

# ❑ Cerrar bien el año financiero: la diferencia entre sobrevivir en 2026 o crecer



El cierre de año no es solo un trámite contable. Es **una de las decisiones estratégicas más importantes del ejercicio**. Lo que hagas –o no hagas– en estas semanas condicionará tu capacidad de financiación, negociación bancaria y crecimiento durante todo 2026.

En Globalfinanzia lo vemos cada año: empresas con buen producto y ventas que llegan a enero sin margen... y otras que convierten diciembre en su mejor aliado estratégico.

Aquí te dejamos **una guía clara, práctica y accionable**, con tips reales que usamos con nuestros clientes.

---

## ❑ 1. No cierres el año “a ciegas”: entiende tus números clave

Antes de hablar de financiación, hay que dominar **tres indicadores básicos**:

| Indicador          | Por qué importa                                           |
|--------------------|-----------------------------------------------------------|
| EBITDA             | Es la base de cualquier negociación bancaria o valoración |
| Endeudamiento neto | Determina si podrás acceder a nueva financiación          |

| Indicador            | Por qué importa                          |
|----------------------|------------------------------------------|
| Tesorería proyectada | Marca cuánto oxígeno real tienes para Q1 |

☐ **Tip Globalfinanzia:** no mires solo el cierre a 31/12. Proyecta **enero-marzo**. Muchas tensiones de liquidez no están en diciembre, están en febrero.

---

## ☐ 2. Anticípate a la financiación: diciembre es el mejor mes para negociar

Contrario a lo que muchos piensan, **diciembre es uno de los mejores momentos para dejar la financiación preparada.**

¿Por qué?

- Los bancos y organismos públicos ya tienen objetivos anuales cerrados
- Las operaciones bien estructuradas se priorizan para Q1
- Evitas prisas y peores condiciones en enero

## Opciones que conviene dejar trabajadas ahora:

- ✓☐ Líneas de circulante
- ✓☐ Préstamos de inversión (CAPEX)
- ✓☐ Refinanciaciones
- ✓☐ ENISA / CDTI / ICF / Avalis
- ✓☐ Financiación alternativa (factoring, confirming, RBF)

❑ **Error común:** esperar a “ver cómo empieza el año”. Cuando hay urgencia, las condiciones empeoran.

---

## ❑ **3. Fiscalidad inteligente: todavía estás a tiempo de optimizar**

Sin entrar en ingeniería fiscal, hay **decisiones legales y estratégicas** que pueden marcar la diferencia:

- Ajustar timing de ingresos y gastos
- Revisar amortizaciones
- Planificar inversiones deducibles
- Analizar dividendos vs reservas
- Preparar estructuras para crecimiento 2026

❑ **Tip clave:** la fiscalidad no se decide en abril, se **prepara en diciembre**.

---

## ❑ **4. Prepara tu empresa para crecer, no solo para aguantar**

Un buen cierre de año no busca solo “llegar vivos” a enero, sino **llegar preparados**.

Preguntas que toda empresa debería responder ahora:

- ¿Qué necesito financiar en 2026?
- ¿Cuándo exactamente lo necesitaré?

- ¿Qué impacto tendrá en caja?
- ¿Qué tipo de financiación es la adecuada?

| Objetivo 2026           | Tipo de financiación recomendado |
|-------------------------|----------------------------------|
| Crecimiento ventas      | Circulante                       |
| Nueva maquinaria        | Préstamo CAPEX                   |
| Expansión internacional | Líneas públicas / ICEX           |
| Startups                | ENISA / CDTI                     |
| Estabilidad de caja     | Factoring / confirming           |

## ⚠️ 5. Los errores que más vemos... y que se repiten cada enero

- ❑ Pedir financiación sin preparar números
- ❑ Mezclar necesidades personales y empresariales
- ❑ Depender de un solo banco
- ❑ No tener previsión de tesorería
- ❑ Ir “apagando fuegos” sin estrategia
- ❑ **La diferencia entre una empresa financiable y otra no suele ser el tamaño, sino la planificación.**

## ❑ Nuestro enfoque en Globalfinanzia

En Globalfinanzia no vendemos productos financieros.

**Diseñamos estrategias financieras** adaptadas a cada empresa, momento y objetivo.

- ✓❑ Analizamos
- ✓❑ Estructuramos

- ✓ ☐ Negociamos
- ✓ ☐ Acompañamos

Para que la financiación sea **una palanca de crecimiento**, no un problema.

---

## ☐ Mensaje final

☐ **Diciembre no es el final del año. Es el prólogo de 2026.**

Quien lo planifica bien, empieza enero con ventaja.

Si quieres revisar tu cierre de año o preparar tu estrategia financiera para 2026, ahora es el momento.

#Globalfinanzia   #FinanciaciónEmpresarial   #CierreDeAño  
#EstrategiaFinanciera   #Pymes   #Startups   #Financiación2026  
#CrecimientoEmpresarial

---

# Los mejores posts de Globalfinanzia en 2025

☒ **Un año completo de financiación, estrategia y decisiones bien tomadas**

2025 ha sido un año exigente para las empresas. Incertidumbre, costes financieros, necesidad de liquidez y, al mismo tiempo, oportunidades claras para quienes han sabido **anticiparse y estructurar bien su financiación**.

Desde *Globalfinanzia* hemos publicado contenidos pensados no

para generar ruido, sino para **ayudar a decidir mejor**.

Este es el **ranking mes a mes de los mejores posts de 2025**, aquellos que más impacto han tenido por utilidad, claridad y visión estratégica ☐

## ☐ Ranking mensual – Mejores posts de 2025

| Mes     | ☐ Post del mes                                          | ☐ Tema principal      | ☐ Por qué fue clave                                                                                          |
|---------|---------------------------------------------------------|-----------------------|--------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| Enero   | ☐ <i>Arranca 2025 con la financiación adecuada</i>      | Planificación + ENISA | Marcó el punto de partida del año: pensar la financiación como parte del plan estratégico, no como un parche |
| Febrero | ☐ <i>ENISA, banco o inversor: cómo elegir bien</i>      | Estrategia financiera | Aportó claridad a muchos founders que dudaban entre diluirse o endeudarse                                    |
| Marzo   | ☐☐ <i>Financiar crecimiento sin ahogar la tesorería</i> | CAPEX + circulante    | Muy útil para pymes industriales y empresas en expansión                                                     |

| Mes               | 📄 Post del mes                                               | 📄 Tema principal       | 📄 Por qué fue clave                                               |
|-------------------|--------------------------------------------------------------|------------------------|-------------------------------------------------------------------|
| <b>Abril</b>      | 📄 <i>Working Capital inteligente</i>                         | Factoring & Confirming | Post práctico que bajó a tierra la gestión de liquidez            |
| <b>Mayo</b>       | 📄 <i>Revenue-Based Financing: crecer sin diluirte</i>        | RBF                    | Uno de los posts más comentados y compartidos del año             |
| <b>Junio</b>      | 📄 <i>Cómo valorar bien tu empresa antes de vender</i>        | Valoración & M&A       | Contenido estratégico para empresarios con visión a medio plazo   |
| <b>Julio</b>      | 📄 <i>*La financiación no se deja para después del verano</i> | Planificación          | Ayudó a muchas empresas a no cerrar agosto sin oxígeno financiero |
| <b>Agosto</b>     | 📄 <i>Parar, analizar y decidir también es estrategia</i>     | Visión empresarial     | Post reflexivo, muy guardado                                      |
| <b>Septiembre</b> | 📄 <i>Reactivar el crecimiento tras el verano</i>             | ENISA + ICF            | Altísimo interés en startups y scaleups                           |
| <b>Octubre</b>    | 📄 <i>Errores que bloquean una financiación aprobable</i>     | Diagnóstico financiero | Uno de los posts más útiles y realistas                           |
| <b>Noviembre</b>  | 📄 <i>Últimas líneas activas antes de cerrar el año</i>       | Convocatorias públicas | Clave para empresas que llegaban tarde                            |

| Mes       | 📄 Post del mes                                            | 📄 Tema principal | 📄 Por qué fue clave                                    |
|-----------|-----------------------------------------------------------|------------------|--------------------------------------------------------|
| Diciembre | 📄 <i>La tranquilidad de enero se negocia en diciembre</i> | Estrategia 2026  | El post más estratégico y compartido del cierre de año |

## 📄 Top 5 posts de todo 2025

| Ranking | Post                                                    | Impacto                           |
|---------|---------------------------------------------------------|-----------------------------------|
| 1       | <i>Revenue-Based Financing: crecer sin diluirte</i>     | 📄 Startups · leads · conversación |
| 2       | <i>Working Capital inteligente</i>                      | 📄 Liquidez · pymes                |
| 3       | <i>Errores que bloquean tu financiación</i>             | 📄 Claridad total                  |
| 4       | <i>La tranquilidad de enero se negocia en diciembre</i> | 📄 Estrategia pura                 |
| 5       | <i>Valorar bien tu empresa antes de vender</i>          | 📄 Visión a largo plazo            |

## 📄 Lo que ha definido 2025 en Globalfinanzia

### 📄 Financiación pública explicada con claridad

ENISA, CDTI, ICF, Avalis... sin tecnicismos innecesarios y con foco en resultados reales.

### 📄 Liquidez como eje estratégico

No solo crecer, sino **sostener el crecimiento** con tesorería sana.

## □ **Nuevos modelos de financiación**

RBF y soluciones híbridas adaptadas al ritmo real de cada empresa.

## □ **Visión empresarial**

Valoración, compra-venta de empresas y preparación para inversores.

---

# □ **Mensaje final de Ester Roura**

*“2025 nos ha recordado algo muy importante: la financiación no va solo de conseguir dinero, va de tomar decisiones correctas en el momento adecuado.*

*En Globalfinanzia hemos acompañado a muchas empresas en un año complejo, ayudándolas a crecer con cabeza, con estrategia y con tranquilidad.*

*Gracias a todos los que habéis confiado en nosotros. En 2026 seguiremos a vuestro lado, defendiendo vuestros proyectos como si fueran propios.”*

**– Ester Roura**

---

Gracias por formar parte de este 2025.

□ **2026 viene con más estrategia, más financiación y más oportunidades reales.**

#Globalfinanzia #FinanciaciónEmpresarial #ENISA #ICF #CDTI  
#WorkingCapital #Factoring #RBF #Startups #Pymes  
#EstrategiaFinanciera #CrecimientoEmpresarial

---

# ❑ Diciembre no cierra el año: decide cómo empiezas enero



Diciembre no es solo el cierre contable del ejercicio.  
Es el **momento donde se decide cómo empezará realmente enero.**

En **Globalfinanzia** lo vemos cada año:  
las empresas que **anticipan su estrategia financiera ahora**,  
empiezan el nuevo ejercicio con ventaja competitiva. Las que  
no, pasan los primeros meses **apagando fuegos.**

Hoy queremos poner orden, perspectiva y datos sobre la mesa.

---

## ❑ El contexto real de la financiación empresarial (cierre 2025)

El acceso a financiación **no se ha cerrado**, pero **sí se ha sofisticado:**

- Mayor análisis de riesgo
- Más peso del cash-flow que del balance
- Entidades públicas y privadas **más selectivas**
- Bancos que priorizan empresas **bien estructuradas**

❑ Traducido: **la financiación existe, pero no para quien improvisa.**

---

## □ Las principales fuentes de financiación activa (y cómo se están usando)

### □ Mapa actual de financiación empresarial

| Fuente                     | ¿Para quién es ideal?        | Qué aporta                | Clave estratégica      |
|----------------------------|------------------------------|---------------------------|------------------------|
| □ Banca tradicional        | Empresas consolidadas        | Liquidez estructural      | Negociación anticipada |
| □□ Financiación pública    | Pymes y empresas innovadoras | Coste financiero reducido | Planificación y timing |
| □ Avaes                    | Empresas con crecimiento     | Mejora acceso bancario    | Optimiza riesgo        |
| □ Trade & Working Capital  | Empresas en expansión        | Tesorería inmediata       | Escalabilidad          |
| □ Financiación alternativa | Modelos dinámicos            | Flexibilidad              | Rapidez                |

---

## □ Banca: sigue siendo clave... pero no es la única puerta

La banca no ha desaparecido, pero ya no es automática.

### Qué están mirando hoy los bancos:

- Evolución real de facturación □

- Márgenes operativos
- Capacidad de devolución
- Estructura financiera global

□ **Error común:** ir al banco en enero “a ver qué pasa”.

□ **Estrategia inteligente:** entrar en diciembre con números ordenados y relato claro.

## □□ **Financiación pública: oportunidad, no salvavidas**

Las líneas públicas siguen siendo **una palanca clave**, pero requieren método.

| <b>Ventaja</b>        | <b>Riesgo si se gestiona mal</b> |
|-----------------------|----------------------------------|
| Coste financiero bajo | Retrasos                         |
| No dilución           | Pérdida de oportunidad           |
| Mejora balance        | Documentación incompleta         |

□ En Globalfinanzia insistimos:

**la financiación pública no se improvisa, se diseña.**

## □ **Working Capital: donde muchas empresas ganan oxígeno**

Cada vez más empresas están apostando por **soluciones ligadas a su operativa real**:

- Anticipos de cobro

- Financiación de proveedores
- Optimización de ciclos de caja

## □ ¿Por qué está creciendo tanto?

| Problema habitual  | Solución de Working Capital |
|--------------------|-----------------------------|
| Cobros tardíos     | Liquidez inmediata          |
| Crecimiento rápido | Financiación proporcional   |
| Tensión de caja    | Flexibilidad                |

---

## □ El error más caro: pensar solo en “conseguir dinero”

En Globalfinanzia trabajamos con una idea muy clara:

*La financiación no es un producto.  
Es una estrategia.*

## Por eso siempre analizamos:

- ✓ Objetivo real de la empresa
- ✓ Horizonte temporal
- ✓ Impacto en balance y tesorería
- ✓ Combinación óptima de fuentes

No todas las empresas necesitan lo mismo.

**Y no toda financiación es buena, aunque sea fácil.**

---

# □ **Diciembre: el mes donde se gana enero**

Si tu empresa:

- Quiere crecer en 2026
- Necesita estabilidad de tesorería
- Está preparando inversiones
- O simplemente quiere dormir tranquila

□ **Este es el momento de sentarse y decidir**, no de correr después.

---

## □ **Globalfinanzia: estrategia, estructura y acompañamiento**

Acompañamos a empresas que:

- Facturan desde pymes en crecimiento hasta estructuras más complejas
- Buscan financiación **bien planteada**
- Quieren interlocución experta
- Necesitan visión, no solo trámites

□ **Si quieres saber qué opciones reales tiene tu empresa hoy, hablamos.**

---

## □ Cierre

La tranquilidad de enero **no se improvisa en enero.**  
Se construye ahora.

---

## Hashtags

#Globalfinanzia #FinanciaciónEmpresarial #EstrategiaFinanciera  
#CierreDeAño #Pymes #EmpresasEnCrecimiento #Tesorería  
#WorkingCapital #Financiación2026

---

## □ Financiación empresarial en 2025: balance real de un año clave



### **Banca, financiación pública y alternativas en el cierre del ejercicio**

El cierre de 2025 deja una fotografía clara:  
**la financiación empresarial ha estado disponible, pero no ha sido fácil.**

No todas las empresas han accedido igual. No todas las fuentes han funcionado igual. Y no todas las estructuras financieras han resistido del mismo modo.

Desde Globalfinanzia, este es el **balance real** de cómo han funcionado las **principales fuentes de financiación** en España durante 2025 y qué implica esto para 2026.

---

# **1 Financiación bancaria: activa, selectiva y más exigente**

La banca ha seguido siendo el **principal proveedor de financiación**, pero con tres rasgos claros:

- Más análisis
- Menos riesgo asumido
- Mayor peso de garantías y estructura

## **¿Qué han priorizado los grandes bancos?**

| Banco       | Foco 2025                                                 | Tipo de financiación más activa               |
|-------------|-----------------------------------------------------------|-----------------------------------------------|
| □ CaixaBank | Empresas consolidadas, internacionalización               | Préstamos inversión + circulante estructurado |
| □ Santander | Grupos empresariales y middle market                      | Pool bancario, confirming, comercio exterior  |
| □ BBVA      | Innovación, sostenibilidad, empresas con reporting sólido | Préstamos verdes, financiación estructurada   |
| □ Sabadell  | Pymes maduras                                             | Líneas de crédito + pólizas                   |
| □ Bankinter | Empresas con crecimiento rentable                         | Préstamos a medio plazo                       |

### **□ Conclusión clave:**

La banca **sí ha financiado**, pero ha penalizado:

- Crecimientos desordenados
- Dependencia excesiva de circulante
- Falta de planificación financiera

□ En 2026, la banca premiará aún más la **estructura** frente al simple histórico.

---

## □□ 2□□ ENISA: protagonista absoluto en financiación pública

ENISA ha sido, sin duda, **uno de los grandes pilares de 2025**, especialmente para startups y pymes innovadoras.

### □ Qué ha funcionado mejor en ENISA

- Proyectos con tracción real
- Equipos con dedicación exclusiva
- Modelos claros de escalabilidad
- Menos tolerancia a proyectos conceptuales sin números

| Línea ENISA             | Perfil financiado             | Sensación 2025  |
|-------------------------|-------------------------------|-----------------|
| □ Jóvenes Emprendedores | Startups early stage          | Muy activa      |
| □ Emprendedores         | Pymes innovadoras             | Alta demanda    |
| □ Crecimiento           | Scaleups y pymes tecnológicas | Muy competitiva |

#### □ Clave Globalfinanzia:

ENISA no es un “préstamo fácil”. En 2025 ha sido **más técnica, más analítica y más exigente**, y en 2026 lo será aún más.

---

## □ 3□□ CDTI: financiación potente, pero lenta y técnica

El CDTI ha mantenido un papel **estratégico** en proyectos de I+D+i, aunque con una realidad clara:

- Tiempos largos
- Mucha documentación
- Proyectos muy bien definidos

| Tipo de empresa           | Encaje CDTI |
|---------------------------|-------------|
| □ Industria               | Muy alto    |
| □ Tecnología avanzada     | Alto        |
| □ Innovación incremental  | Medio       |
| □ Servicios tradicionales | Bajo        |

### □ **Conclusión:**

CDTI sigue siendo una **herramienta clave**, pero no es financiación de urgencia ni de tesorería.

---

## □□ 4□□ ICF y Avalis: claves en Cataluña

En Cataluña, **ICF + Avalis** han sido determinantes para desbloquear financiación bancaria.

### □ **Funcionamiento real**

- ICF: préstamos directos y coinversión
- Avalis: aval que hace viable la operación bancaria

| Instrumento | Uso principal                        |
|-------------|--------------------------------------|
| □ ICF       | Inversión, crecimiento, reordenación |
| □□ Avalis   | Reducción de riesgo bancario         |

□ En 2025, muchas operaciones **no habrían salido sin aval público**. En 2026, este binomio seguirá siendo clave.

---

## □ 5□□ Financiación alternativa: cada vez más estratégica

2025 ha confirmado algo que ya era evidente:

□ **La financiación alternativa ya no es marginal**

Factoring, confirming, deuda privada y estructuras híbridas han ganado peso, especialmente cuando:

- La banca no llegaba
- La empresa necesitaba flexibilidad
- Había tensión de circulante

| Herramienta     | Uso típico                 |
|-----------------|----------------------------|
| □ Factoring     | Liquidez inmediata         |
| □ Confirming    | Gestión de proveedores     |
| □ Deuda privada | Crecimiento no bancarizado |

---

## □ 6□□ Errores más comunes

## detectados en 2025

- Depender solo de un banco
  - Mezclar inversión con circulante
  - Llegar tarde a la financiación pública
  - No preparar 2026 antes de cerrar 2025
- 

## □ 7□□ Qué marcará la financiación en 2026

- Más exigencia en ratios
  - Más peso del asesoramiento estratégico
  - Menos improvisación
  - Más planificación anticipada
- **La financiación ya no es conseguir dinero. Es diseñar la estructura adecuada.**
- 

## □ Conclusión Globalfinanzia

2025 ha sido un año de **financiación disponible pero selectiva**.  
2026 será un año de **financiación para empresas bien preparadas**.

En Globalfinanzia seguiremos ayudando a las empresas a:

- Combinar banca + financiación pública
- Elegir bien entre alternativas
- Llegar antes, no tarde

---

## Hashtags

#Globalfinanzia #FinanciaciónEmpresarial #CierreDeAño  
#ENISA #CDTI #ICF #Avalis #BancaEmpresarial  
#CorporateFinance #EstrategiaFinanciera #Empresas #CEOs

---

# □ Cierre fiscal 2025 y preparación 2026



En Globalfinanzia lo vemos cada diciembre con absoluta claridad:

no hay empresas con “mal negocio”, hay empresas con **mal cierre**.

Cerrar bien el ejercicio no consiste en cuadrar números, sino en **tomar decisiones** que afectan a impuestos, liquidez, financiación y crecimiento.

Y sí: **todavía estás a tiempo**.

---

## Donde se gana (o se pierde) dinero sin facturar más

Muchas empresas centran todo el esfuerzo en vender.

Pero el cierre fiscal es el único momento del año donde puedes

mejorar resultados sin aumentar ingresos.

## Ajustes que aún puedes revisar antes del 31/12

| ☐ Palanca fiscal  | ☐ Qué revisar ahora                | ☐ Impacto real                |
|-------------------|------------------------------------|-------------------------------|
| ☐☐ Amortizaciones | Ritmo fiscal vs contable           | ⚡☐ Impuesto sobre Sociedades  |
| ⚠☐ Provisiones    | Riesgos reales bien documentados   | ☐ Ahorro fiscal inmediato     |
| ☐ Deterioros      | Participaciones y créditos dudosos | ☐☐ Protección del resultado   |
| ☐ Bases negativas | Cuándo y cuánto compensar          | ⚖☐ Optimización a medio plazo |

☐ No todo lo que es legal es conveniente, ni todo lo conveniente se hace solo.

---

## Beneficio en papel, tensión en caja: el error más caro

2025 ha dejado una lección clara:  
**beneficio no significa liquidez.**

Empresas rentables, pero con:

- Clientes pagando más tarde
- Crecimiento autofinanciado
- Inversiones sin estructura financiera

# Pregunta clave antes de cerrar el año

*¿Mi empresa podría aguantar 6 meses creciendo sin pedir oxígeno?*

Si dudas, hay que actuar **antes de enero**.

| ☐ <b>Liquidez</b>    | ☐ <b>Señal de alerta</b> | ☐☐ <b>Qué se puede hacer</b> |
|----------------------|--------------------------|------------------------------|
| ☐ Caja ajustada      | Beneficio sin efectivo   | Reordenar circulante         |
| ☐ Cobros lentos      | Dependencia de clientes  | Financiación estructural     |
| ☐ Pagos concentrados | Tensión Q1               | Planificar calendario        |
| ☐ Fondo de maniobra  | Ratio negativo           | Ajuste financiero previo     |

☐ **La financiación no se improvisa cuando duele. Se prepara cuando aún respiras.**

---

## El balance que cierras hoy es el que te juzgarán mañana

Bancos, inversores y organismos públicos no miran promesas. Miran **una foto concreta**: el balance a 31 de diciembre.

Y esa foto decide:

- Condiciones
- Plazos
- Riesgo percibido
- Velocidad de aprobación

# Detalles que marcan la diferencia en 2026

| ☐ Elemento del balance | ☐ Qué miran            | ☐ Cómo te afecta      |
|------------------------|------------------------|-----------------------|
| ☐ Fondos propios       | Solidez real           | Acceso a financiación |
| ☐ Endeudamiento        | Corto vs largo plazo   | Mejores condiciones   |
| ☐ Deuda a corto        | Concentración excesiva | Riesgo percibido      |
| ☐ Coherencia           | Números + relato       | Credibilidad          |

☐ Un balance ordenado **abre puertas**.  
Uno descuidado las bloquea durante meses.

---

# 2026 no viene con sorpresas, viene con exigencia

Sin entrar en titulares alarmistas, la tendencia es clara: **más control, más trazabilidad y menos margen para errores**.

# Lo que ya deberías tener en el radar

| ☞☐ Tendencia 2026           | ☐ Qué implica       | ☐ Cómo anticiparte      |
|-----------------------------|---------------------|-------------------------|
| ☐☐ Digitalización fiscal    | Más cruces de datos | Orden y coherencia      |
| ☐ Mayor supervisión         | Menos improvisación | Planificación previa    |
| ☐ Incentivos dirigidos      | No son automáticos  | Proyectos estructurados |
| ☐ Fiscalidad + financiación | Todo se conecta     | Estrategia integral     |

☐ **Lo que antes se corregía, ahora se cuestiona.**

---

# Enero no es para pensar, es para ejecutar

Las empresas que empiezan bien el año no improvisan en enero. Llegan con los deberes hechos.

## Lo que deberías dejar preparado ya

| <input type="checkbox"/> <input type="checkbox"/> Antes de acabar diciembre | <input type="checkbox"/> Estado ideal |
|-----------------------------------------------------------------------------|---------------------------------------|
| <input type="checkbox"/> Presupuesto financiero 2026                        | Cerrado y validado                    |
| <input type="checkbox"/> Escenarios (prudente y crecimiento)                | Simulados                             |
| <input type="checkbox"/> Necesidades de financiación                        | Anticipadas                           |
| <input type="checkbox"/> Operaciones futuras                                | Pre-analizadas                        |
| <input type="checkbox"/> Estrategia fiscal                                  | Alineada con negocio                  |

☐ Enero es demasiado tarde para pensar.  
Enero es para **avanzar**.

---

## La visión Globalfinanzia

El cierre fiscal no es un trámite contable.  
Es una **decisión estratégica**.

Las empresas que esperan:

- ☐ pagan más
- ☐ negocian peor
- ☐ pierden tiempo

Las que planifican ahora:

- ✓☐ ahorran impuestos
- ✓☐ protegen liquidez

- ✓□ acceden a mejor financiación
- ✓□ empiezan 2026 con ventaja

La tranquilidad de enero se negocia en diciembre.

---

## □ La tranquilidad de enero se negocia en diciembre □□

## □ Cómo dejar tu empresa financieramente preparada antes de irte de vacaciones de Navidad

(Y volver en enero sin sobresaltos)

Navidad es sinónimo de pausa, familia y desconexión.

Pero para muchas empresas, también es sinónimo de **tensión de tesorería**, pagos concentrados y decisiones financieras postergadas “para después de fiestas”.

□ El problema: **enero no perdona.**

Las empresas que llegan tranquilas al primer trimestre no son las que facturan más, sino las que **planifican mejor su financiación antes de cerrar el año.**

---

## □ Idea clave (quédate con esto)

*La financiación que se deja preparada en diciembre es la tranquilidad que se disfruta en enero.*

---

## □ BLOQUE 1: Radiografía financiera antes de Navidad

Antes de irte de vacaciones, hazte esta pregunta clave:

### □ ¿Mi empresa puede operar con normalidad durante 8–10 semanas sin estrés financiero?

Si la respuesta no es un “sí” claro, hay trabajo que hacer antes de cerrar.

### □ Tabla 1 – Los puntos críticos de fin de año

| Área           | Qué revisar             | Riesgo si no se hace       |
|----------------|-------------------------|----------------------------|
| □ Tesorería    | Caja real disponible    | Falta de liquidez en enero |
| □ Cobros       | Facturas pendientes     | Retrasos generalizados     |
| □ Pagos        | Proveedores e impuestos | Tensiones operativas       |
| □ Calendario   | Q1 financiero           | Decisiones precipitadas    |
| □ Financiación | Líneas disponibles      | Pedir tarde y caro         |

---

## □ Tip Globalfinanzia

□ No se trata de gastar más, sino de llegar con margen.

La diferencia entre una empresa cómoda y una ahogada en enero suele ser **haber tomado decisiones en diciembre.**

---

## □ BLOQUE 2: Liquidez ≠ Beneficio (el error más común)

Muchas empresas cierran el año con beneficios... pero **sin liquidez suficiente.**

### △□ Error habitual

*“Hemos facturado bien, ya veremos la financiación en enero.”*

□ Enero trae:

- IVA
  - Nóminas
  - Proveedores
  - Menos ingresos
  - Clientes de vacaciones
- 

## □ Tabla 2 – Beneficio vs Liquidez

| Concepto | Beneficio          | Liquidez          |
|----------|--------------------|-------------------|
| Qué es   | Resultado contable | Dinero disponible |

| Concepto         | Beneficio    | Liquidez      |
|------------------|--------------|---------------|
| Se puede gastar  | ❑ No siempre | ❑ Sí          |
| Impacto en enero | Bajo         | Crítico       |
| Se planifica     | Poco         | Debería mucho |

## ❑ Tip Globalfinanzia

❑ Una empresa no quiebra por falta de ventas, sino por falta de caja.

## ❑ BLOQUE 3: Qué financiación conviene dejar preparada antes de Navidad

No toda la financiación es igual ni sirve para lo mismo. Antes de cerrar el año, lo inteligente es **dejar aprobadas soluciones flexibles**, aunque no se utilicen de inmediato.

## ❑ Tabla 3 – Financiación estratégica antes de vacaciones

| Solución                    | Para qué sirve    | Ventaja clave          |
|-----------------------------|-------------------|------------------------|
| ❑ Factoring                 | Anticipar cobros  | Liquidez inmediata     |
| ❑ Confirming                | Pagar proveedores | Mejora relaciones      |
| ❑ Líneas de circulante      | Caja operativa    | Solo usas si necesitas |
| ❑ Financiación puente       | Picos puntuales   | Evita urgencias        |
| ❑ Estructuración financiera | Ordenar el Q1     | Visión y control       |

---

## □ Tip Globalfinanzia

□ La mejor financiación es la que está aprobada... aunque no la uses.

---

## □ BLOQUE 4: Anticiparse a los retrasos de cobro navideños □

En Navidad:

- Los clientes paran
- La administración se ralentiza
- Las aprobaciones se posponen

## □ Tabla 4 – Realidad de los cobros en diciembre-enero

| Situación              | Probabilidad | Impacto  |
|------------------------|--------------|----------|
| Cobros retrasados      | Alta         | Muy alto |
| Pagos pospuestos       | Media        | Medio    |
| Tensión de caja        | Alta         | Crítico  |
| Negociaciones urgentes | Alta         | Costosas |

---

## □ Tip Globalfinanzia

□ Anticipar hoy un cobro puede evitar una mala decisión

financiera en enero.

---

# ❑ BLOQUE 5: Plan financiero express antes de cerrar el año (checklist)

## ❑ Checklist de empresa responsable antes de Navidad

- ✓❑ Tesorería revisada
  - ✓❑ Escenario conservador Q1 preparado
  - ✓❑ Financiación flexible aprobada
  - ✓❑ Cobros clave anticipados
  - ✓❑ Proveedores estratégicos cubiertos
  - ✓❑ Dirección tranquila para desconectar
- 

## ❑ Tabla 5 – Empresa improvisando vs empresa planificada

| Aspecto          | Improvisando | Planificada  |
|------------------|--------------|--------------|
| Enero            | Estrés       | Control      |
| Decisiones       | Urgentes     | Estratégicas |
| Coste financiero | Alto         | Optimizado   |
| Negociación      | Débil        | Fuerte       |
| Gestión          | Reactiva     | Proactiva    |

---

# □ **BLOQUE 6: Enfoque marketing – El mensaje que transmite fortaleza**

□ **“Nos vamos de vacaciones con la empresa ordenada y financiada.”**

Ese mensaje:

- Refuerza confianza interna
- Tranquiliza socios y dirección
- Posiciona a la empresa como profesional
- Evita decisiones precipitadas en enero

---

## □ **Cómo ayudamos desde Globalfinanzia**

En Globalfinanzia trabajamos diciembre como un mes **clave**, no como un trámite.

Ayudamos a las empresas a:

- ✓□ Analizar su tesorería real
- ✓□ Diseñar el escenario financiero del Q1
- ✓□ Activar financiación flexible y eficiente
- ✓□ Optimizar costes financieros
- ✓□ Irse de vacaciones con tranquilidad

□ **No financiamos problemas. Diseñamos soluciones.**

---

## □ **Conclusión final**

Navidad es para desconectar.

Pero **la tranquilidad no se improvisa.**

□ Se planifica.

□ Se negocia con tiempo.

□ Se deja preparada.

□ **Enero siempre llega. La diferencia es cómo lo esperas.**

---

## **Barcelona Tech Spirit – Catalunya puso a prueba a sus Start-ups –**



## **Donde la innovación se convirtió en negocio**

Durante los últimos días, **Barcelona se convirtió en el epicentro del ecosistema emprendedor**, acogiendo una nueva edición de **Tech Spirit Barcelona**, un evento que volvió a demostrar la madurez, diversidad y ambición de las startups catalanas.

Desde Globalfinanzia, **hemos vivido el evento de primera mano,**

compartiendo espacio con emprendedores, inversores y decisores estratégicos, y siguiendo muy de cerca la **Catalan Pitch Competition**, uno de los momentos clave del Tech Spirit.

*“Tech Spirit permite entender en qué punto real se encuentran las startups: qué problemas atacan, cómo piensan escalar y, sobre todo, si están preparadas para convertir innovación en empresa.”*

*– Ester Roura, CEO de Globalfinanzia*

---

## ▣ Startups que compitieron en la Catalan Pitch Competition

Estas fueron las **24 startups finalistas que compitieron** por el reconocimiento como *Startup Catalana del Año*, reflejando la fortaleza del ecosistema en salud, tecnología, sostenibilidad y deep tech.

---

### ▣ Ciencias de la vida y salud

| Startup          | A qué se dedicaba                                                                                       |
|------------------|---------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| <b>Aurax</b>     | Interfaces humanas avanzadas para controlar dispositivos sin manos, enfocadas en accesibilidad y salud. |
| <b>Avamotion</b> | Digitalización del diagnóstico odontológico mediante avatares dinámicos del paciente.                   |
| <b>Cellflow</b>  | Medicina regenerativa accesible sin procesos de centrifugación.                                         |

| <b>Startup</b>                | <b>A qué se dedicaba</b>                                                            |
|-------------------------------|-------------------------------------------------------------------------------------|
| <b>Nataly</b>                 | Soluciones para mejorar la seguridad y el seguimiento del postparto.                |
| <b>Neuhera</b>                | Neuroterapia inmersiva con IA y realidad virtual para el tratamiento del TDAH.      |
| <b>Onecare AI</b>             | Inteligencia artificial aplicada a la prevención y reducción del impacto del ictus. |
| <b>Polar Nanopharma</b>       | Nanomedicina enfocada a tratamientos oncológicos más eficaces y seguros.            |
| <b>Violet Pharmaceuticals</b> | Desarrollo preclínico de terapias de ARN mensajero contra cáncer metastásico.       |

## ▣ Software, datos e inteligencia artificial

| <b>Startup</b>                | <b>A qué se dedicaba</b>                                                        |
|-------------------------------|---------------------------------------------------------------------------------|
| <b>Bether Talent</b>          | Plataforma SaaS para fidelización y bienestar del talento en empresas.          |
| <b>Buildlovers Technology</b> | Gestión digital de proyectos de autopromoción inmobiliaria.                     |
| <b>Komsai BCN</b>             | IA para analizar conversaciones con clientes y optimizar la experiencia.        |
| <b>Metascan</b>               | Escaneo 3D para crear identidades sintéticas utilizadas en entrenamiento de IA. |
| <b>Nabla Education</b>        | Tecnología educativa con foco en inclusión y accesibilidad.                     |
| <b>Nobrac</b>                 | Verificación real del impacto climático y créditos de carbono.                  |

| Startup                | A qué se dedicaba                                                      |
|------------------------|------------------------------------------------------------------------|
| <b>Rollbox Games</b>   | Videojuegos de acción-aventura con enfoque en <i>Positive Gaming</i> . |
| <b>Somia Solutions</b> | Plataforma no-code para crear y gestionar agentes inteligentes con IA. |

## ⚙️ Deep tech, sostenibilidad e industria

| Startup                            | A qué se dedicaba                                                     |
|------------------------------------|-----------------------------------------------------------------------|
| <b>Additive Spaces</b>             | Construcción circular a partir de residuos.                           |
| <b>Aridditive</b>                  | Impresión 3D aplicada a la construcción sostenible.                   |
| <b>Folgrid Technologies</b>        | Nuevos sistemas de recolección y gestión de energía.                  |
| <b>Grasshopper Air Mobility</b>    | Drones eVTOL sostenibles para usos industriales.                      |
| <b>Methanol Reformer</b>           | Producción descentralizada de hidrógeno limpio.                       |
| <b>Poseidona</b>                   | Innovación ligada a la regeneración marina y alimentación sostenible. |
| <b>Shinephi</b>                    | Visualización avanzada de datos industriales en tiempo real.          |
| <b>Torch Smart Urban Solutions</b> | Infraestructuras de tráfico inteligentes y autosuficientes.           |

## 📌 Startup Catalana del Año

# Shinephi

La **Startup Catalana del Año en el Tech Spirit Barcelona 2025** fue **Shinephi**, un reconocimiento que puso en valor no solo su innovación tecnológica, sino su **capacidad para resolver un problema real de la industria con impacto inmediato en eficiencia, seguridad y toma de decisiones.**

Shinephi desarrolla **tecnología avanzada de visualización de datos industriales en tiempo real**, capaz de **hacer visible lo que tradicionalmente permanece oculto** en entornos productivos complejos. Su solución permite a las empresas **anticiparse a incidencias, optimizar procesos y reducir riesgos operativos**, transformando datos invisibles en información accionable.

El jurado destacó especialmente:

- **La aplicabilidad directa en entornos industriales reales**
- **Un alto componente deep tech con clara ventaja competitiva**
- **Su encaje con procesos de escalado industrial**
- **La madurez del proyecto, más allá del concepto o prototipo**
- **Un modelo alineado con industria 4.0, eficiencia energética y seguridad operativa**

Shinephi representa a una nueva generación de startups industriales catalanas:

**menos ruido, más impacto; menos promesa, más ejecución.**

Su propuesta conecta perfectamente con las demandas actuales de la industria:

mejor control, mayor visibilidad, decisiones más rápidas y una clara orientación a resultados.

---

# □ Lectura estratégica desde Globalfinanzia

La elección de Shinephi como ganadora deja un mensaje claro al ecosistema:

**la innovación que gana es la que se integra en la realidad empresarial y escala con sentido financiero.**

*“Proyectos como Shinephi demuestran que la tecnología es realmente transformadora cuando se traduce en eficiencia, control y crecimiento sostenible.”*

**– Ester Roura, CEO de Globalfinanzia**

En Globalfinanzia acompañamos a startups deep tech e industriales **en el salto más crítico:**

pasar de la validación tecnológica a un **crecimiento bien financiado, estructurado y escalable.**

---

El Tech Spirit Barcelona 2025 deja una conclusión clara:

**el ecosistema ha madurado.** Las startups ya no solo hablan de ideas, sino de:

- estructura financiera
- crecimiento ordenado
- escalabilidad real
- preparación para inversión y consolidación

*“El reto ya no es innovar, sino financiar bien el crecimiento. Ahí es donde muchas startups se juegan su futuro.”*

En Globalfinanzia acompañamos a startups y empresas innovadoras **justo en ese punto crítico**, conectando estrategia, financiación y crecimiento sostenible.

---

# Barcelona Tech Pulse: Lo que está moviendo la Jornada del 11 de Diciembre



El día 11 de diciembre en **Tech Spirit Barcelona** ha sido una jornada intensa en la que **se han reunido** referentes del ecosistema tecnológico para debatir sobre inversión, innovación, talento y tecnología avanzada.

---

## ☐☐ Paneles de inversión y ecosistema

- El panel **“The New Wave of Purpose-Driven Venture Capital”** ha reunido a Jordi Vidal (Kibo Ventures), Miriam Damas (Ship2B Ventures), Iñigo López-Huerta (Ysios Capital) y Josep Miquel Torregrosa (Suma Capital), quienes han analizado cómo el venture capital de impacto ha transformado la forma de apoyar a las startups.

- La mesa **“Barcelona’s Tech Ecosystem: Today’s Momentum, Tomorrow’s Vision”** ha contado con **Carlos Blanco (Encomenda), Miguel Planas (IRIS Venture Builder), Ana Maiques (Neuroelectrics) y Pipo Serrano (YouPlanet)**, que han compartido su visión sobre el presente y futuro del ecosistema digital de Barcelona.
- 

## □ Paneles sobre tecnología y tendencias

- La sesión **“Lifecode 5.0: The Tech Awakening (Five years, infinite disruption)”** ha tenido como ponentes a **Montse Daban (Biocat), Anaís Garrell (Robotics Institute CSIC-UPC), Martha Ivón Cárdenas (Dept. Computer Science, UPC) y Arantxa Sanz (Catalonia.Health)**. Ellos han debatido cómo las tecnologías disruptivas han impactado sectores como salud, biotecnología, robótica y ciencia de datos.



## □ Estrategia y políticas públicas

- La mesa **“Strategy and public financing for a competitive technological ecosystem”** ha reunido a **Clàudia Canals (Avançsa), Vanessa Servera (Institut Català de Finances) y Miquel Rodríguez (Ajuntament de Barcelona)**, quienes han explicado cómo las políticas públicas han buscado reforzar la competitividad tecnológica de Cataluña.

---

## □ Impacto e innovación

- El panel **“Impact Investing: From Purpose to Profitability”** ha juntado a **Maite Fiblà (Ship2B Ventures), Elena Rico (Impact Partners Ibérica)** y **Guifré Belloso (Barcelona Activa)**, que **han destacado** el creciente papel de la inversión de impacto en el tejido emprendedor.
- La sesión dedicada a los **nuevos retos tecnológicos europeos** ha contado con **Carles Franquesa (Aistech Space), Eduard Puig (IDEADED)** y **Tina Díaz (LLYC)**, quienes **han abordado** las oportunidades y desafíos de una Europa más innovadora.



## □ Catalan Pitch Competition

Durante toda la jornada, la **Catalan Pitch Competition** ha **continuado** con fuerza:

- Las 24 startups finalistas **han presentado** sus proyectos frente al jurado.
- Los equipos **han defendido** su tracción, tecnología y potencial de crecimiento.
- El jurado **ha evaluado** cada pitch antes del anuncio oficial de la **Catalan Startup del Año 2025** al cierre del evento.

Ester Roura ha aprovechado su visita a Tech Spirit Barcelona para recorrer los espacios clave del evento, asistir a varias mesas redondas sobre inversión, tecnología e impacto, y conectar con profesionales del ecosistema innovador. Durante la jornada, ha seguido de cerca las tendencias en IA, deep tech y financiación, participando en encuentros de networking donde ha explorado nuevas oportunidades de colaboración y crecimiento empresarial. La presencia de talento, startups y fondos ha convertido la visita en un punto de inspiración y estrategia para futuras iniciativas.

---

# 1er día del TECH SPIRIT BARCELONA 2025



**Hoy Tech Spirit Barcelona 2025 está desplegando una de sus jornadas más relevantes del año para el ecosistema innovador catalán.**

La Llotja de Mar está reuniendo a startups, fondos de inversión, corporaciones tecnológicas y actores institucionales que están compartiendo visiones, analizando tendencias y generando conexiones de enorme valor estratégico.

Desde primera hora, el ambiente está siendo intenso: sesiones simultáneas, demos tecnológicas, pitches a ritmo vertiginoso y un flujo constante de networking que está colocando a Barcelona en el centro de la innovación europea.

---

# □ **La Catalan Pitch Competition está marcando el ritmo del día**

La actividad principal de hoy está siendo la **Catalan Pitch Competition**, en la que **24 startups finalistas** están presentando sus proyectos ante un jurado compuesto por inversores, expertos sectoriales y representantes del ecosistema.

Los pitches están siendo de alto nivel y están agrupándose en tres grandes categorías:

## □ **1. Ciencias de la vida y salud**

Startups que están desarrollando

- plataformas de diagnóstico predictivo,
- dispositivos médicos inteligentes,
- soluciones biomédicas con base científica sólida,
- e IA aplicada a mejora clínica y gestión hospitalaria.

Sus presentaciones están destacando por su rigor técnico y por la claridad del impacto real que sus soluciones están prometiendo.

## □ **2. Tecnologías digitales (TIC)**

Proyectos que están mostrando herramientas de:

- IA generativa para empresa,
- automatización avanzada,
- ciberseguridad,
- software corporativo escalable,

- y plataformas B2B orientadas a eficiencia y reducción de costes.

La capacidad de escalar y captar mercado está siendo el eje central de sus pitches.

### ⚙️ 3. Deep-tech e industria avanzada

Startups que están presentando:

- robótica y sensores industriales,
- nuevos materiales,
- soluciones energéticas emergentes,
- IoT industrial y tecnologías de alto componente científico.

El jurado está valorando especialmente la solidez técnica y el potencial de disrupción industrial.

La competición está avanzando hacia la selección de las compañías que pasarán a la ronda final, en la que se decidirá la **Startup Catalana del Año 2025**.

---

## 📅 La jornada de Ester Roura: reuniones estratégicas de alto valor

Durante toda la mañana y parte de la tarde, **nuestra CEO, Ester Roura**, está manteniendo reuniones clave que están reforzando el posicionamiento de Globalfinanzia dentro del ecosistema

innovador.

Estas son **algunas de las reuniones más relevantes del día:**

## **□ 1. Reunión con un fondo internacional especializado en IA y deep-tech**

Ester está manteniendo una conversación con un fondo europeo interesado en expandir su pipeline en Catalunya.

La reunión está permitiendo identificar startups que, por madurez y necesidades de capital, encajan con operaciones de crecimiento (Series A/B). Ester está explicando cómo Globalfinanzia está estructurando estas operaciones y qué valor añadido aporta en preparación financiera y acceso a inversores.

## **□ 2. Encuentro con una startup finalista del ámbito healthtech**

Una de las startups de diagnóstico clínico está explorando una ampliación de capital y necesita apoyo en estrategia financiera, planificación de rondas y análisis de coste regulatorio.

Ester está compartiendo insight sobre estructuras de financiación combinada (pública + privada) y sobre cómo acelerar la entrada en mercados europeos.

## **□□ 3. Conversación con una corporación industrial líder en Catalunya**

La empresa está buscando nuevas vías para invertir en innovación abierta.

Ester está identificando cómo Globalfinanzia está ayudando a corporaciones a conectarse con startups deep-tech que encajan con su roadmap tecnológico, especialmente en sensores, robótica y energía.

## □ 4. Reunión con responsables de un hub tecnológico catalán

El encuentro está centrado en:

- ampliar la colaboración,
- identificar startups que necesiten estructuración financiera,
- y coordinar acciones para impulsar la competitividad del ecosistema.

La conversación está siendo clave para reforzar proyectos de impacto regional.

## □ 5. Networking con startups en fases Seed – Growth

Ester está analizando casos concretos de compañías que:

- están buscando financiación puente,
- están evaluando rondas internacionales,
- o están preparando documentación financiera (DCF, equity story, métricas SaaS, etc.).

Está siendo un intercambio muy útil para detectar necesidades reales y ofrecer acompañamiento inmediato.

---

## □ Qué está destacando hoy del

# evento

- El nivel de innovación está siendo especialmente elevado.
  - La afluencia de fondos internacionales está siendo superior a la prevista.
  - Las startups de salud e IA están captando la mayor parte de la atención.
  - La competición está funcionando como radar de proyectos con potencial real.
  - El networking está generando acuerdos preliminares de colaboración e inversión.
- 

## □ Barcelona hoy: un punto de encuentro imprescindible

La ciudad está consolidándose como un hub tecnológico de referencia internacional.

El día de hoy en Tech Spirit está demostrando que el ecosistema catalán no solo está creciendo, sino que **está madurando**, atrayendo capital, talento e industria.

Globalfinanzia, con la presencia activa de Ester Roura, **está participando desde dentro**, conectando financiación, estrategia y crecimiento empresarial.

---

#TechSpirit2025 #Globalfinanzia #EsterRoura #Startups  
#Innovación #FinanciaciónEmpresarial #HealthTech #DeepTech  
#BarcelonaTech #VentureCapital

---

# **Diseñar la Estructura Financiera Correcta: El Verdadero KPI del 2026**



## **La Financiación Inteligente que las Empresas Competitivas ya Están Usando en 2026** □

Las compañías que crecen de verdad –las que no improvisan– han entendido algo clave:

**no se trata de pedir dinero, sino de estructurar financiación que potencie el negocio, reduzca riesgo y acelere rentabilidad.**

Hoy te dejo una visión clara y práctica que estamos aplicando desde Globalfinanzia con empresas de todos los sectores.

---

### **□ 1. La pregunta que separa a las empresas previsibles de las empresas estratégicas**

Antes de mirar tipos de interés o plazos, la pregunta correcta

es:

→ “¿Qué estructura financiera sostiene mi crecimiento durante 24–36 meses sin tensionar caja?”

El error habitual: financiar cada necesidad de forma aislada.  
La solución pro: **estrategia financiera integrada.**

---

## □ 2. Tres palancas que están funcionando en 2026

Estas son las que vemos que realmente marcan diferencias:

### A) Capital circulante flexible

- Productos adaptados al ciclo real de cobros/pagos.
- Más liquidez = más margen para negociar compras y cerrar proyectos.

### B) Inversión a medio plazo con coste optimizado

- Financiación estructural para CAPEX: maquinaria, digitalización, ampliación de capacidad.
- Tipos ajustados mediante bonificaciones y estructuras híbridas.

### C) Soluciones mixtas (muy infravaloradas)

La combinación inteligente de deuda + circulante + financiación alternativa consigue:

- Menor presión de caja

- Mayor velocidad de ejecución
- Más libertad estratégica

---

## □ 3. Mini-tabla clara para ver qué encaja según el objetivo

| Objetivo                   | Herramienta ideal        | Ventaja inmediata                           |
|----------------------------|--------------------------|---------------------------------------------|
| Aumentar liquidez          | Circulante flexible      | Caja disponible sin reducir margen          |
| Crece capacidad productiva | Financiación estructural | Cuotas asumibles y predecibles              |
| Acelerar proyectos         | Soluciones híbridas      | Equilibrio riesgo–coste–velocidad           |
| Reforzar solvencia         | Deuda estable            | Musculatura financiera ante bancos y socios |

---

## □ 4. ¿Qué hace Globalfinanzia por tu empresa?

Aquí es donde marcamos la diferencia:

### ✓ □ Diagnóstico financiero real (sin automatismos)

Entendemos tu ciclo, tus riesgos y tu estructura actual.

## ✓ ☐ Montamos *la mejor combinación*, no el mejor producto aislado

Estrategia > catálogo. Siempre.

## ✓ ☐ Negociamos condiciones con entidades y financiadores

Tú no pierdes tiempo. Tú no asumes esa presión.

## ✓ ☐ Optimizamos costes, bonificaciones y estructuras

Hemos conseguido reducciones de coste muy relevantes para clientes en 2025–26.

## ✓ ☐ Seguimiento trimestral

El entorno cambia. Tu financiación también debe hacerlo.

---

## ☐ 5. La clave final

La financiación no es un trámite.

Es **una herramienta estratégica** que define tu capacidad de crecer, resistir y avanzar.

Si en 2026 quieres jugar en serio, necesitas una estructura financiera que acompañe tu ambición.

Y ahí es donde Globalfinanzia aporta ventaja competitiva real.

#FinanciaciónEmpresarial #CrecimientoEmpresarial #Liquidez  
#Capex #EstrategiaFinanciera #Globalfinanzia #Empresas2026  
#WorkingCapital #ConsultoríaFinanciera #EscaladoEmpresarial  
#Negocio