

Globalfinanzia en el South Summit de Madrid 2024



Globalfinanzia, boutique de financiación para empresas, ha estado presente en el South Summit de Madrid 2024, uno de los eventos más importantes del ecosistema emprendedor y de startups. Este evento, celebrado en La Nave, Madrid, es un punto de encuentro para emprendedores, inversores y corporaciones que buscan impulsar la innovación y crear sinergias. La participación de **Globalfinanzia** en el **South Summit 2024** ha sido estratégica y clave para su posicionamiento en el mercado.

Actividades Realizadas

Durante el **South Summit 2024**, **Globalfinanzia** ha participado en diversas actividades diseñadas para fomentar el networking, la innovación y el desarrollo de nuevas oportunidades de negocio. A continuación, se detallan algunas de las actividades más relevantes:

1. Conferencias y Charlas Magistrales

Las conferencias son un pilar fundamental del South Summit. En estas sesiones, líderes del sector comparten sus conocimientos y experiencias sobre las últimas tendencias en tecnología, innovación y emprendimiento. Los representantes de **Globalfinanzia** asistieron a varias de estas conferencias, obteniendo valiosa información sobre el mercado y las tendencias emergentes que pueden influir en sus estrategias de financiación.

2. Paneles de Discusión

En los paneles de discusión se debaten temas cruciales para el

futuro del emprendimiento y la innovación. Globalfinanzia participó en paneles centrados en la financiación de startups, el impacto de la tecnología en los modelos de negocio tradicionales y las oportunidades de inversión en mercados emergentes. Estas discusiones proporcionaron insights importantes sobre cómo adaptar sus servicios a las necesidades cambiantes del mercado.

3. Networking y Reuniones

El South Summit es reconocido por ser un evento de networking de alto nivel. Globalfinanzia aprovechó esta oportunidad para conectar con emprendedores, otros inversores y potenciales socios estratégicos. A través de reuniones uno a uno y sesiones de networking estructurado, se exploraron colaboraciones y oportunidades de inversión que podrían beneficiar tanto a Globalfinanzia como a las startups participantes.

4. Talleres y Sesiones de Mentoría

Globalfinanzia lideró varios talleres y sesiones de mentoría durante el evento. Estos talleres se enfocaron en temas como la planificación financiera para startups, estrategias de escalamiento y acceso a financiación. Los representantes de Globalfinanzia también actuaron como mentores, ofreciendo asesoramiento personalizado a emprendedores y ayudándoles a optimizar sus modelos de negocio y estrategias de crecimiento.

5. Exposición de Startups

En la zona de exposición, numerosas startups presentaron sus innovaciones y productos. Globalfinanzia recorrió esta área para identificar oportunidades de inversión y financiar proyectos prometedores. La interacción directa con los emprendedores permitió a Globalfinanzia evaluar de primera mano el potencial de diversas startups y establecer relaciones que podrían traducirse en futuras colaboraciones.

6. Pitch Competition

Una de las actividades más destacadas y emocionantes del South Summit es la Pitch Competition. En esta competición, startups seleccionadas presentan sus proyectos ante un jurado de expertos e inversores, compitiendo por reconocimiento, premios y, lo más importante, oportunidades de financiación.



Importancia de Asistir a Eventos como el South Summit para una Boutique de Financiación

1. Identificación de Oportunidades de Inversión

Eventos como el South Summit son una excelente plataforma para identificar startups con alto potencial de crecimiento. La presencia de Globalfinanzia en el evento les permitió conocer de primera mano proyectos innovadores y evaluar su viabilidad para futuras inversiones.

2. Networking Estratégico

El networking es esencial para cualquier empresa, pero especialmente para una boutique de financiación. Al asistir al South Summit, Globalfinanzia tuvo la oportunidad de establecer relaciones con otros inversores, emprendedores y líderes del sector, facilitando la creación de alianzas estratégicas y la ampliación de su red de contactos.

3. Conocimiento de Tendencias del Mercado

Participar en eventos de esta magnitud ofrece una visión profunda de las tendencias emergentes en el ecosistema emprendedor. Las conferencias y paneles proporcionan información actualizada sobre los desarrollos tecnológicos y cambios en el mercado, lo que ayuda a Globalfinanzia a ajustar sus estrategias y servicios a las necesidades del mercado.

4. Visibilidad y Posicionamiento

La participación activa en el South Summit mejora la visibilidad de Globalfinanzia en el ecosistema emprendedor. Ser parte de las actividades del evento, especialmente como jurado en la Pitch Competition, posiciona a Globalfinanzia como un actor clave en el ámbito de la financiación de startups, reforzando su reputación y atrayendo a nuevos clientes y socios potenciales.

5. Innovación y Mejora Continua

La interacción con startups innovadoras y la exposición a nuevas ideas y modelos de negocio inspiran a Globalfinanzia a mejorar continuamente sus servicios. El aprendizaje obtenido en el South Summit se traduce en la implementación de mejores prácticas y la adopción de nuevas tecnologías y enfoques en su oferta de financiación.



La visita de **Globalfinanzia** al **South Summit de Madrid 2024** ha sido una experiencia enriquecedora y estratégica. La participación en diversas actividades, con un enfoque especial en la **Pitch Competition**, no solo ha proporcionado valiosos insights y oportunidades de inversión, sino que también ha fortalecido su posicionamiento en el mercado. Para una boutique de financiación, asistir a eventos como el **South Summit** es fundamental para mantenerse relevante, identificar oportunidades y construir una red sólida de contactos y socios estratégicos.

Descubre los Innovadores Productos Financieros de Globalfinanzia

✘ En Globalfinanzia, estamos comprometidos con el crecimiento y el desarrollo económico, ofreciendo soluciones financieras adaptadas a las necesidades de empresas, emprendedores y entidades públicas. Hoy, te presentamos nuestra gama de productos.

1. Financiación para Empresas y Autónomos

Préstamos para Inversiones y Capital Circulante Nuestra línea de préstamos está diseñada para ayudar a las empresas a crecer y consolidarse. Ofrecemos financiamiento para proyectos de inversión en activos fijos, así como para necesidades de capital circulante. Con condiciones flexibles y competitivas, facilitamos que las empresas puedan expandirse y mejorar su capacidad operativa.

Líneas de Crédito Proporcionamos líneas de crédito que permiten a las empresas disponer de los fondos necesarios para su operación diaria. Estas líneas de crédito son ideales para gestionar la liquidez y cubrir gastos imprevistos, garantizando que tu negocio funcione sin interrupciones.

Leasing y Renting Nuestro servicio de leasing permite a las empresas adquirir bienes de equipo sin necesidad de realizar un gran desembolso inicial. Asimismo, ofrecemos soluciones de renting para vehículos y equipos tecnológicos, facilitando así la modernización de tus instalaciones con pagos mensuales asequibles.

2. Apoyo a la Innovación y el Emprendimiento

Créditos para Innovación Apoyamos la innovación empresarial

con créditos específicos para proyectos de I+D+i. Si tu empresa está desarrollando nuevos productos o servicios, nuestros créditos pueden ayudarte a financiar todas las etapas del proceso, desde la investigación hasta la comercialización.

Préstamos Participativos Para startups y emprendedores, ofrecemos préstamos participativos que combinan las ventajas del préstamo tradicional con la posibilidad de participar en los beneficios futuros de la empresa. Este tipo de financiamiento es ideal para proyectos con alto potencial de crecimiento.

3. Financiación Pública y Fondos Europeos

Fondos Estructurales y de Inversión Europeos Globalfinanzia te ayuda a acceder a fondos europeos para la financiación de proyectos de desarrollo regional y sectorial. Trabajamos en estrecha colaboración con entidades públicas para canalizar estos fondos hacia iniciativas que promuevan la sostenibilidad y la innovación.

Préstamos y Auales para Entidades Públicas Ofrecemos préstamos y auales destinados a entidades del sector público, facilitando la financiación de infraestructuras y servicios esenciales. Nuestros productos están diseñados para apoyar a los municipios y otras instituciones públicas en la implementación de proyectos que mejoren la calidad de vida de los ciudadanos.

4. Sostenibilidad y Economía Verde


Financiación Verde En Globalfinanzia, estamos comprometidos con la sostenibilidad. Por eso, hemos desarrollado productos financieros específicos para proyectos verdes. Financiamos iniciativas que promuevan la eficiencia energética, el uso de energías renovables y la economía circular, contribuyendo así a un futuro más sostenible.

5. Servicios de Asesoramiento y Consultoría

Asesoramiento Financiero Nuestro equipo de expertos está disponible para ofrecerte asesoramiento personalizado en la gestión de tus finanzas. Analizamos tus necesidades y te ayudamos a encontrar las mejores soluciones para optimizar tus recursos y maximizar tu rentabilidad.

Consultoría en Proyectos de Financiación Ofrecemos servicios de consultoría para ayudarte a diseñar y presentar proyectos de financiación a entidades públicas y privadas. Desde la elaboración de planes de negocio hasta la gestión de solicitudes de fondos, estamos contigo en cada paso del proceso.

En Globalfinanzia, nuestra misión es impulsar el crecimiento y el desarrollo económico proporcionando soluciones financieras innovadoras y adaptadas a las necesidades de nuestros clientes. Si buscas financiamiento para tu empresa, proyectos de innovación, sostenibilidad o apoyo a entidades públicas, estamos aquí para ayudarte. ¡Contáctanos y descubre cómo podemos colaborar para alcanzar tus objetivos!

10 Consejos para que tu Startup Triunfe en las Rondas de Financiación  | **GlobalFinanzia: Tu Experto en**

Financiación con Más de 20 Años de Experiencia

En el competitivo mundo de las startups, asegurar financiación puede ser el paso crucial que determina el éxito de tu negocio. Desde GlobalFinanzia, con más de 20 años de experiencia ayudando a emprendedores a conseguir los fondos necesarios, te compartimos estos 10 consejos esenciales para que tu startup destaque en las rondas de financiación.

1. Desarrolla un Plan de Negocio Sólido □

Antes de buscar inversores, asegúrate de tener un plan de negocio bien estructurado. Esto incluye un análisis del mercado, una estrategia clara de marketing y ventas, proyecciones financieras detalladas y un plan de crecimiento escalable. Tu plan debe demostrar que has pensado en todos los aspectos de tu negocio y que estás preparado para enfrentar cualquier desafío.

2. Construye un Equipo de Excelencia □

Los inversores no solo invierten en ideas, sino también en personas. Construye un equipo de profesionales talentosos y comprometidos que compartan tu visión y misión. Un equipo sólido y con experiencia puede aumentar la confianza de los inversores en tu capacidad para ejecutar tu plan de negocio.

3. Valida tu Producto o Servicio □

Antes de buscar financiación, es vital tener validación del mercado para tu producto o servicio. Esto puede incluir pruebas piloto, encuestas a clientes, estudios de mercado y feedback de usuarios. La validación demuestra que existe una demanda real y que tu solución es viable.

4. Prepara un Pitch Atractivo □

Tu pitch es tu oportunidad para captar la atención de los inversores. Prepara una presentación clara y convincente que resuma tu negocio, el problema que resuelve, el mercado objetivo, la propuesta de valor única, el modelo de negocio, las proyecciones financieras y el uso de los fondos solicitados. Practica tu pitch hasta que puedas presentarlo con confianza y claridad.

5. Establece Objetivos Financieros Claros

□

Es crucial tener claro cuánto dinero necesitas y cómo lo vas a utilizar. Establece objetivos financieros específicos y explica cómo los fondos ayudarán a alcanzar hitos clave en el crecimiento de tu startup. Los inversores quieren saber exactamente en qué se invertirá su dinero y cómo contribuirá al éxito del negocio.

6. Investiga a los Inversores Potenciales

□

No todos los inversores son adecuados para tu startup. Investiga a los inversores potenciales para entender sus intereses, portafolio de inversiones previas y el valor que pueden aportar más allá del capital. Busca inversores que tengan experiencia en tu industria y que puedan ofrecer asesoramiento y conexiones valiosas.

7. Prepara una Due Diligence Minuciosa □

Los inversores realizarán una due diligence exhaustiva antes de comprometerse. Asegúrate de tener toda la documentación necesaria organizada y accesible. Esto incluye estados financieros, registros legales, contratos clave, propiedad intelectual y cualquier otra información relevante. La

transparencia y la preparación pueden acelerar el proceso y generar confianza.

8. Destaca tus Logros y Tracción ☐

Los logros y la tracción son indicadores clave de éxito. Destaca cualquier logro significativo, como patentes, asociaciones estratégicas, premios, y sobre todo, datos de ventas y crecimiento de usuarios. La evidencia de tracción demuestra que tu startup está en el camino correcto y que tiene potencial para crecer.

9. Sé Realista y Transparente ☐

Es importante ser realista sobre las expectativas y los riesgos asociados a tu startup. Los inversores aprecian la transparencia y la honestidad. No ocultes información importante o exageres tus proyecciones. Un enfoque realista y transparente puede generar más confianza y establecer una relación sólida con los inversores.

10. Confía en Expertos en Financiación como GlobalFinanzia ☐

Con más de 20 años de experiencia, en **GlobalFinanzia** somos expertos en conseguir la financiación que tu startup necesita para crecer. Ofrecemos servicios personalizados para ayudarte a preparar tu documentación, conectar con los inversores adecuados y cerrar rondas de financiación exitosas. Nuestro equipo de profesionales está aquí para guiarte en cada paso del camino, asegurando que obtengas los mejores resultados posibles.

¿Por Qué Elegir GlobalFinanzia?

☐ **Experiencia Comprobada:** Más de dos décadas ayudando a startups y empresas a conseguir financiación.

- **Red de Inversores:** Acceso a una amplia red de inversores nacionales e internacionales.
- **Asesoramiento Personalizado:** Estrategias adaptadas a las necesidades y objetivos específicos de tu startup.
- **Éxito Garantizado:** Un historial probado de éxito en rondas de financiación.

¡Contáctanos Hoy Mismo!

No dejes tu futuro financiero al azar. Confía en los expertos de GlobalFinanzia para llevar tu startup al siguiente nivel.

- Teléfono: +34 931 051 566
- Email: info@globalfinanzia.es
- Sitio web: www.globalfinanzia.es

GlobalFinanzia – Tu Socio en Financiación y Crecimiento Empresarial

Global Crecimiento 2025: Impulsa la financiación de tu empresa con Globalfinanzia

En el dinámico mundo empresarial actual, el crecimiento sostenido y la innovación son claves para mantenerse a la vanguardia. La línea **ENISA Crecimiento**, ahora presentada como **Global Crecimiento 2025**, es una oportunidad excepcional para

aquellas empresas que buscan expandir sus horizontes y consolidarse en el mercado.

¿Qué es Global Crecimiento 2025?

Global Crecimiento 2024 es una línea de financiación dirigida a empresas en fase de crecimiento que necesitan apoyo económico para sus proyectos de expansión, internacionalización y mejora competitiva. Este programa está diseñado para facilitar el acceso a recursos que permitan escalar tu negocio y alcanzar nuevos hitos de desarrollo.

Características Principales de Global Crecimiento 2025

1. **Financiación Flexible:** Ofrece préstamos participativos sin necesidad de garantías, adaptados a las necesidades específicas de cada empresa.
2. **Enfoque en Innovación:** Ideal para empresas que buscan implementar nuevas tecnologías, desarrollar productos innovadores o mejorar procesos internos.
3. **Plazo y Condiciones Competitivas:** Con plazos de amortización que se adaptan a la realidad del proyecto empresarial y condiciones favorables que fomentan el crecimiento.
4. **Apoyo Integral:** Más que un simple financiamiento, proporciona acompañamiento y asesoramiento para maximizar el impacto del capital recibido.



La Experiencia de Globalfinanzia a tu Servicio

En Globalfinanzia, nos enorgullecemos de nuestra trayectoria de 20 años ayudando a empresas a alcanzar sus objetivos de crecimiento. Nuestro profundo conocimiento en la captación de

financiación pública y privada y nuestra experiencia en el sector nos permiten conseguir un alto porcentaje de éxito en la solicitud de estas ayudas.

¿Por qué elegir Globalfinanzia?

- **Tasa de Éxito Elevada:** Gracias a nuestra metodología probada y nuestro equipo de expertos, tenemos un alto porcentaje de éxito en la obtención de financiación a través de Global Crecimiento 2024.
- **Asesoramiento Personalizado:** Cada empresa es única y requiere un enfoque a medida. Nos tomamos el tiempo para entender tus necesidades y diseñar una estrategia que maximice tus posibilidades de éxito.
- **Acompañamiento Continuo:** Desde la preparación de la solicitud hasta la gestión de la financiación, estamos contigo en cada paso del proceso.

Conclusión

El crecimiento de tu empresa no tiene por qué ser una tarea solitaria. Con Global Crecimiento 2024 y el respaldo de Globalfinanzia, puedes dar el salto que tu negocio necesita. Confía en nuestra experiencia y expertise para llevar tu proyecto al siguiente nivel.

¡Contacta con nosotros hoy mismo y descubre cómo podemos ayudarte a alcanzar tus metas de crecimiento!

Para más información sobre Global Crecimiento 2025 y cómo Globalfinanzia puede asistirte en tu proceso de financiación, visita nuestra página web o contáctanos directamente. Estamos aquí para hacer realidad tus sueños empresariales.

Global Investigación y Desarrollo. Tu Socio en Innovación y Progreso



En el competitivo mundo actual, la investigación, el desarrollo y la innovación (I+D+i) son motores clave para el crecimiento y la sostenibilidad de cualquier empresa. En Globalfinanzia, entendemos la importancia de la inversión en estas áreas, y por eso hemos creado **Global Investigación y Desarrollo**, una solución diseñada para facilitar el acceso a las ayudas y recursos ofrecidos por el Centro para el Desarrollo Tecnológico Industrial (CDTI).

¿Qué es el CDTI?

El CDTI es una entidad pública empresarial dependiente del Ministerio de Ciencia e Innovación de España, cuya misión es fomentar la innovación y el desarrollo tecnológico de las empresas españolas. Ofrece apoyo financiero y asesoramiento a proyectos de I+D+i a través de diversas ayudas y programas. Este apoyo se traduce en subvenciones, préstamos y otras formas de financiación que permiten a las empresas avanzar en sus proyectos tecnológicos y mejorar su competitividad.

Características del Apoyo a la

I+D+i del CDTI

1. Subvenciones Directas

El CDTI ofrece subvenciones directas que no necesitan ser reembolsadas, destinadas a financiar parte de los gastos de los proyectos de investigación y desarrollo. Estas subvenciones están diseñadas para proyectos que buscan la creación de nuevos productos, procesos o servicios, o la mejora significativa de los ya existentes.

2. Préstamos Bonificados

Los préstamos del CDTI cuentan con condiciones ventajosas, como bajos tipos de interés y largos períodos de amortización. Estos préstamos están diseñados para cubrir la parte del proyecto que no es financiada por subvenciones directas, proporcionando a las empresas una fuente de financiación accesible y flexible.

3. Apoyo a la Internacionalización

El CDTI también apoya la internacionalización de las empresas a través de programas específicos que facilitan la colaboración con entidades extranjeras y la entrada en nuevos mercados. Este apoyo incluye financiación para proyectos conjuntos y asesoramiento en la búsqueda de socios internacionales.

4. Programas de Colaboración Público-Privada

Los programas de colaboración entre el sector público y privado son otra vía de apoyo del CDTI. Estas colaboraciones permiten a las empresas acceder a recursos y conocimientos de instituciones públicas y centros de investigación, potenciando así sus capacidades innovadoras.

5. Asesoramiento y Servicios de Valor Añadido

Además de la financiación, el CDTI ofrece servicios de asesoramiento y apoyo técnico, ayudando a las empresas a definir y desarrollar sus proyectos de I+D+i. Este acompañamiento puede ser crucial para el éxito de los proyectos, proporcionando orientación experta y acceso a una red de contactos y recursos.



¿Por Qué Elegir Global Investigación y Desarrollo?

En Globalfinanzia, nuestro objetivo es simplificar y optimizar el acceso a estas ayudas, asegurando que tu empresa pueda aprovechar al máximo las oportunidades que ofrece el CDTI. Global Investigación y Desarrollo se presenta como un servicio integral que incluye:

1. Evaluación Inicial de Proyectos

Analizamos tus ideas y proyectos para determinar su viabilidad y alineación con los requisitos del CDTI. Esta evaluación te permitirá conocer el potencial de tu proyecto para recibir financiación y te orientará sobre los pasos a seguir.

2. Gestión Integral de Solicitudes

Nos encargamos de la preparación y presentación de las solicitudes de financiación, asegurándonos de que cumplen con todos los requisitos y maximicen las posibilidades de éxito. Gestionamos todos los aspectos administrativos para que puedas centrarte en el desarrollo de tu proyecto.

3. Asesoramiento Continuo

Te acompañamos durante todo el ciclo de vida de tu proyecto, proporcionando asesoramiento y apoyo continuo. Esto incluye la gestión de la documentación necesaria para la justificación de los gastos y el cumplimiento de las condiciones de financiación.

4. Optimización Financiera

Te ayudamos a estructurar la financiación de tu proyecto de manera óptima, combinando subvenciones y préstamos para maximizar los beneficios y minimizar el coste financiero. Nuestro objetivo es que obtengas el mayor apoyo posible con las mejores condiciones.

5. Conexiones y Networking

Aprovechamos nuestra red de contactos y colaboraciones para facilitarte el acceso a socios estratégicos y recursos adicionales. Te conectamos con centros de investigación, universidades y otras empresas con las que puedes colaborar para potenciar tus proyectos.



Casos de Éxito

Numerosas empresas han confiado en nosotros para gestionar sus proyectos de I+D+i con resultados exitosos. Aquí algunos ejemplos:

- **Kiversal: Globalfinanzia**, de la mano de **Ester Roura** diseña su pool bancario y les consigue en 2016 un préstamo participativo de **ENISA**, en 2017 un **NEOTEC** del **CDTI** i un **ICF Emprèn** del **Institut Català de Finances**. Todas estas operaciones se consiguen sin la dilución del capital por parte de los socios que siguen

manteniendo el control de la empresa.

- **DyCare**: La participación de **Globalfinanzia** se dio cuando de la mano de **Ester Roura**, consiguieron un préstamo público proveniente de la línea **NEOTEC** del **CDTI (Centro para el Desarrollo Tecnológico y la Innovación)** que tiene como objetivo el apoyo a la creación y consolidación de empresas de base tecnológica.



Conclusión

Global Investigación y Desarrollo es tu aliado estratégico para impulsar la innovación en tu empresa. Aprovecha al máximo las oportunidades de financiación que ofrece el CDTI y lleva tus proyectos de I+D+i al siguiente nivel con nuestro apoyo integral. En Globalfinanzia, estamos comprometidos con tu éxito y con el desarrollo tecnológico de tu empresa.

¡Contáctanos hoy mismo y descubre cómo podemos ayudarte a transformar tus ideas en realidades innovadoras y exitosas!

Global Crecimiento 2024, entre 250.000€ y 500.000€ de ayuda para tu PYME o Start-Up

Hoy queremos hablarles de una excelente oportunidad para todas las pymes y start-ups que buscan crecer y expandirse en el mercado. Les presentamos **Global Crecimiento**, una línea de financiación que Globalfinanzia ha seleccionado especialmente para ustedes. Con más de 20 años de experiencia,

Globalfinanzia ha conseguido obtener las mejores condiciones del mercado para que tu empresa pueda beneficiarse al máximo.

Características de Global Crecimiento:

1. **Financiación Flexible:** Adaptamos las condiciones a las necesidades específicas de tu pyme o start-up. Ya sea que necesites capital para expansión, desarrollo de nuevos productos o mejorar tu infraestructura, Global Crecimiento es la solución ideal.
2. **Plazos Adaptables:** Ofrecemos plazos de financiación que se ajustan a tu flujo de caja y a tus proyecciones de crecimiento. Puedes elegir el plazo que mejor se acomode a tu capacidad de pago y a tus objetivos empresariales.
3. **Tasas de Interés Competitivas:** Gracias a la experiencia y las relaciones de Globalfinanzia en el mercado financiero, podemos ofrecerte tasas de interés muy competitivas, permitiéndote acceder a fondos sin que los costos financieros se conviertan en una carga excesiva.
4. **Rápida Aprobación:** Entendemos que el tiempo es crucial para cualquier negocio. Por eso, Global Crecimiento cuenta con un proceso de aprobación ágil y eficiente para que puedas disponer de los fondos en el menor tiempo posible.
5. **Asesoramiento Personalizado:** En Globalfinanzia no solo te proporcionamos financiación, sino que también te ofrecemos asesoramiento experto para que puedas tomar las mejores decisiones financieras. Nuestro equipo te acompañará en cada paso del proceso.
6. **Sin Garantías Excesivas:** Accede a la financiación que necesitas sin tener que comprometer activos importantes de tu empresa. Las condiciones de Global Crecimiento están diseñadas para ser accesibles y razonables.

¿Por qué elegir Global Crecimiento con Globalfinanzia?

Globalfinanzia ha estado ayudando a empresas como la tuya a crecer y prosperar durante más de dos décadas. Nuestra vasta

experiencia y profundo conocimiento del mercado nos permiten negociar y obtener las mejores condiciones de financiación para ti. Con Global Crecimiento, no solo obtienes un producto financiero, sino una asociación estratégica para el éxito de tu negocio.

No dejes pasar esta oportunidad. ¡Contacta con nosotros hoy mismo y descubre cómo Global Crecimiento puede llevar tu pyme o start-up al siguiente nivel!

Condiciones financieras

Importe: entre 250.000€ y 500.000€.

Período:

Para circulante, hasta 5 años, con posibilidad de carencia de hasta 1 año incluido.

Para inversión, hasta 10 años, con posibilidad de carencia de hasta 2 años incluidos.

Interés:

EURIBOR a 12 meses más un diferencial máximo del 2,90%.

Por parte de ICF, EURIBOR a 12 meses más un diferencial máximo del 1,40% (liquidaciones mensuales); por parte de Avalis, comisión de riesgo anual anticipada máxima del 1,50%.

Comisiones: sin comisión de apertura y estudio; por cancelación anticipada del 0,25% por entidad.

Tipo de empresa: con una facturación de hasta 10M€, con las características siguientes en caso de querer financiar:

Crecimiento orgánico: empresas de antigüedad superior a 3 años que están creciendo a tasas acumuladas de más de un 40% de facturación (año n versus año n-2) o según plan de negocio

de los próximos tres ejercicios.

Crecimiento inorgánico: para la compra de una sociedad o compra de activos realizados los últimos 36 meses.

Globalfinanzia – Tu aliado en el crecimiento empresarial.

#Financiación #Pymes #StartUps #GlobalCrecimiento
#Globalfinanzia #ExpansiónEmpresarial #CrecimientoFinanciero

Globalfinanzia Industria: Innovación y crecimiento al alcance de tu empresa.



¡Bienvenidos a Globalfinanzia!

Nos complace presentarles nuestro nuevo producto de financiación diseñado especialmente para impulsar la transformación digital de tu empresa: **Globalfinanzia Industria**. Este préstamo está orientado a apoyar a las empresas que buscan adoptar y desarrollar tecnologías de la Industria 4.0, como la automatización, la inteligencia artificial, el Internet de las Cosas (IoT), y mucho más.

Características del Préstamo Globalfinanzia Industria

1. **Importe del Préstamo:** Ofrecemos financiación flexible que se adapta a las necesidades específicas de cada empresa, con montos que pueden variar desde pequeñas

inversiones hasta grandes proyectos de transformación digital. Hasta el 80% de la inversión, con un mínimo de 200.000€ para Pymes; y de 800.000€ para grandes empresas.

2. **Plazo de Devolución:** El préstamo puede ser devuelto en un plazo que va desde 3 hasta 10 años, proporcionando la flexibilidad necesaria para que tu empresa pueda implementar y consolidar sus proyectos de Industria 4.0 sin presiones financieras excesivas.
3. **Tipo de Interés:** Competitivo y adaptado a las condiciones del mercado. Además, ofrecemos tipos de interés fijos y variables para que elijas la opción que mejor se ajuste a tu estrategia financiera.
4. **Periodo de Carencia:** Posibilidad de optar por un periodo de carencia de hasta 2 años, durante el cual solo pagarás intereses, permitiendo que tu proyecto genere resultados antes de comenzar con la amortización del capital.
5. **Finalidad del Préstamo:** Exclusivo para inversiones en tecnología y digitalización dentro del marco de la Industria 4.0. Esto incluye, pero no se limita a, la compra de equipos, software, consultoría especializada, formación de personal y desarrollo de proyectos de I+D.



Ventajas de Solicitar Globalfinanzia Industria a través de nuestra Boutique de Financiación

1. **Asesoramiento Personalizado:** En Globalfinanzia, entendemos que cada empresa es única. Por eso, te ofrecemos un asesoramiento integral y personalizado, evaluando tus necesidades específicas y diseñando una solución de financiación a medida.
2. **Agilidad en la Aprobación:** Nuestro proceso de solicitud y aprobación está optimizado para ser rápido y

eficiente. Sabemos que el tiempo es crucial para la competitividad, y nos esforzamos para que dispongas de los fondos lo antes posible.

3. **Experiencia y Especialización:** Contamos con un equipo de expertos en financiación empresarial y en Industria 4.0 que te acompañarán en todo el proceso, desde la evaluación inicial hasta la implementación y seguimiento del proyecto.
4. **Acceso a Redes de Innovación:** Al trabajar con Globalfinanzia, no solo obtienes financiación, sino también acceso a nuestra red de partners tecnológicos y expertos en innovación, facilitando la implementación exitosa de tus proyectos.
5. **Soporte Continuo:** Nos comprometemos a ofrecer un soporte continuo durante toda la vida del préstamo. Nuestro equipo está disponible para resolver cualquier duda y ayudarte a optimizar el uso de los fondos.



En Globalfinanzia, nuestro objetivo es ser más que un proveedor de crédito; queremos ser tu socio estratégico en la transformación digital. Con **Globalfinanzia Industria**, damos un paso adelante para impulsar la modernización de tu empresa, mejorando su competitividad y preparándola para los desafíos del futuro.

¡No esperes más y da el siguiente paso hacia la digitalización de tu empresa con Globalfinanzia Industria 2024! Contáctanos hoy mismo y descubre cómo podemos ayudarte a alcanzar tus metas de innovación.

Para más información, visita nuestra página web o comunícate con uno de nuestros asesores. ¡Estamos aquí para ayudarte!

Encuentra Financiación para tu Start-Up Health con Globalfinanzia



En el dinámico mundo de las start-ups, especialmente en el sector Health, conseguir la financiación adecuada puede ser un desafío. Aquí es donde Globalfinanzia se convierte en tu aliado estratégico. Especializados en identificar y asegurar oportunidades de financiamiento, en Globalfinanzia nos dedicamos a ayudar a start-ups de Health a alcanzar su máximo potencial.

¿Por Qué Elegir Globalfinanzia?

- 1. Experiencia y Conocimiento del Sector Health:** Nuestro equipo de expertos comprende las particularidades y necesidades del sector Health. Ya sea que estés desarrollando una nueva tecnología médica, una aplicación de salud digital o una innovadora solución de biotecnología, entendemos tu visión y sabemos cómo traducirla en un lenguaje que los inversores valoran.
- 2. Red Amplia de Inversores:** Contamos con una red extensa de inversores interesados en proyectos del sector Health. Sabemos a quién acudir para obtener los fondos que necesitas y cómo presentar tu start-up de manera atractiva y convincente.
- 3. Asesoramiento Personalizado:** Cada start-up es única, y en Globalfinanzia nos tomamos el tiempo para conocer tu proyecto a fondo. Ofrecemos asesoramiento personalizado para asegurar que tu propuesta de financiamiento se alinee perfectamente con

las expectativas de los inversores, maximizando tus posibilidades de éxito.

4. Proceso Ágil y Eficiente: El tiempo es esencial para las start-ups. Nuestro proceso está diseñado para ser ágil y eficiente, minimizando el tiempo de espera y permitiéndote concentrarte en lo que mejor sabes hacer: innovar y crecer.



Nuestro Proceso de Financiación

- 1. Evaluación Inicial:** Comenzamos con una evaluación detallada de tu start-up, identificando tus necesidades específicas y el potencial de tu proyecto.
- 2. Estrategia de Financiación:** Desarrollamos una estrategia de financiamiento a medida, que puede incluir capital de riesgo, subvenciones, préstamos y otras fuentes de financiamiento disponibles.
- 3. Presentación y Negociación:** Nos encargamos de preparar toda la documentación necesaria y de presentar tu proyecto a los inversores adecuados. Además, te apoyamos en las negociaciones para asegurar las mejores condiciones posibles.
- 4. Cierre y Seguimiento:** Una vez asegurada la financiación, seguimos a tu lado, ofreciendo apoyo continuo y asegurándonos de que todo se desarrolle según lo planeado.

Casos de Éxito

En Globalfinanzia, nos enorgullece haber ayudado a numerosas start-ups del sector Health a conseguir la financiación que necesitaban para transformar sus ideas en realidades. Desde aplicaciones de telemedicina hasta dispositivos médicos innovadores, nuestras soluciones han permitido a muchas empresas despegar y marcar la diferencia en la vida de las personas.



Contacta con Nosotros

Si tienes una start-up en el sector Health y estás buscando financiación, no busques más. Globalfinanzia está aquí para ayudarte. Contáctanos hoy mismo y descubre cómo podemos impulsar tu proyecto hacia el éxito.

□ ¡Impulsa tu PYME o start-up con Eurocrédito de Globalfinanzia! □



□ ¡Impulsa tu PYME o startup con Eurocrédito de Globalfinanzia! □



¿Estás buscando financiamiento flexible y conveniente para llevar tu negocio al siguiente nivel? ¡No busques más! En Globalfinanzia, nos enorgullece ofrecerte una solución financiera diseñada específicamente para PYMEs y startups: ¡Global Eurocrédito!

□ **Flexibilidad Empresarial:** Con Eurocrédito, obtén una línea de crédito preaprobada que se ajusta a las necesidades de tu empresa. Olvídate de los trámites engorrosos y accede rápidamente a los fondos que necesitas para impulsar tu

crecimiento.

□ **Condiciones Favorables:** Nuestro equipo en Globalfinanzia se compromete a ofrecerte condiciones financieras competitivas, incluyendo tasas de interés atractivas y plazos de pago flexibles. Nos aseguramos de que puedas manejar tus finanzas de manera eficiente y sin complicaciones.

□ **Apoyo a tu Emprendimiento:** Entendemos los desafíos que enfrentan las PYMEs y startups, por eso estamos aquí para apoyarte en cada paso del camino. Desde el inicio hasta el éxito, nuestro objetivo es ser tu socio financiero confiable y brindarte el respaldo necesario para alcanzar tus metas empresariales.

¿Estás listo para llevar tu negocio al siguiente nivel?
¡Contáctanos hoy mismo y descubre cómo Eurocrédito de Globalfinanzia puede hacerlo posible! □□

#Globalfinanzia #ICFEurocrédito #PYME #Startup
#FinanciamientoEmpresarial #CrecimientoEmpresarial
#ApoyoFinanciero

CONDICIONES

Importe: se financiará hasta el 80% del proyecto.

- – Medio plazo: entre 100.000€ y 3M€.
- – Largo plazo: entre 100.000€ y 4M€.

Plazo:

- – Medio plazo: hasta 5 años, con hasta 1 año de carencia incluido.
- – Largo plazo: hasta 15 años, con hasta 2 años de carencia incluidos.

Tipo de interés: EURIBOR a 12 meses más un diferencial entre el 0,50% y el 2%.

Comisiones: de amortización anticipada, máximo del 0,25%.

Garantías: a determinar en función del proyecto.

Obtén el impulso que necesitas para hacer realidad tus proyectos culturales con Globalcultura



En **Globalfinanzia**, comprendemos el valor y la importancia de la cultura en nuestra sociedad. Es por eso que nos enorgullece ofrecer una solución financiera diseñada específicamente para impulsar proyectos relacionados con la producción, distribución, comercialización, difusión, exhibición y protección de bienes y servicios culturales.

Con nuestro producto **Globalcultura**, puedes acceder a los fondos necesarios para llevar a cabo tus ambiciosos proyectos creativos. Ya sea que estés trabajando en cine, música, artes visuales, literatura, teatro, diseño o cualquier otra forma de expresión cultural, estamos aquí para apoyarte.

Nuestros préstamos están diseñados para adaptarse a las necesidades de tu proyecto, con tasas competitivas y términos flexibles que te brindan la libertad para enfocarte en lo que más importa: tu creatividad.

¿Por qué elegir **Globalfinanzia** para financiar tu proyecto cultural?

- **Experiencia:** Contamos con un equipo de expertos en financiamiento que entienden las complejidades y desafíos específicos de la industria cultural.
- **Flexibilidad:** Adaptamos nuestros préstamos a las necesidades únicas de tu proyecto, brindándote la libertad para llevar a cabo tu visión creativa.
- **Apoyo integral:** Más que solo un proveedor de fondos, nos convertimos en tu aliado estratégico, brindándote asesoramiento y recursos adicionales para maximizar el éxito de tu proyecto.

Ya sea que estés buscando financiar la producción de una película, la publicación de un libro, la organización de un evento cultural o cualquier otra iniciativa creativa, **Globalfinanzia** está aquí para ayudarte a hacerlo realidad.

¡No dejes que la falta de financiamiento limite tu creatividad! Ponte en contacto con nosotros hoy mismo y descubre cómo **Globalfinanzia** y nuestro producto **Globalcultura** pueden convertir tus sueños creativos en realidad.



PARA INVERSIÓN:

Importe: entre 20.000€ y 2M€ por operación, y hasta 7,5M€ por cliente.

Plazo: hasta 10 años, con hasta 2 años de carencia incluidos.

Interés: Euribor a 12 meses más un diferencial máximo del 3,45%.

Comisiones: de apertura máximo del 0,50%; y por amortización anticipada, a determinar en función del proyecto y plazo.

Garantías: a determinar en función del proyecto.



PARA CIRCULANTE:

Importe: entre 20.000€ y 2M€ por operación, y hasta 7,5M€ por cliente.

Plazo: hasta 5 años.

Interés: Euribor a 12 meses más un diferencial máximo del 3,45%.

Comisiones: de apertura máximo del 0,50%; y por amortización anticipada, a determinar en función del proyecto y plazo.

Garantías: a determinar en función del proyecto.

¡Impulsa tu proyecto cultural con **Globalfinanzia** hoy mismo!