🚀 Financiación en Catalunya Q4 2025: datos, tendencias y claves estratégicas

El cierre del año financiero llega con fuerza y **Catalunya se consolida como el epicentro de la financiación empresarial del sur de Europa**.
Desde **Globalfinanzia**, te traemos una radiografía completa del **cuarto trimestre (Q4 2025)** con los indicadores más relevantes de financiación pública, privada y mixta para **startups y pymes industriales**.

📊 Panorama general de la financiación Q4 2025

Tipo de Financiación	Volumen total	Variación interanual	Sectores más activos
🏛️ **ENISA** (emprendeduría, crecimiento, agroinnova)	49,8 M€	+12%	Tecnología, salud, sostenibilidad
⚙️🏛️ **CDTI** (I+D+i)	61,3 M€	+10%	Industria avanzada, biotecnología
🏦 **ICF** (líneas Pyme y Avalis)	148 M€	+14%	Fabricación, energías limpias
🇪🇺 **Fondos UE Next Generation / PERTEs**	110,2 M€	+9%	Transición verde y digital

Tipo de Financiación	Volumen total	Variación interanual	Sectores más activos
Inversión privada (Business Angels + VC)	117 M€	+6%	SaaS, biotech, mobility tech

En total, **más de 486 millones de euros** movilizados solo en el cuarto trimestre, con una tendencia clara hacia la **financiación híbrida** (combinando instrumentos públicos y capital privado).

Claves que marcan la diferencia en 2025

1. **Consolidación de startups deep tech**:
   Barcelona y su área metropolitana concentran el 60% de las operaciones ENISA Growth, sobre todo en IA, salud y energía.

2. **Mayor peso de la industria sostenible**:
   El CDTI y el ICF priorizan proyectos con impacto medioambiental, reducción de emisiones y economía circular.

3. **Avalis crece un 18% en operaciones formalizadas** respecto a 2024, gracias al impulso de las garantías societarias mixtas.

4. **Mayor cultura financiera en pymes**:
   El 42% de las empresas encuestadas ya planifican su financiación antes del cierre del ejercicio, frente al 27% del año anterior.

5. **Financiación con impacto**:
   Más de 35 operaciones apoyadas por Globalfinanzia incorporan criterios ESG (medioambientales, sociales y de gobernanza).

Ranking de programas más activos del trimestre

Programa	Nº Operaciones	Importe medio (€)	Tipología de empresa
ENISA Emprendeduría	94	155.000	Startups early stage
ENISA Crecimiento	118	255.000	Scaleups y pymes consolidadas
CDTI PID / LIC	67	410.000	Pymes industriales
ICF Avalis – Pyme Industria	92	160.000	Empresas manufactureras
Global Aval – Línea Liquidez 2025	45	210.000	Empresas en expansión

Opinión de Ester Roura – CEO Globalfinanzia

> *"El ecosistema catalán se está profesionalizando: las empresas ya no buscan solo financiación, sino **acompañamiento estratégico**. En Globalfinanzia no solo gestionamos líneas; ayudamos a **crear una hoja de ruta financiera completa**, combinando instrumentos públicos y privados para multiplicar resultados."*

Tips Globalfinanzia para cerrar 2025 con éxito financiero

1. Adelanta tus trámites ENISA o CDTI antes del 15 de diciembre
Muchos expedientes quedan fuera por plazos; Globalfinanzia puede presentar tu solicitud express en menos de 7 días.

2. Combina líneas públicas + capital riesgo
Un préstamo ENISA o CDTI puede servirte como palanca para atraer inversores privados o fondos de coinversión.

3. Negocia garantías con Avalis o Global Aval
Reducen el coste financiero y mejoran la confianza bancaria.

4. Planifica 2026 con visión global
Define tu estrategia de financiación a 12 meses, alineando crecimiento, fiscalidad y liquidez.

5. Pide una sesión de diagnóstico gratuita
Globalfinanzia ofrece una **valoración personalizada** para empresas que quieran preparar su presupuesto financiero 2026.

Conclusión

Catalunya cierra 2025 con **un ecosistema más sólido, innovador y conectado**.
Desde Globalfinanzia seguimos impulsando ese crecimiento acompañando a cada pyme, startup y emprendedor que apuesta por **transformar su proyecto en éxito financiero**.

Globalfinanzia: Financiamos tu crecimiento.

#Globalfinanzia #EsterRoura #FinanciacionEmpresarial #ENISA #CDTI #ICF #Avalis #GlobalAval #Catalunya #Pymes #Startups

#Innovacion #CapitalRiesgo #FinanciacionAlternativa #NextGenerationEU #Inversion #Q42025 #EmpresasCatalanas #Sostenibilidad #EcosistemaEmpresarial #GlobalfinanziaInsights

---

GLOBALFINANZIA ALT CREDIT 360º: la vía rápida para financiación alternativa Pyme

En un entorno donde la banca tradicional sigue endureciendo criterios y retrasando aprobaciones, **Globalfinanzia** presenta **ALT CREDIT 360º**, una solución de **financiación alternativa privada** pensada para **Pymes consolidadas** que buscan liquidez sin esperar meses.

Este producto conecta directamente con fondos especializados, como **VH Financial Services**, ofreciendo un **proceso ágil, personalizado y con enfoque 100% empresarial.**

¿A quién va dirigido?

Perfil de empresa	**Facturación mínima**	**Antigüedad requerida**
Pymes consolidadas	+1.000.000 €	≥ 3 años de actividad

Ideal para empresas que **no encuentran encaje bancario** o necesitan **refinanciar circulante, invertir en expansión o cubrir picos de tesorería.**

Condiciones Clave

Mínimo de financiación	**Garantías aceptadas**
100.000 €	Avales personales, societarios o garantía inmobiliaria (hasta 50 % LTV)

Ventaja diferencial: flexibilidad en la garantía y análisis rápido sin los criterios restrictivos de la banca tradicional.

Estado actual del sector fintech

El ecosistema de **financiación alternativa** está viviendo su mejor momento:

- Crecimiento del **+38 % en préstamos privados a Pymes** durante 2025 (según datos del Observatorio del Crédito Alternativo).
- Auge de los **vehículos de inversión privados** especializados en deuda empresarial.
- Mayor digitalización y análisis predictivo que agilizan la concesión.
- Seguridad jurídica creciente con contratos estandarizados y supervisión de entidades colaboradoras.

> *“La agilidad en la financiación ya no es un lujo, es una necesidad. Por eso Globalfinanzia actúa como tu socio estratégico, conectando cada pyme con la mejor fuente de capital disponible.”*
> — ***Ester Roura**, CEO de Globalfinanzia*

□ Consejo Globalfinanzia

□ Tip de Ester Roura:

> *“Antes de solicitar una línea alternativa, analiza bien tu flujo de caja y tu nivel de apalancamiento. La clave no es solo conseguir financiación, sino hacerlo en el momento óptimo para maximizar el crecimiento y minimizar el riesgo.”*

□ Cómo lo gestionamos en Globalfinanzia

1□□ **Análisis inmediato del caso** (documentación básica).
2□□ **Matching automático** con fondos o vehículos especializados.
3□□ **Term sheet en menos de 5 días hábiles.**
4□□ **Formalización y desembolso ágil**.

□ En resumen

Ventaja	Descripción
□ Rapidez	Evaluación y respuesta en menos de una semana
□ Flexibilidad	No dependes de scoring bancario
□ Personalización	Operaciones adaptadas al tamaño y solvencia de cada Pyme
□ Seguridad	Estructuras jurídicas verificadas

□ ¿Tu empresa factura más de 1M € y busca liquidez ágil?
Habla con nosotros y descubre si **ALT CREDIT 360º** es la

solución que impulsa tu próximo salto empresarial.

 www.globalfinanzia.es
 web@globalfinanzia.es

PLANIFICA TU FINANCIACIÓN 2026 CON GLOBALFINANZIA (Porque quien se adelanta… gana)

Las empresas que triunfan no son las que improvisan, sino las que **se preparan con visión y método**.
Y ahora, en **noviembre 2025**, es el momento perfecto para diseñar tu **hoja de ruta financiera 2026** con Globalfinanzia.

¿Por qué anticiparse?

 Porque los fondos públicos (ENISA, ICF, CDTI, Avalis) **no se improvisan**:
hay plazos, documentación, memorias técnicas y, sobre todo, estrategia.
 Porque las líneas se agotan rápido.
 Y porque una pyme bien asesorada puede acceder a **hasta un 70% más de recursos financieros** que una que va sola.

□ En Globalfinanzia ya estamos trabajando con nuestros clientes en 4 pilares:

□ Pilar	□ Programa	□ Financiación estimada	□ Plazo de apertura	□ Tipo de proyecto
1□□	**ENISA 2026**	Hasta 1.500.000 €	Q1 2026	Startups y scaleups innovadoras
2□□	**ICF Pyme Innova**	Hasta 1.000.000 €	Abierto	Pymes catalanas en transformación digital
3□□	**CDTI Neotec / Misiones**	Hasta 2.500.000 €	Q2 2026	DeepTech, industria y sostenibilidad
4□□	**AVALIS / Global Aval**	Hasta 600.000 €	Permanente	Líneas circulantes, inversión, avales y factoring

□ Opinión de Ester Roura, CEO de Globalfinanzia

> *“Cuando una empresa nos dice que quiere crecer en 2026, nuestra respuesta es clara: empecemos hoy.*
> *La financiación no se improvisa, se diseña con cabeza y calendario.”*

□□ Por eso en Globalfinanzia no solo **tramitamos**, sino que **planificamos contigo**:

- ✍ Rediseñamos tu estructura financiera
- Evaluamos la compatibilidad de líneas (ENISA + Avalis + ICF)
- Optimizamos tu ratio deuda/capital
- Negociamos con entidades y fondos privados

CASO REAL – CLIENTE GLOBALFINANZIA (2025)

Empresa	Sector	Solución	Importe total financiado	Tiempo total
Pyme industrial de Terrassa	Fabricación mecánica	ENISA + ICF + Avalis	1.400.000 €	7 semanas

"Gracias al acompañamiento de Globalfinanzia, pudimos duplicar capacidad productiva sin comprometer caja."
(CEO – Pyme Industrial, cliente Globalfinanzia)

¿Y si añadimos el toque de innovación privada?

Globalfinanzia también estructura operaciones con:

- Fondos de **capital riesgo early stage y growth**
- **Líneas de crédito sindicadas y circulante optimizado**
- Programas mixtos público-privados

Todo con un objetivo:
Transformar tu proyecto en un caso de éxito financiero.

Checklist de preparación para enero 2026

Tarea	Fecha recomendada	Estado ideal
Definir plan financiero 2026	Noviembre 2025	✔ Listo con escenarios A/B
Elaborar memoria técnica y plan de negocio	Diciembre 2025	En revisión
Cerrar ronda de socios o ampliación de capital	Enero 2026	Ejecutada
Presentar solicitud ENISA / ICF / CDTI	Febrero–Marzo 2026	En curso

---

Conclusión

Globalfinanzia no es solo una consultora financiera.
Es tu **compañero de estrategia** para construir un futuro sólido, rentable y financiable.
Porque mientras otros esperan a que "salgan las convocatorias"…
nosotros ya estamos preparando tus proyectos.

Globalfinanzia – Estrategia, financiación y crecimiento empresarial.
Con visión. Con método. Contigo.

#Globalfinanzia #FinanciaciónEmpresas #ENISA2026 #ICF #CDTI #Avalis #CapitalRiesgo #Innovación #Pymes #Emprendedores #EsterRoura #CrecimientoEmpresarial #ConsultoríaFinanciera

#Planificación2026 #EstrategiaFinanciera #GlobalAval

LÍNEA INNOVA & DIGITALIZA - La financiación que transforma tu innovación en resultados-

En un contexto económico donde la **transformación digital y la sostenibilidad** son ejes clave de competitividad, **Globalfinanzia** lanza su línea **INNOVA & DIGITALIZA**, adaptada a las necesidades reales de las pymes y autónomos que apuestan por el cambio tecnológico.

Esta línea nace con un propósito claro: **impulsar la inversión en innovación, digitalización y tecnología** mediante financiación flexible, rápida y adaptada al ritmo de crecimiento de cada empresa.

Objetivo de la línea

Fomentar el desarrollo de **proyectos innovadores, tecnológicos o de I+D+i** que generen valor añadido, aumenten la productividad y permitan a las empresas catalanas competir en mercados nacionales e internacionales.

> *“Cada pyme que digitaliza un proceso o crea un nuevo producto tecnológico genera un impacto directo en el empleo, la sostenibilidad y el futuro económico de Cataluña.”*
> — ***Ester Roura, CEO de Globalfinanzia***

Características financieras

Concepto	Detalle
Importe mínimo del préstamo	100.000 €
Importe máximo	1.000.000 €
Plazo total	Hasta 10 años
Periodo de carencia	Hasta 2 años
Tipo de interés	Fijo competitivo, adaptado a la calificación del proyecto
Comisión de apertura	0,25% – 0,50%
Garantías	Según solvencia y viabilidad del proyecto
Modalidad	Préstamo ordinario o préstamo participativo
Entidad colaboradora	ICF / Globalfinanzia
Área geográfica	Cataluña

Requisitos de elegibilidad

Requisito	Descripción
Forma jurídica	Pyme, autónomo o *small midcap*
Ubicación	Sede o actividad en Cataluña

Finalidad del proyecto	Innovación, desarrollo tecnológico o digitalización
Criterios de innovación	Cumplir al menos 1 de los siguientes: Proyecto con componente tecnológico.Certificación o acreditación I+D+i.Pertenencia a clúster tecnológico o digital.Transformación digital o proceso automatizado en marcha.
Viabilidad económica	Plan financiero validado y flujo de caja positivo

---

Tipología de proyectos financiables

Categoría	Ejemplos
Digitalización industrial	Integración de ERP, CRM, sistemas MES o robótica colaborativa.
Innovación en producto	Desarrollo de nuevos dispositivos, sensores o materiales inteligentes.
Transformación digital	Implementación de soluciones IoT, IA o machine learning.
I+D aplicada	Creación de prototipos, validaciones tecnológicas, patentes.
Sostenibilidad tecnológica	Inversiones en eficiencia energética o procesos circulares.
Expansión tecnológica	Internacionalización basada en productos digitales o TIC.

Ejemplo de impacto real

Empresa	Sector	Proyecto	Importe financiado	Resultado
TechWood BCN S.L.	Madera sostenible	Digitalización de planta y sensorización IoT	350.000 €	+28% eficiencia productiva
SoftAI Solutions	Software industrial	Desarrollo de plataforma IA predictiva	500.000 €	+40% ventas exportación
Bionik Foods	Alimentación 4.0	Automatización y análisis de datos de producción	280.000 €	-17% costes operativos

> *“El objetivo no es solo financiar, sino acompañar. Ayudar a las empresas a traducir la tecnología en productividad y empleo.”*
> — ***Ester Roura***

Proceso de tramitación con Globalfinanzia

Etapa	Descripción	Responsable
1 Diagnóstico inicial	Evaluación gratuita de la viabilidad técnica y económica del proyecto.	Globalfinanzia
2 Preparación documental	Elaboración del *business plan*, presupuesto y cronograma de inversión.	Globalfinanzia

3□□ Presentación y solicitud	Tramitación ante el ICF u organismos colaboradores.	Globalfinanzia
4□□ Seguimiento y ejecución	Acompañamiento durante todo el proceso de aprobación y ejecución.	Globalfinanzia + Cliente

---

□ Documentación necesaria

- Plan de negocio o memoria técnica del proyecto.
- Estados financieros de los dos últimos ejercicios.
- Presupuesto detallado de inversión.
- Certificados o acreditaciones tecnológicas (si los hay).
- Documentación societaria y fiscal actualizada.

□ Informe financiero estimado

Ejemplo: Proyecto de digitalización de planta industrial (500.000 €)

Concepto	Importe (€)	Detalle
Inversión total	500.000	Hardware + software + consultoría
Financiación Globalfinanzia Innova & Digitaliza	400.000	Préstamo 8 años, 1 año de carencia
Aportación propia	100.000	Recursos propios de la empresa
Tipo de interés	3,25% fijo	Condición orientativa
Cuota anual media	59.400	Estimación amortización
Ahorro fiscal estimado	12.000	Por deducciones de I+D+i

 Rentabilidad esperada del proyecto: +21% ROI en 3 años.
 Reducción de costes energéticos y humanos: -18%.

Opinión de Ester Roura

> *“Desde Globalfinanzia creemos que la innovación es la nueva moneda del valor empresarial. No se trata solo de adaptarse, sino de liderar. Esta línea nace para que las pymes dispongan de herramientas reales, con acompañamiento experto y financiación a medida.”*
> — ***Ester Roura, CEO de Globalfinanzia***

> *“El reto de 2025-2026 será transformar la inversión pública en impacto productivo. Globalfinanzia está aquí para que ningún proyecto innovador se quede sin financiación.”*

Conclusión

GLOBALFINANZIA INNOVA & DIGITALIZA no es solo una línea de crédito:
es un **ecosistema de apoyo integral** para empresas que innovan, digitalizan y evolucionan.

Nos encargamos de todo, de principio a fin.
 Desde la **evaluación inicial** hasta la **obtención del préstamo**, incluyendo la **preparación técnica, económica y documental**.

> *“Si tu empresa tiene una buena idea, nosotros encontramos la forma de financiarla.”*

Contacto

info@globalfinanzia.es
www.globalfinanzia.es
Rambla Catalunya 38, Barcelona

Hashtags corporativos

#Globalfinanzia #ICF #FinanciaciónEmpresarial #Innovación #Digitalización #TransformaciónDigital #EmpresasInnovadoras #PymesCatalanas #I+D+i #EsterRoura #FinanciacionInteligente #InnovaDigitaliza

---

Dos motores financieros para 2026: impulsa tu empresa con la potencia Globalfinanzia

El futuro no espera. Y en **Globalfinanzia** lo sabemos: las empresas que se preparan hoy, **liderarán mañana**.
Por eso, lanzamos dos nuevas soluciones pensadas para **impulsar el crecimiento, la innovación y la expansión** de pymes y startups en 2026.

No somos un banco.
Somos **tu socio financiero estratégico**, el que analiza,

estructura, presenta y acompaña tu operación desde la primera llamada hasta la firma final.
Tú te centras en el negocio. **Nosotros hacemos el resto.**

GLOBAL CRECIMIENTO PLUS

Para empresas que quieren multiplicar su escala.

Un producto inspirado en las líneas de inversión del ICF, pero adaptado por Globalfinanzia para ofrecerte una **financiación potente, flexible y estratégica**, sin la complejidad del sistema bancario tradicional.

Concepto	**Detalle**
Importe financiable	Hasta el 80 % del proyecto (300.000 € – 10 M €)
Plazo	5 a 15 años · Carencia hasta 2 años
Finalidad	Crecimiento, expansión internacional, digitalización, activos, I+D+i
Interés orientativo	Euríbor + diferencial competitivo según perfil de riesgo
Ventaja Globalfinanzia	Estructuramos la operación combinando líneas públicas y privadas
Acompañamiento total	Nos encargamos del estudio, la documentación y la negociación

Ideal para: pymes consolidadas que buscan inversión a largo plazo con asesoramiento experto.
Beneficio directo: más liquidez, más control, menos burocracia.

□ GLOBAL VENTURE & GROWTH

El acelerador que tu startup necesita.

Inspirado en las mejores prácticas de capital riesgo del ICF y la experiencia de Globalfinanzia en Venture Debt, préstamos participativos y fondos híbridos.

□ Concepto	□ Detalle
□ Importe	50 000 € – 400 000 € (fase seed) · Hasta varios millones (growth)
□ Perfil destinatario	Startups tecnológicas, innovadoras o en expansión internacional
⚙□ Instrumento	Préstamo participativo, convertible o coinversión híbrida
□ Plazo	Hasta 5 años · Carencia hasta 24 meses
□ Valor añadido Globalfinanzia	Te conectamos con business angels, fondos y partners internacionales
□ Acompañamiento estratégico	Desde el plan financiero hasta el pitch ante inversores

□ **Ideal para:** startups que buscan crecer rápido sin perder control.
□ **Beneficio directo:** financiación flexible + red de inversores + asesoramiento experto.

□ Por qué confiar en Globalfinanzia

□	Más de 15 años conectando pymes y startups con financiación real
□	+90 % de éxito en operaciones gestionadas en 2025
□	Acceso directo a líneas ENISA, CDTI, ICF y fondos europeos
□	Asesoramiento integral en estrategia financiera y

optimización fiscal |
|□| Equipo que habla el lenguaje de tu negocio y lo defiende como propio |

□ **Globalfinanzia no solo busca financiación. La crea, la adapta y la consigue.**
Cada proyecto es único, y nuestra misión es que **encuentre el impulso exacto que necesita**.

□ **¿Listo para preparar tu estrategia financiera 2026?**
□ www.globalfinanzia.es/contacto
□ info@globalfinanzia.es

#Globalfinanzia #FinanciacionEmpresas #ICF #CapitalRiesgo #Startups #Pymes #Innovacion #ENISA #CDTI #VentureDebt #GlobalCrecimiento #GlobalVenture #GlobalAval #FinanciacionAlternativa #Barcelona #Catalunya #EcosistemaEmprendedor #Globalfinanzia2026

□ Cómo cerrar el año con liquidez: estrategias Globalfinanzia para pymes y startups

Noviembre marca el inicio de la recta final del ejercicio, y para muchas empresas es el momento decisivo para **cerrar el año con liquidez, estabilidad y visión estratégica hacia 2026**.
En **Globalfinanzia**, acompañamos a startups y pymes a optimizar

su tesorería, preparar su estructura de financiación y anticiparse al nuevo ejercicio con planificación y datos.

> 💬 *“Cerrarlo bien no es solo cuadrar cuentas: es proyectar confianza, reducir estrés financiero y sentar las bases de un nuevo ciclo de crecimiento” —* ***Ester Roura, CEO de Globalfinanzia***

🔍 1️⃣ Revisa tu flujo de caja con visión estratégica

Antes de buscar financiación externa, el primer paso es **auditar internamente tus flujos de caja**.
No basta con saber cuánto entra y sale, sino cuándo, cómo y por qué.

🔎 Revisión de caja	Objetivo	Acción Globalfinanzia
Cobros pendientes	Liberar liquidez inmediata	Negociar anticipos o pronto pago
Pagos diferibles	Ajustar calendario de desembolsos	Reestructurar plazos con proveedores
Tesorería estática	Optimizar rendimientos	Diseñar plan de inversión a corto plazo
Deuda circulante	Reducir tensión financiera	Refinanciar con productos alternativos

Tip de Ester 💡:

> *“Las empresas que anticipan movimientos de tesorería a 90 días reducen un 40 % la probabilidad de tensiones financieras de fin de año.”*

2️⃣ Activa el factoring como fuente de liquidez sin deuda

El **factoring sin recurso** es una de las herramientas más eficaces para convertir facturas en liquidez.
Permite anticipar cobros, eliminar riesgo de impago y reforzar la tesorería sin incrementar endeudamiento.

Tipo de factoring	Ideal para	Ventajas clave
Sin recurso	Pymes con clientes solventes	No afecta al balance, liquidez inmediata
Con recurso	Empresas jóvenes o con riesgo	Coste menor, flexibilidad alta
Internacional	Exportadores	Cobertura de divisa y riesgo país

Caso real Globalfinanzia:
Una empresa tecnológica catalana liberó 180.000 € en diciembre mediante factoring sin recurso, cubriendo nóminas y proveedores sin recurrir a crédito bancario.

Tip de Ester 💡:

> *"El factoring es una herramienta de gestión, no un parche. Si se usa con planificación, permite crecer sin romper el equilibrio financiero."*

3️⃣ Anticípate a los plazos de financiación pública

Las líneas de **ENISA, CDTI, ICF o Aquisgrán** cierran sus ciclos administrativos en noviembre–diciembre.

Presentar un expediente antes del 15 de diciembre puede **adelantar entre 60 y 90 días la resolución y el desembolso**.

Programa	Tipo de financiación	Importe medio	Fecha orientativa cierre
ENISA Jóvenes Emprendedores	Préstamo participativo	50.000 – 75.000 €	15 diciembre
ENISA Crecimiento	Préstamo participativo	100.000 – 1.500.000 €	20 diciembre
CDTI Innovación	Subvención + préstamo	150.000 – 3.000.000 €	18 diciembre
ICF Aval Pyme	Crédito con aval parcial	Hasta 500.000 €	30 diciembre

Tip de Ester :

> *“Cada día que ganes en noviembre puede ahorrarte un trimestre de espera en 2026. El tiempo es financiación.”*

---

4 Busca alternativas fuera de la banca tradicional

El cierre del año no debería depender solo de líneas bancarias.
Las empresas más sólidas combinan **productos alternativos de crédito, avales públicos y líneas híbridas**, reduciendo dependencia del sistema financiero clásico.

Entre las soluciones más activas de Globalfinanzia destacan:

Solución	Finalidad	Ventajas
Global Aval Startups	Apoyar primeras rondas de financiación	Menos garantías personales

Solución	Finalidad	Ventajas
Global Aval Crecimiento	Apoyar expansión o nuevas delegaciones	Mayor flexibilidad en plazos
Global Aval Industria	Inversión en maquinaria o instalaciones	Aval público parcial + carencia inicial
Trade & Working Capital	Liquidez operativa inmediata	Respuesta en 48–72 h

Tip de Ester :

> *“Diversificar fuentes de financiación es igual de importante que diversificar clientes. La liquidez debe venir de más de un sitio.”*

---

5 Planifica 2026 con una estructura financiera previsible

Un cierre de año ordenado permite planificar el siguiente ejercicio con datos reales.
Desde Globalfinanzia diseñamos planes financieros que incluyen:

- Escenarios de tesorería mensuales.
- Proyección de financiación pública y privada.
- Simulaciones de crecimiento e inversión.
- Estrategia fiscal y optimización de estructura de deuda.

Tip de Ester :

> *“No esperes a enero para planificar. Las empresas que diseñan su mapa financiero en noviembre llegan a febrero con ventaja competitiva y financiación aprobada.”*

Conclusión

Cerrar el año con liquidez no es cuestión de suerte: es el resultado de decisiones inteligentes, planificación y acompañamiento experto.
En **Globalfinanzia**, ayudamos a las empresas a transformar su cierre contable en una **palanca de crecimiento para 2026**, combinando herramientas públicas y privadas con visión estratégica.

Si tu empresa necesita reforzar su liquidez o preparar nuevas líneas de financiación, contacta con nosotros:
www.globalfinanzia.es
info@globalfinanzia.es

#Globalfinanzia #FinanciacionEmpresas #Pymes #Startups #ENISA #ICF #CDTI #Factoring #Liquidez #CierreDeAño #EsterRoura #ConsultoriaFinanciera #TradeAndWorkingCapital #GlobalAval #BarcelonaEmpresarial

---

Globalfinanzia en Tech Spirit Barcelona 2025: conectando innovación y financiación

Los días **10 y 11 de diciembre**, la **Casa Llotja de Mar** volverá a ser el epicentro del ecosistema emprendedor con una nueva

edición de **Tech Spirit Barcelona 2025**, el gran evento que une startups, fondos, corporaciones y talento tech en torno a la innovación.

Este año, **Globalfinanzia estará presente a través de nuestra CEO, Ester Roura**, que asistirá para reforzar la conexión entre el mundo de la **financiación alternativa** y el **ecosistema tecnológico catalán**.

 “Tech Spirit es mucho más que un evento: es la expresión del espíritu innovador de Barcelona. Desde Globalfinanzia queremos estar cerca de quienes impulsan ese cambio y acompañarlos en su crecimiento con soluciones financieras reales”, destaca Ester Roura.

¿Por qué Globalfinanzia estará en Tech Spirit?

- Para **acercar la financiación pública y privada** (ENISA, ICF, CDTI, Global Aval…) a startups y scaleups que buscan expandirse.
- Para **escuchar y conectar** con proyectos que necesitan socios financieros que comprendan la naturaleza del riesgo tecnológico.
- Para **poner voz al papel de la financiación inteligente** como palanca de crecimiento y competitividad.

Tech Spirit Barcelona 2025

 10–11 de diciembre
 Casa Llotja de Mar, Barcelona
 Más de 160 ponentes y 60 sesiones sobre IA, deep tech, inversión e innovación abierta.

Desde **Globalfinanzia**, reafirmamos nuestro compromiso con el talento, la tecnología y las finanzas que impulsan el futuro. Nos vemos en **Tech Spirit Barcelona 2025**

#Globalfinanzia #TechSpiritBarcelona #TSB2025 #innovación #startups #financiación #EsterRoura #BarcelonaTech #financiacionpublica #ENISA #ICF #CDTI #emprendimiento

---

GLOBALFINANZIA INNOVA & DIGITALIZA

La nueva financiación para impulsar la innovación y la transformación digital de las PyMEs

En Globalfinanzia seguimos ampliando nuestras soluciones de financiación para apoyar a empresas que innovan, crecen y apuestan por la digitalización.
Presentamos **GLOBALFINANZIA INNOVA & DIGITALIZA**, una financiación a medida para pequeñas y medianas empresas que necesitan dar un salto tecnológico o desarrollar proyectos

de innovación.

¿Qué es Globalfinanzia Innova & Digitaliza?

Es un **préstamo especializado** destinado a financiar inversiones en **I+D+i**, **digitalización** o **tecnología aplicada al negocio**.
Su objetivo es facilitar la transformación tecnológica sin tensar la liquidez de la empresa, combinando financiación en condiciones preferentes con el acompañamiento de nuestros consultores expertos.

Objetivo del producto

- Impulsar proyectos de **innovación tecnológica, digitalización y eficiencia empresarial**.
- Facilitar a las PyMEs el acceso a recursos financieros con **tipos de interés competitivos**.
- Acompañar a las empresas en todo el proceso: desde el diagnóstico hasta la obtención del préstamo y su seguimiento.
- Contribuir a la **modernización del tejido empresarial** y a la mejora de la productividad.

A quién va dirigido

Segmento	Descripción
Autónomos y microempresas	Que inician su digitalización o modernización productiva.
Pequeñas y medianas empresas	Que desarrollan proyectos de innovación o mejora tecnológica.
Startups tecnológicas	Con modelos de negocio basados en tecnología o servicios digitales.
Empresas consolidadas	Que buscan optimizar procesos, introducir IA, automatización o software avanzado.

Condiciones financieras

Concepto	Condición
Importe financiable	Desde **50.000 € hasta 3.000.000 €**
Plazo total	Hasta **10 años**
Carencia de capital	Hasta **2 años**
Tipo de interés	**Euríbor + 2,50 % máximo**
Comisión de apertura	**0,40** % del importe
Garantías	Posibilidad de cobertura parcial mediante **SGR o fondos europeos**
Compatible con	**ENISA, CDTI, ICF, Aquisgrán y ayudas I+D+i**

Proyectos financiables

Tipología	Ejemplos de inversión
Innovación tecnológica	Nuevos productos, servicios o procesos industriales.
Digitalización de procesos	ERP, CRM, software de gestión, ciberseguridad, cloud, automatización.
I+D+i	Prototipos, pruebas piloto, desarrollos tecnológicos, patentes.
Economía circular y sostenibilidad	Digitalización para eficiencia energética o reducción de residuos.
Transformación organizativa	Formación digital, incorporación de talento tecnológico, IA aplicada.

¿Quién puede solicitar este préstamo?

Pueden solicitar **GLOBALFINANZIA INNOVA & DIGITALIZA** los **autónomos, pymes y small mid-caps** orientados a la **innovación y la digitalización**, especialmente aquellas **intensivas en I+D+i** que cumplan al menos uno de los criterios de innovación o digitalización siguientes:

Criterios de innovación

- **Inversiones en producción, desarrollo o aplicación** de productos, procesos o servicios nuevos o sustancialmente mejorados.
- Implementación de **métodos de producción o entrega nuevos o mejorados**, o **innovaciones organizativas o de procesos** con riesgo tecnológico, industrial o comercial (avalado por un experto externo).

- Financiación de **activos intangibles** (como propiedad intelectual), especialmente si no se les atribuye valor de garantía.
- Que la empresa sea **de crecimiento rápido**, con menos de 10 años desde la primera venta y un crecimiento superior al **20 % anual en plantilla o facturación** durante los últimos 3 años, con al menos 10 trabajadores al inicio del período.
- Que la empresa tenga **alto potencial innovador o sea intensiva en I+D+i**, si cumple al menos una de las siguientes condiciones:

Condición	Descripción
□ Gastos en I+D+i ≥20 %	Los gastos anuales en I+D+i son iguales o superiores al 20 % del importe de la operación, y la empresa declara que los mantendrá o aumentará.
□ Compromiso de inversión	Se compromete a dedicar al menos el 80 % del importe a actividades de I+D+i.
□ Programas europeos	Ha recibido subvenciones, préstamos o garantías de programas europeos de I+D+i en los últimos 36 meses (sin duplicar gastos).
□ Premios o reconocimientos	Ha obtenido premios o distinciones de I+D+i de organismos de la UE en los últimos 36 meses.
□ Propiedad intelectual	Ha registrado derechos tecnológicos (patentes, modelos de utilidad, etc.) en los últimos 36 meses y la operación se destina a explotarlos.
□ Inversión de capital riesgo	Ha recibido inversión de capital riesgo o de un *business angel* en los últimos 36 meses.

Condición	Descripción
□ Expansión a nuevos mercados	Requiere una inversión superior al 50 % de la facturación media anual de los últimos 5 años para entrar en un nuevo mercado o producto.
□ Gasto en I+D+i ≥10 %	Los gastos de I+D+i representan al menos el 10 % de los costes operativos totales en uno de los tres últimos ejercicios.
□ Small Mid-Caps	En el caso de Small Mid-Caps, los gastos en I+D+i representan al menos el 15 % de los costes operativos en uno de los tres últimos años o el 10 % anual en los tres ejercicios.
□ Reconocimiento UE	Ha incurrido en gastos de I+D+i en los últimos 36 meses reconocidos por medidas de apoyo aprobadas por la Comisión Europea. La operación cubre gastos incrementales y no duplica costes ya financiados.
□□ Empresa innovadora reconocida	Ha sido designada como empresa innovadora por una institución de la UE y la operación busca mantener o desarrollar esa actividad.

□ Criterios de digitalización

El préstamo puede financiarse si el proyecto cumple al menos una de las siguientes finalidades:

Finalidad	Ejemplo o aplicación
□ Nuevos modelos de negocio	Basados en tecnologías digitales, como la servitización o plataformas online.

Finalidad	Ejemplo o aplicación
□ Digitalización de la cadena de suministro	Gestión de inventarios, trazabilidad e interacción con proveedores.
□ Innovación en productos o servicios	Integración de tecnologías digitales para desarrollar o mejorar ofertas, incluida la transición verde.
□ Relación con clientes	Uso de tecnologías digitales para mejorar la experiencia y gestión del cliente.
□ Expansión internacional	Desarrollo de mercados exteriores mediante adopción de tecnologías digitales.
□ Ciberseguridad y protección de datos	Implantación de sistemas avanzados de protección digital.
⚙□ Mejora de procesos internos	Incorporación de IA, blockchain, drones, biotecnología o automatización.
□ Formación y talento digital	Programas de capacitación y contratación de nuevos perfiles tecnológicos.
□□ Servicios facilitadores	Proveedores que contribuyen a la digitalización de cadenas de valor.

□ Condiciones financieras específicas

Concepto	Condición
Importe financiable	Entre **100.000 € y 2.200.000 €**
Plazo máximo	Hasta **10 años**, incluyendo **hasta 2 años de carencia**
Tipo de interés	**Euríbor + diferencial competitivo**

Concepto	Condición
Comisión de apertura	Máximo **0,50 %**
Garantías	Posibilidad de aval parcial por **SGR o fondos europeos**

□ Ventajas Globalfinanzia

- □ **Financiación a medida**: condiciones competitivas adaptadas al perfil y tamaño de la empresa.
- □ **Asesoramiento experto**: equipo especializado en financiación pública y privada.
- □ **Conexión con líneas públicas**: acceso a programas europeos, estatales y autonómicos.
- □ **Transparencia y agilidad**: procesos simplificados y comunicación constante.
- □ **Impacto real**: apoyo en proyectos que mejoran productividad, sostenibilidad y competitividad.

⚙□ Proceso de solicitud

Etapa	Descripción
1□□ Diagnóstico inicial	Análisis gratuito con Globalfinanzia para evaluar la elegibilidad del proyecto.
2□□ Preparación del dossier	Memoria del proyecto, presupuesto y plan de impacto.

Etapa	Descripción
3□□ Análisis técnico-financiero	Evaluación de riesgo y propuesta de condiciones personalizadas.
4□□ Aprobación y formalización	Firma de contrato y desembolso del préstamo.
5□□ Acompañamiento	Seguimiento del proyecto, justificación y conexión con líneas complementarias.

□ Contacto

□ info@globalfinanzia.es
□ www.globalfinanzia.es
□ Barcelona

Globalfinanzia – Líder en financiación alternativa para pymes y startups.

□ “Financiación para startups: ni suerte ni magia. Método.”

Hay una frase que en Globalfinanzia repetimos a menudo:
“Una startup no muere por falta de ideas. Muere por falta de estructura financiera.”

Y es verdad.

En el ecosistema español vemos cada día fundadores con proyectos espectaculares, productos sólidos y energía ilimitada…
pero sin una estrategia financiera que acompañe su crecimiento.
Y cuando eso ocurre, el talento se convierte en frustración.

□ El mito del dinero rápido

Durante años se ha instalado la idea de que financiar una startup es una especie de lotería:
– “Preséntate a ENISA y suerte.”
– “Haz una ronda, seguro que entra alguien.”
– “El CDTI te lo aprobarán si el proyecto es bueno.”

□ Pero no funciona así.

La financiación no es suerte, es **método**.
Es entender qué tipo de dinero necesita tu proyecto, cuándo y cómo integrarlo en una hoja de ruta coherente.
Una empresa puede perder meses –y credibilidad– buscando inversión cuando lo que realmente necesita es **apalancarse con financiación pública bien estructurada**.

□ El método Globalfinanzia

En Globalfinanzia trabajamos con una lógica que combina estrategia, acompañamiento y ejecución real.
No somos una “gestoría de expedientes”, sino un **partner financiero integral**.

Nuestra metodología se basa en 3 pilares:

1□□ Diagnóstico estratégico

Analizamos la estructura de la empresa, su burn rate, el estado del producto, el encaje de mercado y la previsión de crecimiento.
No hay financiación sin **historia coherente**.
Y en una startup, el relato financiero importa tanto como el técnico.

2□□ Arquitectura de financiación

Diseñamos una estructura que combine instrumentos públicos y privados, equilibrando deuda e inversión.
□ ENISA, ICF, CDTI, ICEX, Aquisgrán, Avales Globalfinanzia, o incluso capital riesgo en fases posteriores.

Cada instrumento tiene un papel:

- **ENISA** da impulso y validación.
- **ICF** refuerza la liquidez.
- **CDTI** potencia la innovación tecnológica.
- **Aquisgrán** acelera el crecimiento industrial.
- **Global Aval** construye la solvencia necesaria para escalar.

No se trata de pedir dinero: se trata de **construir un relato financiero que los fondos entiendan**.

3□□ Ejecución y acompañamiento

La mayoría de startups fracasan entre la aprobación y la ejecución.
Ahí entra nuestro valor diferencial: **acompañar el proceso hasta el desembolso real**, coordinando la documentación, la relación con las entidades y la planificación fiscal posterior.

Globalfinanzia no solo abre puertas. Las cruza contigo.

🚀 De la validación al crecimiento

Una startup que busca ENISA sin haber definido su modelo financiero está jugando a ciegas.
Y una startup que busca capital riesgo sin haber pasado por ENISA o CDTI, **pierde valor**.

El orden correcto importa.
Porque cada línea pública refuerza la credibilidad ante inversores privados.
Por eso decimos que la **financiación bien estructurada multiplica la valoración** antes de una ronda.

🧠 Pensar como una empresa, no como un proyecto

Muchos fundadores ven la financiación como un parche.
Pero los que realmente triunfan la ven como una **palanca estratégica**.
La diferencia está en entender que **el dinero no compra crecimiento; financia visión.**

Y cuando se combina visión con método, el resultado es exponencial.

🎙 La visión de Ester Roura

> *“Lo que diferencia a una startup financiable de una que no lo es, no es la idea, ni el pitch, ni el producto.*

> *Es su estructura económica, su planificación y su capacidad de ejecutar con orden.*
> *La financiación pública es la base del crecimiento inteligente, no el plan B.”*
> *— Ester Roura, CEO de Globalfinanzia*

🌍 Ecosistema 2025: oportunidad histórica

El contexto actual es único.
España vive el momento de mayor acceso a financiación pública y alternativa de su historia:
🔹 ENISA con nuevas líneas 2025,
⚙️🔹 CDTI con convocatorias de I+D e innovación continua,
🔹 ICF y Avales Globalfinanzia ofreciendo tracción real para pymes y scaleups,
y 🔹 fondos como Aquisgrán democratizando el acceso al crédito empresarial.

El reto ya no es la falta de dinero.
El reto es **estructurar el acceso de forma eficiente**.

🚀 Conclusión

La financiación no debería ser un obstáculo, sino un catalizador.
Pero para que funcione, necesita **visión, método y acompañamiento**.

En Globalfinanzia creemos que el futuro no pertenece a las startups más rápidas,
sino a las **mejor estructuradas**.

🔹 Si tu proyecto se juega su próximo salto antes de fin de

año,
hablemos: www.globalfinanzia.es

Hashtags

#Globalfinanzia #FinanciacionStartups #ENISA #CDTI #ICF #Aquisgran #GlobalAval #FinanciacionPublica #Scaleups #Innovacion #Barcelona #CrecimientoEmpresarial #VisionFinanciera

---

La cuenta atrás: qué ayudas pedir y qué eventos aprovechar antes de que acabe 2025

Noviembre y Diciembre de 2025

La recta final del año es un momento clave para cerrar convocatorias públicas aún abiertas, activar planes de inversión antes del cierre fiscal y posicionarse para las líneas que se abrirán en enero. Además, noviembre y diciembre concentran varios eventos estratégicos que permiten acelerar acuerdos para el primer trimestre de 2026.

□ Noviembre 2025

Tipo	Oportunidad / Evento	Destinatarios / Sector	Fecha estimada	Nota clave
□ Financiación	Última ventana ENISA 2025 (Emprendedores / Crecimiento)	Startups y scaleups españolas	Primera quincena de noviembre	Última ocasión para acceder a préstamos participativos antes del cierre anual.
□ Financiación	CDTI – Proyectos Innovación LIC / PID (último corte anual)	Empresas tecnológicas e industriales	Cierre estimado antes del 20 de noviembre	Consolidar proyectos I+D para financiación antes de Q1 2026.
□ Financiación	Ayudas ICF Innovació / Creixement (Cataluña)	Pymes en expansión e innovación	Abierta hasta agotamiento Q4	Financiación complementaria a ENISA/CDTI.
□ Financiación	Línea de internacionalización ICEX Next – última convocatoria 2025	Pymes con potencial exportador	Mediados de noviembre	Permite financiar misiones comerciales y expansión digital.
□ Feria	Smart City Expo World Congress (Barcelona)	Movilidad, tecnología urbana, sostenibilidad	11-13 noviembre 2025	Ideal para startups y scaleups en movilidad, IA y verticales smart-city.
□ Feria	SIL Barcelona (logística y cadena de suministro)	Industria, e-commerce, logística	Final de noviembre	Detectar oportunidades para proyectos de eficiencia, financiación industrial y digitalización.

Tipo	Oportunidad / Evento	Destinatarios / Sector	Fecha estimada	Nota clave
Networking	Encuentros de cierre anual de asociaciones empresariales y clústeres	Pymes de todos los sectores	Todo el mes	Ideal para alianzas e identificar socios para proyectos colaborativos 2026.

 Enfoque del mes: Cerrar convocatorias pendientes, buscar financiación puente y preparar alianzas para proyectos CDTI y Horizonte Europa 2026.

🗓 Diciembre 2025

Tipo	Oportunidad / Evento	Destinatarios / Sector	Fecha estimada	Nota clave
Financiación	Últimos días CDTI Transferencia Tecnológica PYME	Empresas de base tecnológica	Primera quincena de diciembre	Oportunidad final de presentar con justificación en 2026.
Financiación	Subvenciones regionales PYMES (digitalización/eficiencia energética)	Pymes industriales y de servicios	Distintas CCAA – cierre Q4	Revisión urgente de convocatorias autonómicas activas.
Financiación	Programas de transición verde (líneas industria sostenible PRTR)	Empresas industriales y economía circular	Cierre octubre-noviembre, posible prórroga diciembre	Posible ampliación de plazo previa a cierre año fiscal.
Feria	IBTM World Barcelona (turismo MICE y eventos corporativos)	Turismo B2B, eventos, tech aplicada	Principios de diciembre	Ideal para startups en hospitality tech o soluciones corporativas.

Tipo	Oportunidad / Evento	Destinatarios / Sector	Fecha estimada	Nota clave
Feria	Agrofood Spain (alimentación y agroexportación)	Agroalimentario, distribución, exportación	Mediados de diciembre	Clave para pymes agro y productos gourmet con estrategia exterior.
Networking	Foros de inversión de cierre de ejercicio (angels y fondos semilla)	Startups en fase seed o pre-serie A	Todo diciembre	Posibilidad de cerrar ronda puente previo a ENISA/CDTI 2026.

 Enfoque del mes: Optimizar el cierre del ejercicio, planificar inversión financiable en Q1 2026 e iniciar calendario de ejecución para acceder a primeras ayudas del año.

🧭 Recomendaciones estratégicas final de año

✔ Planificar ya los proyectos financiables para ENISA, CDTI y líneas autonómicas que reabren entre enero y febrero.
✔ Usar noviembre para alianzas y diciembre para consolidación de estrategias de inversión.
✔ Priorizar ferias con potencial de networking e internacionalización inmediata.
✔ Activar auditoría financiera interna y memoria de proyectos I+D antes del Q1 2026.

Globalfinanzia recomienda cerrar año con decisiones estratégicas que permitan iniciar enero con ventaja competitiva y acceso anticipado a las primeras rondas de financiación.