

Las Mejores Startups Catalanas del 2024 según Globalfinanzia



Catalunya sigue destacándose como un hervidero de innovación y emprendimiento en 2024. La combinación de un ecosistema tecnológico vibrante, instituciones académicas de renombre y un entorno favorable para la inversión ha llevado a la creación de startups que están marcando la diferencia en diversos sectores. En este post, evaluamos algunas de las mejores startups catalanas del 2024 que están capturando la atención de inversores y consumidores por igual.

1. Glovo

Glovo, aunque ya es una empresa conocida, sigue siendo un referente en el ecosistema startup catalán. Fundada en Barcelona, esta empresa de delivery ha revolucionado la forma en que las personas acceden a productos y servicios, expandiéndose a múltiples mercados internacionales. En 2024, Glovo continúa innovando con la incorporación de tecnologías avanzadas de inteligencia artificial para mejorar la eficiencia de sus entregas.

2. Typeform

Typeform ha transformado la manera en que las empresas recopilan y gestionan datos a través de formularios interactivos y encuestas. Con sede en Barcelona, esta startup sigue creciendo y mejorando su plataforma, integrando nuevas funcionalidades que facilitan la creación de experiencias de usuario más intuitivas y personalizadas. En 2024, Typeform se enfoca en la integración con otras herramientas de productividad y CRM, consolidándose como una solución integral

para la gestión de datos.

3. Wallbox

En el ámbito de la movilidad sostenible, Wallbox destaca por sus soluciones innovadoras de carga para vehículos eléctricos. Esta empresa catalana está liderando el camino hacia un futuro más ecológico con sus cargadores inteligentes y sistemas de gestión de energía. En 2024, Wallbox ha lanzado nuevos productos que no solo son más eficientes, sino que también incorporan energías renovables, posicionándose como un referente en el sector de la electromovilidad.

4. Red Points

Red Points se especializa en la protección de marcas y la lucha contra la piratería digital. Utilizando tecnología avanzada de inteligencia artificial y machine learning, esta startup detecta y elimina contenido infractor en internet, protegiendo los derechos de propiedad intelectual de sus clientes. En 2024, Red Points ha ampliado sus servicios para cubrir nuevas áreas de la protección de marca, incluyendo la gestión de reputación en línea y la prevención de fraudes.

5. TravelPerk

TravelPerk ha revolucionado la gestión de viajes corporativos con su plataforma todo-en-uno que simplifica la planificación, reserva y gestión de viajes de negocios. Esta startup barcelonesa ha experimentado un crecimiento impresionante y ha continuado expandiéndose a nivel global. En 2024, TravelPerk introduce nuevas funcionalidades que permiten una mayor personalización y flexibilidad en la gestión de viajes, adaptándose a las necesidades cambiantes de las empresas modernas.

6. Badi

Badi se ha convertido en una solución popular para encontrar compañeros de piso y alquileres de medio y largo plazo. Con su

innovadora plataforma que utiliza algoritmos de coincidencia basados en perfiles de usuario, Badi facilita la búsqueda de vivienda en grandes ciudades. En 2024, la empresa ha expandido sus operaciones a más ciudades europeas y ha mejorado su algoritmo para ofrecer recomendaciones aún más precisas y personalizadas.

7. Heura Foods

En el sector alimentario, Heura Foods está revolucionando la industria con sus alternativas a la carne de origen vegetal. Esta startup barcelonesa se ha posicionado como líder en el mercado de alimentos sostenibles, ofreciendo productos que no solo son saludables, sino que también tienen un menor impacto ambiental. En 2024, Heura ha lanzado nuevas líneas de productos y ha ampliado su presencia en mercados internacionales, impulsando una dieta más sostenible y ética.

Las startups catalanas de 2024 están demostrando un notable dinamismo y capacidad de innovación, abordando desafíos globales con soluciones creativas y tecnológicamente avanzadas. Desde la movilidad sostenible hasta la protección de marcas y la alimentación alternativa, estas empresas no solo están cambiando la forma en que vivimos y trabajamos, sino que también están contribuyendo significativamente al desarrollo económico y social de Catalunya.

Catalunya continúa siendo un epicentro de creatividad y emprendimiento, y estas startups son un testimonio del talento y la visión que caracteriza a esta región. Mantente atento a estas y otras empresas emergentes que están configurando el futuro.

Programa Emprendedoras Digitales: Tu Oportunidad de Crecimiento con Globalfinanzia



En Globalfinanzia, entendemos la importancia de apoyar a las mujeres emprendedoras en su camino hacia el éxito. Por ello, nos enorgullece presentar el programa “Emprendedoras Digitales” de ENISA, una iniciativa diseñada específicamente para fomentar y consolidar proyectos liderados por mujeres en el ámbito digital. A través de esta colaboración, buscamos ofrecerte no solo financiación, sino también las herramientas y el acompañamiento necesario para que tu negocio digital alcance nuevas alturas.

¿Qué es el Programa Emprendedoras Digitales de ENISA?

El programa Emprendedoras Digitales es una iniciativa del Gobierno español, gestionada por ENISA (Empresa Nacional de Innovación S.A.), que tiene como objetivo principal apoyar proyectos empresariales promovidos por mujeres en el sector digital. Este programa se enmarca dentro de los esfuerzos para reducir la brecha de género en el ámbito empresarial y tecnológico, impulsando la innovación y el emprendimiento femenino.

Características del Programa

1. Dirigido a mujeres emprendedoras:

- El programa está destinado a mujeres con proyectos innovadores en el sector digital, que necesiten

financiación para poner en marcha o expandir sus negocios.

2. Financiación flexible:

- Ofrece préstamos participativos, una modalidad de financiación que se adapta a las necesidades de cada proyecto. Estos préstamos no requieren garantías ni avales personales, lo que facilita el acceso al crédito.

3. Importe de los préstamos:

- Los préstamos pueden oscilar entre 25.000 y 1.500.000 euros, dependiendo de las características y necesidades del proyecto.

4. Plazos y condiciones favorables:

- Los préstamos tienen plazos de devolución flexibles, con un periodo de carencia de hasta 7 años y un plazo total de hasta 9 años. Además, los intereses se ajustan en función de la evolución de la empresa, lo que proporciona una mayor tranquilidad y capacidad de gestión financiera.

5. Requisitos:

- Ser una empresa de reciente creación (no más de 24 meses) o una PYME en fase de crecimiento.
- Tener el proyecto empresarial liderado por una mujer o un equipo donde al menos una mujer tenga un papel relevante en la gestión y toma de decisiones.

¿Qué Ofrece Globalfinanzia en Financiación para Empresas?

En Globalfinanzia, nos especializamos en ofrecer soluciones de financiación adaptadas a las necesidades específicas de cada empresa. Sabemos que cada negocio es único y requiere un enfoque personalizado para asegurar su crecimiento y

sostenibilidad. A continuación, detallamos los servicios y productos financieros que ofrecemos:

1. Asesoramiento Personalizado:

- Nuestro equipo de expertos en financiación empresarial te ayudará a identificar las mejores opciones de financiación para tu negocio, asesorándote en cada paso del proceso.

2. Financiación para Startups:

- Ofrecemos productos financieros diseñados para startups, incluyendo préstamos participativos, capital semilla y líneas de crédito para la fase inicial de tu proyecto.

3. Financiación para PYMEs:

- Para empresas en fase de crecimiento, disponemos de soluciones como créditos comerciales, factoring, leasing y préstamos a medio y largo plazo, adaptados a las necesidades de tu empresa.

4. Subvenciones y Ayudas Públicas:

- Te asistimos en la identificación y gestión de subvenciones y ayudas públicas, tanto a nivel nacional como europeo, para que puedas acceder a fondos que impulsen tu negocio.

5. Financiación Innovadora:

- Facilitamos el acceso a financiación para proyectos innovadores a través de programas específicos como los de ENISA, CDTI y otros organismos de apoyo a la innovación y el desarrollo tecnológico.

6. Capital Riesgo y Business Angels:

- Contamos con una red de inversores y fondos de capital riesgo interesados en apoyar proyectos con alto

potencial de crecimiento. Te ayudamos a preparar tu propuesta y a conectar con los inversores adecuados.

En Globalfinanzia, nos comprometemos a acompañarte en tu aventura empresarial, proporcionándote las herramientas financieras y el apoyo necesario para que tu negocio no solo se mantenga a flote, sino que prospere en el competitivo mundo digital.



¿Cómo Acceder al Programa Emprendedoras Digitales con Globalfinanzia?

Para beneficiarte del programa Emprendedoras Digitales a través de Globalfinanzia, sigue estos sencillos pasos:

1. Contacto Inicial:

- Ponte en contacto con nosotros a través de nuestra página web o teléfono para una consulta inicial.

2. Evaluación del Proyecto:

- Nuestro equipo evaluará tu proyecto y te guiará en la preparación de la documentación necesaria.

3. Solicitud de Financiación:

- Te asistiremos en la presentación de la solicitud de financiación, asegurándonos de cumplir con todos los requisitos y maximizar tus posibilidades de éxito.

4. Acompañamiento Continuo:

- Una vez aprobado el préstamo, continuaremos apoyándote con asesoramiento y seguimiento para que puedas enfocarte en el crecimiento y desarrollo de tu negocio.

En Globalfinanzia, estamos comprometidos con el éxito de las emprendedoras digitales. No dudes en contactarnos para más información y comienza hoy mismo a transformar tu visión en realidad con el apoyo que mereces. ¡Tu éxito es nuestro compromiso!

Servicios de Globalfinanzia: Una Solución Integral para tus Necesidades Financieras



En el competitivo y dinámico mundo de las finanzas, contar con un aliado que entienda tus necesidades y te ofrezca soluciones a medida es esencial. Globalfinanzia se ha posicionado como un referente en el sector gracias a su amplia gama de servicios financieros, diseñados para satisfacer las demandas de empresas y particulares. En este artículo, exploraremos en detalle los servicios que Globalfinanzia ofrece, destacando cómo pueden ayudarte a alcanzar tus objetivos financieros.

1. Asesoramiento Financiero Personalizado

Uno de los pilares fundamentales de Globalfinanzia es su servicio de asesoramiento financiero. Este servicio está diseñado para ofrecerte orientación experta y personalizada en la gestión de tus finanzas personales y empresariales. Los asesores financieros de Globalfinanzia analizan tu situación económica, tus objetivos y tus necesidades específicas para crear un plan financiero a medida.

Ventajas del Asesoramiento Financiero de Globalfinanzia:

- **Análisis Personalizado:** Evaluación detallada de tus ingresos, gastos, inversiones y deudas.
- **Planificación a Largo Plazo:** Estrategias para la gestión de ahorros, inversiones y jubilación.
- **Optimización Fiscal:** Consejos para maximizar beneficios

fiscales y minimizar impuestos.

- **Seguimiento Continuo:** Revisión y ajuste periódico de tu plan financiero para asegurar que sigas en el camino correcto.

2. Gestión de Inversiones

Globalfinanzia ofrece servicios de gestión de inversiones diseñados para ayudarte a maximizar el rendimiento de tu patrimonio. Este servicio incluye la creación y gestión de carteras de inversión, asesoría en la selección de activos y monitoreo constante del mercado para realizar ajustes estratégicos.

Características Clave de la Gestión de Inversiones:

- **Diversificación:** Estrategias para reducir riesgos a través de la diversificación de activos.
- **Acceso a Mercados Globales:** Oportunidades de inversión en mercados nacionales e internacionales.
- **Informes Detallados:** Reportes periódicos sobre el desempeño de tu cartera.
- **Enfoque en Objetivos:** Inversiones alineadas con tus metas financieras a corto, medio y largo plazo.



3. Financiamiento Empresarial

Las empresas, independientemente de su tamaño, necesitan financiamiento para crecer y expandirse. Globalfinanzia ofrece soluciones de financiamiento empresarial que van desde préstamos y líneas de crédito hasta financiamiento para proyectos específicos.

Opciones de Financiamiento Empresarial:

- **Préstamos a Corto y Largo Plazo:** Soluciones para

necesidades de capital inmediato y proyectos a largo plazo.

- **Líneas de Crédito Revolventes:** Flexibilidad para manejar el flujo de caja y cubrir necesidades operativas.
- **Financiamiento de Proyectos:** Capital para expansiones, adquisiciones y nuevas iniciativas empresariales.
- **Leasing y Factoring:** Opciones de leasing para equipos y factoring para mejorar la liquidez.

4. Consultoría Financiera para Empresas

Globalfinanzia también ofrece servicios de consultoría financiera para ayudar a las empresas a optimizar sus operaciones y mejorar su rendimiento financiero. Este servicio incluye análisis de costos, planificación estratégica y asesoría en fusiones y adquisiciones.

Servicios de Consultoría Empresarial:

- **Análisis Financiero:** Evaluación de estados financieros para identificar oportunidades de mejora.
- **Planificación Estratégica:** Desarrollo de estrategias a largo plazo para el crecimiento sostenible.
- **Fusiones y Adquisiciones:** Asesoría experta en la compra, venta y fusión de empresas.
- **Reestructuración Financiera:** Soluciones para mejorar la eficiencia y rentabilidad de tu empresa.



Globalfinanzia se dedica a ofrecer soluciones financieras integrales y personalizadas que te ayuden a alcanzar tus objetivos financieros, ya seas un individuo buscando asesoramiento para sus finanzas personales o una empresa que necesita financiamiento y consultoría. Con su enfoque centrado en el cliente y su amplia gama de servicios, Globalfinanzia se posiciona como tu aliado ideal en el mundo financiero. No importa cuál sea tu necesidad, Globalfinanzia tiene la experiencia y los recursos para proporcionarte las soluciones

adecuadas.

Si estás interesado en alguno de estos servicios o deseas más información, no dudes en contactar a Globalfinanzia. Su equipo de expertos estará encantado de ayudarte a encontrar la mejor solución para tus necesidades financieras.

Globalfinazia: Tu Aliado en la Obtención de Ayudas para la Promoción del Sector del Videojuego, el Pódcast y la Creación Digital 2024



En 2024, el **Ministerio de Cultura de España** ha lanzado una ambiciosa convocatoria de **ayudas valorada en 8 millones de euros** destinada a la promoción del sector del videojuego, el pódcast y otras formas de creación digital. Esta iniciativa busca impulsar la creatividad y la innovación en el ámbito digital, proporcionando recursos esenciales a los creadores y empresas del sector. En este contexto, **Globalfinazia** se posiciona como un aliado clave para ayudarte a obtener estas ayudas y maximizar las oportunidades de crecimiento y desarrollo de tu proyecto.

Características de las Ayudas del Ministerio de Cultura 2024

Las ayudas convocadas por el Ministerio de Cultura están

diseñadas para apoyar a proyectos que se enmarquen en la creación digital, incluyendo, pero no limitándose a, los sectores del videojuego y el podcast. A continuación, se detallan las principales características de estas ayudas:

1. Monto Total y Distribución:

- **8 millones de euros** disponibles para la convocatoria 2024.
- Distribución equitativa entre proyectos de creación digital, videojuegos y podcast, asegurando que cada sector reciba un apoyo significativo.

2. Tipos de Proyectos Elegibles:

- **Videojuegos:** Desarrollo, mejora y comercialización de videojuegos innovadores.
- **Podcast:** Producción y distribución de podcast originales y creativos.
- **Creación Digital:** Proyectos de realidad aumentada, realidad virtual, inteligencia artificial aplicada al arte y otras formas de expresión digital.

3. Beneficiarios:

- Empresas y autónomos del sector de la creación digital.
- Asociaciones y fundaciones sin ánimo de lucro que promuevan la cultura digital.
- Proyectos individuales que demuestren un alto potencial creativo y de impacto.

4. Criterios de Evaluación:

- **Innovación y Creatividad:** Grado de originalidad y creatividad del proyecto.
- **Viabilidad Técnica y Económica:** Capacidad de ejecución y sostenibilidad financiera.
- **Impacto Cultural y Social:** Contribución del proyecto a la cultura y su impacto en la sociedad.
- **Trayectoria y Experiencia:** Experiencia previa y logros del solicitante en el sector.

5. Proceso de Solicitud:

- Presentación de una memoria detallada del proyecto.
- Acreditación de la capacidad técnica y financiera para llevar a cabo el proyecto.
- Documentación legal y administrativa requerida por el Ministerio de Cultura.



Cómo Globalfinazia Puede Ayudarte

Globalfinazia es una consultora especializada en la gestión de ayudas y subvenciones para el sector cultural y creativo. Nuestro equipo de expertos se dedica a asesorar y acompañar a los solicitantes en cada etapa del proceso, asegurando que tu proyecto cumpla con todos los requisitos y maximice sus posibilidades de éxito.

1. Asesoría Personalizada:

- Evaluación inicial de tu proyecto para determinar su elegibilidad y potencial.
- Recomendaciones estratégicas para fortalecer tu propuesta.

2. Preparación de Documentación:

- Ayuda en la redacción y estructuración de la memoria del proyecto.
- Revisión y compilación de toda la documentación legal y administrativa necesaria.

3. Gestión Integral del Proceso de Solicitud:

- Presentación de la solicitud en los plazos establecidos.
- Seguimiento continuo y comunicación con el Ministerio de Cultura.

4. Optimización del Proyecto:

- Identificación de áreas de mejora y recomendaciones para aumentar el impacto y viabilidad del proyecto.
- Estrategias de marketing y comercialización para

garantizar el éxito post-financiación.

5. Soporte Post-Subvención:

- Asistencia en la gestión de los fondos recibidos.
- Asesoría en la ejecución y reporte de resultados al Ministerio de Cultura.

Casos de Éxito de Globalfinazia

Globalfinazia cuenta con una sólida trayectoria en la obtención de subvenciones y ayudas para proyectos culturales y creativos. Algunos de nuestros casos de éxito incluyen:

- **Desarrollo de Videojuegos Innovadores:** Ayudamos a múltiples estudios de videojuegos a obtener financiación para proyectos que han sido reconocidos internacionalmente.
- **Producción de Pódcasts Creativos:** Asistimos a creadores de pódcast en la obtención de recursos para producir contenido original y de alta calidad.
- **Proyectos de Realidad Aumentada y Virtual:** Apoyamos a desarrolladores en la creación de experiencias inmersivas que han revolucionado el panorama cultural digital.



Las ayudas del Ministerio de Cultura de España para la promoción del sector del videojuego, el pódcast y la creación digital representan una oportunidad invaluable para los creadores y empresas del sector. Globalfinazia está aquí para ayudarte a aprovechar al máximo esta oportunidad, brindándote el soporte necesario para asegurar el éxito de tu solicitud y la ejecución de tu proyecto.

Si tienes un proyecto en mente y deseas explorar cómo Globalfinazia puede asistirte en la obtención de estas ayudas, no dudes en contactarnos. Juntos, podemos llevar tu visión creativa al siguiente nivel y contribuir al crecimiento del ecosistema cultural digital en España.

Descubre las Líneas de Financiación de Globalfinanzia



Globalfinanzia, una boutique de financiación empresarial con más de 20 años de experiencia en el sector, se enorgullece en presentar una amplia gama de líneas de financiación diseñadas para impulsar el crecimiento y la innovación de las empresas españolas. Nuestra misión es apoyar a los emprendedores y a las empresas en todas las etapas de su desarrollo, desde la fase inicial hasta su expansión y consolidación en el mercado. A continuación, te presentamos en detalle nuestras principales líneas de financiación, sus características, importes y condiciones.

1. Financiación para Jóvenes Emprendedores

Características:

- **Destinatarios:** Emprendedores menores de 40 años que buscan iniciar un proyecto empresarial.
- **Objetivo:** Facilitar la creación de empresas promovidas por jóvenes con talento y visión de futuro.
- **Condiciones:** No se exige ninguna garantía personal, y la solicitud debe incluir un plan de negocio viable.

Importes y Condiciones:

- **Importe:** Desde 25.000 euros hasta 75.000 euros.

- **Plazo de Amortización:** Hasta 7 años, con un período de carencia de 5 años.
- **Intereses:** Tipo de interés variable, determinado en función de la viabilidad del proyecto y el riesgo asociado.

2. Financiación para Empresas Innovadoras

Características:

- **Destinatarios:** Empresas innovadoras en sectores tecnológicos o con alto potencial de crecimiento.
- **Objetivo:** Apoyar proyectos innovadores que busquen consolidarse en el mercado y ampliar sus capacidades.
- **Condiciones:** Necesidad de demostrar el carácter innovador del proyecto y su potencial de mercado.

Importes y Condiciones:

- **Importe:** Desde 50.000 euros hasta 1.500.000 euros.
- **Plazo de Amortización:** Hasta 9 años, con un período de carencia de 7 años.
- **Intereses:** Tipo de interés variable, ajustado al riesgo y a la viabilidad del proyecto.

3. Financiación para el Crecimiento de Empresas

Características:

- **Destinatarios:** Empresas que buscan expandirse y consolidar su posición en el mercado.
- **Objetivo:** Financiar proyectos de expansión, internacionalización o mejora de la capacidad productiva.
- **Condiciones:** Presentar un plan de crecimiento detallado y factible.

Importes y Condiciones:

- **Importe:** Desde 100.000 euros hasta 3.000.000 euros.
- **Plazo de Amortización:** Hasta 10 años, con un período de carencia de 7 años.
- **Intereses:** Tipo de interés variable, basado en el análisis de riesgo y proyección de crecimiento.

4. Financiación para Emprendimientos Sociales

Características:

- **Destinatarios:** Empresas con proyectos que generan un impacto social positivo.
- **Objetivo:** Apoyar iniciativas que promuevan la inclusión social, la sostenibilidad y el bienestar comunitario.
- **Condiciones:** Acreditar el impacto social del proyecto y su viabilidad económica.

Importes y Condiciones:

- **Importe:** Desde 25.000 euros hasta 300.000 euros.
- **Plazo de Amortización:** Hasta 8 años, con un período de carencia de 5 años.
- **Intereses:** Tipo de interés reducido, en reconocimiento del impacto social del proyecto.

5. Financiación para la Digitalización y Transformación Tecnológica

Características:

- **Destinatarios:** Empresas que buscan modernizarse y digitalizar sus operaciones.
- **Objetivo:** Financiar proyectos de digitalización, adopción de nuevas tecnologías y mejora de la competitividad.

- **Condiciones:** Presentar un plan de digitalización detallado y demostrar su potencial de mejora operativa.

Importes y Condiciones:

- **Importe:** Desde 25.000 euros hasta 500.000 euros.
- **Plazo de Amortización:** Hasta 7 años, con un período de carencia de 5 años.
- **Intereses:** Tipo de interés variable, basado en la evaluación del impacto del proyecto.

6. Financiación para Startups de Base Tecnológica

Características:

- **Destinatarios:** Startups tecnológicas en etapas iniciales o en proceso de escalado.
- **Objetivo:** Apoyar el desarrollo y crecimiento de startups con alto potencial tecnológico y de innovación.
- **Condiciones:** Presentar un plan de negocio innovador y demostrar la viabilidad del modelo de negocio.

Importes y Condiciones:

- **Importe:** Desde 25.000 euros hasta 1.000.000 euros.
- **Plazo de Amortización:** Hasta 7 años, con un período de carencia de 5 años.
- **Intereses:** Tipo de interés variable, adaptado al riesgo y a las perspectivas de la startup.

7. Financiación para Proyectos de Energía Sostenible

Características:

- **Destinatarios:** Empresas que desarrollan proyectos de energía renovable o eficiencia energética.

- **Objetivo:** Promover la transición hacia fuentes de energía más sostenibles y la reducción del impacto ambiental.
- **Condiciones:** Acreditar el impacto ambiental positivo y la viabilidad económica del proyecto.

Importes y Condiciones:

- **Importe:** Desde 50.000 euros hasta 2.000.000 euros.
- **Plazo de Amortización:** Hasta 10 años, con un período de carencia de 7 años.
- **Intereses:** Tipo de interés variable, en función del impacto ambiental y el riesgo del proyecto.

8. Financiación para la Internacionalización

Características:

- **Destinatarios:** Empresas que buscan expandirse a mercados internacionales.
- **Objetivo:** Facilitar la entrada y consolidación en mercados extranjeros.
- **Condiciones:** Presentar un plan de internacionalización detallado y factible.

Importes y Condiciones:

- **Importe:** Desde 50.000 euros hasta 2.000.000 euros.
- **Plazo de Amortización:** Hasta 9 años, con un período de carencia de 7 años.
- **Intereses:** Tipo de interés variable, basado en la evaluación del riesgo y las perspectivas de éxito en el mercado internacional.



En Globalfinanzia, entendemos que cada empresa es única y tiene necesidades específicas. Por ello, nuestras líneas de

financiación están diseñadas para ofrecer flexibilidad y adaptarse a las características y objetivos de cada proyecto. Nuestro equipo de expertos está a tu disposición para asesorarte y ayudarte a encontrar la mejor opción de financiación para tu empresa. No dudes en contactarnos para más información y para empezar a trabajar juntos en el éxito de tu negocio.

Cómo Preparar tu Start-Up para una Ronda de Financiación: Guía Paso a Paso



El proceso de conseguir financiación para tu start-up puede parecer desalentador, pero con una preparación adecuada, puedes afrontar una ronda de financiación con las máximas garantías. En este post, te explicamos detalladamente cómo prepararte y cómo Globalfinanzia puede ayudarte a maximizar los resultados de tu financiación sin diluir el capital de los socios.



1. Evalúa tu Situación Actual

a. Revisa tus Finanzas

Antes de acercarte a cualquier inversor, necesitas tener una

comprensión clara de tus finanzas. Esto incluye:

- **Flujos de caja:** Asegúrate de que tus flujos de caja sean precisos y reflejen la realidad de tu negocio.
- **Balances:** Conoce tus activos, pasivos y el patrimonio neto.
- **Proyecciones financieras:** Presenta proyecciones realistas basadas en datos históricos y expectativas razonables de crecimiento.

b. Define tus Necesidades de Financiación

Determina cuánto dinero necesitas y para qué lo vas a usar. Esto te ayudará a establecer una cantidad clara a solicitar y demostrar a los inversores que tienes un plan bien definido.

2. Prepara tu Documentación

a. Plan de Negocio

Un plan de negocio sólido es esencial. Debe incluir:

- **Resumen ejecutivo:** Un breve resumen de tu empresa y sus objetivos.
- **Descripción del negocio:** Información detallada sobre tu producto o servicio, el mercado objetivo y la propuesta de valor.
- **Estrategia de marketing y ventas:** Cómo planeas atraer y retener clientes.
- **Equipo de gestión:** Presenta a tu equipo y sus credenciales.
- **Análisis financiero:** Incluye estados financieros proyectados y análisis de rentabilidad.

b. Pitch Deck

Un pitch deck es una presentación breve que utilizas para captar el interés de los inversores. Debe ser conciso y

visualmente atractivo, incluyendo:

- Tu visión y misión.
- Problema y solución.
- Tamaño del mercado.
- Modelo de negocio.
- Estrategia de crecimiento.
- Finanzas y métricas clave.

3. Identifica a los Inversores Adecuados

No todos los inversores son iguales. Investiga y elige aquellos que:

- Tengan experiencia en tu industria.
- Ofrezcan algo más que dinero, como asesoramiento y contactos.
- Tengan una buena reputación y un historial de inversiones exitosas.

4. Prepara tu Negocio para la Due Diligence

Los inversores realizarán una diligencia debida exhaustiva antes de comprometer su dinero. Prepárate para proporcionar:

- Documentos legales y de propiedad.
- Contratos y acuerdos clave.
- Patentes y propiedad intelectual.
- Información detallada sobre empleados y estructura organizativa.

5. Negocia los Términos de la

Inversión

Es crucial que entiendas los términos de la inversión para proteger los intereses de tu empresa y de los socios fundadores. Aquí es donde la experiencia de Globalfinanzia puede marcar la diferencia.



Globalfinanzia: Expertos en Rondas de Financiación

En Globalfinanzia, somos expertos en maximizar el valor de las rondas de financiación y garantizar la no dilución del capital de los socios. Aquí te mostramos cómo lo logramos:

- **Estrategias personalizadas:** Diseñamos estrategias de financiación a medida que se adaptan a las necesidades específicas de tu start-up.
- **Negociación de términos favorables:** Aseguramos que las condiciones de la inversión protejan tus intereses y minimicen la dilución del capital.
- **Acceso a una red de inversores de calidad:** Te conectamos con inversores que no solo aportan capital, sino también experiencia y contactos valiosos.
- **Asesoramiento continuo:** Te acompañamos en cada etapa del proceso, desde la preparación inicial hasta el cierre de la ronda de financiación.

Prepararse para una ronda de financiación requiere tiempo, esfuerzo y una planificación meticulosa. Siguiendo estos pasos y con el apoyo de expertos como Globalfinanzia, puedes afrontar este desafío con confianza y asegurar que tu start-up obtenga los recursos necesarios sin comprometer el control de los socios.

Si estás listo para dar el siguiente paso en la financiación de tu start-up, ¡contacta con Globalfinanzia y descubre cómo

podemos ayudarte a alcanzar tus metas!

Globalfinanzia en el South Summit de Madrid 2024



Globalfinanzia, boutique de financiación para empresas, ha estado presente en el South Summit de Madrid 2024, uno de los eventos más importantes del ecosistema emprendedor y de startups. Este evento, celebrado en La Nave, Madrid, es un punto de encuentro para emprendedores, inversores y corporaciones que buscan impulsar la innovación y crear sinergias. La participación de **Globalfinanzia** en el **South Summit 2024** ha sido estratégica y clave para su posicionamiento en el mercado.

Actividades Realizadas

Durante el **South Summit 2024**, **Globalfinanzia** ha participado en diversas actividades diseñadas para fomentar el networking, la innovación y el desarrollo de nuevas oportunidades de negocio. A continuación, se detallan algunas de las actividades más relevantes:

1. Conferencias y Charlas Magistrales

Las conferencias son un pilar fundamental del South Summit. En estas sesiones, líderes del sector comparten sus conocimientos y experiencias sobre las últimas tendencias en tecnología, innovación y emprendimiento. Los representantes de Globalfinanzia asistieron a varias de estas conferencias, obteniendo valiosa información sobre el mercado y las

tendencias emergentes que pueden influir en sus estrategias de financiación.

2. Paneles de Discusión

En los paneles de discusión se debaten temas cruciales para el futuro del emprendimiento y la innovación. Globalfinanzia participó en paneles centrados en la financiación de startups, el impacto de la tecnología en los modelos de negocio tradicionales y las oportunidades de inversión en mercados emergentes. Estas discusiones proporcionaron insights importantes sobre cómo adaptar sus servicios a las necesidades cambiantes del mercado.

3. Networking y Reuniones

El South Summit es reconocido por ser un evento de networking de alto nivel. Globalfinanzia aprovechó esta oportunidad para conectar con emprendedores, otros inversores y potenciales socios estratégicos. A través de reuniones uno a uno y sesiones de networking estructurado, se exploraron colaboraciones y oportunidades de inversión que podrían beneficiar tanto a Globalfinanzia como a las startups participantes.

4. Talleres y Sesiones de Mentoría

Globalfinanzia lideró varios talleres y sesiones de mentoría durante el evento. Estos talleres se enfocaron en temas como la planificación financiera para startups, estrategias de escalamiento y acceso a financiación. Los representantes de Globalfinanzia también actuaron como mentores, ofreciendo asesoramiento personalizado a emprendedores y ayudándoles a optimizar sus modelos de negocio y estrategias de crecimiento.

5. Exposición de Startups

En la zona de exposición, numerosas startups presentaron sus innovaciones y productos. Globalfinanzia recorrió esta área para identificar oportunidades de inversión y financiar

proyectos prometedores. La interacción directa con los emprendedores permitió a Globalfinanzia evaluar de primera mano el potencial de diversas startups y establecer relaciones que podrían traducirse en futuras colaboraciones.

6. Pitch Competition

Una de las actividades más destacadas y emocionantes del South Summit es la Pitch Competition. En esta competición, startups seleccionadas presentan sus proyectos ante un jurado de expertos e inversores, compitiendo por reconocimiento, premios y, lo más importante, oportunidades de financiación.



Importancia de Asistir a Eventos como el South Summit para una Boutique de Financiación

1. Identificación de Oportunidades de Inversión

Eventos como el South Summit son una excelente plataforma para identificar startups con alto potencial de crecimiento. La presencia de Globalfinanzia en el evento les permitió conocer de primera mano proyectos innovadores y evaluar su viabilidad para futuras inversiones.

2. Networking Estratégico

El networking es esencial para cualquier empresa, pero especialmente para una boutique de financiación. Al asistir al South Summit, Globalfinanzia tuvo la oportunidad de establecer relaciones con otros inversores, emprendedores y líderes del sector, facilitando la creación de alianzas estratégicas y la ampliación de su red de contactos.

3. Conocimiento de Tendencias del Mercado

Participar en eventos de esta magnitud ofrece una visión

profunda de las tendencias emergentes en el ecosistema emprendedor. Las conferencias y paneles proporcionan información actualizada sobre los desarrollos tecnológicos y cambios en el mercado, lo que ayuda a Globalfinanzia a ajustar sus estrategias y servicios a las necesidades del mercado.

4. Visibilidad y Posicionamiento

La participación activa en el South Summit mejora la visibilidad de Globalfinanzia en el ecosistema emprendedor. Ser parte de las actividades del evento, especialmente como jurado en la Pitch Competition, posiciona a Globalfinanzia como un actor clave en el ámbito de la financiación de startups, reforzando su reputación y atrayendo a nuevos clientes y socios potenciales.

5. Innovación y Mejora Continua

La interacción con startups innovadoras y la exposición a nuevas ideas y modelos de negocio inspiran a Globalfinanzia a mejorar continuamente sus servicios. El aprendizaje obtenido en el South Summit se traduce en la implementación de mejores prácticas y la adopción de nuevas tecnologías y enfoques en su oferta de financiación.



La visita de **Globalfinanzia** al **South Summit de Madrid 2024** ha sido una experiencia enriquecedora y estratégica. La participación en diversas actividades, con un enfoque especial en la **Pitch Competition**, no solo ha proporcionado valiosos insights y oportunidades de inversión, sino que también ha fortalecido su posicionamiento en el mercado. Para una boutique de financiación, asistir a eventos como el **South Summit** es fundamental para mantenerse relevante, identificar oportunidades y construir una red sólida de contactos y socios estratégicos.

Descubre los Innovadores Productos Financieros de Globalfinanzia

✖ En Globalfinanzia, estamos comprometidos con el crecimiento y el desarrollo económico, ofreciendo soluciones financieras adaptadas a las necesidades de empresas, emprendedores y entidades públicas. Hoy, te presentamos nuestra gama de productos.

1. Financiación para Empresas y Autónomos

Préstamos para Inversiones y Capital Circulante Nuestra línea de préstamos está diseñada para ayudar a las empresas a crecer y consolidarse. Ofrecemos financiamiento para proyectos de inversión en activos fijos, así como para necesidades de capital circulante. Con condiciones flexibles y competitivas, facilitamos que las empresas puedan expandirse y mejorar su capacidad operativa.

Líneas de Crédito Proporcionamos líneas de crédito que permiten a las empresas disponer de los fondos necesarios para su operación diaria. Estas líneas de crédito son ideales para gestionar la liquidez y cubrir gastos imprevistos, garantizando que tu negocio funcione sin interrupciones.

Leasing y Renting Nuestro servicio de leasing permite a las empresas adquirir bienes de equipo sin necesidad de realizar un gran desembolso inicial. Asimismo, ofrecemos soluciones de renting para vehículos y equipos tecnológicos, facilitando así la modernización de tus instalaciones con pagos mensuales asequibles.

2. Apoyo a la Innovación y el Emprendimiento

Créditos para Innovación Apoyamos la innovación empresarial con créditos específicos para proyectos de I+D+i. Si tu empresa está desarrollando nuevos productos o servicios, nuestros créditos pueden ayudarte a financiar todas las etapas del proceso, desde la investigación hasta la comercialización.

Préstamos Participativos Para startups y emprendedores, ofrecemos préstamos participativos que combinan las ventajas del préstamo tradicional con la posibilidad de participar en los beneficios futuros de la empresa. Este tipo de financiamiento es ideal para proyectos con alto potencial de crecimiento.

3. Financiación Pública y Fondos Europeos

Fondos Estructurales y de Inversión Europeos Globalfinanzia te ayuda a acceder a fondos europeos para la financiación de proyectos de desarrollo regional y sectorial. Trabajamos en estrecha colaboración con entidades públicas para canalizar estos fondos hacia iniciativas que promuevan la sostenibilidad y la innovación.

Préstamos y Avals para Entidades Públicas Ofrecemos préstamos y avales destinados a entidades del sector público, facilitando la financiación de infraestructuras y servicios esenciales. Nuestros productos están diseñados para apoyar a los municipios y otras instituciones públicas en la implementación de proyectos que mejoren la calidad de vida de los ciudadanos.

4. Sostenibilidad y Economía Verde

Financiación Verde En Globalfinanzia, estamos comprometidos con la sostenibilidad. Por eso, hemos desarrollado productos financieros específicos para proyectos verdes. Financiamos iniciativas que promuevan la eficiencia energética, el uso de energías renovables y la economía circular, contribuyendo así

a un futuro más sostenible.

5. Servicios de Asesoramiento y Consultoría

Asesoramiento Financiero Nuestro equipo de expertos está disponible para ofrecerte asesoramiento personalizado en la gestión de tus finanzas. Analizamos tus necesidades y te ayudamos a encontrar las mejores soluciones para optimizar tus recursos y maximizar tu rentabilidad.

Consultoría en Proyectos de Financiación Ofrecemos servicios de consultoría para ayudarte a diseñar y presentar proyectos de financiación a entidades públicas y privadas. Desde la elaboración de planes de negocio hasta la gestión de solicitudes de fondos, estamos contigo en cada paso del proceso.

En Globalfinanzia, nuestra misión es impulsar el crecimiento y el desarrollo económico proporcionando soluciones financieras innovadoras y adaptadas a las necesidades de nuestros clientes. Si buscas financiamiento para tu empresa, proyectos de innovación, sostenibilidad o apoyo a entidades públicas, estamos aquí para ayudarte. ¡Contáctanos y descubre cómo podemos colaborar para alcanzar tus objetivos!

10 Consejos para que tu Startup Triunfe en las Rondas de Financiación

□ |

GlobalFinanzia: Tu Experto en Financiación con Más de 20 Años de Experiencia

En el competitivo mundo de las startups, asegurar financiación puede ser el paso crucial que determina el éxito de tu negocio. Desde GlobalFinanzia, con más de 20 años de experiencia ayudando a emprendedores a conseguir los fondos necesarios, te compartimos estos 10 consejos esenciales para que tu startup destaque en las rondas de financiación.

1. Desarrolla un Plan de Negocio Sólido □

Antes de buscar inversores, asegúrate de tener un plan de negocio bien estructurado. Esto incluye un análisis del mercado, una estrategia clara de marketing y ventas, proyecciones financieras detalladas y un plan de crecimiento escalable. Tu plan debe demostrar que has pensado en todos los aspectos de tu negocio y que estás preparado para enfrentar cualquier desafío.

2. Construye un Equipo de Excelencia □

Los inversores no solo invierten en ideas, sino también en personas. Construye un equipo de profesionales talentosos y comprometidos que compartan tu visión y misión. Un equipo sólido y con experiencia puede aumentar la confianza de los inversores en tu capacidad para ejecutar tu plan de negocio.

3. Valida tu Producto o Servicio □

Antes de buscar financiación, es vital tener validación del mercado para tu producto o servicio. Esto puede incluir pruebas piloto, encuestas a clientes, estudios de mercado y feedback de usuarios. La validación demuestra que existe una

demanda real y que tu solución es viable.

4. Prepara un Pitch Atractivo □

Tu pitch es tu oportunidad para captar la atención de los inversores. Prepara una presentación clara y convincente que resuma tu negocio, el problema que resuelve, el mercado objetivo, la propuesta de valor única, el modelo de negocio, las proyecciones financieras y el uso de los fondos solicitados. Practica tu pitch hasta que puedas presentarlo con confianza y claridad.

5. Establece Objetivos Financieros Claros



Es crucial tener claro cuánto dinero necesitas y cómo lo vas a utilizar. Establece objetivos financieros específicos y explica cómo los fondos ayudarán a alcanzar hitos clave en el crecimiento de tu startup. Los inversores quieren saber exactamente en qué se invertirá su dinero y cómo contribuirá al éxito del negocio.

6. Investiga a los Inversores Potenciales



No todos los inversores son adecuados para tu startup. Investiga a los inversores potenciales para entender sus intereses, portafolio de inversiones previas y el valor que pueden aportar más allá del capital. Busca inversores que tengan experiencia en tu industria y que puedan ofrecer asesoramiento y conexiones valiosas.

7. Prepara una Due Diligence Minuciosa □

Los inversores realizarán una due diligence exhaustiva antes de comprometerse. Asegúrate de tener toda la documentación necesaria organizada y accesible. Esto incluye estados

financieros, registros legales, contratos clave, propiedad intelectual y cualquier otra información relevante. La transparencia y la preparación pueden acelerar el proceso y generar confianza.

8. Destaca tus Logros y Tracción □

Los logros y la tracción son indicadores clave de éxito. Destaca cualquier logro significativo, como patentes, asociaciones estratégicas, premios, y sobre todo, datos de ventas y crecimiento de usuarios. La evidencia de tracción demuestra que tu startup está en el camino correcto y que tiene potencial para crecer.

9. Sé Realista y Transparente □

Es importante ser realista sobre las expectativas y los riesgos asociados a tu startup. Los inversores aprecian la transparencia y la honestidad. No ocultes información importante o exageres tus proyecciones. Un enfoque realista y transparente puede generar más confianza y establecer una relación sólida con los inversores.

10. Confía en Expertos en Financiación como GlobalFinanzia □

Con más de 20 años de experiencia, en **GlobalFinanzia** somos expertos en conseguir la financiación que tu startup necesita para crecer. Ofrecemos servicios personalizados para ayudarte a preparar tu documentación, conectar con los inversores adecuados y cerrar rondas de financiación exitosas. Nuestro equipo de profesionales está aquí para guiarte en cada paso del camino, asegurando que obtengas los mejores resultados posibles.

¿Por Qué Elegir GlobalFinanzia?

- ☐ **Experiencia Comprobada:** Más de dos décadas ayudando a startups y empresas a conseguir financiación.
- ☐ **Red de Inversores:** Acceso a una amplia red de inversores nacionales e internacionales.
- ☐ **Asesoramiento Personalizado:** Estrategias adaptadas a las necesidades y objetivos específicos de tu startup.
- ☐ **Éxito Garantizado:** Un historial probado de éxito en rondas de financiación.

¡Contáctanos Hoy Mismo!

No dejes tu futuro financiero al azar. Confía en los expertos de GlobalFinanzia para llevar tu startup al siguiente nivel.

- ☐ Teléfono: +34 931 051 566
- ☐ Email: info@globalfinanzia.es
- ☐ Sitio web: www.globalfinanzia.es

GlobalFinanzia – Tu Socio en Financiación y Crecimiento Empresarial

Descubre Global Turismo 2024: Tu Oportunidad para Crecer en

el Sector Turístico



¿Qué es Global Turismo 2024?

Global Turismo 2024 es un producto financiero innovador diseñado específicamente para empresas del sector turístico. Este producto forma parte del amplio abanico de soluciones financieras ofrecidas por Globalfinanzia, una entidad reconocida por su especialización en la obtención de financiación tanto privada como pública, con una tasa de éxito excepcionalmente alta.

Características del Producto

Global Turismo 2024 ofrece una serie de características pensadas para satisfacer las necesidades específicas del sector turístico:

1. **Financiación Flexible:** Adaptada a las necesidades y circunstancias de cada empresa, con opciones de corto y largo plazo.
2. **Intereses Competitivos:** Tipos de interés ajustados y competitivos en el mercado, facilitando la sostenibilidad financiera de tu negocio.
3. **Períodos de Gracia:** Períodos iniciales sin amortización, permitiendo que tu empresa crezca antes de comenzar a devolver el préstamo.
4. **Montos Variables:** Financiación disponible desde 50,000 euros hasta 5 millones de euros, según el tamaño y las necesidades de tu empresa.
5. **Apoyo Integral:** Asesoramiento y seguimiento continuo por parte de expertos financieros para garantizar el éxito del proyecto.

Importes y Condiciones

- **Importe Mínimo:** 50,000 euros
 - **Importe Máximo:** 5 millones de euros
 - **Plazos de Amortización:** Desde 1 hasta 10 años
 - **Tasa de Interés:** Desde 2.5% TAE, variable según el perfil del solicitante y las características del proyecto.
 - **Período de Gracia:** Hasta 24 meses
 - **Requisitos:** Empresas registradas en el sector turístico con un mínimo de 2 años de actividad y solvencia financiera demostrable.
-



¿Qué es Globalfinanzia?

Globalfinanzia es una entidad líder en el ámbito de la financiación empresarial, destacándose por su capacidad para obtener fondos tanto del sector privado como del público. Su éxito radica en un profundo conocimiento de los mecanismos financieros y una red extensa de contactos estratégicos.

Especialización y Éxito

Globalfinanzia se distingue por:

- **Experiencia:** Años de trayectoria en el mercado financiero, ayudando a empresas a obtener los recursos necesarios para sus proyectos.
- **Éxito en Financiación Pública:** Alta tasa de éxito en la obtención de subvenciones, préstamos y otros instrumentos financieros ofrecidos por entidades públicas.
- **Asesoramiento Personalizado:** Un equipo de profesionales dedicados a entender las necesidades específicas de cada

cliente, ofreciendo soluciones a medida.

- **Innovación:** Uso de las últimas tecnologías y tendencias financieras para optimizar el acceso a financiación.

Globalfinanzia se enorgullece de su compromiso con la excelencia y la capacidad de impulsar el crecimiento empresarial a través de soluciones financieras efectivas y accesibles. Con Global Turismo 2024, tu empresa puede alcanzar nuevas alturas y contribuir al desarrollo y transformación del sector turístico.



Conclusión

No dejes pasar esta oportunidad única para financiar el crecimiento y la expansión de tu negocio turístico. Con Global Turismo 2024, contarás con el respaldo de Globalfinanzia, líder en soluciones financieras, asegurando que tu empresa tenga el apoyo necesario para triunfar en un mercado competitivo.

¡Contáctanos hoy mismo y descubre cómo Global Turismo 2024 puede transformar el futuro de tu empresa!