrumentos obtiene costes de capital **40–60% más bajos.**

□ **3. “El que llegue al Tech Spirit con estrategia cerrada... saldrá con oportunidades reales.”**

Por eso Globalfinanzia lleva meses preparando los dos días más intensos del ecosistema barcelonés.

□ Conclusión

Tech Spirit Barcelona 2025 no es solo un evento:
es **la mayor concentración de talento, inversión, innovación y oportunidad financiera** del año.

Y Globalfinanzia estará allí **para transformar todo ese potencial en crecimiento real** para tu startup.

□ ¿Quieres revisión previa de tu caso?

La hacemos en 24h.

#TechSpirit2025 #BarcelonaTech #StartupsBCN #Scaleups
#Innovation #VentureCapital #FinanciaciónEmpresarial
#Globalfinanzia #Crecimiento #EcosistemaStartup #AI #DeepTech
#ClimateTech #HealthTech #Digitalización #FundingExperts

□ Financiación Estratégica para Corporaciones Consolidadas: el Momento de Reordenar tu Capital es AHORA

En un entorno en el que el crecimiento exige precisión milimétrica, las **corporaciones consolidadas** se enfrentan a un doble reto: **impulsar expansión sin comprometer caja y maximizar eficiencia financiera en un contexto volátil.**

Los márgenes presionan, los costes se mueven, la competencia global crece... y las decisiones financieras tienen más peso que

nunca.

Ahí es donde Globalfinanzia marca la diferencia.

□ 1. Qué necesitan hoy las corporaciones consolidadas

Necesidad estratégica	Problema habitual	Solución óptima
□ Liquidez robusta	Dependencia bancaria excesiva	Diversificación con financiación alternativa
□ Crecimiento (CAPEX/OPEX)	Coste financiero elevado	Líneas especializadas y bonificadas
□ Reestructuración eficiente	Deuda fragmentada	Reordenación de pasivos con ahorro real
□ Expansión internacional	Plazos largos de cobro	Programas multilaterales y financiación export
⊗ □ Optimización del circulante	Tensiones con proveedores	Plataformas de pronto pago y líneas híbridas

□ 2. Los 5 bloques de financiación que toda corporación consolidada debe revisar en 2025

1▯▯ Financiación alternativa institucional

Fondos, vehículos semipúblicos y operadores especializados que permiten acceder a **importes elevados**, con plazos competitivos y estructuras flexibles.

Usos ideales:

- Expansión industrial
- Modernización tecnológica
- Proyectos de innovación con alto retorno

▯ *Ventaja Globalfinanzia:* acceso a capital entre **2M€ y 50M€** de entidades nacionales e internacionales.

2▯▯ Programas de inversión bonificada y crédito estratégico

Ideales para corporaciones que buscan **apalancamiento eficiente** durante fases de crecimiento o transformación estructural.

Incluyen:

- Digitalización avanzada
- Transición energética
- Automatización industrial
- Proyectos estratégicos de largo plazo

▯ *Objetivo:* reducir el coste financiero final mediante **bonificaciones, garantías y modelos híbridos**.

3 **Working Capital avanzado y optimización del circulante**

El flujo de caja es clave para cualquier corporación consolidada.

Soluciones recomendadas:

- Factoring sin recurso de alto volumen
- Líneas de proveedor (SCF)
- Programas de pronto pago
- Anticipos multipaís

□ **Impacto directo:** mayor estabilidad financiera y relaciones más sólidas con proveedores.

4 **Refinanciación y reordenación de deuda**

Con un entorno de tipos cambiante, muchas corporaciones conservan estructuras de deuda **ineficientes**.

Qué hace Globalfinanzia:

- Auditoría de toda la estructura financiera
- Renegociación o consolidación óptima
- Mejora de plazos y garantías
- Reducción del coste medio ponderado de deuda

□ *Resultado:* ahorro financiero real y estructura de capital más estable.

5□□ **Financiación para expansión internacional**

Para corporaciones con actividad global, es esencial acceder a mecanismos que reduzcan riesgo y financien operación exterior.

Incluye:

- Líneas de export y liquidez
- Programas multilaterales internacionales
- Aseguramiento de cobros y riesgo país
- Financiación para implantaciones industriales offshore

□ *Ventaja Globalfinanzia:* experiencia estructurando operaciones en **Europa, LATAM y Asia.**

□ **3. Tabla resumen para equipos directivos**

Tipo de financiación	Ticket orientativo	Plazo	Coste estimado	Áreas típicas
Alternativa institucional	2–50M€	5–10 años	Medio-bajo	CAPEX, expansión, adquisiciones

Tipo de financiación	Ticket orientativo	Plazo	Coste estimado	Áreas típicas
Programas bonificados	500k–10M€	3–15 años	Muy bajo	Innovación, digitalización, transición verde
Working Capital	1–100M€	12–36 meses	Variable	Circulante, proveedores
Refinanciación estructural	Según deuda	3–12 años	Bajo-medio	Reordenación financiera
Internacionalización	500k–20M€	2–15 años	Bajo	Export, implantaciones industriales

□ 4. Por qué las corporaciones consolidadas confían en Globalfinanzia

- Porque entendemos la complejidad de sus estructuras financieras.
- Porque aportamos visión estratégica, no solo productos.
- Porque abrimos puertas a capital competitivo y diversificado.
- Porque optimizamos coste financiero y estructura de deuda.
- Porque garantizamos **confidencialidad absoluta** en cada operación.

□ Conclusión

2025 será determinante para las corporaciones consolidadas: Las que revisen su estrategia financiera lograrán **solidez**,

ventaja competitiva y capacidad de expansión.

Las que no lo hagan, asumirán riesgos que pueden limitar su crecimiento.

Globalfinanzia está preparada para **diseñar, estructurar y ejecutar** la financiación que tu corporación necesita para dar el siguiente salto.

#CorporacionesConsolidadas #FinanciaciónEmpresarial
#CorporateFinance #WorkingCapital #Refinanciación #Capex
#EstrategiaFinanciera #Globalfinanzia #GrowthFinance
#FinanciaciónAlternativa #AltaDirección #CFO #Tesorería
#Liquidez #Escalabilidad

**Cuando el Tamaño Exige
Estrategia -El momento en que
el éxito demanda estructura,
método y visión-**



En el ecosistema empresarial actual, **las compañías que superan los 5 millones de euros de facturación** están en un punto clave: ya no son pymes estándar y tampoco operan como grandes corporaciones. Están en la franja donde **las decisiones de financiación definen el crecimiento, la competitividad y la valoración futura.**

En 2025 se consolidan **nuevas reglas de juego:** profesionalización financiera, acceso a estructuras más

sofisticadas y un abanico de instrumentos que, bien combinados, **pueden reducir costes, acelerar proyectos y mejorar el riesgo de balance.**

Y aquí entra Globalfinanzia: **alineamos estrategia + estructura + ejecución** para que tu empresa no solo acceda a financiación... sino que acceda a *la financiación correcta.*

□ **1. ¿Qué necesitan realmente las empresas >5M€?**

- ✓ □ **Liquidez estable** para ciclos de tesorería más complejos
 - ✓ □ **Capex financiado a largo plazo** para expansión y modernización
 - ✓ □ **Soluciones de circulante no bancarias** que liberen líneas tradicionales
 - ✓ □ **Instrumentos híbridos** para reforzar balance sin diluir capital
 - ✓ □ **Optimización del pool bancario** para reducir costes financieros
 - ✓ □ **Acceso a financiación privada institucional** (fondos, alternativos, RBF, venture debt si procede)
 - ✓ □ **Sistemas de reporting y rating** que mejoren la negociación
-

□ 2. Tabla comparativa: qué herramientas son más eficientes para empresas de +5M€

Objetivo estratégico	Instrumento recomendado	Ventajas clave	Riesgos / Consideraciones
Mejorar circulante sin aumentar riesgos bancarios	Factoring sin recurso / Confirming inverso	Liquidez inmediata □, mejora rating, reduce balance	Coste ligeramente superior a líneas clásicas
Financiar crecimiento y capex	Préstamos estructurados / Capex largo plazo	Plazos hasta 10 años, tipos competitivos □	Necesita análisis técnico riguroso
Aumentar colchón financiero	Líneas flexibles (RBF, revenue-based)	Pago según ventas □, ideal en estacionalidad	Límite según capacidad comercial
Reforzar balance	Financiación híbrida / cuasi capital	No diluye equity, mejora solvencia □□	Coste superior pero muy estratégico
Optimizar banco principal	Reestructuración y pool multientidad	Mejores condiciones, diversificación □	Proceso técnico de negociación

□ 3. ¿Por qué las empresas grandes necesitan un enfoque diferente?

Cuando una empresa supera los 5M€:

- Ya tiene **histórico sólido**, y eso **abre puertas** a instrumentos no disponibles para pymes pequeñas.
- El **riesgo operativo es más complejo**, por lo que se requiere una arquitectura financiera profesional.
- Los bancos **dejan de ser la única fuente posible**: entran fondos, plataformas privadas, instrumentos mixtos.
- El impacto de una mala financiación **se multiplica en rentabilidad y cash-flow**.

En Globalfinanzia no “pedimos financiación”.

Diseñamos un plan financiero a medida y lo colocamos en los operadores adecuados para obtener condiciones superiores y estructuras más eficientes.

□□ 4. Qué hace Globalfinanzia por tu empresa (>5M€)

□ 1. Auditoría financiera express (sin coste inicial)

Radiografía completa: rating interno, deuda actual, estructura, márgenes, sensibilidad y puntos de mejora.

□ 2. Arquitectura financiera óptima

Diseñamos la combinación exacta de instrumentos para minimizar coste y maximizar estabilidad.

□ 3. Acceso directo a bancos + fondos + agencias públicas

Sin perder tiempo, sin presentar 20 veces la misma documentación.

□ 4. Negociación técnica de condiciones

Reducción de tipos, mejores garantías, periodos de carencia, ampliaciones y renovaciones estratégicas.

□ 5. Implementación, reporting y acompañamiento continuo

No es conseguir la línea:
es que funcione correctamente durante todo el año.

□ 5. Tabla: Cómo mejora una empresa >5M€ con una estrategia Globalfinanzia

Área mejorada	Impacto directo	Impacto cuantificable
Tesorería	Más liquidez y estabilidad	+15% media en cobertura de circulante

Área mejorada	Impacto directo	Impacto cuantificable
Coste financiero	Reducción de tipos	Hasta -1,2 puntos en determinadas estructuras
Riesgo de balance	Mejora del rating interno	Aumento capacidad de endeudamiento futuro
Capacidad de crecimiento	Financiación escalable	Expansión sin tensiones
Valoración empresarial	Beneficio directo sobre EBITDA y DFN	+10-25% en procesos de compraventa

□ 6. Tips de la directora Ester Roura para empresas de +5M€ (2025)

- 1. No dependas de un solo banco: diversificación = poder de negociación.
 - 2. Mezcla fuentes bancarias + privadas, no son excluyentes.
 - 3. Actualiza tu dossier financiero cada 6 meses: te abre puertas.
 - 4. El circulante debe estar siempre optimizado: es donde más margen se pierde.
 - 5. El mejor momento para financiarte no es cuando lo necesitas... sino antes.
-

□ **Conclusión**

Las empresas que facturan más de 5 millones no pueden seguir usando las mismas herramientas que usaban cuando estaban en 1 o 2 millones.

Su nivel de exigencia es mayor, su responsabilidad es mayor y su potencial también.

En 2025, el éxito financiero pertenece a las compañías que **planifican, profesionalizan y ejecutan con precisión.**

Y ahí está Globalfinanzia.

□ **Diciembre 2025: El gran checklist financiero del año + Lo que hicimos bien, lo que no... y cómo llegar fuertes a 2026**



Diciembre es el mes clave para cerrar el año con fuerza. Desde Globalfinanzia analizamos más de 600 proyectos en 2025 y hemos identificado patrones claros:

- qué hiciste bien,
- qué no hiciste tan bien,
- qué debes corregir antes del 31 de diciembre,
- y cómo llegar MUCHO más preparado a 2026.

Además, encontrarás tablas visuales integradas con errores habituales, soluciones, checklist oficial y acciones urgentes.

1. Qué hiciste bien en 2025

Durante 2025, la mayoría de empresas con las que trabajamos mejoraron aspectos clave:

- ✓ Profesionalizaste tu reporting financiero
- ✓ Empezaste a medir lo que importa (CAC, LTV, churn, MRR, recurrencia)
- ✓ Diversificaste tus fuentes de financiación
- ✓ Ordenaste documentación fundamental
- ✓ Digitalizaste parte de tu gestión interna
- ✓ Mejoraste tu narrativa ante bancos e inversores
- ✓ Ajustaste costes y mejoraste márgenes

Todo esto te coloca en una muy buena posición para 2026.

2. Qué no hiciste tan bien (pero aún estás a tiempo de corregir)

Este año también vimos errores comunes que frenaron proyectos:

- ENISA presentada tarde
- Previsiones poco realistas o incoherentes
- Valoraciones infladas
- Documentación bancaria incompleta
- Runway mal calculado
- Plan de tesorería insuficiente
- Falta de estrategia de financiación a 12 meses
- No anticipar negociaciones bancarias en noviembre-diciembre

□ 3. Tabla: Errores más frecuentes de 2025 y cómo solucionarlos

□ Error habitual	△□ Consecuencia	□ Solución Globalfinanzia
ENISA presentada tarde	Rechazo o retraso	Preparación exprés + calendario ENISA 2026
Previsiones poco coherentes	Dudas del analista	Modelo financiero validado + narrativa sólida
Valoraciones demasiado optimistas	Bloqueo de rondas	Valoración realista + benchmark sectorial
Documentación bancaria incompleta	Demoras + pérdida de oportunidades	Checklist documental + gestión integral
Tesorería sin planificación Q1	Tensión de liquidez	Plan de tesorería + líneas de circulante

□ 4. Tips de Ester Roura para cerrar el año con éxito

Ester Roura, con más de 15 años de experiencia financiando empresas, comparte estas claves:

- “Si no lo puedes explicar en una página, no estás preparado.”
- “Antes del 15/12 debes tener: cierre provisional, forecast 2026 y tesorería Q1.”
- “El 80% de las operaciones se caen por documentación mal preparada.”
- “Pide financiación cuando puedes defenderla, no cuando la necesitas.”
- “Analiza tu empresa como si no fuera tuya.”

□ 5. Checklist oficial de cierre 2025 Globalfinanzia

□ Área	□ Checklist
Documentación	Balance provisional 2025 Cuenta de resultados actualizada Documentación fiscal lista antes del 20/12
Ratios & análisis	EBITDA DFN/H CAC, LTV, churn, recurrencia Métricas de financiación actualizadas
Planificación 2026	Forecast financiero 2026 completo Roadmap estratégico (una página) Escenarios: base / optimista / conservador

□ Área	□ Checklist
Tesorería	Tesorería Q1 por semanas Flujo de caja Runway real Identificación de tensiones
Financiación	Negociación bancaria Preparación ENISA 2026 Valoración actualizada Revisión del mix de financiación

□ 6. Acciones urgentes que debes hacer esta semana

□ Acción	Descripción
Actualizar	Previsión financiera hasta diciembre 2026 Actualizar ratios clave
Definir	Estrategia de financiación 2026 Plan de expansión y CAPEX
Negociar	Líneas bancarias antes del 12–15 diciembre Condiciones financieras clave
Controlar	Runway real Tensiones de caja febrero–marzo
Preparar	Documentación ENISA 2026 Narrativa financiera para presentaciones

□ 7. Cómo te apoyamos desde Globalfinanzia

- Diagnóstico 360º en diciembre
- Preparación y presentación ENISA completa
- Negociación bancaria y financiación alternativa
- Modelos financieros validados
- Plan de tesorería Q1 optimizado
- Benchmark y valoración
- Roadmap de financiación 2026

□ ¿Quieres que revisemos tu cierre financiero 2025?

□ Presentamos “Comercio Impulsa” – la financiación que hace crecer tu negocio



En Globalfinanzia lanzamos **Comercio Impulsa**, una línea de financiación diseñada para **PYMEs, autónomos y comercios** del sector retail, hostelería y servicios.

Una solución pensada **para crecer, renovar, abrir nuevos locales y reforzar el circulante** con condiciones excepcionales.

¿A quién va dirigido Comercio Impulsa?

- ☐ Comercios minoristas, bares, restaurantes y negocios de servicios.
 - ☐ Autónomos y pequeñas empresas con **más de 4 años de actividad**.
 - ☐ Negocios con un **establecimiento físico en Cataluña** o que vayan a abrir uno.
 - ☐ Empresas con **crecimiento acumulado de facturación del 17% entre 2021 y 2024**.
-

¿Qué puedes financiar?

- Reformas, modernización y adecuación del local.
 - Equipamiento y maquinaria.
 - Apertura de nuevos puntos de venta.
 - Circulante (hasta un 25% del total del préstamo).
-

Condiciones destacadas

Característica	Detalle
Importe	Entre 25.000 € y 150.000 €
Plazo	Hasta 7 años , con 1 año de carencia
Tipo de interés	0,95% fijo (bonificado)
Amortización anticipada	Comisión máxima del 0,25%

Ventajas de Comercio Impulsa

- **Enfocado en negocios locales:** comercios, cafeterías, peluquerías, talleres, agencias de viajes y más.
 - **Condiciones muy competitivas:** tipo fijo bajo, largo plazo y carencia inicial real.
 - **Impulso directo al crecimiento:** ideal para expansión, reformas o nueva actividad.
 - **Compañamiento integral Globalfinanzia:** asesoramiento, documentación, presentación y seguimiento.
-

¿Cómo solicitar Comercio Impulsa?

1. Contacta con Globalfinanzia.
 2. Preparamos contigo la documentación y memoria del proyecto.
 3. Presentamos la solicitud.
 4. Accedes a una financiación en condiciones preferentes si cumples requisitos.
-

Si tu comercio, bar, restaurante o negocio de servicios quiere crecer, **Comercio Impulsa** es la solución.

Escríbenos y te ayudamos a activar tu proyecto desde hoy

□ RBF: El Modelo que Está Rompiendo el Crédito Tradicional



En un 2025 marcado por la subida de costes financieros, la dureza bancaria y la necesidad de liquidez inmediata, las empresas buscan soluciones **rápidas, inteligentes y adaptadas a la realidad del negocio.**

El ganador absoluto este año: **el Revenue-Based Financing (RBF).**

Este modelo se ha convertido en la **opción número 1** para empresas que necesitan crecer sin asumir deuda clásica, sin avales y sin hipotecar su futuro.

□ ¿Qué es realmente el RBF?

El **Revenue-Based Financing** es un modelo de financiación en el que una empresa recibe capital **a cambio de devolverlo mediante un porcentaje de sus ingresos futuros**, en lugar de pagar cuotas fijas como ocurre en préstamos tradicionales.

- **No hay tipo de interés tradicional**
- **No hay cuota mensual fija**
- **No hay avalistas personales**
- **Pagas solo si ingresas**

Es decir:

El coste total es fijo, pero el ritmo de devolución lo marca la empresa.

□ Ejemplo fácil para entenderlo

Una empresa recibe **200.000 €** mediante RBF.

Se acuerda devolver **200.000 € + 12%** de fee (coste total).

En total devolvería **224.000 €**... pero sin cuotas fijas.

Cada mes paga, por ejemplo:

- Enero: 5% de ingresos (1.900 €)
- Febrero: 5% de ingresos (6.500 €)
- Marzo: 5% de ingresos (3.800 €)

□ Si un mes se vende menos → se devuelve menos.

□ Si un mes se vende más → se avanza más.

La financiación se adapta al negocio y no al revés.

□ Por qué es tendencia de “rabiosa actualidad” en 2025

Las empresas están huyendo de:

- los intereses altos
- los bancos que no entienden modelos digitales
- las amortizaciones fijas
- las solicitudes eternas
- los avales personales

Y están abrazando:

- ✓ rapidez
- ✓ flexibilidad
- ✓ transparencia
- ✓ financiación sin CIRBE
- ✓ modelos que crecen con la empresa

Especialmente relevante para:

- eCommerce
- SaaS
- Startups
- Empresas con recurrencia
- Proyectos con fuerte inversión en marketing
- Negocios en expansión internacional

□ Comparativa clara entre RBF y financiación bancaria

Característica	RBF	Préstamo Bancario
Velocidad de aprobación	48–72 h ⚡	2–8 semanas □
Cuotas	Variables según ingresos □□	Fijas mensuales □
CIRBE	No afecta □	Sí afecta ✓
Avales personales	No □	Sí, casi siempre ✓

Característica	RBF	Préstamo Bancario
Coste	Fee fijo (no interest rate clásico) ☐	Interés + comisiones ☐
Adecuación a negocios digitales	Muy alta ✓	Baja ☐
Impacto en caja	Suave, acompaña al negocio ☐	Alto en meses de baja facturación ☐
Flexibilidad	Máxima ☐	Mínima ☐

☐ Ventajas reales para la empresa (explicación extendida)

☐ 1. Liquidez inmediata sin endeudamiento tradicional

El RBF no penaliza tu perfil financiero ni tu CIRBE. Ideal para empresas que no quieren cargar deuda.

☐ 2. Sin avales ni garantías personales

Protege al fundador y al equipo directivo. Solo se analiza el negocio.

☐ 3. Cuotas adaptadas al ritmo real de facturación

En picos de ventas avanzas más. En meses flojos pagas menos. Evita tensiones de tesorería.

4. Transparencia total del coste

Un fee pactado por contrato desde el principio. Sin sorpresas.

5. Perfecto para financiar marketing, stock y expansión

Tres áreas esenciales donde más retorno inmediato se obtiene.

6. Impulso al crecimiento sin diluir capital

A diferencia del equity, no cedes participación ni control.

Tabla práctica: ¿Para qué sirve el RBF?

Necesidad de la Empresa	¿Encaja RBF?	Explicación
Campañas de marketing	✓	Permite escalar ventas sin comprometer caja
Compra de stock	✓	Ideal para eCommerce estacional
Contratación rápida	✓	Para equipos comerciales o growth
Apertura de mercados	✓	Muy rápido frente a líneas bancarias
Refinanciación	<input type="checkbox"/>	No está diseñado para sustituir deudas
Activos fijos	<input type="checkbox"/>	Mejor CAPEX o líneas clásicas

□ Caso real gestionado por Globalfinanzia (2025)

Sector: eCommerce moda

Requerimientos: stock + marketing

Solución Globalfinanzia:

- RBF de **250.000 €**
- Fee único: **11,8%**
- Devolución sobre **5% de ingresos mensuales**
- Renovación automática tras liquidación
- Integrado con una segunda línea para logística

□ Resultado:

- +42% ventas en 3 meses
- Internacionalización a Francia y Alemania
- Cero tensiones de tesorería

□□ ¿Qué hace Globalfinanzia en el RBF? (explicado con

detalle)

□ 1. Análisis gratuito de viabilidad

Revisión del histórico, recurrencia, CAC, LTV, margen, estacionalidad y previsión.

□ 2. Optimización del “dosier financiero digital”

El secreto de Globalfinanzia:

Preparamos tu *digital financial pack* para que tu scoring sea **alto** y el RBF consiga el máximo importe posible.

□ 3. Negociación de condiciones

Buscamos:

- porcentaje de revenue más bajo
- fee más ajustado
- importes modulables
- periodos de carencia si aplican

□ 4. Integración con otras líneas de financiación

Combinamos RBF con:

- Líneas de circulante
- Factoring
- Líneas de pago a proveedores
- Líneas de ingresos recurrentes

□ 5. Acompañamiento y seguimiento

No cerramos la operación: te acompañamos en los siguientes ciclos de financiación.

□ ¿Te interesa el RBF para tu empresa?

Desde Globalfinanzia te realizamos un **estudio gratuito**, te indicamos el importe estimado y preparamos tu caso para que obtengas las **mejores condiciones del mercado**.

#Globalfinanzia #FinanciaciónEmpresas #FinanciaciónAlternativa
#RBF #RevenueBasedFinancing #InnovaciónFinanciera #Pymes
#Startups #Ecommerce #GrowthFunding #WorkingCapital
#CrecimientoEmpresarial #EscalarNegocio #Tendencias2025
#LiquidezEmpresas #FinanciaciónInteligente