

Línea Impulso Autónomos & Pymes: Financiación de Globalfinanzia para tu negocio en Catalunya

Impulsa tu negocio con condiciones a tu medida

La línea **Impulso Autónomos & Pymes** es una solución de financiación exclusiva de **Globalfinanzia**, pensada para acompañar a autónomos y pequeñas empresas en el crecimiento de sus proyectos. Está diseñada para cubrir desde necesidades de liquidez hasta inversiones en activos, con condiciones accesibles y un enfoque 100% personalizado.

Ya seas un profesional freelance, un comercio de barrio o una pyme en expansión, esta línea te da acceso a financiación estructurada, flexible y adaptada a tu momento. Porque cada negocio es único, y su financiación también debe serlo.

⚙️ Características principales

⚙️ Condición	⚙️ Detalle	⚙️ Tip de Ester Roura
⚙️ Importe	Desde 20.000 € hasta 300.000 € , pudiendo cubrir hasta el 100% del proyecto.	"Pide solo lo que necesitas y puedas devolver cómodamente. Menos es más si tu planificación es buena."

□ Plazo	Hasta 10 años de amortización con posibilidad de 2 años de carencia inicial .	“Utiliza la carencia si tu proyecto arranca lento, pero calcula bien para no acumular intereses de más.”
□ Tipo de interés	Variable: Euríbor + diferencial entre 1,5% y 3% , adaptado a cada caso.	“Simula diferentes escenarios de Euríbor. Prepárate hoy para el tipo de mañana.”
□ Comisiones	Negociables. En muchos casos sin apertura ni cancelación anticipada.	“Siempre pregunta por la cancelación anticipada. Muchas veces puedes devolver antes y ahorrar intereses.”
□ Garantías	Flexibles: personales, reales o respaldadas por entidades colaboradoras.	“No tener inmuebles no es un freno: hay fórmulas como avales cruzados o sociedades de garantía.”
□□ Ubicación	Dirigido a negocios con sede o actividad en Catalunya .	“Si tienes sede fuera de Catalunya, estudia abrir delegación para poder optar. Nosotros te asesoramos.”
□ Destinatarios	Autónomos y PYMES de cualquier sector económico.	“Esta línea es ideal también para nuevos autónomos si el proyecto es viable. Prepara un buen dossier.”

□ Finalidad	Tanto para circulante como inversiones productivas : equipos, reformas, contrataciones, etc.	“Sé específico: justifica el uso del préstamo. Cuanto más claro, más opciones de aprobación.”
-------------	--	---

□ Ventajas de elegir esta línea

□ Financiación pensada 100% para pequeños negocios. □ Condiciones flexibles y adaptables. □ Asesoramiento experto y cercano en cada paso. □ Compatible con otras ayudas y subvenciones. □ Rapidez en la tramitación y seguimiento continuo. □ Sin productos vinculados ni letra pequeña.

□ ***Ester Roura comenta:** “Lo que más valoran los clientes de esta línea es la claridad: saben lo que pagan y cuándo. Sin sorpresas.”*



□ Comparativa con otras soluciones Globalfinanzia

Producto	Importe (€)	Plazo	Interés	Ideal para...
----------	-------------	-------	---------	---------------

Impulso Autónomos & Pymes	20.000 – 300.000	Hasta 10 años	Euríbor + 1,5% a 3%	Liquidez e inversión en negocios pequeños
Impulso Inversión	300.000 – 10.000.000	Hasta 15 años	Personalizado	Proyectos de crecimiento o digitalización
Impulso Europa	100.000 – 4.000.000	Hasta 15 años	Desde Euríbor + 0,5%	Expansión, innovación o apertura internacional

□ ¿Cómo solicitarla?

1. **Consulta gratuita inicial:** analizamos tu situación sin compromiso.
2. **Diseño de la estrategia:** definimos el plan financiero ideal para tu caso.
3. **Preparación de documentación:** te guiamos paso a paso.
4. **Presentación y seguimiento:** tramitamos y gestionamos toda la solicitud.

□ **Tip de Ester Roura:** *“Prepara bien tus cuentas: ingresos, gastos, proyecciones. Una solicitud sólida empieza por una contabilidad ordenada.”*

□ Consejo final de Ester Roura

“Antes de pedir financiación, define bien para qué la necesitas. Un préstamo bien enfocado puede ser la palanca que multiplique el potencial de tu negocio. Pero recuerda: el

dinero solo impulsa, el plan es lo que te hace llegar.”

☐ Si eres autónomo o pyme y necesitas apoyo para crecer, **esta línea está hecha para ti.**

Contáctanos en Globalfinanzia y te ayudamos a financiar tu siguiente paso. ☐

☐ **TOP 10 TRUCOS para financiar tu negocio basado en tecnología digital**

☒ Empezar en tecnología digital puede parecer más fácil que nunca, pero **convertir una buena idea en un negocio rentable requiere financiación inteligente, planificación y estrategia.**

Aquí tienes los **10 trucos clave** que marcarán la diferencia entre sobrevivir... o escalar:

☐ **1. Diseña un plan financiero visual y creíble**

Un inversor no compra ideas, compra números. Crea un plan a 3 años con:

- Ingresos, márgenes, flujo de caja y escenarios.

- Unit economics claros (especialmente si eres SaaS o ecommerce).
- Presentación visual profesional: dashboards, tablas interactivas.

□ **TIP:** Usa herramientas como LivePlan, Cuttles o Excel con gráficos atractivos.

□ 2. Explota las ayudas públicas: son oro

España y la UE tienen una batería de programas para negocios digitales:

Programa	Tipo	Condiciones
ENISA	Préstamo participativo	Sin aval, interés según éxito
CDTI / NEOTEC	Subvenciones + préstamo	I+D y tecnología
ICF / IVF	Préstamos bonificados	Alta financiación, bajo interés
NGEU	Subvenciones directas	Digitalización y sostenibilidad

□ **TIP:** No inicies el proyecto antes de solicitar la ayuda.

□ 3. No malvendas tu equity en fases iniciales

No cedas un 30% por necesidad. Asegúrate de:

- Valorar correctamente tu startup.

- Elegir inversores con *smart money*.
- Evitar cláusulas abusivas (anti-dilution, full ratchet, etc).

□ **TIP:** Simula escenarios en plataformas como Capboard o Equidam.

□ 4. Usa financiación alternativa

No todo es banca o equity. También existen:

- □ **Factoring sin recurso**
- □ **Revenue-Based Financing**
- □ **Líneas de pago a proveedores**
- □ **Lease-back tecnológico**

□ **TIP:** Perfectas si tienes ingresos recurrentes o B2B.

□ 5. Convierte tu tecnología en un activo bancable

Tus intangibles valen:

- Registra tu software, marca y base de datos.
- Aporta contratos firmados o *letters of intent*.
- Documenta tu comunidad, usuarios activos o tráfico web.

□ **TIP:** Son claves para justificar valor en ENISA, inversores o

fondos.

□ 6. Participa en aceleradoras y programas corporate

Lanzadera, SeedRocket, Wayra, BIND 4.0...

- Ofrecen financiación directa o convertible.
- Te introducen en pilotos reales con corporates.
- Dan visibilidad en el ecosistema.

□ **TIP:** Aumenta tus probabilidades de inversión post-programa.

□ 7. Usa plataformas de financiación digital

Tu ronda puede cerrarse sin moverte de casa:

- □□ **Startupxplore, Dozen, Crowdcube, Capchase, Foundy**
- Algunas ofrecen equity crowdfunding, otras RBF.

□ **TIP:** Cuida el storytelling y métricas que presentas online.

□ 8. Apaláncate en la banca... con cabeza

Puedes usar financiación bancaria si:

- Tienes avales o garantía pública (ICO, SGR...).

- Aplicas a líneas específicas para digitalización.
- Combinas con leasing para equipamiento o servidores.

□ **TIP:** No mezcles préstamo bancario y equity sin asesoramiento.

□ 9. Valida el modelo antes de financiar a lo loco

Antes de pedir 300.000€, valida que:

- Tienes *product-market fit* (PMF).
- Hay interés real de usuarios o clientes.
- Sabes cómo monetizar.

□ **TIP:** A veces, 20.000€ bien usados valen más que una ronda de 200.000€.

□ 10. Rodéate de expertos en financiación

Ahorra tiempo, errores y frustraciones. Un buen asesor te ayuda a:

- Elegir las mejores líneas y convocatorias.
- Preparar la documentación.
- Negociar con bancos e inversores.
- Maximizar las probabilidades de éxito.

□ **TIP:** Las startups que van con asesoría especializada triplican sus opciones de financiación.

□ Conclusión

Tu startup digital necesita algo más que código: **necesita una arquitectura financiera sólida**. Combinar sabiamente fuentes públicas, privadas y alternativas es la receta del éxito.

¿Tienes dudas sobre por dónde empezar?

□ En [Globalfinanzia] te ayudamos a diseñar la estrategia de financiación más eficaz para tu negocio tecnológico.

□ Escríbenos. Financia con inteligencia. Escala con seguridad.

□ Planificación Financiera y Acceso Inteligente a la Financiación: La Clave del Crecimiento Empresarial

✖ En el ecosistema actual, donde la financiación pública y privada convive con incertidumbre macroeconómica, cambios regulatorios y un ritmo vertiginoso de transformación digital, **la improvisación no es una opción**.

Lo que diferencia a una empresa que crece con solidez de una que naufraga por falta de recursos no es el producto, ni siquiera el talento: es la **estrategia financiera**.

□ ¿Qué entendemos en Globalfinanzia por planificación financiera?

La planificación financiera, para nosotros, no es un Excel. Tampoco es un mero presupuesto anual.

Es una hoja de ruta estratégica que anticipa, prioriza y estructura todas las necesidades financieras de una empresa, desde su fase seed hasta su consolidación en el mercado.

Incluye:

- □ *Una visión a medio y largo plazo, no solo para sobrevivir, sino para escalar.*
- □ *Análisis de escenarios: ¿qué ocurre si entramos en un nuevo mercado?, ¿y si suben los tipos?*
- □ *Selección racional y complementaria de instrumentos: no todo es capital riesgo ni todo son subvenciones.*
- □ *Alineación financiera con el modelo de negocio y la estacionalidad del flujo de caja.*
- □ □ *Capacidad de adaptación continua, especialmente ante cambios en líneas públicas, ciclos de inversión privada o nuevas convocatorias.*

□ ¿Y qué es el “acceso inteligente” a la financiación?

El acceso inteligente NO es:

- ☐ Acudir al banco de siempre “a ver si nos dan algo”.
- ☐ Pedir ENISA solo porque “todo el mundo lo hace”.
- ☐ Meterse en rondas sin comprender la dilución o el coste reputacional.

El acceso inteligente SÍ es:

- ☐ Identificar las herramientas más adecuadas para cada fase y necesidad.
- ☐ Saber combinar capital privado con financiación pública en los momentos adecuados.
- ☐ Comprender el *coste real del dinero*, más allá del interés.
- ☐ Construir relaciones con los financiadores como partners, no como “cajeros automáticos”.

☐☐ TIPS & CONSEJOS CLAVE para una buena estrategia de financiación

☐ Consejo	☐ Aplicación Real
Empieza antes de necesitar	La financiación se prepara con meses de antelación. Prever necesidades te permite negociar con ventaja.
Diversifica fuentes	No dependas de una única entidad. Mezcla ENISA, banca, ICF, subvenciones, inversión privada...
Comprende lo que firmas	Una mala ronda o un préstamo mal estructurado puede hipotecar tu crecimiento.

☐ Consejo	☐ Aplicación Real
Diseña un calendario financiero anual	Marca cuándo necesitas liquidez, para qué, y qué instrumento te conviene en cada caso.
Sé realista, pero ambicioso	No se trata de pedir por pedir, sino de construir una narrativa coherente de crecimiento.
Rodéate de expertos	Nadie lo sabe todo. Un buen asesor te puede ahorrar meses y decenas de miles de euros.

☐ Ejemplo de estructuración financiera según el momento empresarial

☐ Fase de la Empresa	☐ Instrumentos Recomendados	☐ Objetivo Principal
Validación/Seed	ENISA Jóvenes o Emprendedores, Business Angels, ICF Global	Lanzamiento de MVP, primeras contrataciones
Tracción/Pre-escala	ENISA Crecimiento, CDTI NEOTEC, Venture Debt	Escalado, marketing, expansión nacional
Escalado	CDTI Expansión, Fondo Next Tech, deuda estructurada	Internacionalización, capex, adquisiciones

□ Fase de la Empresa	□ Instrumentos Recomendados	□ Objetivo Principal
Madurez	Lease-back, líneas ICO, ICF + fondos de deuda privada	Optimización financiera, consolidación

□ ¿Qué hace diferente a Globalfinanzia?

- Más de **1.000 operaciones estructuradas** en los últimos años
 - Conocimiento profundo de todas las líneas activas en España y la UE
 - Ratio de éxito > **92% en financiación pública**
 - Asesoramiento integral y boutique: *te ayudamos a decidir qué, cuándo y cómo*
 - Coordinamos todo el proceso: desde la estrategia hasta la ejecución y justificación
-

□ Conclusión:

La financiación **no debe ser una respuesta al caos**, sino una herramienta proactiva.

Quien planifica, no sólo consigue financiación: **consigue las mejores condiciones, el menor riesgo, y maximiza el crecimiento.**

En Globalfinanzia no buscamos “cerrar operaciones”. Buscamos acompañar a las empresas para que puedan **tomar las decisiones financieras más inteligentes para su presente y su futuro.**

- Escríbenos a **info@globalfinanzia.es**
- Más info: www.globalfinanzia.es

☐☐ Frase del día:

“Planificar tu financiación no es solo conseguir dinero. Es decidir en qué condiciones crecerás y quién estará contigo en ese camino.”

#Globalfinanzia #PlanificaciónFinanciera
#FinanciaciónEmpresarial #ENISA2025 #CDTI
#FinanciaciónStartups #AccesoInteligente #ScalingUp
#VentureDebt #ICF #ICO #Factoring #NextGenerationEU
#CrecimientoEmpresarial #StartupsEspaña
#FinanciacionAlternativa #EstrategiaFinanciera
#BusinessPlanning #FintechStrategy #GlobalfinanziaPower

☐ “La clave no siempre es el producto: es la estructura financiera”

☒ En el contexto empresarial actual, donde el acceso al capital es cada vez más competitivo, **la diferencia entre crecer o estancarse no está solo en el producto o el mercado, sino en la estructura financiera que sustenta el negocio.**

☐ Cada euro mal estructurado hoy puede ser una limitación mañana.

En **Globalfinanzia** trabajamos diariamente con startups, scaleups, pymes industriales y grupos familiares. Lo vemos en

cada diagnóstico:

□ Situación detectada	□ Problema habitual	□ Oportunidad oculta
Empresa con EBITDA positivo pero sin circulante	Falta de liquidez para atender pagos a proveedores	Implantación de líneas de confirming y factoring
Startups con fuerte CAPEX inicial	Exceso de deuda bancaria a corto plazo	Conversión a préstamos participativos o coinversión pública
Empresas industriales con cartera internacional	Necesidad de avales y cobertura de riesgos país	Líneas ICO Exportadores, COFIDES, Cesce
Socios minoritarios bloqueados	Imposibilidad de ampliar capital	Incorporación de fondos híbridos o coinversores privados
Proyectos con actividad I+D	Escasa optimización fiscal	Gestión integral de deducciones fiscales e incentivos I+D

□ ¿Por qué hablamos de arquitectura financiera?

Porque **no basta con firmar financiación**. Hay que diseñarla:

Elemento	Objetivo	Instrumentos habituales
Liquidez operativa	Mantener el flujo de caja estable	Factoring sin recurso, confirming, líneas de circulante, anticipos

Elemento	Objetivo	Instrumentos habituales
Inversión productiva	Financiar crecimiento estructural	Leasing, renting, préstamos bonificados (ENISA, IVF, CDTI, ICF)
Desarrollo tecnológico	Financiar proyectos de innovación	Subvenciones CDTI, NEOTEC, Horizonte Europa, Deducciones fiscales I+D
Expansión internacional	Financiar exportación y presencia exterior	ICO Internacional, COFIDES, Cesce, avales bancarios
Reestructuración societaria	Optimizar estructura de socios	Fondos de venture capital, private equity, coinversores públicos
Optimización fiscal	Reducir carga tributaria legalmente	Bonificaciones, deducciones I+D, Patent Box

□ **Modelo Globalfinanzia: Cómo lo hacemos**

Fase	Trabajo Globalfinanzia	Resultado para el cliente
1□□ Diagnóstico	Análisis 360º de estructura financiera actual	Mapa de riesgos y oportunidades financieras
2□□ Diseño	Propuesta de estructura de financiación optimizada	Arquitectura financiera a medida

Fase	Trabajo Globalfinanzia	Resultado para el cliente
300 Ejecución	Tramitación y negociación con entidades públicas y privadas	Financiación formalizada con éxito
400 Seguimiento	Monitorización periódica de estructura financiera	Adaptación continua al crecimiento de la empresa



□ Datos que respaldan nuestro modelo

KPI Globalfinanzia	Resultado
% de operaciones aprobadas	98%
Importe medio gestionado por operación	480.000 €
Tiempo medio de formalización	30-45 días
% de clientes recurrentes	+70%
% de estructuras financieras híbridas (deuda + subvención + equity)	82%

□ La financiación no es un producto. Es una estrategia de crecimiento.

En Globalfinanzia no vendemos productos financieros.

- Diseñamos estructuras financieras.
 - Combinamos financiación pública, privada y alternativa.
 - Protegemos la caja, optimizamos el balance y mejoramos la capacidad de crecimiento.
 - Cada cliente tiene un plan financiero único. Nuestro trabajo es construirlo.
-

- ¿Quieres analizar la estructura financiera de tu empresa?
- Contacta con nuestros expertos:
- www.globalfinanzia.es
- info@globalfinanzia.es

#Globalfinanzia #FinanciaciónEmpresarial
#ArquitecturaFinanciera #Pymes #Startups #ENISA #CDTI #ICF
#IVF #FinanciaciónAlternativa #CrecimientoEmpresarial
#CashFlow #VentureDebt #PrivateEquity #FinanciacionHibrida

GLOBALFINANZIA PRESENTE EN LAS NUEVAS ESTRATEGIAS DE FINANCIACIÓN EMPRESARIAL



En un contexto económico cada vez más exigente, donde las pymes y startups deben enfrentarse a la inflación, la inestabilidad de los mercados financieros, la ralentización del crédito bancario tradicional y la necesidad permanente de recursos para crecer, **la diversificación financiera se convierte en una prioridad estratégica.**

Durante años, el tejido empresarial español ha estado excesivamente bancarizado, limitando en muchos casos el acceso a otras vías de financiación más adaptadas a la realidad de cada empresa. Hoy, más que nunca, **las fuentes de financiación alternativa ya no son un “plan B”, sino una parte esencial de cualquier estructura financiera moderna.**

Por ese motivo, desde **Globalfinanzia** estará presente en la jornada profesional:

“La financiación alternativa no es un plan B”

Una sesión de altísimo nivel donde se analizará cómo las nuevas soluciones de financiación pública-privada, junto a la financiación bancaria, pueden y deben convivir, ampliando el acceso de las empresas a recursos que les permitan:

- ☐ Aumentar su competitividad.
- ☐ Minimizar su exposición al riesgo.
- ☐ Afrontar inversiones sin tensionar su tesorería.
- ☐ Fortalecer su estructura financiera de largo plazo.
- ☐ Aumentar su resiliencia frente a cambios económicos.

☐ **ALGUNAS DE LAS HERRAMIENTAS ANALIZADAS EN PROFUNDIDAD**

Durante la jornada se expondrán casos reales y soluciones adaptadas a distintos perfiles empresariales, destacando instrumentos como:

▣ **Fondo de Innovación**

Financiación para proyectos innovadores que necesitan impulso adicional, con tipos blandos, sin excesiva carga de garantías.

▣ **Lease-back FINdustria**

Una herramienta diseñada para convertir activos en liquidez inmediata, manteniendo el uso operativo de los bienes y reforzando la posición financiera sin recurrir a deuda bancaria tradicional.

▣ **Aquisgran**

Instrumento especializado en garantizar operaciones de préstamo para pymes, mejorando su acceso a financiación privada con cobertura pública.

▣ **IVF (Institut Valencià de Finances)**

Soluciones de financiación pública autonómica complementarias a ENISA, CDTI o ICF, adaptadas a la realidad territorial y sectorial de cada empresa.

▣ **PONENTES Y EXPERTOS PARTICIPANTES**

Durante la sesión podremos conocer las valiosas aportaciones de:

- Marco Pineda Gómez
- Javier R.
- Eusebio Martín
- Zenón Vázquez Irizar
- Aitor Iñiguez de Heredia

- Amaia DelVillar
- Eneko Parron Rodriguez

Expertos todos ellos en financiación estructurada, capital privado, fondos públicos y soluciones híbridas adaptadas a las pymes españolas.

EL COMPROMISO DE GLOBALFINANZIA CON LAS EMPRESAS

Desde Globalfinanzia, llevamos años trabajando intensamente en la estructuración de operaciones que combinan:

- ☐ Financiación pública (ENISA, CDTI, ICF, IVF, ICO, fondos europeos...)
- ☐ Financiación privada (venture capital, business angels, family offices, fondos híbridos...)
- ☐ Financiación bancaria optimizada
- ☐ Financiación alternativa especializada (lease-back, Aquisgran, garantías públicas, etc.)

Porque cada empresa tiene una estructura financiera óptima según su fase, sector, objetivos y capacidad de crecimiento.

Nuestro método de trabajo no consiste en “buscar ayudas sueltas”, sino en diseñar operaciones financieras globales, sólidas, compatibles y estratégicamente alineadas con el plan de negocio de nuestros clientes.

□ Financiar bien es un trabajo de precisión, de conocimiento técnico, de experiencia acumulada y de interlocución directa con los organismos públicos y privados.

□ GLOBALFINANZIA. ESPECIALISTAS EN FINANCIACIÓN EMPRESARIAL.

□ info@globalfinanzia.es
□ www.globalfinanzia.es
□ Barcelona | Madrid | Valencia

#financiaciónempresarial #pymes #startups
#financiaciónalternativa #leaseback #FINDustria #Aquisgran
#IVF #FondoInnovación #ENISA #CDTI #ICF #ICO
#financiaciónpublica #capitalprivado #financiacionglobal
#diversificacionfinanciera #Globalfinanzia
#estrategiaempresarial

□ Women Evolution Girona 2025 – ¡Mañana 12 de junio!



Mañana, 12 de junio 2025, Globalfinanzia asistirá al **Congrés WE Girona**, un evento emblemático dedicado al **liderazgo**

femenino, innovación aplicada (IA), salud y emprendimiento. Tendrá lugar en el **Parc de Recerca i Innovació de la Universitat de Girona**, de **09:30 a 14:30**, con un programa diseñado para inspirar y potenciar a profesionales, directivas y emprendedoras

□ PROGRAMA COMPLETO (09:30–14:30)

□ Hora	Actividad / Persona
09:30	Apertura institucional
10:00	Anna Navarro – Ejecutiva, inversora, fundadora de Tecnología, diputada
10:30	María Mora – Directora Innovación, Foment del Treball: emprendimiento femenino
10:45	Elena Puig Guitart – Psicóloga sanitaria, mindfulness
11:00	Elena Sordo de la Cruz (Pharma Nord) – <i>“Intuición + IA para nutrición femenina”</i>
11:15–11:45	Networking
12:00	Dra. Anna Crescenti (Fundació Eurecat) – <i>Nutrición durante la menopausia</i>
12:15	Joana Sánchez (INCIPIY) – IA en transformación empresarial
12:30	Mesa “Experiencias emprendedoras”: Cristina Cabañas, Dra. Carme Saurina
12:40	Natàlia del Peral y Cristina Escámez (Grupo Solitium): <i>VeriFactu & Antifraude</i>
13:00	Mesa “Talento femenino en STEM”: Clàudia Carabellido, Mireia Brunso, Laura Galera
13:20	Sesión experiencia: <i>Team Building & Felicidad</i> con Alejandro Abad y Susana Saura

🕒 Hora	Actividad / Persona
13:35	We Leadership Awards Girona – conducido por Montserrat Rigall (RNE/IA)
14:00	Clausura con Gemma Geis , Vicealcaldesa de Girona

📌 COMITÉ CIENTÍFICO DEL EVENTO

El Comité Científico, clave para dar solidez técnica y académica al congreso, es liderado por:

- **Dra. Marina Geli Fàbrega** – Coordinadora del Centre d'Estudis Sanitaris i Socials (UVic-UC), antigua consellera de Salut
- **Anna Albar** – Directora del Parc de Recerca i Innovació de la UdG
- **María Díaz** – Profesora de Esade, experta en comunicación e innovación
- **Dra. Elvira Bisbe** – Doctora en Medicina, Col·legi de Metges de Barcelona

Este equipo garantiza que los contenidos estén alineados con el estado actual del conocimiento en IA, salud y liderazgo, aportando rigor científico y aplicabilidad empresarial.

📌 ¿Por qué no deberías faltar?

- Por las ponencias inspiracionales de **STEM** e **IA**, especialmente en nutrición, salud emocional y

transformación digital

- Por la oportunidad de conectar con líderes clave y tejer sinergias reales
- Por vivir un ambiente de empoderamiento, aprendizaje complejo y aplicable
- Por celebrar los casos de éxito de mujeres referentes como **Maria Jordà** (Eurofirms) o **Montserrat Jordi** (Wikiloc)

#Globalfinanzia #WomenEvolutionGirona #WEGirona2025
#LiderazgoFemenino #STEM #IA #Emprendimiento #Financiación
#Networking #ConsultoríaFinanciera #Girona

□ “Cómo preparar tu empresa para captar inversión con éxito: La hoja de ruta completa (Método Globalfinanzia)”

✖ En Globalfinanzia, hemos acompañado a decenas de empresas en su camino hacia la financiación óptima.
Conseguir inversión no es cuestión de suerte, es cuestión de método, preparación y estrategia.

Hoy desgranamos en detalle el recorrido que toda empresa

debería seguir y, lo más importante:
todo lo que Globalfinanzia puede aportarte en cada fase del proceso.

□ FASE 1 – ANÁLISIS INICIAL Y DIAGNÓSTICO FINANCIERO

Antes de buscar financiación, el primer paso es **conocer la realidad de la empresa al detalle**.

□ Elemento a analizar	□ Preguntas clave
Modelo de negocio	¿Está validado? ¿Tiene potencial real de escalado?
Rentabilidad	¿Cuál es el margen operativo? ¿Qué líneas son más rentables?
Estructura de costes	¿Cómo optimizar gastos y estructura fija?
Capacidad de crecimiento	¿Podemos soportar un crecimiento rápido?
Salud financiera actual	Tesorería, deuda, equity, estructura de pasivo.

□ ¿Qué aporta GLOBALFINANZIA en esta fase?

- Auditoría 360º de la empresa: técnica, financiera y estratégica.
- Modelización de escenarios realistas de crecimiento.
- Análisis de sensibilidad: cómo afectan distintos escenarios al cash-flow.

- Diagnóstico de riesgos financieros y contingencias.
 - Detección de ineficiencias operativas que afectan a la rentabilidad.
 - Valoración objetiva de la capacidad de endeudamiento actual.
 - Asesoramiento sobre reestructuración financiera previa (si procede).
- **Globalfinanzia no sólo detecta el problema, entrega el mapa exacto de trabajo.**
-

□ **FASE 2 – PREPARACIÓN DOCUMENTAL (INVESTMENT PACKAGE)**

Sin documentación impecable, ningún inversor serio se sienta a la mesa.

□ Documento	□ Descripción
Business Plan	Proyecciones claras, creíbles y auditables.
Pitch Deck	Visual, profesional, persuasivo.
One Pager	Impactante en 30 segundos.
Cap Table	Claridad total de participaciones presentes y futuras.
Data Room	Documentación técnica, legal, fiscal, laboral.

□ **¿Qué aporta GLOBALFINANZIA en esta fase?**

- Diseño profesional de todos los documentos inversores.

- Estructuración de hipótesis realistas en el plan financiero.
 - Construcción de storytelling financiero: *“Qué vendo y por qué tiene sentido invertir”*.
 - Cálculo profesional de valoración pre-money/post-money.
 - Modelos de Cash Flow que cumplen estándares de fondos VC, family offices e instituciones públicas.
 - Preparación del Data Room ordenado y verificable para due diligence.
 - Asesoramiento en pactos de socios, pactos de arrastre, cláusulas de protección, etc.
- **Globalfinanzia presenta a los inversores exactamente lo que quieren ver, cómo lo quieren ver y en el momento oportuno.**
-

□ FASE 3 – DEFINICIÓN DE LA ESTRATEGIA DE FINANCIACIÓN

No todos los inversores sirven para todas las empresas.
El error nº1 de muchas startups es ir a por el inversor equivocado.

□ Decisiones clave	□ ¿Qué definir?
Tipo de inversor	Angels, Family Office, VC, Private Equity, Corporates
Volumen de la ronda	Ajustado a la necesidad real, no a un deseo optimista
Uso de fondos	En qué se va a invertir cada euro levantado
Roadmap inversor	Planificar la serie de rondas (Seed, A, B, C...)

□ ¿Qué aporta GLOBALFINANZIA en esta fase?

- Diseño estratégico de la ronda a corto y medio plazo.
 - Acceso directo a nuestra red de más de 300 inversores activos.
 - Ajuste fino de importe objetivo para maximizar equity y minimizar dilución.
 - Acompañamiento completo en pactos y estructura contractual óptima.
 - Diseño de escalado financiero en varias fases: no es lo mismo levantar 500k€ que preparar un roadmap para 10M€.
 - Contactos con fondos públicos, ENISA, CDTI, NEOTEC, ICF, IVF, etc., para montar una financiación mixta.
 - Globalfinanzia construye la ruta exacta de financiación según la fase de la empresa, maximizando cada euro levantado.
-

□ FASE 4 — BÚSQUEDA Y NEGOCIACIÓN ACTIVA DE INVERSORES

Cuando el proyecto está listo, empieza la fase de ejecución real:

□ Tareas críticas	□ Acción
Selección de inversores target	Filtrados según tesis inversora, ticket, sector, fase.

□ Tareas críticas	□ Acción
Gestión de reuniones	Preparación de agenda y calendario.
Acompañamiento en reuniones	Presentación conjunta ante fondos e inversores clave.
Negociación de term sheets	Defensa de la posición del emprendedor.
Due Diligence	Coordinación y control de entregables.



□ **¿Qué aporta GLOBALFINANZIA en esta fase?**

- Acceso privilegiado a inversores nacionales e internacionales.
 - Defensa activa de intereses frente a fondos y términos abusivos.
 - Experiencia de negociación de decenas de operaciones reales.
 - Optimización de term sheets en cláusulas clave (anti-dilución, preferencias de liquidez, cláusulas de arrastre).
 - Asesoramiento legal y fiscal complementario a la operación.
 - Minimización de plazos y reducción de fricciones en el proceso.
- Globalfinanzia convierte negociaciones potencialmente desfavorables en acuerdos sólidos, justos y sostenibles.**

FASE 5 – CIERRE Y ACOMPAÑAMIENTO POSTERIOR

Tras la entrada de capital:

Área	Seguimiento
Pactos firmados	Validación legal final de todos los acuerdos.
Ejecución	Entrada efectiva de fondos y cambios societarios.
Reporting inversor	Diseño de informes periódicos para inversores.
Próximas rondas	Planificación de siguientes ampliaciones.

¿Qué aporta GLOBALFINANZIA en esta fase?

- Supervisión legal y financiera de la firma final.
 - Implementación de modelos de reporting profesional para inversores.
 - Acompañamiento al emprendedor en el primer año post-inversión.
 - Preparación de escenarios para futuras rondas con visión estratégica.
 - Resolución de conflictos societarios o divergencias entre socios e inversores.
- Globalfinanzia no desaparece tras el cierre, acompaña en todo el ciclo de crecimiento.**

□ EL MÉTODO GLOBALFINANZIA EN UNA TABLA

□ Etapa	□ Aporte Globalfinanzia
Análisis inicial	Auditoría 360º empresarial
Preparación documental	Investment Package profesional
Estrategia financiera	Diseño de roadmap inversor
Búsqueda inversores	Acceso directo + filtro profesional
Negociación	Defensa activa de intereses
Cierre y post-cierre	Seguimiento, reporting y próximas rondas

□ ¿QUIERES TRABAJAR CON PROFESIONALES DE VERDAD EN TU FINANCIACIÓN?

□ Contacta ahora con Globalfinanzia:

□ info@globalfinanzia.es

□ www.globalfinanzia.es

#Globalfinanzia #FinanciacionProfesional
#ConsultoriaFinanciera #InvestmentReady #PitchDeck #TermSheet
#BusinessPlan #CapitalRiesgo #BusinessAngels #FamilyOffice
#Inversores #RondasDeInversion #FundingStrategy
#CrecimientoEmpresarial #AsesoriaFinanciera #ExitoEmpresarial

☐ LÍNEAS ICO EMPRESAS Y EMPRENDEDORES 2025: UNA OPORTUNIDAD REAL DE FINANCIACIÓN

✖

Las **Líneas ICO 2025** siguen siendo uno de los recursos financieros más sólidos para autónomos, startups y pymes en búsqueda de liquidez, inversión o internacionalización. Sin embargo, muchas empresas no conocen las **condiciones actualizadas** ni saben **cómo aprovecharlas al máximo**.

En **Globalfinanzia**, nos encargamos de identificar, tramitar y optimizar la solicitud de estas líneas para que obtengas la financiación más ventajosa posible. ☐

☐ RESUMEN DE LAS PRINCIPALES LÍNEAS ICO 2025

LÍNEA ICO	DESTINATARIOS	FINALIDAD	IMPORTE MÁXIMO	PLAZOS (años)	CARACTERÍSTICAS CLAVE
ICO Empresas y Emprendedores	Autónomos, pymes, startups	Liquidez, inversiones, circulante	Hasta 12,5 M€	1 a 20	Posibilidad de carencia. Tipo fijo o variable.
ICO Garantía SGR	Empresas avaladas por una SGR	Financiación más flexible	Hasta 2 M€	1 a 15	Apoyo extra con aval de SGR. Mejores condiciones.
ICO Internacional	Exportadoras e internacionalizadas	Expansión, exportación y filiales	Hasta 25 M€ por cliente	1 a 20	Compatible con otras ayudas y coberturas CESCE.



□ ¿POR QUÉ TRAMITAR CON GLOBALFINANZIA?

En lugar de enfrentarte al banco y a la burocracia, deja que **Globalfinanzia** actúe como tu departamento financiero externo. Analizamos tus necesidades y presentamos la solicitud a las entidades colaboradoras con un **99% de éxito en operaciones aprobadas**.

□ Ventajas concretas:

- Estudio previo gratuito
- Documentación optimizada
- Conexión con bancos colaboradores clave
- Asesoramiento sobre carencias, garantías y compatibilidades con otras líneas

□ CASO REAL

- *Startup tecnológica en fase de crecimiento (Barcelona)*
 - *Financiación obtenida: 250.000 €*
 - *Finalidad: adquisición de equipos + circulante*
 - *Resolución: 13 días hábiles*
 - *Tramitado íntegramente por Globalfinanzia*
-



❑ ¿Quieres saber si tu empresa puede acceder?

Escríbenos a ❑ info@globalfinanzia.es o visita ❑ www.globalfinanzia.es

Y recuerda: **cuanto antes se solicite, más disponibilidad y mejores condiciones.**

#IC02025 #FinanciacionEmpresas #Startups #Autonomos
#Globalfinanzia #FinanciacionPymes #AyudasPublicas
#CrecimientoEmpresarial #IC0Empresas #BarcelonaStartups
#Liquidez #Internacionalizacion #SGR #FinanciacionConGarantias

❑ ICF Global Aval: La Herramienta Clave para Financiar tu Startup en Catalunya

❑ ICF Global Aval: La Herramienta Clave para Financiar tu Startup en Catalunya

❑ Un post de Globalfinanzia – Expertos en financiación pública y privada

□ ¿Qué es ICF Global Aval?

ICF Global Aval es una línea de garantías públicas diseñada para **facilitar el acceso a financiación bancaria** a empresas catalanas, especialmente startups y pymes, a través de la concesión de **avales que reducen el riesgo para los bancos** y, por tanto, mejoran las condiciones de los préstamos otorgados.

□ Esta línea permite que startups innovadoras **obtengan préstamos sin necesidad de garantías personales**, ya que la Generalitat **actúa como avalista parcial del préstamo** solicitado ante la entidad financiera colaboradora.

□ ¿Por qué es clave para las startups?

En las fases iniciales, muchas startups:

- Tienen **poca tracción financiera**,
- Carecen de **garantías reales**,
- Y sus fundadores **no quieren comprometer patrimonio personal**.

Aquí entra en juego **ICF Global Aval**, ofreciendo un entorno más favorable para la financiación bancaria.

□ Características de ICF Global Aval

Característica	Descripción
▢ Aval	Hasta el 80% del importe del préstamo, otorgado por el ICF
▢ Importe Avalado	Desde 100.000 € hasta 1.000.000 €
▢ Plazo	Hasta 10 años
▢ Carencia	Hasta 2 años de carencia incluida
▢ Beneficiarios	Startups, pymes y empresas con sede o actividad en Cataluña
▢ Requisitos	Proyecto viable, plan de negocio, viabilidad financiera y técnica

▢ Ejemplo práctico de cómo te puede ayudar

Situación real	Sin ICF Global Aval	Con ICF Global Aval
Startup solicita 250.000 € a banco	El banco exige aval personal del fundador y garantías	ICF cubre hasta 80% del préstamo como aval
Condiciones	9% interés, 5 años, sin carencia	5,5% interés, 7 años, 1 año de carencia
Resultado	El proyecto no se financia	El préstamo se aprueba con condiciones óptimas

▢ Ventajas competitivas para startups catalanas

Ventaja	Impacto
▢ Reducción del riesgo financiero para la entidad	Mayor probabilidad de aprobación del préstamo

Ventaja	Impacto
☐ Mejores condiciones financieras	Intereses más bajos, mayor plazo, menos garantías exigidas
☐ Mayor autonomía para los emprendedores	No se compromete patrimonio personal
☐ Complementariedad con otras ayudas (ENISA, CDTI, etc.)	Posibilidad de apalancamiento financiero múltiple

☐ ¿Dónde entra Globalfinanzia?

En **Globalfinanzia** acompañamos a las startups **en todo el proceso**, desde la **preparación del expediente** hasta la coordinación con la entidad bancaria y el ICF.

Nuestro enfoque:

- ☐ **Análisis de viabilidad personalizada**
- ☐ **Redacción del proyecto financiero y técnico**
- ☐ **Interlocución directa con ICF y bancos colaboradores**
- ☐ **Optimización de la estructura financiera combinando otras líneas (ENISA, Neotec, etc.)**

¿El resultado?

- ☐ Una tasa de éxito superior al 94% en la obtención de avales y financiación vinculada.
-

☐ ¿A qué sectores está especialmente orientado?

ICF Global Aval es una excelente opción si tu startup opera en:

Sector	Ejemplos
☐ Tecnología	SaaS, IA, Big Data, Ciberseguridad
☐ Biotech y salud	Diagnóstico, dispositivos médicos, pharma
☐ Sostenibilidad	Energía verde, reciclaje, eficiencia
☐ Logística e industria 4.0	Automatización, sensorización, movilidad inteligente

☐ ¿Quieres saber si tu empresa puede optar?

En **Globalfinanzia** hacemos un estudio sin compromiso para valorar si tu startup puede beneficiarse de esta herramienta financiera.

☐ *Agenda una sesión gratuita de diagnóstico:*
info@globalfinanzia.com

☐ Conclusión

El programa **ICF Global Aval** es hoy una de las **vías más sólidas y seguras de obtener financiación en Cataluña**. Si eres emprendedor y buscas financiación sin poner en juego tus garantías personales, esta es tu oportunidad. En **Globalfinanzia** te ayudamos a hacerla realidad.

☐ ¡Contacta hoy y no dejes pasar tu oportunidad!

☐ www.globalfinanzia.es

☐ info@globalfinanzia.es | ☐ +34 931 051 566

☐ Startups biotech en alza: claves de su éxito en la financiación público-privada



En los últimos años, el sector **biotech** ha demostrado ser uno de los más dinámicos y resilientes dentro del ecosistema emprendedor. En 2025, se consolida como un sector estratégico para Europa y España, atrayendo una creciente combinación de **financiación pública y privada**. Pero ¿cuáles son las claves que están permitiendo que estas startups logren captar millones en fondos e inversión?

Desde **Globalfinanzia**, analizamos los factores determinantes de este fenómeno y cómo una estrategia adecuada puede abrirte las puertas a los grandes programas de impulso financiero.

☐ ¿Por qué las biotech están en auge?

1. Impacto social y sanitario directo

El desarrollo de tecnologías médicas, farmacéuticas y genómicas responde a necesidades vitales, lo que genera

un interés prioritario tanto para instituciones como para fondos privados.

2. Prioridad europea en I+D+i

Iniciativas como *Horizonte Europa*, *InnovFin* o los fondos del *European Innovation Council (EIC)* tienen líneas específicas para salud y biotecnología.

3. Atracción de inversión privada

Family offices, fondos especializados en salud, e incluso grandes farmacéuticas están invirtiendo en fases seed y series A con estructuras de coinversión.

▣ Principales fuentes de financiación para biotech en España

Financiador	Tipo	Importe orientativo	Observaciones
CDTI NEOTEC	Pública	Hasta 325.000 €	No reembolsable para tecnología diferencial
ENISA Emprendedoras Digitales	Pública	100.000 € – 250.000 €	Para startups lideradas por mujeres en ciencia/tecnología
ICF Global Aval	Pública/Garantía	Préstamos desde 100.000 €	Respaldo de Avalis para proyectos en Cataluña
EIC Accelerator	Europea	Hasta 2,5 M€ a fondo perdido + equity	Muy competitivo, pero ideal para biotech puntera

Financiador	Tipo	Importe orientativo	Observaciones
Business Angels & VCs biotech	Privada	200.000 € a varios millones	Inversores especializados como Ysios Capital, Invivo Capital

□ Claves del éxito en la captación de fondos

□ Tecnología validada científicamente

Los fondos públicos y privados valoran ensayos preclínicos, patentes o publicaciones en revistas indexadas.

□ Equipo científico y CEO profesionalizado

La dualidad ciencia–negocio es fundamental. Contar con asesores externos también suma.

□ Plan financiero claro y escalable

El modelo debe contemplar fases de desarrollo, necesidades regulatorias y estrategia de salida (exit).

□ Conexión con hubs de innovación

Estar presente en clústeres como *Barcelona Science Park*, *Biocat* o *Genoma España* mejora la visibilidad y el acceso a oportunidades.

□ Apoyo profesional en la tramitación

Una asesoría especializada como **Globalfinanzia** marca la diferencia: desde el encaje con las líneas públicas hasta el diseño del equity story.

□ Casos recientes de éxito

- Una startup catalana ha cerrado una ronda de 1,2 M€ gracias a la combinación de un NEOTEC, una línea ENISA y coinversión de un fondo privado.
 - En Madrid, una empresa centrada en oncología ha accedido al EIC Accelerator tras superar el proceso con apoyo de consultores financieros externos.
-

□ ¿Cómo puede ayudarte Globalfinanzia?

En **Globalfinanzia** acompañamos a startups biotech desde las primeras fases hasta rondas de inversión avanzada:

- Identificación de fondos públicos adecuados (CDTI, ENISA, ICF, EIC)
 - Preparación de memorias, planes de negocio y documentación técnica
 - Búsqueda de coinversión privada y contacto con VCs
 - Acompañamiento estratégico en todo el proceso
-

□ ¿Tienes una biotech y buscas financiación?

- Escríbenos a info@globalfinanzia.com
- Descubre más en www.globalfinanzia.com
- Agenda una reunión sin compromiso y da el siguiente paso