

# □ GLOBALFINANZIA ALT CREDIT 360º: la vía rápida para financiación alternativa Pyme



□ En un entorno donde la banca tradicional sigue endureciendo criterios y retrasando aprobaciones, **Globalfinanzia** presenta **ALT CREDIT 360º**, una solución de **financiación alternativa privada** pensada para **Pymes consolidadas** que buscan liquidez sin esperar meses.

Este producto conecta directamente con fondos especializados, como **VH Financial Services**, ofreciendo un **proceso ágil, personalizado y con enfoque 100% empresarial**.

---

## □ ¿A quién va dirigido?

□ Perfil de empresa	□ Facturación mínima	□ Antigüedad requerida
Pymes consolidadas	+1.000.000 €	≥ 3 años de actividad

□ Ideal para empresas que **no encuentran encaje bancario** o necesitan **refinanciar circulante, invertir en expansión o cubrir picos de tesorería**.

---

## □ Condiciones Clave

<b>□ Mínimo de financiación</b>	<b>□□ Garantías aceptadas</b>
100.000 €	Avales personales, societarios o garantía inmobiliaria (hasta 50 % LTV)

□ **Ventaja diferencial:** flexibilidad en la garantía y análisis rápido sin los criterios restrictivos de la banca tradicional.

---

## □ Estado actual del sector fintech

El ecosistema de **financiación alternativa** está viviendo su mejor momento:

- □ Crecimiento del **+38 % en préstamos privados a Pymes** durante 2025 (según datos del Observatorio del Crédito Alternativo).
- □ Auge de los **vehículos de inversión privados** especializados en deuda empresarial.
- □ Mayor digitalización y análisis predictivo que agilizan la concesión.
- □ Seguridad jurídica creciente con contratos estandarizados y supervisión de entidades colaboradoras.

□ *“La agilidad en la financiación ya no es un lujo, es una necesidad. Por eso Globalfinanzia actúa como tu socio estratégico, conectando cada pyme con la mejor fuente de capital disponible.”*

– **Ester Roura**, CEO de Globalfinanzia

---

# ☐ Consejo Globalfinanzia

## ☐ Tip de Ester Roura:

*“Antes de solicitar una línea alternativa, analiza bien tu flujo de caja y tu nivel de apalancamiento. La clave no es solo conseguir financiación, sino hacerlo en el momento óptimo para maximizar el crecimiento y minimizar el riesgo.”*

---

## ☐ Cómo lo gestionamos en Globalfinanzia

- 1☐☐ **Análisis inmediato del caso** (documentación básica).
  - 2☐☐ **Matching automático** con fondos o vehículos especializados.
  - 3☐☐ **Term sheet en menos de 5 días hábiles.**
  - 4☐☐ **Formalización y desembolso ágil.**
- 

## ☐ En resumen

Ventaja	Descripción
☐ Rapidez	Evaluación y respuesta en menos de una semana
☐ Flexibilidad	No dependes de scoring bancario
☐ Personalización	Operaciones adaptadas al tamaño y solvencia de cada Pyme
☐ Seguridad	Estructuras jurídicas verificadas

---

## ☐ ¿Tu empresa factura más de 1M € y busca liquidez ágil?

Habla con nosotros y descubre si **ALT CREDIT 360º** es la solución que impulsa tu próximo salto empresarial.

☐ [www.globalfinanzia.es](http://www.globalfinanzia.es)

# ☐ PLANIFICA TU FINANCIACIÓN 2026 CON GLOBALFINANZIA (Porque quien se adelanta... gana ☐)



Las empresas que triunfan no son las que improvisan, sino las que **se preparan con visión y método.**

Y ahora, en **noviembre 2025**, es el momento perfecto para diseñar tu **hoja de ruta financiera 2026** con Globalfinanzia.

---

## ☐ ¿Por qué anticiparse?

☐ Porque los fondos públicos (ENISA, ICF, CDTI, Avalis) **no se improvisan:**

hay plazos, documentación, memorias técnicas y, sobre todo, estrategia.

☐ Porque las líneas se agotan rápido.

☐ Y porque una pyme bien asesorada puede acceder a **hasta un 70% más de recursos financieros** que una que va sola.

---



## □ En Globalfinanzia ya estamos trabajando con nuestros clientes en 4 pilares:

□ Pilar	□ Programa	□ Financiación estimada	□ Plazo de apertura	□ Tipo de proyecto
1□□	<b>ENISA 2026</b>	Hasta 1.500.000 €	Q1 2026	Startups y scaleups innovadoras
2□□	<b>ICF Pyme Innova</b>	Hasta 1.000.000 €	Abierto	Pymes catalanas en transformación digital
3□□	<b>CDTI Neotec / Misiones</b>	Hasta 2.500.000 €	Q2 2026	DeepTech, industria y sostenibilidad
4□□	<b>AVALIS / Global Aval</b>	Hasta 600.000 €	Permanente	Líneas circulantes, inversión, avales y factoring

## □ Opinión de Ester Roura, CEO de Globalfinanzia

*“Cuando una empresa nos dice que quiere crecer en 2026, nuestra respuesta es clara: empecemos hoy. La financiación no se improvisa, se diseña con cabeza y calendario.”*

□□ Por eso en Globalfinanzia no solo **tramitamos**, sino que **planificamos contigo**:

-  Rediseñamos tu estructura financiera
-  Evaluamos la compatibilidad de líneas (ENISA + Avalis

- + ICF)
  - Optimizamos tu ratio deuda/capital
  - Negociamos con entidades y fondos privados
- 

## CASO REAL – CLIENTE GLOBALFINANZIA (2025)

<input type="checkbox"/> Empresa	<input type="checkbox"/> Sector	<input type="checkbox"/> Solución	<input type="checkbox"/> Importe total financiado	<input type="checkbox"/> Tiempo total
Pyme industrial de Terrassa	Fabricación mecánica	ENISA + ICF + Avalis	1.400.000 €	7 semanas

“Gracias al acompañamiento de Globalfinanzia, pudimos duplicar capacidad productiva sin comprometer caja.”  
(CEO – Pyme Industrial, cliente Globalfinanzia)

---

## ¿Y si añadimos el toque de innovación privada?

Globalfinanzia también estructura operaciones con:

- Fondos de **capital riesgo early stage y growth**
- **Líneas de crédito sindicadas y circulante optimizado**
- Programas mixtos público-privados

Todo con un objetivo:

**Transformar tu proyecto en un caso de éxito financiero.**

---

# ☐ Checklist de preparación para enero 2026

☐ Tarea	☐ Fecha recomendada	☐ Estado ideal
Definir plan financiero 2026	Noviembre 2025	✓☐ Listo con escenarios A/B
Elaborar memoria técnica y plan de negocio	Diciembre 2025	☐ En revisión
Cerrar ronda de socios o ampliación de capital	Enero 2026	☐ Ejecutada
Presentar solicitud ENISA / ICF / CDTI	Febrero–Marzo 2026	☐ En curso

## ☐ Conclusión

Globalfinanzia no es solo una consultora financiera.

Es tu **compañero de estrategia** para construir un futuro sólido, rentable y financiable.

Porque mientras otros esperan a que “salgan las convocatorias”...

☐ **nosotros ya estamos preparando tus proyectos.**

☐ **Globalfinanzia – Estrategia, financiación y crecimiento empresarial.**

Con visión. Con método. Contigo.

#Globalfinanzia #FinanciaciónEmpresas #ENISA2026 #ICF #CDTI  
#Avalis #CapitalRiesgo #Innovación #Pymes #Emprendedores  
#EsterRoura #CrecimientoEmpresarial #ConsultoríaFinanciera  
#Planificación2026 #EstrategiaFinanciera #GlobalAval

---

# □ **LÍNEA INNOVA & DIGITALIZA - La financiación que transforma tu innovación en resultados-**



En un contexto económico donde la **transformación digital y la sostenibilidad** son ejes clave de competitividad, **Globalfinanzia** lanza su línea **INNOVA & DIGITALIZA**, adaptada a las necesidades reales de las pymes y autónomos que apuestan por el cambio tecnológico.

Esta línea nace con un propósito claro: **impulsar la inversión en innovación, digitalización y tecnología** mediante financiación flexible, rápida y adaptada al ritmo de crecimiento de cada empresa.

---

## □ **Objetivo de la línea**

Fomentar el desarrollo de **proyectos innovadores, tecnológicos o de I+D+i** que generen valor añadido, aumenten la productividad y permitan a las empresas catalanas competir en mercados nacionales e internacionales.

□□ *“Cada pyme que digitaliza un proceso o crea un nuevo producto tecnológico genera un impacto directo en el empleo,*

la sostenibilidad y el futuro económico de Cataluña.”

– Ester Roura, CEO de Globalfinanzia

## □ Características financieras

Concepto	Detalle
Importe mínimo del préstamo	100.000 €
Importe máximo	1.000.000 €
Plazo total	Hasta 10 años
Periodo de carencia	Hasta 2 años
Tipo de interés	Fijo competitivo, adaptado a la calificación del proyecto
Comisión de apertura	0,25% – 0,50%
Garantías	Según solvencia y viabilidad del proyecto
Modalidad	Préstamo ordinario o préstamo participativo
Entidad colaboradora	ICF / Globalfinanzia
Área geográfica	Cataluña

## □ Requisitos de elegibilidad

Requisito	Descripción
Forma jurídica	Pyme, autónomo o <i>small midcap</i>
Ubicación	Sede o actividad en Cataluña
Finalidad del proyecto	Innovación, desarrollo tecnológico o digitalización

<b>Criterios de innovación</b>	Cumplir al menos 1 de los siguientes: Proyecto con componente tecnológico. Certificación o acreditación I+D+i. Pertenencia a clúster tecnológico o digital. Transformación digital o proceso automatizado en marcha.
<b>Viabilidad económica</b>	Plan financiero validado y flujo de caja positivo

## ☐ **Tipología de proyectos financiables**

Categoría	Ejemplos
<b>Digitalización industrial</b>	Integración de ERP, CRM, sistemas MES o robótica colaborativa.
<b>Innovación en producto</b>	Desarrollo de nuevos dispositivos, sensores o materiales inteligentes.
<b>Transformación digital</b>	Implementación de soluciones IoT, IA o machine learning.
<b>I+D aplicada</b>	Creación de prototipos, validaciones tecnológicas, patentes.
<b>Sostenibilidad tecnológica</b>	Inversiones en eficiencia energética o procesos circulares.
<b>Expansión tecnológica</b>	Internacionalización basada en productos digitales o TIC.

## ☐ **Ejemplo de impacto real**

Empresa	Sector	Proyecto	Importe financiado	Resultado
---------	--------	----------	--------------------	-----------

<b>TechWood BCN S.L.</b>	Madera sostenible	Digitalización de planta y sensorización IoT	350.000 €	+28% eficiencia productiva
<b>SoftAI Solutions</b>	Software industrial	Desarrollo de plataforma IA predictiva	500.000 €	+40% ventas exportación
<b>Bionik Foods</b>	Alimentación 4.0	Automatización y análisis de datos de producción	280.000 €	-17% costes operativos

□ “El objetivo no es solo financiar, sino acompañar. Ayudar a las empresas a traducir la tecnología en productividad y empleo.”

– Ester Roura

## □ Proceso de tramitación con Globalfinanzia

Etapa	Descripción	Responsable
<b>1□□ Diagnóstico inicial</b>	Evaluación gratuita de la viabilidad técnica y económica del proyecto.	Globalfinanzia
<b>2□□ Preparación documental</b>	Elaboración del <i>business plan</i> , presupuesto y cronograma de inversión.	Globalfinanzia
<b>3□□ Presentación y solicitud</b>	Tramitación ante el ICF u organismos colaboradores.	Globalfinanzia
<b>4□□ Seguimiento y ejecución</b>	Acompañamiento durante todo el proceso de aprobación y ejecución.	Globalfinanzia + Cliente

---

## □ Documentación necesaria

- Plan de negocio o memoria técnica del proyecto.
  - Estados financieros de los dos últimos ejercicios.
  - Presupuesto detallado de inversión.
  - Certificados o acreditaciones tecnológicas (si los hay).
  - Documentación societaria y fiscal actualizada.
- 

## □ Informe financiero estimado

**Ejemplo: Proyecto de digitalización de planta industrial (500.000 €)**

Concepto	Importe (€)	Detalle
Inversión total	500.000	Hardware + software + consultoría
Financiación Globalfinanzia Innova & Digitaliza	400.000	Préstamo 8 años, 1 año de carencia
Aportación propia	100.000	Recursos propios de la empresa
Tipo de interés	3,25% fijo	Condición orientativa
Cuota anual media	59.400	Estimación amortización
Ahorro fiscal estimado	12.000	Por deducciones de I+D+i

□ Rentabilidad esperada del proyecto: +21% ROI en 3 años.

□ Reducción de costes energéticos y humanos: -18%.

---

## □ Opinión de Ester Roura

□□ *“Desde Globalfinanzia creemos que la innovación es la nueva moneda del valor empresarial. No se trata solo de adaptarse, sino de liderar. Esta línea nace para que las pymes dispongan de herramientas reales, con acompañamiento experto y financiación a medida.”*

– *Ester Roura, CEO de Globalfinanzia*

□ *“El reto de 2025-2026 será transformar la inversión pública en impacto productivo. Globalfinanzia está aquí para que ningún proyecto innovador se quede sin financiación.”*

---

## □ Conclusión

**GLOBALFINANZIA INNOVA & DIGITALIZA** no es solo una línea de crédito:

es un **ecosistema de apoyo integral** para empresas que innovan, digitalizan y evolucionan.

Nos encargamos de todo, de principio a fin.

□ Desde la **evaluación inicial** hasta la **obtención del préstamo**, incluyendo la **preparación técnica, económica y documental**.

*“Si tu empresa tiene una buena idea, nosotros encontramos la forma de financiarla.”*

---

## □ Contacto

□ [info@globalfinanzia.es](mailto:info@globalfinanzia.es)

□ [www.globalfinanzia.es](http://www.globalfinanzia.es)

□ Rambla Catalunya 38, Barcelona

---

## □ Hashtags corporativos

#Globalfinanzia #ICF #FinanciaciónEmpresarial #Innovación  
#Digitalización #TransformaciónDigital #EmpresasInnovadoras  
#PymesCatalanas #I+D+i #EsterRoura #FinanciacionInteligente  
#InnovaDigitaliza

---

# □ Dos motores financieros para 2026: impulsa tu empresa con la potencia Globalfinanzia

El futuro no espera. Y en **Globalfinanzia** lo sabemos: las empresas que se preparan hoy, **liderarán mañana**.

Por eso, lanzamos dos nuevas soluciones pensadas para **impulsar el crecimiento, la innovación y la expansión** de pymes y startups en 2026.

No somos un banco.

Somos **tu socio financiero estratégico**, el que analiza, estructura, presenta y acompaña tu operación desde la primera llamada hasta la firma final.

Tú te centras en el negocio. **Nosotros hacemos el resto.**

---

## □ GLOBAL CRECIMIENTO PLUS

**Para empresas que quieren multiplicar su escala.**

Un producto inspirado en las líneas de inversión del ICF, pero adaptado por Globalfinanzia para ofrecerte una **financiación potente, flexible y estratégica**, sin la complejidad del sistema bancario tradicional.

□ Concepto	□ Detalle
□ Importe financiable	Hasta el 80 % del proyecto (300.000 € – 10 M €)
□ Plazo	5 a 15 años · Carencia hasta 2 años
□ Finalidad	Crecimiento, expansión internacional, digitalización, activos, I+D+i
□ Interés orientativo	Euríbor + diferencial competitivo según perfil de riesgo
□ Ventaja Globalfinanzia	Estructuramos la operación combinando líneas públicas y privadas
□ Acompañamiento total	Nos encargamos del estudio, la documentación y la negociación

□ **Ideal para:** pymes consolidadas que buscan inversión a largo plazo con asesoramiento experto.

□ **Beneficio directo:** más liquidez, más control, menos burocracia.

---

## □ GLOBAL VENTURE & GROWTH

**El acelerador que tu startup necesita.**

Inspirado en las mejores prácticas de capital riesgo del ICF y la experiencia de Globalfinanzia en Venture Debt, préstamos participativos y fondos híbridos.

☐ <b>Concepto</b>	☐ <b>Detalle</b>
☐ <b>Importe</b>	50 000 € – 400 000 € (fase seed) · Hasta varios millones (growth)
☐ <b>Perfil destinatario</b>	Startups tecnológicas, innovadoras o en expansión internacional
⚙️☐ <b>Instrumento</b>	Préstamo participativo, convertible o coinvertición híbrida
☐ <b>Plazo</b>	Hasta 5 años · Carencia hasta 24 meses
☐ <b>Valor añadido Globalfinanzia</b>	Te conectamos con business angels, fondos y partners internacionales
☐ <b>Acompañamiento estratégico</b>	Desde el plan financiero hasta el pitch ante inversores

☐ **Ideal para:** startups que buscan crecer rápido sin perder control.

☐ **Beneficio directo:** financiación flexible + red de inversores + asesoramiento experto.

## ☐ **Por qué confiar en Globalfinanzia**

| ☐ | Más de 15 años conectando pymes y startups con financiación real |

| ☐ | +90 % de éxito en operaciones gestionadas en 2025 |

| ☐ | Acceso directo a líneas ENISA, CDTI, ICF y fondos europeos |

| ☐ | Asesoramiento integral en estrategia financiera y optimización fiscal |

| ☐ | Equipo que habla el lenguaje de tu negocio y lo defiende como propio |

☐ **Globalfinanzia no solo busca financiación. La crea, la adapta y la consigue.**

Cada proyecto es único, y nuestra misión es que **encuentre el impulso exacto que necesita.**

□ **¿Listo para preparar tu estrategia financiera 2026?**

□ [www.globalfinanzia.es/contacto](http://www.globalfinanzia.es/contacto)

□ [info@globalfinanzia.es](mailto:info@globalfinanzia.es)

#Globalfinanzia #FinanciacionEmpresas #ICF #CapitalRiesgo  
#Startups #Pymes #Innovacion #ENISA #CDTI #VentureDebt  
#GlobalCrecimiento #GlobalVenture #GlobalAval  
#FinanciacionAlternativa #Barcelona #Catalunya  
#EcosistemaEmprendedor #Globalfinanzia2026

---

## □ **Cómo cerrar el año con liquidez: estrategias Globalfinanzia para pymes y startups**

Noviembre marca el inicio de la recta final del ejercicio, y para muchas empresas es el momento decisivo para **cerrar el año con liquidez, estabilidad y visión estratégica hacia 2026.**

En **Globalfinanzia**, acompañamos a startups y pymes a optimizar su tesorería, preparar su estructura de financiación y anticiparse al nuevo ejercicio con planificación y datos.

□ *“Cerrarlo bien no es solo cuadrar cuentas: es proyectar confianza, reducir estrés financiero y sentar las bases de un nuevo ciclo de crecimiento” – Ester Roura, CEO de Globalfinanzia*

---

## 1 Revisa tu flujo de caja con visión estratégica

Antes de buscar financiación externa, el primer paso es **auditar internamente tus flujos de caja**.

No basta con saber cuánto entra y sale, sino cuándo, cómo y por qué.

Revisión de caja	Objetivo	Acción Globalfinanzia
Cobros pendientes	Liberar liquidez inmediata	Negociar anticipos o pronto pago
Pagos diferibles	Ajustar calendario de desembolsos	Reestructurar plazos con proveedores
Tesorería estática	Optimizar rendimientos	Diseñar plan de inversión a corto plazo
Deuda circulante	Reducir tensión financiera	Refinanciar con productos alternativos

**Tip de Ester** :

*“Las empresas que anticipan movimientos de tesorería a 90 días reducen un 40 % la probabilidad de tensiones financieras de fin de año.”*

---

## 2 Activa el factoring como fuente de liquidez sin deuda

El **factoring sin recurso** es una de las herramientas más eficaces para convertir facturas en liquidez.

Permite anticipar cobros, eliminar riesgo de impago y reforzar

la tesorería sin incrementar endeudamiento.

Tipo de factoring	Ideal para	Ventajas clave
Sin recurso	Pymes con clientes solventes	No afecta al balance, liquidez inmediata
Con recurso	Empresas jóvenes o con riesgo	Coste menor, flexibilidad alta
Internacional	Exportadores	Cobertura de divisa y riesgo país

#### Caso real Globalfinanzia:

Una empresa tecnológica catalana liberó 180.000 € en diciembre mediante factoring sin recurso, cubriendo nóminas y proveedores sin recurrir a crédito bancario.

#### Tip de Ester ☐:

*“El factoring es una herramienta de gestión, no un parche. Si se usa con planificación, permite crecer sin romper el equilibrio financiero.”*

---

## ☐ 3☐☐ Anticípate a los plazos de financiación pública

Las líneas de **ENISA, CDTI, ICF o Aquisgrán** cierran sus ciclos administrativos en noviembre–diciembre.

Presentar un expediente antes del 15 de diciembre puede **adelantar entre 60 y 90 días la resolución y el desembolso.**

Programa	Tipo de financiación	Importe medio	Fecha orientativa cierre
ENISA Jóvenes Emprendedores	Préstamo participativo	50.000 – 75.000 €	15 diciembre

Programa	Tipo de financiación	Importe medio	Fecha orientativa cierre
ENISA Crecimiento	Préstamo participativo	100.000 – 1.500.000 €	20 diciembre
CDTI Innovación	Subvención + préstamo	150.000 – 3.000.000 €	18 diciembre
ICF Aval Pyme	Crédito con aval parcial	Hasta 500.000 €	30 diciembre

### Tip de Ester ☐:

*“Cada día que ganes en noviembre puede ahorrarte un trimestre de espera en 2026. El tiempo es financiación.”*

## ☐ 4☐☐ Busca alternativas fuera de la banca tradicional

El cierre del año no debería depender solo de líneas bancarias.

Las empresas más sólidas combinan **productos alternativos de crédito, avales públicos y líneas híbridas**, reduciendo dependencia del sistema financiero clásico.

Entre las soluciones más activas de Globalfinanzia destacan:

Solución	Finalidad	Ventajas
<b>Global Aval Startups</b>	Apoyar primeras rondas de financiación	Menos garantías personales
<b>Global Aval Crecimiento</b>	Apoyar expansión o nuevas delegaciones	Mayor flexibilidad en plazos

<b>Solución</b>	<b>Finalidad</b>	<b>Ventajas</b>
<b>Global Aval Industria</b>	Inversión en maquinaria o instalaciones	Aval público parcial + carencia inicial
<b>Trade &amp; Working Capital</b>	Liquidez operativa inmediata	Respuesta en 48–72 h

**Tip de Ester ☐:**

*“Diversificar fuentes de financiación es igual de importante que diversificar clientes. La liquidez debe venir de más de un sitio.”*

---

## ☐ 5☐☐ Planifica 2026 con una estructura financiera previsible

Un cierre de año ordenado permite planificar el siguiente ejercicio con datos reales.

Desde Globalfinanzia diseñamos planes financieros que incluyen:

- ☐ Escenarios de tesorería mensuales.
- ☐ Proyección de financiación pública y privada.
- ☐ Simulaciones de crecimiento e inversión.
- ☐ Estrategia fiscal y optimización de estructura de deuda.

**Tip de Ester ☐:**

*“No esperes a enero para planificar. Las empresas que diseñan su mapa financiero en noviembre llegan a febrero con ventaja competitiva y financiación aprobada.”*

---

## □ **Conclusión**

Cerrar el año con liquidez no es cuestión de suerte: es el resultado de decisiones inteligentes, planificación y acompañamiento experto.

En **Globalfinanzia**, ayudamos a las empresas a transformar su cierre contable en una **palanca de crecimiento para 2026**, combinando herramientas públicas y privadas con visión estratégica.

□ Si tu empresa necesita reforzar su liquidez o preparar nuevas líneas de financiación, contacta con nosotros:

□ [www.globalfinanzia.es](http://www.globalfinanzia.es)

□ [info@globalfinanzia.es](mailto:info@globalfinanzia.es)

#Globalfinanzia #FinanciacionEmpresas #Pymes #Startups #ENISA  
#ICF #CDTI #Factoring #Liquidez #CierreDeAño #EsterRoura  
#ConsultoriaFinanciera #TradeAndWorkingCapital #GlobalAval  
#BarcelonaEmpresarial

---

## □ **Globalfinanzia en Tech Spirit Barcelona 2025: conectando innovación y financiación**



Los días **10 y 11 de diciembre**, la **Casa Llotja de Mar** volverá a ser el epicentro del ecosistema emprendedor con una nueva edición de **Tech Spirit Barcelona 2025**, el gran evento que une startups, fondos, corporaciones y talento tech en torno a la

innovación.

Este año, **Globalfinanzia** estará presente a través de nuestra **CEO, Ester Roura**, que asistirá para reforzar la conexión entre el mundo de la **financiación alternativa** y el **ecosistema tecnológico catalán**.

□ “Tech Spirit es mucho más que un evento: es la expresión del espíritu innovador de Barcelona. Desde Globalfinanzia queremos estar cerca de quienes impulsan ese cambio y acompañarlos en su crecimiento con soluciones financieras reales”, destaca Ester Roura.

---

## □ **¿Por qué Globalfinanzia estará en Tech Spirit?**

- Para **acercar la financiación pública y privada** (ENISA, ICF, CDTI, Global Aval...) a startups y scaleups que buscan expandirse.
  - Para **escuchar y conectar** con proyectos que necesitan socios financieros que comprendan la naturaleza del riesgo tecnológico.
  - Para **poner voz al papel de la financiación inteligente** como palanca de crecimiento y competitividad.
- 

## □ **Tech Spirit Barcelona 2025**

□ 10–11 de diciembre

□ Casa Llotja de Mar, Barcelona

□ Más de 160 ponentes y 60 sesiones sobre IA, deep tech, inversión e innovación abierta.

---

Desde **Globalfinanzia**, reafirmamos nuestro compromiso con el talento, la tecnología y las finanzas que impulsan el futuro. Nos vemos en **Tech Spirit Barcelona 2025** ☐

#Globalfinanzia #TechSpiritBarcelona #TSB2025 #innovación #startups #financiación #EsterRoura #BarcelonaTech #financiacionpublica #ENISA #ICF #CDTI #emprendimiento

---

## ☐ **GLOBALFINANZIA INNOVA & DIGITALIZA**



**La nueva financiación para impulsar la innovación y la transformación digital de las PyMEs**

En Globalfinanzia seguimos ampliando nuestras soluciones de financiación para apoyar a empresas que innovan, crecen y apuestan por la digitalización.

Presentamos **GLOBALFINANZIA INNOVA & DIGITALIZA**, una financiación a medida para pequeñas y medianas empresas que necesitan dar un salto tecnológico o desarrollar proyectos

de innovación.

---

## □ **¿Qué es Globalfinanzia Innova & Digitaliza?**

Es un **préstamo especializado** destinado a financiar inversiones en **I+D+i, digitalización o tecnología aplicada al negocio**.

Su objetivo es facilitar la transformación tecnológica sin tensar la liquidez de la empresa, combinando financiación en condiciones preferentes con el acompañamiento de nuestros consultores expertos.

---

## □ **Objetivo del producto**

- Impulsar proyectos de **innovación tecnológica, digitalización y eficiencia empresarial**.
  - Facilitar a las PyMEs el acceso a recursos financieros con **tipos de interés competitivos**.
  - Acompañar a las empresas en todo el proceso: desde el diagnóstico hasta la obtención del préstamo y su seguimiento.
  - Contribuir a la **modernización del tejido empresarial** y a la mejora de la productividad.
-

## □ A quién va dirigido

Segmento	Descripción
Autónomos y microempresas	Que inician su digitalización o modernización productiva.
Pequeñas y medianas empresas	Que desarrollan proyectos de innovación o mejora tecnológica.
Startups tecnológicas	Con modelos de negocio basados en tecnología o servicios digitales.
Empresas consolidadas	Que buscan optimizar procesos, introducir IA, automatización o software avanzado.

## □ Condiciones financieras

Concepto	Condición
Importe financiable	Desde <b>50.000 €</b> hasta <b>3.000.000 €</b>
Plazo total	Hasta <b>10 años</b>
Carencia de capital	Hasta <b>2 años</b>
Tipo de interés	<b>Euríbor + 2,50 % máximo</b>
Comisión de apertura	<b>0,40 %</b> del importe
Garantías	Posibilidad de cobertura parcial mediante <b>SGR o fondos europeos</b>
Compatible con	<b>ENISA, CDTI, ICF, Aquisgrán y ayudas I+D+i</b>

## □ Proyectos financiados

<b>Tipología</b>	<b>Ejemplos de inversión</b>
Innovación tecnológica	Nuevos productos, servicios o procesos industriales.
Digitalización de procesos	ERP, CRM, software de gestión, ciberseguridad, cloud, automatización.
I+D+i	Prototipos, pruebas piloto, desarrollos tecnológicos, patentes.
Economía circular y sostenibilidad	Digitalización para eficiencia energética o reducción de residuos.
Transformación organizativa	Formación digital, incorporación de talento tecnológico, IA aplicada.

## □ **¿Quién puede solicitar este préstamo?**

Pueden solicitar **GLOBALFINANZIA INNOVA & DIGITALIZA** los **autónomos, pymes y small mid-caps** orientados a la **innovación y la digitalización**, especialmente aquellas **intensivas en I+D+i** que cumplan al menos uno de los criterios de innovación o digitalización siguientes:

## □ **Criterios de innovación**

- **Inversiones en producción, desarrollo o aplicación** de productos, procesos o servicios nuevos o sustancialmente mejorados.
- **Implementación de métodos de producción o entrega nuevos o mejorados, o innovaciones organizativas o de procesos** con riesgo tecnológico, industrial o comercial (avalado por un experto externo).

- Financiación de **activos intangibles** (como propiedad intelectual), especialmente si no se les atribuye valor de garantía.
- Que la empresa sea **de crecimiento rápido**, con menos de 10 años desde la primera venta y un crecimiento superior al **20 % anual en plantilla o facturación** durante los últimos 3 años, con al menos 10 trabajadores al inicio del período.
- Que la empresa tenga **alto potencial innovador o sea intensiva en I+D+i**, si cumple al menos una de las siguientes condiciones:

Condición	Descripción
<input type="checkbox"/> Gastos en I+D+i $\geq 20\%$	Los gastos anuales en I+D+i son iguales o superiores al 20 % del importe de la operación, y la empresa declara que los mantendrá o aumentará.
<input type="checkbox"/> Compromiso de inversión	Se compromete a dedicar al menos el 80 % del importe a actividades de I+D+i.
<input type="checkbox"/> Programas europeos	Ha recibido subvenciones, préstamos o garantías de programas europeos de I+D+i en los últimos 36 meses (sin duplicar gastos).
<input type="checkbox"/> Premios o reconocimientos	Ha obtenido premios o distinciones de I+D+i de organismos de la UE en los últimos 36 meses.
<input type="checkbox"/> Propiedad intelectual	Ha registrado derechos tecnológicos (patentes, modelos de utilidad, etc.) en los últimos 36 meses y la operación se destina a explotarlos.
<input type="checkbox"/> Inversión de capital riesgo	Ha recibido inversión de capital riesgo o de un <i>business angel</i> en los últimos 36 meses.

<b>Condición</b>	<b>Descripción</b>
<input type="checkbox"/> Expansión a nuevos mercados	Requiere una inversión superior al 50 % de la facturación media anual de los últimos 5 años para entrar en un nuevo mercado o producto.
<input type="checkbox"/> Gasto en I+D+i $\geq 10$ %	Los gastos de I+D+i representan al menos el 10 % de los costes operativos totales en uno de los tres últimos ejercicios.
<input type="checkbox"/> Small Mid-Caps	En el caso de Small Mid-Caps, los gastos en I+D+i representan al menos el 15 % de los costes operativos en uno de los tres últimos años o el 10 % anual en los tres ejercicios.
<input type="checkbox"/> Reconocimiento UE	Ha incurrido en gastos de I+D+i en los últimos 36 meses reconocidos por medidas de apoyo aprobadas por la Comisión Europea. La operación cubre gastos incrementales y no duplica costes ya financiados.
<input type="checkbox"/> Empresa innovadora reconocida	Ha sido designada como empresa innovadora por una institución de la UE y la operación busca mantener o desarrollar esa actividad.

## Criterios de digitalización

El préstamo puede financiarse si el proyecto cumple al menos una de las siguientes finalidades:

<b>Finalidad</b>	<b>Ejemplo o aplicación</b>
<input type="checkbox"/> Nuevos modelos de negocio	Basados en tecnologías digitales, como la servitización o plataformas online.

<b>Finalidad</b>	<b>Ejemplo o aplicación</b>
☐ Digitalización de la cadena de suministro	Gestión de inventarios, trazabilidad e interacción con proveedores.
☐ Innovación en productos o servicios	Integración de tecnologías digitales para desarrollar o mejorar ofertas, incluida la transición verde.
☐ Relación con clientes	Uso de tecnologías digitales para mejorar la experiencia y gestión del cliente.
☐ Expansión internacional	Desarrollo de mercados exteriores mediante adopción de tecnologías digitales.
☐ Ciberseguridad y protección de datos	Implantación de sistemas avanzados de protección digital.
⚙️☐ Mejora de procesos internos	Incorporación de IA, blockchain, drones, biotecnología o automatización.
☐ Formación y talento digital	Programas de capacitación y contratación de nuevos perfiles tecnológicos.
☐☐ Servicios facilitadores	Proveedores que contribuyen a la digitalización de cadenas de valor.

## ☐ **Condiciones financieras específicas**

<b>Concepto</b>	<b>Condición</b>
Importe financiable	Entre <b>100.000 € y 2.200.000 €</b>
Plazo máximo	Hasta <b>10 años</b> , incluyendo hasta <b>2 años de carencia</b>
Tipo de interés	<b>Euríbor + diferencial competitivo</b>

Concepto	Condición
Comisión de apertura	Máximo <b>0,50 %</b>
Garantías	Posibilidad de aval parcial por <b>SGR o fondos europeos</b>

## ☐ Ventajas Globalfinanzia

- ☐ **Financiación a medida:** condiciones competitivas adaptadas al perfil y tamaño de la empresa.
- ☐ **Asesoramiento experto:** equipo especializado en financiación pública y privada.
- ☐ **Conexión con líneas públicas:** acceso a programas europeos, estatales y autonómicos.
- ☐ **Transparencia y agilidad:** procesos simplificados y comunicación constante.
- ☐ **Impacto real:** apoyo en proyectos que mejoran productividad, sostenibilidad y competitividad.

## ⚙️☐ Proceso de solicitud

Etapa	Descripción
1☐☐ Diagnóstico inicial	Análisis gratuito con Globalfinanzia para evaluar la elegibilidad del proyecto.
2☐☐ Preparación del dossier	Memoria del proyecto, presupuesto y plan de impacto.

<b>Etapa</b>	<b>Descripción</b>
3 <input type="checkbox"/> <input type="checkbox"/> Análisis técnico-financiero	Evaluación de riesgo y propuesta de condiciones personalizadas.
4 <input type="checkbox"/> <input type="checkbox"/> Aprobación y formalización	Firma de contrato y desembolso del préstamo.
5 <input type="checkbox"/> <input type="checkbox"/> Acompañamiento	Seguimiento del proyecto, justificación y conexión con líneas complementarias.

---

## **Contacto**

- [info@globalfinanzia.es](mailto:info@globalfinanzia.es)
- [www.globalfinanzia.es](http://www.globalfinanzia.es)
- Barcelona

**Globalfinanzia – Líder en financiación alternativa para pymes y startups.**

---

## **“Financiación para startups: ni suerte ni magia. Método.”**



Hay una frase que en Globalfinanzia repetimos a menudo: **“Una startup no muere por falta de ideas. Muere por falta de estructura financiera.”**

Y es verdad.

En el ecosistema español vemos cada día fundadores con proyectos espectaculares, productos sólidos y energía ilimitada...

pero sin una estrategia financiera que acompañe su crecimiento.

Y cuando eso ocurre, el talento se convierte en frustración.

---

## □ El mito del dinero rápido

Durante años se ha instalado la idea de que financiar una startup es una especie de lotería:

- “Preséntate a ENISA y suerte.”
- “Haz una ronda, seguro que entra alguien.”
- “El CDTI te lo aprobarán si el proyecto es bueno.”

□ Pero no funciona así.

La financiación no es suerte, es **método**.

Es entender qué tipo de dinero necesita tu proyecto, cuándo y cómo integrarlo en una hoja de ruta coherente.

Una empresa puede perder meses –y credibilidad– buscando inversión cuando lo que realmente necesita es **apalancarse con financiación pública bien estructurada**.

---

## □ El método Globalfinanzia

En Globalfinanzia trabajamos con una lógica que combina estrategia, acompañamiento y ejecución real.

No somos una “gestoría de expedientes”, sino un **partner financiero integral**.

Nuestra metodología se basa en 3 pilares:

## 1▯▯ Diagnóstico estratégico

Analizamos la estructura de la empresa, su burn rate, el estado del producto, el encaje de mercado y la previsión de crecimiento.

No hay financiación sin **historia coherente**.

Y en una startup, el relato financiero importa tanto como el técnico.

## 2▯▯ Arquitectura de financiación

Diseñamos una estructura que combine instrumentos públicos y privados, equilibrando deuda e inversión.

▯ ENISA, ICF, CDTI, ICEX, Aquisgrán, Avales Globalfinanzia, o incluso capital riesgo en fases posteriores.

Cada instrumento tiene un papel:

- ▯ **ENISA** da impulso y validación.
- ▯ **ICF** refuerza la liquidez.
- ▯ **CDTI** potencia la innovación tecnológica.
- ▯ **Aquisgrán** acelera el crecimiento industrial.
- ▯ **Global Aval** construye la solvencia necesaria para escalar.

No se trata de pedir dinero: se trata de **construir un relato financiero que los fondos entiendan**.

## 3▯▯ Ejecución y acompañamiento

La mayoría de startups fracasan entre la aprobación y la ejecución.

Ahí entra nuestro valor diferencial: **acompañar el proceso hasta el desembolso real**, coordinando la documentación, la relación con las entidades y la planificación fiscal posterior.

Globalfinanzia no solo abre puertas. Las cruza contigo.

---

## □ De la validación al crecimiento

Una startup que busca ENISA sin haber definido su modelo financiero está jugando a ciegas.

Y una startup que busca capital riesgo sin haber pasado por ENISA o CDTI, **pierde valor**.

El orden correcto importa.

Porque cada línea pública refuerza la credibilidad ante inversores privados.

Por eso decimos que la **financiación bien estructurada multiplica la valoración** antes de una ronda.

---

## □ Pensar como una empresa, no como un proyecto

Muchos fundadores ven la financiación como un parche.

Pero los que realmente triunfan la ven como una **palanca estratégica**.

La diferencia está en entender que **el dinero no compra crecimiento; financia visión**.

Y cuando se combina visión con método, el resultado es exponencial.

---

## □ La visión de Ester Roura

*“Lo que diferencia a una startup financiable de una que no lo es, no es la idea, ni el pitch, ni el producto.*

*Es su estructura económica, su planificación y su capacidad de ejecutar con orden.*

*La financiación pública es la base del crecimiento inteligente, no el plan B.”*

*– Ester Roura, CEO de Globalfinanzia*

---

## □ **Ecosistema 2025: oportunidad histórica**

El contexto actual es único.

España vive el momento de mayor acceso a financiación pública y alternativa de su historia:

□ ENISA con nuevas líneas 2025,

⚙️ □ CDTI con convocatorias de I+D e innovación continua,

□ ICF y Avaless Globalfinanzia ofreciendo tracción real para pymes y scaleups,

y □ fondos como Aquisgrán democratizando el acceso al crédito empresarial.

El reto ya no es la falta de dinero.

El reto es **estructurar el acceso de forma eficiente.**

---

## □ **Conclusión**

La financiación no debería ser un obstáculo, sino un catalizador.

Pero para que funcione, necesita **visión, método y acompañamiento.**

En Globalfinanzia creemos que el futuro no pertenece a las startups más rápidas, sino a las **mejor estructuradas.**

□ Si tu proyecto se juega su próximo salto antes de fin de

año,  
hablemos: [www.globalfinanzia.es](http://www.globalfinanzia.es)

---

## Hashtags

#Globalfinanzia #FinanciacionStartups #ENISA #CDTI #ICF  
#Aquisgran #GlobalAval #FinanciacionPublica #Scaleups  
#Innovacion #Barcelona #CrecimientoEmpresarial  
#VisionFinanciera

---

# La cuenta atrás: qué ayudas pedir y qué eventos aprovechar antes de que acabe 2025

## Noviembre y Diciembre de 2025

La recta final del año es un momento clave para cerrar convocatorias públicas aún abiertas, activar planes de inversión antes del cierre fiscal y posicionarse para las líneas que se abrirán en enero. Además, noviembre y diciembre concentran varios eventos estratégicos que permiten acelerar acuerdos para el primer trimestre de 2026.

---

# ☐ Noviembre 2025

Tipo	Oportunidad / Evento	Destinatarios / Sector	Fecha estimada	Nota clave
☐ Financiación	Última ventana ENISA 2025 (Emprendedores / Crecimiento)	Startups y scaleups españolas	Primera quincena de noviembre	Última ocasión para acceder a préstamos participativos antes del cierre anual.
☐ Financiación	CDTI – Proyectos Innovación LIC / PID (último corte anual)	Empresas tecnológicas e industriales	Cierre estimado antes del 20 de noviembre	Consolidar proyectos I+D para financiación antes de Q1 2026.
☐ Financiación	Ayudas ICF Innovació / Creixement (Cataluña)	Pymes en expansión e innovación	Abierta hasta agotamiento Q4	Financiación complementaria a ENISA/CDTI.
☐ Financiación	Línea de internacionalización ICEX Next – última convocatoria 2025	Pymes con potencial exportador	Mediados de noviembre	Permite financiar misiones comerciales y expansión digital.
☐ Feria	Smart City Expo World Congress (Barcelona)	Movilidad, tecnología urbana, sostenibilidad	11-13 noviembre 2025	Ideal para startups y scaleups en movilidad, IA y verticales smart-city.
☐ Feria	SIL Barcelona (logística y cadena de suministro)	Industria, e-commerce, logística	Final de noviembre	Detectar oportunidades para proyectos de eficiencia, financiación industrial y digitalización.

Tipo	Oportunidad / Evento	Destinatarios / Sector	Fecha estimada	Nota clave
☐ Networking	Encuentros de cierre anual de asociaciones empresariales y clústeres	Pymes de todos los sectores	Todo el mes	Ideal para alianzas e identificar socios para proyectos colaborativos 2026.

☐ **Enfoque del mes:** Cerrar convocatorias pendientes, buscar financiación puente y preparar alianzas para proyectos CDTI y Horizonte Europa 2026.

## ☐ Diciembre 2025

Tipo	Oportunidad / Evento	Destinatarios / Sector	Fecha estimada	Nota clave
☐ Financiación	Últimos días CDTI Transferencia Tecnológica PYME	Empresas de base tecnológica	Primera quincena de diciembre	Oportunidad final de presentar con justificación en 2026.
☐ Financiación	Subvenciones regionales PYMES (digitalización/eficiencia energética)	Pymes industriales y de servicios	Distintas CCAA – cierre Q4	Revisión urgente de convocatorias autonómicas activas.
☐ Financiación	Programas de transición verde (líneas industria sostenible PRTR)	Empresas industriales y economía circular	Cierre octubre-noviembre, posible prórroga diciembre	Posible ampliación de plazo previa a cierre año fiscal.
☐ Feria	IBTM World Barcelona (turismo MICE y eventos corporativos)	Turismo B2B, eventos, tech aplicada	Principios de diciembre	Ideal para startups en hospitality tech o soluciones corporativas.

Tipo	Oportunidad / Evento	Destinatarios / Sector	Fecha estimada	Nota clave
☐ Feria	Agrofood Spain (alimentación y agroexportación)	Agroalimentario, distribución, exportación	Mediados de diciembre	Clave para pymes agro y productos gourmet con estrategia exterior.
☐ Networking	Foros de inversión de cierre de ejercicio (angels y fondos semilla)	Startups en fase seed o pre-serie A	Todo diciembre	Posibilidad de cerrar ronda puente previo a ENISA/CDTI 2026.

☐ **Enfoque del mes:** Optimizar el cierre del ejercicio, planificar inversión financiable en Q1 2026 e iniciar calendario de ejecución para acceder a primeras ayudas del año.

## ☐ Recomendaciones estratégicas final de año

- ✓☐ Planificar ya los proyectos financiables para ENISA, CDTI y líneas autonómicas que reabren entre enero y febrero.
- ✓☐ Usar noviembre para alianzas y diciembre para consolidación de estrategias de inversión.
- ✓☐ Priorizar ferias con potencial de networking e internacionalización inmediata.
- ✓☐ Activar auditoría financiera interna y memoria de proyectos I+D antes del Q1 2026.

Globalfinanzia recomienda cerrar año con decisiones estratégicas que permitan iniciar enero con ventaja competitiva y acceso anticipado a las primeras rondas de financiación.

# Calendario de financiación primer trimestres de 2026

## □ ENERO 2026 – Oportunidades de Financiación + Ferias / Eventos Empresariales

Tipo	Nombre de la ayuda / feria	Destinatarios / sector	Fecha estimada / habitual	Nota clave / recomendación
□ Financiación	<b>ENISA – Líneas Emprendedores / Crecimiento / AgroInnpulso 2026</b>	Startups, pymes innovadoras, sectores industriales y agro	Apertura habitual entre enero-febrero	Preparar plan financiero y memoria de innovación con antelación.
□ Financiación	<b>Línea CDTI PID / NEOTEC (convocatoria 2026)</b>	Empresas tecnológicas con I+D+i	Suele activarse Q1	Convocatoria competitiva; clave presentar proyectos colaborativos y escalables.
□ Financiación	<b>Subvenciones CAM Madrid (hasta 150.000€ para pymes en crecimiento)</b>	Pymes ≥3 años, <50 empleados, Madrid	Inicio estimado enero 2026	Cofinanciación del 50%. Útil para expansión.
□ Financiación	<b>Líneas ACCIÓ Cataluña (Startup Capital / Cupones Innovación / Internacionalización)</b>	Startups y pymes catalanas	Renovación prevista Q1 2026	Tener preparada estrategia de escalabilidad internacional.
□ Financiación	<b>ICO Empresas y Emprendedores 2026 (líneas actualizadas)</b>	Pymes, autónomos, expansión e inversión	Publicación anual habitual enero	Ideal para necesidades de tesorería o inversión a medio plazo.

<b>Tipo</b>	<b>Nombre de la ayuda / feria</b>	<b>Destinatarios / sector</b>	<b>Fecha estimada / habitual</b>	<b>Nota clave / recomendación</b>
☐ Financiación	<b>Horizonte Europa Cluster 4 y 5 (digitalización y sostenibilidad)</b>	Empresas que colaboren en consorcios europeos	Enero-marzo (en función call específica)	Buscar socios europeos con tiempo. Ideal para I+D.
☐ Feria	<b>FITUR 2026 – Feria Internacional de Turismo (Madrid)</b>	Turismo, hostelería, marketing territorial, TIC turísticas	Segunda quincena de enero (fecha estimada)	Ideal para networking B2B, internacionalización y captar inversores sector turismo.
☐ Feria	<b>Souvenir Expo Spain (Barcelona)</b>	Retail, regalos, merchandising, turismo	9-11 enero 2026	Oportunidad para pymes del sector retail/regalo con productos propios.
☐ Evento inversión	<b>4YFN / Mobile World Congress – Pre-inscripciones startups (evento es marzo, solicitudes inician enero)</b>	Startups tecnológicas	Inscripción para exposición empieza enero	Fundamental para quien quiera visibilidad global en marzo.
☐ Networking	<b>Foros empresariales de Año Nuevo (Cámaras de Comercio, CECAN, PIMEC)</b>	Pymes nacionales	Enero (calendarios locales)	Buen momento para alianzas estratégicas y detectar tendencias del año.

## ☐ FEBRERO 2026 – Oportunidades de Financiación + Ferias / Eventos Empresariales

<b>Tipo</b>	<b>Nombre de la ayuda / feria</b>	<b>Destinatarios / sector</b>	<b>Fecha estimada / habitual</b>	<b>Nota clave / recomendación</b>
☐ Financiación	<b>Red.es – Kit Digital (nueva convocatoria para micro y pequeñas empresas, posible fase final)</b>	Autónomos, micropymes, pymes digitalizables	Renovación habitual 1er trimestre	Clave alinear gastos a soluciones CRM / ERP / web / IA.

<b>Tipo</b>	<b>Nombre de la ayuda / feria</b>	<b>Destinatarios / sector</b>	<b>Fecha estimada / habitual</b>	<b>Nota clave / recomendación</b>
Financiación	<b>Líneas CDTI LIC-A / IDI / Cervera Transferencia Tecnológica</b>	Pymes industriales y de I+D+i	Suele haber corte en febrero	Preparar proyecto con componente tecnológico y TRLs definidos.
Financiación	<b>Ayudas Junta Andalucía – Transformación Digital e Industria 5.0</b>	Pymes andaluzas industriales y tecnológicas	Enero-febrero (renovación anual)	Aprovechar para compra de maquinaria + digitalización.
Financiación	<b>Programa Galicia Innovación – IGAPE</b>	Empresas gallegas con proyectos de innovación	Reapertura habitual en febrero	Ideal para certificarse como pyme innovadora.
Financiación	<b>Préstamos participativos ICF – Creixement / Innovació (Cataluña)</b>	Empresas catalanas con proyectos de escalabilidad	Febrero-marzo (tras reactivación presupuestaria)	Buen complemento a ENISA o CDTI.
Financiación	<b>Líneas regionales de internacionalización (Extremadura, Castilla-La Mancha, Aragón)</b>	Pymes en fase exportadora	Febrero-abril	Cubren misiones comerciales, ferias y marketing internacional.
Feria	<b>4YFN Investor Meetings (sesiones previas a MWC)</b>	Startups tecnológicas buscando inversión	Acceso prioritario para inscripciones de febrero	Paso preliminar antes de exponer en marzo.
Feria	<b>ProSweets Cologne (Alemania)</b>	Alimentación, dulce, confección de productos regalo	1-4 febrero	Empresas españolas del sector buscan expansión UE.
Feria	<b>Advanced Manufacturing Madrid (preinscripción)</b>	Industria, automatización, digital factories	Convocatoria comercial abierta desde febrero	Buen momento para reservar stand con descuento.
Evento	<b>Jornadas locales de financiación pública (ej. Parque Científico UMH, Cámara Barcelona, PIMEC)</b>	Startups, empresas en I+D o subvencionables	Programación habitual febrero	Gran oportunidad para conocer próximos programas 2026.

Tipo	Nombre de la ayuda / feria	Destinatarios / sector	Fecha estimada / habitual	Nota clave / recomendación
☐ Evento inversión	<b>Presentaciones de fondos y Business Angels Q1</b>	Startups en fase semilla o pre-serie A	Febrero (organismos como Startup Valencia, Barcelona Health Hub)	Importante llevar pitch deck listo y proyección financiera.

## ☐ MARZO 2026 – Oportunidades de Financiación + Ferias / Eventos Empresariales

Tipo	Nombre de la ayuda / feria	Destinatarios / sector	Fecha estimada / habitual	Nota clave / recomendación
☐ Financiación	<b>ENISA – Resoluciones y nuevas ventanas para segunda ronda (si hay ampliación)</b>	Startups y scaleups españolas	Posible reapertura marzo	Ideal para quienes no aplicaron en enero/febrero o buscan ampliación.
☐ Financiación	<b>CDTI – Proyectos de Innovación en Línea Directa (LIC)</b>	Proyectos tecnológicos con impacto productivo	Corte mensual (marzo incluido)	Tiempo ideal para presentar tras preparar dossier en enero-febrero.
☐ Financiación	<b>Iniciativas Horizonte Europa (Clusters sostenibilidad, digital, salud)</b>	Empresas que trabajen en consorcio internacional	Ventanas abiertas Q1-Q2	Marzo es clave para cerrar acuerdos con socios europeos.
☐ Financiación	<b>Ayudas Industria Verde y Digital (bases vinculadas al PRTR)</b>	Pymes industriales en proceso de automatización	Publicación estimada marzo, según tendencia 2025	Oportunidad para financiar robótica, IA, eficiencia energética.
☐ Financiación	<b>Líneas de internacionalización ICEX Next 2026 (edición prevista Q1-Q2)</b>	Empresas con plan de exportación	Preinscripciones y asesoría previa marzo	Cubre marketing internacional, ferias, consultoría export.

<b>Tipo</b>	<b>Nombre de la ayuda / feria</b>	<b>Destinatarios / sector</b>	<b>Fecha estimada / habitual</b>	<b>Nota clave / recomendación</b>
☐ Financiación	<b>Convocatoria ACCIÓ – Startup Capital (Cataluña)</b>	Startups deeptech y escalables	Apertura habitual marzo-abril	Apoyo hasta 100-250K €, ideal para empresas en fase semilla.
☐ Feria	<b>4YFN + Mobile World Congress (Barcelona)</b>	Startups tech, inversión, IA, fintech, healthtech	Finales de febrero – principios de marzo	Zona B2B clave para captar inversores, partner tech y visibilidad.
☐ Feria	<b>Saló de l'Ensenyament &amp; Futura (Barcelona)</b>	Edtech, formación, orientación profesional, empleo	Mediados de marzo	Empresas de formación, RRHH y tech educativa pueden captar leads.
☐ Feria	<b>Cosmobeauty Barcelona / Feria estética y wellness</b>	Cosmética, salud, wellness, B2B beauty	Marzo (fecha habitual)	Ideal para marcas D2C que buscan distribución retail o centros.
☐ Feria	<b>Zaragoza: Feria Internacional de Maquinaria Agrícola (FIMA)</b>	Agrotech, maquinaria, soluciones agrarias	Marzo (ediciones bianuales; 2026 prevista)	Punto clave para empresas que quieran entrar en agrotech o vender maquinaria.
☐ Evento inversión	<b>BNEW / Biz Barcelona (preparación pitch para junio)</b>	Startups, pymes tecnológicas, scaleups	Convocatoria de participación suele iniciarse en marzo	Se recomienda ya preparar materiales para aplicar como expositor.
☐ Networking	<b>Foros autonómicos de innovación y clústeres TIC (e.g. Clúster Digital Catalonia, Málaga Tech Park)</b>	Empresas tech y digitales	Actividad intensa en marzo	Buen espacio para consorcios para proyectos europeos.

---

## □ Conclusiones estratégicas Q1 2026

Mes	Acción clave	Objetivo empresarial
□ Enero	Preparar documentación financiera e innovadora; aplicar a primeras convocatorias ENISA / CDTI; preinscribirse en ferias	Planificación estratégica y captación de liquidez
□ Febrero	Cerrar solicitudes públicas y privadas; iniciar contacto con inversores; fijar misiones comerciales internacionales	Impulso de proyectos y alianzas
□ Marzo	Asistir a ferias top (4YFN/MWC); concluir presentaciones en consorcios Horizonte Europa y CDTI; reforzar visibilidad	Escalar proyectos y posicionamiento