

☐ Women Evolution Girona 2025 – ¡Mañana 12 de junio!



Mañana, 12 de junio 2025, Globalfinanzia asistirá al **Congrés WE Girona**, un evento emblemático dedicado al **liderazgo femenino, innovación aplicada (IA), salud y emprendimiento**. Tendrá lugar en el **Parc de Recerca i Innovació de la Universitat de Girona**, de **09:30 a 14:30**, con un programa diseñado para inspirar y potenciar a profesionales, directivas y emprendedoras

☐ PROGRAMA COMPLETO (09:30–14:30)

☐ Hora	Actividad / Persona
09:30	Apertura institucional
10:00	Anna Navarro – Ejecutiva, inversora, fundadora de Tecnología, diputada
10:30	María Mora – Directora Innovación, Foment del Treball: emprendimiento femenino
10:45	Elena Puig Guitart – Psicóloga sanitaria, mindfulness
11:00	Elena Sordo de la Cruz (Pharma Nord) – <i>“Intuición + IA para nutrición femenina”</i>
11:15–11:45	Networking
12:00	Dra. Anna Crescenti (Fundació Eurecat) – <i>Nutrición durante la menopausia</i>
12:15	Joana Sánchez (INCIPY) – IA en transformación empresarial

🕒 Hora	Actividad / Persona
12:30	Mesa “Experiencias emprendedoras”: Cristina Cabañas, Dra. Carme Saurina
12:40	Natàlia del Peral y Cristina Escámez (Grupo Solitium): <i>VeriFactu & Antifraude</i>
13:00	Mesa “Talento femenino en STEM”: Clàudia Carabellido, Mireia Brunso, Laura Galera
13:20	Sesión experiencia: <i>Team Building & Felicidad</i> con Alejandro Abad y Susana Saura
13:35	We Leadership Awards Girona – conducido por Montserrat Rigall (RNE/IA)
14:00	Clausura con Gemma Geis , Vicealcaldesa de Girona

📌 COMITÉ CIENTÍFICO DEL EVENTO

El Comité Científico, clave para dar solidez técnica y académica al congreso, es liderado por:

- **Dra. Marina Geli Fàbrega** – Coordinadora del Centre d’Estudis Sanitaris i Socials (UVic-UC), antigua consellera de Salut
- **Anna Albar** – Directora del Parc de Recerca i Innovació de la UdG
- **María Díaz** – Profesora de Esade, experta en comunicación e innovación
- **Dra. Elvira Bisbe** – Doctora en Medicina, Col·legi de Metges de Barcelona

Este equipo garantiza que los contenidos estén alineados con el estado actual del conocimiento en IA, salud y liderazgo, aportando rigor científico y aplicabilidad empresarial.

□ ¿Por qué no deberías faltar?

- Por las ponencias inspiracionales de **STEM** e **IA**, especialmente en nutrición, salud emocional y transformación digital
- Por la oportunidad de conectar con líderes clave y tejer sinergias reales
- Por vivir un ambiente de empoderamiento, aprendizaje complejo y aplicable
- Por celebrar los casos de éxito de mujeres referentes como **Maria Jordà** (Eurofirms) o **Montserrat Jordi** (Wikiloc)

#Globalfinanzia #WomenEvolutionGirona #WEGirona2025
#LiderazgoFemenino #STEM #IA #Emprendimiento #Financiación
#Networking #ConsultoríaFinanciera #Girona

□ “Cómo preparar tu empresa para captar inversión con éxito: La hoja de ruta

completa (Método Globalfinanzia)”

✖ En Globalfinanzia, hemos acompañado a decenas de empresas en su camino hacia la financiación óptima. **Conseguir inversión no es cuestión de suerte, es cuestión de método, preparación y estrategia.**

Hoy desgranamos en detalle el recorrido que toda empresa debería seguir y, lo más importante: **todo lo que Globalfinanzia puede aportarte en cada fase del proceso.**

☐ FASE 1 – ANÁLISIS INICIAL Y DIAGNÓSTICO FINANCIERO

Antes de buscar financiación, el primer paso es **conocer la realidad de la empresa al detalle.**

☐ Elemento a analizar	☐ Preguntas clave
Modelo de negocio	¿Está validado? ¿Tiene potencial real de escalado?
Rentabilidad	¿Cuál es el margen operativo? ¿Qué líneas son más rentables?
Estructura de costes	¿Cómo optimizar gastos y estructura fija?
Capacidad de crecimiento	¿Podemos soportar un crecimiento rápido?
Salud financiera actual	Tesorería, deuda, equity, estructura de pasivo.

□ ¿Qué aporta GLOBALFINANZIA en esta fase?

- Auditoría 360º de la empresa: técnica, financiera y estratégica.
 - Modelización de escenarios realistas de crecimiento.
 - Análisis de sensibilidad: cómo afectan distintos escenarios al cash-flow.
 - Diagnóstico de riesgos financieros y contingencias.
 - Detección de ineficiencias operativas que afectan a la rentabilidad.
 - Valoración objetiva de la capacidad de endeudamiento actual.
 - Asesoramiento sobre reestructuración financiera previa (si procede).
- Globalfinanzia no sólo detecta el problema, entrega el mapa exacto de trabajo.
-

□ FASE 2 — PREPARACIÓN DOCUMENTAL (INVESTMENT PACKAGE)

Sin documentación impecable, ningún inversor serio se sienta a la mesa.

□ Documento	□ Descripción
Business Plan	Proyecciones claras, creíbles y auditables.
Pitch Deck	Visual, profesional, persuasivo.
One Pager	Impactante en 30 segundos.

□ Documento	□ Descripción
Cap Table	Claridad total de participaciones presentes y futuras.
Data Room	Documentación técnica, legal, fiscal, laboral.

□ ¿Qué aporta GLOBALFINANZIA en esta fase?

- Diseño profesional de todos los documentos inversores.
 - Estructuración de hipótesis realistas en el plan financiero.
 - Construcción de storytelling financiero: *“Qué vendo y por qué tiene sentido invertir”*.
 - Cálculo profesional de valoración pre-money/post-money.
 - Modelos de Cash Flow que cumplen estándares de fondos VC, family offices e instituciones públicas.
 - Preparación del Data Room ordenado y verificable para due diligence.
 - Asesoramiento en pactos de socios, pactos de arrastre, cláusulas de protección, etc.
- **Globalfinanzia presenta a los inversores exactamente lo que quieren ver, cómo lo quieren ver y en el momento oportuno.**
-

□ FASE 3 – DEFINICIÓN DE LA ESTRATEGIA DE FINANCIACIÓN

No todos los inversores sirven para todas las empresas.
El error nº1 de muchas startups es ir a por el inversor equivocado.

□ Decisiones clave	□ ¿Qué definir?
Tipo de inversor	Angels, Family Office, VC, Private Equity, Corporates
Volumen de la ronda	Ajustado a la necesidad real, no a un deseo optimista
Uso de fondos	En qué se va a invertir cada euro levantado
Roadmap inversor	Planificar la serie de rondas (Seed, A, B, C...)

□ **¿Qué aporta GLOBALFINANZIA en esta fase?**

- Diseño estratégico de la ronda a corto y medio plazo.
- Acceso directo a nuestra red de más de 300 inversores activos.
- Ajuste fino de importe objetivo para maximizar equity y minimizar dilución.
- Acompañamiento completo en pactos y estructura contractual óptima.
- Diseño de escalado financiero en varias fases: no es lo mismo levantar 500k€ que preparar un roadmap para 10M€.
- Contactos con fondos públicos, ENISA, CDTI, NEOTEC, ICF, IVF, etc., para montar una financiación mixta.
- **Globalfinanzia construye la ruta exacta de financiación según la fase de la empresa, maximizando cada euro levantado.**

FASE 4 – BÚSQUEDA Y NEGOCIACIÓN ACTIVA DE INVERSORES

Cuando el proyecto está listo, empieza la fase de ejecución real:

☐ Tareas críticas	☐ Acción
Selección de inversores target	Filtrados según tesis inversora, ticket, sector, fase.
Gestión de reuniones	Preparación de agenda y calendario.
Acompañamiento en reuniones	Presentación conjunta ante fondos e inversores clave.
Negociación de term sheets	Defensa de la posición del emprendedor.
Due Diligence	Coordinación y control de entregables.



☐ ¿Qué aporta GLOBALFINANZIA en esta fase?

- ☐ Acceso privilegiado a inversores nacionales e internacionales.
- ☐ Defensa activa de intereses frente a fondos y términos abusivos.
- ☐ Experiencia de negociación de decenas de operaciones reales.
- ☐ Optimización de term sheets en cláusulas clave (anti-dilución, preferencias de liquidez, cláusulas de arrastre).
- ☐ Asesoramiento legal y fiscal complementario a la operación.

- Minimización de plazos y reducción de fricciones en el proceso.
 - **Globalfinanzia** convierte negociaciones potencialmente desfavorables en acuerdos sólidos, justos y sostenibles.
-

□ **FASE 5 – CIERRE Y ACOMPAÑAMIENTO POSTERIOR**

Tras la entrada de capital:

□ Área	□ Seguimiento
Pactos firmados	Validación legal final de todos los acuerdos.
Ejecución	Entrada efectiva de fondos y cambios societarios.
Reporting inversor	Diseño de informes periódicos para inversores.
Próximas rondas	Planificación de siguientes ampliaciones.

□ **¿Qué aporta GLOBALFINANZIA en esta fase?**

- Supervisión legal y financiera de la firma final.
- Implementación de modelos de reporting profesional para inversores.
- Acompañamiento al emprendedor en el primer año post-inversión.
- Preparación de escenarios para futuras rondas con visión estratégica.

- Resolución de conflictos societarios o divergencias entre socios e inversores.
 - Globalfinanzia no desaparece tras el cierre, acompaña en todo el ciclo de crecimiento.
-

□ EL MÉTODO GLOBALFINANZIA EN UNA TABLA

□ Etapa	□ Aporte Globalfinanzia
Análisis inicial	Auditoría 360º empresarial
Preparación documental	Investment Package profesional
Estrategia financiera	Diseño de roadmap inversor
Búsqueda inversores	Acceso directo + filtro profesional
Negociación	Defensa activa de intereses
Cierre y post-cierre	Seguimiento, reporting y próximas rondas

□ ¿QUIERES TRABAJAR CON PROFESIONALES DE VERDAD EN TU FINANCIACIÓN?

- Contacta ahora con Globalfinanzia:
- info@globalfinanzia.es
- www.globalfinanzia.es

#Globalfinanzia

#FinanciacionProfesional

#ConsultoriaFinanciera #InvestmentReady #PitchDeck #TermSheet
#BusinessPlan #CapitalRiesgo #BusinessAngels #FamilyOffice
#Inversores #RondasDeInversion #FundingStrategy
#CrecimientoEmpresarial #AsesoriaFinanciera #ExitoEmpresarial

□ **ICF Global Aval: La Herramienta Clave para Financiar tu Startup en Catalunya**

□ **ICF Global Aval: La Herramienta Clave para Financiar tu Startup en Catalunya**

□ Un post de Globalfinanzia – Expertos en financiación pública y privada

□ **¿Qué es ICF Global Aval?**

ICF Global Aval es una línea de garantías públicas diseñada para **facilitar el acceso a financiación bancaria** a empresas catalanas, especialmente startups y pymes, a través de la concesión de **avales que reducen el riesgo para los bancos** y, por tanto, mejoran las condiciones de los préstamos otorgados.

□ Esta línea permite que startups innovadoras **obten**gan **préstamos sin necesidad de garantías personales**, ya que la Generalitat **actúa como avalista parcial del préstamo** solicitado ante la entidad financiera colaboradora.

□ **¿Por qué es clave para las startups?**

En las fases iniciales, muchas startups:

- Tienen **poca tracción financiera**,
- Carecen de **garantías reales**,
- Y sus fundadores **no quieren comprometer patrimonio personal**.

Aquí entra en juego **ICF Global Aval**, ofreciendo un entorno más favorable para la financiación bancaria.

□ **Características de ICF Global Aval**

Característica	Descripción
□ Aval	Hasta el 80% del importe del préstamo, otorgado por el ICF
□ Importe Avalado	Desde 100.000 € hasta 1.000.000 €
□ Plazo	Hasta 10 años
□ Carencia	Hasta 2 años de carencia incluida
□ Beneficiarios	Startups, pymes y empresas con sede o actividad en Cataluña
□ Requisitos	Proyecto viable, plan de negocio, viabilidad financiera y técnica

□ Ejemplo práctico de cómo te puede ayudar

Situación real	Sin ICF Global Aval	Con ICF Global Aval
Startup solicita 250.000 € a banco	El banco exige aval personal del fundador y garantías	ICF cubre hasta 80% del préstamo como aval
Condiciones	9% interés, 5 años, sin carencia	5,5% interés, 7 años, 1 año de carencia
Resultado	El proyecto no se financia	El préstamo se aprueba con condiciones óptimas

□ Ventajas competitivas para startups catalanas

Ventaja	Impacto
□ Reducción del riesgo financiero para la entidad	Mayor probabilidad de aprobación del préstamo
□ Mejores condiciones financieras	Intereses más bajos, mayor plazo, menos garantías exigidas
□ Mayor autonomía para los emprendedores	No se compromete patrimonio personal
□ Complementariedad con otras ayudas (ENISA, CDTI, etc.)	Posibilidad de apalancamiento financiero múltiple

❑ ¿Dónde entra Globalfinanzia?

En **Globalfinanzia** acompañamos a las startups **en todo el proceso**, desde la **preparación del expediente** hasta la coordinación con la entidad bancaria y el ICF.

Nuestro enfoque:

- ❑ **Análisis de viabilidad personalizada**
- ❑ **Redacción del proyecto financiero y técnico**
- ❑ **Interlocución directa con ICF y bancos colaboradores**
- ❑ **Optimización de la estructura financiera combinando otras líneas (ENISA, Neotec, etc.)**

¿El resultado?

- ❑ Una tasa de éxito superior al 94% en la obtención de avales y financiación vinculada.

❑ ¿A qué sectores está especialmente orientado?

ICF Global Aval es una excelente opción si tu startup opera en:

Sector	Ejemplos
❑ Tecnología	SaaS, IA, Big Data, Ciberseguridad
❑ Biotech y salud	Diagnóstico, dispositivos médicos, pharma
❑ Sostenibilidad	Energía verde, reciclaje, eficiencia
❑ Logística e industria 4.0	Automatización, sensorización, movilidad inteligente

❑ ¿Quieres saber si tu empresa puede optar?

En **Globalfinanzia** hacemos un estudio sin compromiso para valorar si tu startup puede beneficiarse de esta herramienta financiera.

❑ *Agenda una sesión gratuita de diagnóstico:*
info@globalfinanzia.com

❑ Conclusión

El programa **ICF Global Aval** es hoy una de las **vías más sólidas y seguras de obtener financiación en Cataluña**. Si eres emprendedor y buscas financiación sin poner en juego tus garantías personales, esta es tu oportunidad. En **Globalfinanzia** te ayudamos a hacerla realidad.

❑ ¡Contacta hoy y no dejes pasar tu oportunidad!

❑ www.globalfinanzia.es

❑ info@globalfinanzia.es | ❑ +34 931 051 566

ENISA Jóvenes Emprendedores 2025: Últimos Días para Solicitar

✖ **¡Accede a financiación sin avales antes de que cierre la convocatoria! Globalfinanzia te lo pone fácil**

La línea **ENISA Jóvenes Emprendedores 2025** está diseñada para impulsar startups lideradas por menores de 41 años.

Y sí: financiación sin avales, sin diluir capital y con condiciones muy favorables.

En **Globalfinanzia** somos líderes en asesorar a startups en esta línea, con una tasa de éxito superior al 90%.

¿Qué es ENISA Jóvenes Emprendedores?

Una línea de préstamos participativos pública que ofrece hasta 75.000 € para financiar proyectos empresariales de base innovadora, gestionada por **ENISA (Empresa Nacional de Innovación)**.

Condiciones detalladas de ENISA Jóvenes 2025

Concepto	Detalle
☐ Requisitos	CEO menor de 41 años, empresa constituida hace menos de 2 años
☐ Tipo de empresa	Startups innovadoras en cualquier sector
☐ Importe	Desde 25.000 € hasta 75.000 €
☐ Tipo de interés	Euribor + 3,5% aprox. + Tramo variable según rentabilidad
☐ Plazo	Hasta 7 años, con 2 años de carencia de amortización
☐ Avaluos o garantías	☐ No se requieren
☐ Inversión mínima del CEO	Al menos el 50% del préstamo debe estar aportado en recursos propios

☐ El papel de Globalfinanzia en tu solicitud

Solicitar ENISA puede parecer fácil... pero **el 35% de las solicitudes sin asesoramiento son rechazadas** por errores técnicos o mal planteamiento financiero.

Con Globalfinanzia obtienes:

Servicio Globalfinanzia	Beneficio directo para tu startup
☐ Revisión estratégica	Validamos tu modelo de negocio y narrativa de innovación
☐ Plan financiero	Elaboramos el documento financiero que exige ENISA
☐ Redacción de la memoria	Nos encargamos de toda la documentación del expediente
☐ Comunicación con ENISA	Te representamos ante la entidad en todo momento

Servicio Globalfinanzia	Beneficio directo para tu startup
☐ Preparación para el cobro	Asesoramiento legal, fiscal y contable tras la aprobación

☐ Casos reales Globalfinanzia 2024-2025:

Startup	Sector	Financiación ENISA	Resultado
HelioControl	Energía solar	75.000 €	Lanzamiento de MVP y captación seed
Meddata Labs	HealthTech	60.000 €	Contratación de equipo técnico
eLegal Platform	LegalTech	70.000 €	Inicio internacionalización

☐ ¡Aún estás a tiempo!

Pero el plazo de presentación está a punto de cerrar. No pierdas la oportunidad de recibir un impulso sin ceder capital ni pedir avales.

☐ Contacta ahora con **Globalfinanzia** para activar tu solicitud
☐ La innovación merece apoyo. Nosotros sabemos cómo conseguirlo.

#ENISA2025 #FinanciacionStartup #JovenesEmprendedores
#SinAvaless #Globalfinanzia #InnovacionEmpresarial
#AyudasPublicas #StartupEspañola #ImpulsoFinanciero

□ Reindustrialización y Sostenibilidad: Nueva Financiación ICF + Globalfinanzia



□ “Prepárate para liderar la transformación industrial en Catalunya con ayuda experta y sin complicaciones”

La industria catalana tiene un papel clave en el crecimiento sostenible de la economía. En 2025, el **Institut Català de Finances (ICF)** lanza una nueva convocatoria de financiación dirigida a **proyectos empresariales de reindustrialización, digitalización y sostenibilidad**.

En **Globalfinanzia**, somos partners estratégicos en esta transformación, ayudando a empresas a **detectar, preparar y ejecutar** esta oportunidad de financiación con máxima eficacia.

□ ¿Qué proyectos se financian?

Los fondos del ICF están dirigidos a iniciativas que:

- Renuevan procesos productivos
- Implantan tecnologías sostenibles y energías limpias
- Digitalizan operaciones o aplican automatización

▢ Reubican plantas industriales o amplían capacidades

▢ Condiciones generales de la línea ICF Reindustrialización 2025

Concepto	Detalle estimado (según última convocatoria)
▢ Importe financiable	Entre 500.000 € y 2.000.000 €
▢ Tipo de interés	Desde el 2,5% fijo o variable bonificado
▢ Plazo	Hasta 10 años, con hasta 2 años de carencia
▢ Avals o garantías	Posibilidad de garantía parcial pública (Avalis) o sin garantías
▢ Sectores prioritarios	Industria, energía, construcción sostenible, logística
▢ Compatible con subvenciones	Sí (Next Gen, CDTI, IDAE, ENISA, etc.)

▢ ¿Cómo actúa Globalfinanzia en este proceso?

Desde **Globalfinanzia**, asumimos el rol de socio financiero con visión industrial.

Ofrecemos un **servicio integral**, desde el diagnóstico hasta la aprobación final:

Etapas	Aporte de Globalfinanzia
▢ Diagnóstico de viabilidad	Análisis técnico y financiero del proyecto

Etapas	Aporte de Globalfinanzia
□ Preparación del expediente	Redacción de memorias estratégicas, proyecciones financieras
□ Tramitación con ICF y Avalis	Negociación y presentación directa del expediente al ICF
□ Acompañamiento continuo	Supervisión del cumplimiento financiero del proyecto

□ Casos reales impulsados por Globalfinanzia:

Empresa	Proyecto financiado	Financiación obtenida	Resultado
EcoSteel BCN	Reubicación y robotización de planta	1.250.000 €	+40% productividad, -30% huella CO ₂
Solutek Pharma	Instalación fotovoltaica industrial	580.000 €	-70% coste energético anual
DecorArtPrint	Nueva línea de impresión digital ecológica	800.000 €	Aumento de clientes europeos

□ ¿Tu empresa puede acceder?

- Si tienes sede en Cataluña
- Si tu proyecto apuesta por modernización, energía limpia o crecimiento industrial
- Si quieres presentar un proyecto competitivo, rentable y con visión

☐ **Solicita ya una evaluación gratuita con nuestro equipo experto**

☐ En Globalfinanzia convertimos la financiación pública en impulso estratégico para tu empresa.

#ICF2025 #Reindustrializacion #FinanciacionSostenible
#Globalfinanzia #IndustriaCatalana #EmpresasVerdes
#CrecimientoIndustrial #AyudasPublicas #PYMECatalunya

☐ **GlobalFinanzia impulsa el crecimiento empresarial con su producto exclusivo: GlobalCrèdit Empresa 2025 ☐**

La financiación inteligente para empresas que quieren crecer ☐

En Globalfinanzia llevamos años impulsando el crecimiento de empresas mediante **financiación estructurada y asesoramiento especializado**. Gracias a nuestra experiencia, hemos diseñado un nuevo producto **de marca blanca exclusivo para el tejido empresarial catalán: GlobalCrèdit Empresa 2025**.

Este producto nace de nuestra colaboración con entidades financieras públicas y privadas, permitiéndonos ofrecer condiciones preferentes a nuestras empresas clientes.

❑ ¿Qué es GlobalCrèdit Empresa 2025?

Es una **línea de financiación empresarial creada por Globalfinanzia**, pensada para:

- ❑ PYMEs catalanas con planes de inversión o expansión
- ❑ Startups que buscan crecimiento estructurado
- ❑ Empresas industriales o tecnológicas que necesitan digitalizarse
- ❑ Negocios que requieren mejorar su liquidez o refinanciar deudas

Nuestra propuesta combina:

- ❑ Tramitación rápida y segura
- ❑ Interlocución directa con la entidad financiadora
- ❑ Estudio técnico de viabilidad previo
- ❑ Posibilidad de **cofinanciación con otras líneas (ENISA, CDTI, NextGen)**
- ❑ Ausencia de garantías personales en muchos casos

❑❑ ¿Para qué sirve esta financiación?

GlobalCrèdit Empresa 2025 **no es una ayuda a fondo perdido**, pero sí es un producto financiero con condiciones muy blandas, pensado para apoyar:

❑ Finalidad	❑ Ejemplos comunes
Inversiones productivas	Compra de maquinaria, ampliación de instalaciones, renovación de equipos

Finalidad	Ejemplos comunes
Innovación tecnológica	Desarrollo de software, implementación de IA o big data, digitalización de procesos
Crecimiento internacional	Apertura de delegaciones, creación de filiales, internacionalización comercial
Refuerzo de circulante	Tesorería, liquidez operativa, anticipos de pedidos o contratos
Reestructuración financiera	Refinanciación de deuda cara, mejora de balance, consolidación de pagos

Características técnicas del producto

Modalidad	Plazo total	Importe financiable	Tipo de interés orientativo	Garantías
GlobalCrédit Empresa	5 a 10 años (1-2 años de carencia)	100.000 € – 2.000.000 €	Euribor + 2,00% – 2,50%	Avales técnicos o sin garantía personal
GlobalCrédit Circulante	Hasta 5 años (con o sin carencia)	Desde 75.000 €	Euribor + 2,25% – 2,75%	Flexible, según rating
GlobalCrédit Innovació	Hasta 7 años	Desde 100.000 €	Tipo fijo desde 2,5% anual	En función del proyecto

▣ Modalidad	▣ Plazo total	▣ Importe financiable	▣ Tipo de interés orientativo	▣ Garantías
GlobalCrèdit Expansió Internacional	Hasta 8 años	Desde 125.000 €	Condiciones bonificadas si hay impacto internacional	Según riesgo país/proyecto

▣ *Globalfinanzia estudia previamente tu caso para presentarlo en el formato más adecuado, con el menor riesgo y máxima probabilidad de éxito.*

▣ ¿Qué tipo de empresas pueden acceder?

Este producto está enfocado a empresas catalanas, pero no se limita a un solo perfil. Lo utilizan:

- ▣ **PYMEs consolidadas** que quieren invertir sin comprometer su tesorería
 - ▣ **Startups en fase de escalado** con ingresos recurrentes
 - ▣ **Empresas familiares** que necesitan modernizar maquinaria o instalaciones
 - ▣ **Empresas tecnológicas** que requieren inversión en I+D
 - ▣ **Empresas exportadoras** con ambición de internacionalizarse
 - ▣ **Exclusiones:** empresas sin actividad, con pérdidas continuadas sin plan de viabilidad o que estén en situación concursal.
-

☐ Casos reales gestionados por Globalfinanzia

☐ Caso 1 – PYME industrial en Manresa

Una empresa metalúrgica necesitaba 600.000 € para renovar su maquinaria e implementar un ERP. Con el asesoramiento de Globalfinanzia, obtuvo la financiación sin aval personal, a 8 años con 2 de carencia. Ahorro en costes financieros: **más de 45.000 €** frente a la banca tradicional.

☐ Caso 2 – Startup biotech en Tarragona

Startup con patente en trámite y ronda cerrada. Globalfinanzia estructuró una solicitud conjunta GlobalCrédit + ENISA para obtener 800.000 € en total. Resultado: crecimiento del 120% en 12 meses y acceso a mercado alemán.

☐ Caso 3 – Empresa de software con clientes internacionales

Se financió con 450.000 € para contratar equipo técnico, adaptar el producto y abrir oficina en París. Globalfinanzia gestionó en paralelo una ayuda CDTI. Resultado: ROI directo en 16 meses.

☐ ¿Por qué hacerlo con Globalfinanzia?

☐ Experiencia	☐ Ventajas Globalfinanzia
+300 operaciones gestionadas	Interlocución directa con organismos

☐ Experiencia	☐ Ventajas Globalfinanzia
+92% de éxito en operaciones de crédito	Diagnóstico financiero personalizado
Know-how multisectorial	Tramitación integral sin complicaciones
Aliado de confianza de la empresa catalana	Enfoque boutique, soluciones a medida

Además, **coordinamos el uso de fondos europeos, ENISA, Avalis o garantías complementarias**, para que no dejes pasar ninguna oportunidad de financiación.

☐ **¿Quieres obtener GlobalCrèdit Empresa 2025 para tu empresa?**

Te guiamos paso a paso para conseguir la financiación que tu empresa necesita con condiciones preferentes. En menos de 48 horas podemos darte una **valoración preliminar sin coste**.

☐ Escríbenos a: info@globalfinanzia.es

☐ Visita: www.globalfinanzia.es

#Globalfinanzia #GlobalCrèditEmpresa #FinanciaciónEmpresarial
 #MarcaBlanca #PymesCatalunya #StartupsCatalunya
 #LiquidezEmpresarial #TransformaciónDigital #ICF
 #FinanciacionEstructurada #FondosEuropeos

Potencia la tesorería de tu empresa con GlobalFactoring Pro y GlobalPayChain



¿Sabías que el 70% de las pymes en Europa afirma que la falta de financiación frena su crecimiento? La gestión del **capital circulante** es un desafío crítico para pymes, startups e incluso empresas consolidadas. Frente a esta realidad, **Globalfinanzia** presenta dos soluciones financieras innovadoras y ágiles para impulsar tu liquidez: **GlobalFactoring Pro** y **GlobalPayChain**.

□ **GlobalFactoring Pro: Liquidez inmediata para tus facturas (Factoring sin recurso)**

GlobalFactoring Pro es nuestra solución de **factoring sin recurso**, diseñada para **adelantar hasta el 80%-90%** de tus facturas por cobrar de manera casi inmediata.

□ **Condiciones:**

- **Anticipo:** Hasta 90% del valor de la factura
- **Plazos financiados:** De 30 a 120 días
- **Tipo de interés:** Desde el 1% mensual aprox.
- **Cobertura:** Nacional e internacional
- **Recurso:** Sin recurso (Globalfinanzia asume el riesgo de impago)

□ **Beneficios:**

- □ Liquidez inmediata sin recurrir a préstamos bancarios

- ☐ Eliminación del riesgo de impago
- ☐ Mejora del cash flow y balance
- ☐ Cobro de facturas en menos de 24h
- ☐ Gestión profesional del cobro

☐ Ejemplo:

Una startup vende por 50.000€ a una multinacional a 90 días.

☐ Con GlobalFactoring Pro, cobra 45.000€ al día siguiente y el resto al vencimiento. ☐ Usa ese efectivo para financiar otro proyecto sin endeudarse.

☐ GlobalPayChain: Optimiza tus pagos a proveedores

GlobalPayChain es nuestra solución de financiación de la cadena de suministro. Pagamos a tus proveedores en tu nombre, y tú nos pagas más tarde.

☐ Condiciones:

- **Pago a proveedor:** Inmediato (100% de la factura)
- **Reembolso empresa:** Hasta +90 días
- **Tipo de coste:** Porcentaje competitivo por financiación
- **Flexibilidad:** Coste asumido por proveedor o empresa

☐ Beneficios:

- ☐ Ampliación de plazos sin tensar la caja
- ☐ Proveedores satisfechos y fidelizados
- ☐ Posibilidad de negociar descuentos por pronto pago
- ☐ Mejora de liquidez sin avales
- ☐ Simplificación administrativa y reputación financiera

□ Ejemplo:

Una pyme debe pagar 100.000€ a proveedores en 30 días. □ Globalfinanzia paga al contado. □ La empresa devuelve el importe en 90 días, liberando tesorería.

□ ¿Por qué elegir las soluciones de circulante de Globalfinanzia?

Característica	GlobalFactoring Pro □	GlobalPayChain □
□ Liquidez inmediata	Hasta 90% al emitir factura	Hasta 90 días de pago tras proveedor
□ Riesgo cubierto	Sí (sin recurso, lo asume Globalfinanzia)	Proveedor cobra seguro al contado
□ Mejora relación comercial	Sí, con clientes	Sí, con proveedores
□ Endeudamiento	No computa en CIRBE	No computa en CIRBE
□ Ideal para...	Empresas que venden a crédito	Empresas que compran a crédito

✉ □ Contacta con Globalfinanzia

□ Estamos listos para ayudarte a financiar tu circulante con soluciones reales, ágiles y sin complicaciones bancarias. Nuestro equipo te acompaña en todo el proceso con asesoramiento personalizado.

□ Teléfono: +34 931 051 566

□ Email: info@globalfinanzia.es

□ Web: www.financiacion.globalfinanzia.es

#FinanciacionEmpresarial

#Factoring

#PagoProveedores

□ Todo lo que necesitas saber sobre las subvenciones CDTI para proyectos de I+D en pymes (2025)



La innovación ya no es una opción, es una necesidad. Pero transformar una buena idea en un desarrollo tecnológico real requiere financiación, estructura y estrategia. Aquí es donde entra en juego el **CDTI (Centro para el Desarrollo Tecnológico y la Innovación)** y, por supuesto, **Globalfinanzia** como tu socio estratégico para lograrlo con éxito.

□ ¿Qué es el CDTI?

El CDTI es un organismo público dependiente del Ministerio de Ciencia, Innovación y Universidades que financia proyectos de I+D empresarial, desde fases iniciales hasta desarrollo experimental, con un **fuerte enfoque en resultados tecnológicos y alto impacto**.

En 2025, el CDTI cuenta con **más de 600 millones de euros** disponibles para financiar proyectos innovadores de pymes y startups. Las ayudas pueden tomar distintas formas: subvenciones a fondo perdido, préstamos parcialmente reembolsables, o una combinación de ambos.

❑ Tipos de financiación CDTI disponibles en 2025

Modalidad CDTI	Financiación estimada	¿Para quién?
❑ Proyectos I+D Individual	Hasta 80% del presupuesto	Pymes con capacidad para ejecutar innovación industrial
❑ Línea NEOTEC	Hasta 325.000 €	Startups deep tech menores de 3 años
❑ Colaboración Público-Privada	Hasta 1M €	Consorcios mixtos (empresas + universidades o centros)
❑ Proyectos Internacionales (EUREKA, Horizon, etc.)	Variable	Empresas que desarrollen proyectos transnacionales

❑ ¿Qué gastos son financiables?

Las subvenciones del CDTI permiten cubrir una gran parte de los costes reales del proyecto, incluyendo:

- ❑ Personal técnico directamente vinculado al proyecto
- ❑ Materiales, software, prototipado y equipamiento
- ❑ Costes de consultoría tecnológica y patentes
- ❑ Subcontratación a centros tecnológicos o universidades
- ❑❑❑ Costes indirectos calculados por coeficiente

❑ *Nota importante: El CDTI no financia acciones de marketing, ventas, ni internacionalización comercial.*

❑ ¿Qué sectores están en el punto de mira del CDTI en 2025?

Basándonos en la agenda estratégica del Gobierno y la UE, estos son los sectores con mayor prioridad y éxito en aprobación:

Sector Estratégico	Tendencia 2025
❑ Energía limpia y economía circular	↑ Muy alta
❑ Inteligencia Artificial y Robótica	↑ Muy alta
❑ Biotecnología y salud avanzada	↑ Alta
❑ Aeroespacial y defensa dual	↑ Alta
❑ Ciberseguridad y 5G	↑ Media

❑ ¿Qué necesita tu pyme para acceder a una ayuda CDTI?

Las condiciones varían según el tipo de ayuda, pero en términos generales, los **requisitos clave** son:

- ❑ Ser una empresa constituida en España (preferentemente pyme)
- ❑ Acreditar solvencia técnica y económica
- ❑ Presentar un proyecto innovador con riesgo tecnológico
- ❑ Estar al corriente de obligaciones tributarias y con la Seguridad Social
- ❑ No estar en situación de crisis (según definición europea)

□□ ¿Cómo es el proceso de solicitud con Globalfinanzia?

En Globalfinanzia, **no solo rellenamos formularios**. Somos una boutique de financiación que entiende tus necesidades, tu sector, y lo que buscan los evaluadores del CDTI. Acompañamos a nuestros clientes con un enfoque **360º**:

Etapas del proceso	Qué hacemos por ti desde Globalfinanzia □
1. Diagnóstico gratuito	Analizamos tu proyecto y viabilidad ante CDTI
2. Asesoría estratégica	Elegimos la línea adecuada (NEOTEC, I+D, cooperación...)
3. Preparación técnica	Redactamos memoria, TRL, plan financiero, cronograma
4. Presentación y defensa	Nos encargamos del envío y te acompañamos ante requerimientos
5. Seguimiento y reporting	Monitorizamos los hitos y apoyamos la justificación final

□ Nuestro **porcentaje de éxito en subvenciones CDTI es del 91%**.

□ Casos reales: cómo ayudamos a convertir ciencia en negocio

□ **BioKern Pharma** (Valencia): Startup de base biotecnológica que accedió a 300.000€ vía NEOTEC para su plataforma de medicina regenerativa. Globalfinanzia lideró el plan técnico y financiero.

▣ ***AutoRobotics** (Barcelona): Pyme industrial que accedió a una ayuda CDTI para automatizar sus procesos de ensamblaje. Globalfinanzia les ayudó a estructurar el proyecto colaborativo con la UPC.*

▣ **¿Cuánto puedes conseguir?**

Aunque depende del tipo de línea, el CDTI puede financiar entre **el 60% y el 80% del presupuesto** del proyecto, con importes que van desde **75.000 € hasta más de 1 millón de euros**.

▣ **Consejo experto:** Es habitual **combinar ayudas del CDTI con ENISA o ICF Global Aval** para lograr una financiación completa.

▣ **¿Te gustaría saber si tu proyecto encaja?**

Desde Globalfinanzia ponemos a tu disposición un equipo de consultores expertos que te responderán en menos de 24 horas con una **evaluación gratuita y sin compromiso**.

▣ **Rellena este formulario y empecemos a trabajar en tu futuro innovador:**

▣ **Diagnóstico Gratuito para**

Ayudas CDTI

☐ Nombre completo

☐ Correo electrónico

☐ Empresa / Startup

☐ Sector de actividad

☐ Breve descripción del proyecto

☐ Solicitar Evaluación Gratuita

Globalfinanzia es más que una consultora. Somos el socio estratégico que guía a las startups y pymes españolas hacia el éxito financiero, tecnológico y comercial. Nuestra experiencia en líneas CDTI nos permite anticiparnos a las dificultades, optimizar cada fase del proyecto y, sobre todo, aumentar tus probabilidades de financiación real.

☐ ¿El siguiente proyecto que reciba financiación pública puede ser el tuyo?

☐ Contáctanos ahora o visita www.financiacion.globalfinanzia.es

□ Tu ‘Equity Story’: La Clave para Enamorar a los Inversores □

Tener un buen modelo de negocio ya no es suficiente. Para atraer inversión, necesitas una **historia que conecte, inspire y convenza**. Eso es precisamente lo que consigue un buen ‘Equity Story’. Hoy en Globalfinanzia te explicamos cómo construirlo paso a paso, por qué puede marcar la diferencia a la hora de captar financiación y cómo nuestro know-how te permite destacarte en el mercado.

□ ¿Qué es un ‘Equity Story’?

Un “equity story” es mucho más que un resumen de cifras. Es una narrativa estructurada que explica **por qué tu empresa merece ser financiada**, qué potencial tiene, quiénes están detrás del proyecto y cuáles son los próximos hitos que la hacen atractiva. Une visión, estrategia, tracción y escalabilidad para generar confianza y despertar interés.

No es solo un informe financiero: es **tu historia contada desde la perspectiva del valor que generas para el inversor**, de forma que el capital entienda rápidamente qué gana apostando por ti.

□ Componentes clave de un buen

Equity Story

Elemento	Qué debe incluir
□ Visión de la empresa	Qué problema resuelve, impacto en el mercado, ambición global.
□ Tracción y métricas	KPIs, crecimiento de usuarios/clientes, ingresos, hitos clave.
□ Modelo de negocio	Cómo generas ingresos, ticket medio, escalabilidad, ventajas competitivas.
□ Equipo fundador	Quiénes son, qué experiencia tienen, cómo se complementan.
□ Estrategia de crecimiento	Objetivos a 12-24 meses, roadmap, internacionalización, expansiones.
▣ □ Oferta de inversión	Valoración, % ofrecido, destino de los fondos, retorno esperado.
□ Entorno competitivo	Benchmark, competidores, diferenciación, oportunidades de mercado.
□ Propósito y valores	Qué mueve a la empresa, compromiso ESG, cultura y misión.

□ El “Know How” de Globalfinanzia en Equity Stories

En Globalfinanzia, llevamos más de 15 años ayudando a empresas innovadoras a **convertir su propuesta en una historia ganadora** ante inversores, entidades públicas y fondos privados.

Nuestro know-how se basa en:

- □ Experiencia transversal con startups de todos los sectores: biotech, software, movilidad, retail, deep tech...

- ☐ Dominio de los criterios de financiación de ENISA, CDTI, ICF, NEOTEC y fondos europeos.
- ☐ Acceso a inversores privados y coinversores institucionales que valoran historias bien estructuradas.
- ☐ Conocimiento de los errores más comunes que bloquean la inversión.
- ☐ Capacidad para convertir métricas financieras complejas en mensajes claros y persuasivos.

Nuestra metodología se apoya en un acompañamiento integral:

1. Diagnóstico de financiabilidad del proyecto.
2. Desarrollo de una equity story alineada con los objetivos de captación.
3. Integración del relato en documentos como pitch decks, executive summaries y sesiones de entrenamiento de pitch.
4. Apoyo en la presentación a convocatorias oficiales y fondos.

☐ Casos reales en los que Globalfinanzia ha potenciado Equity Stories ganadoras:

- **Startup biotech:** Reorientamos su equity story para centrarnos en el impacto sanitario a largo plazo, incorporando KPIs tangibles y proyecciones creíbles. Resultado: 1,2M€ de inversión CDTI + FIS.
- **Marketplace logístico:** Rediseñamos su narrativa hacia una historia de escalabilidad y eficiencia operativa, lo que facilitó la obtención de 500k€ ENISA + 350k€ de fondo privado.
- **Startup SaaS B2B:** Adaptamos la equity story a criterios

de fondos internacionales centrándonos en ARR y coste de adquisición de cliente. Resultado: entrada de fondo portugués con ticket de 600k€.

□ **Globalfinanzia te ayuda a construir la historia que enamora**

Con nuestra experiencia, analizamos tu modelo, tus números y tu posicionamiento para ayudarte a:

- □ Diseñar una narrativa de inversión ganadora.
- □ Adaptarla a diferentes tipos de inversores: business angels, venture capital, family offices, fondos Next Generation.
- ➡ □ Integrarla en tu pitch deck, memorándum o presentación de candidatura.
- □ Generar credibilidad, transparencia y tracción emocional con datos reales.

Nuestra intervención **aumenta las probabilidades de éxito entre un 60% y un 90%** en procesos de financiación pública y privada.

⚡ **Consejos rápidos:**

- □ Evita tecnicismos vacíos: habla claro.
- □ Usa datos y métricas que respalden tus afirmaciones.
- □ Adapta la historia al perfil del inversor: no todos buscan lo mismo.
- □ Practica tu pitch oral: tu equity story debe transmitirse también con tu lenguaje corporal.
- □ No escondas debilidades: muéstralas como retos gestionables.

□ Conclusión

Tu empresa necesita más que buenos resultados: necesita una historia poderosa, realista y atractiva. En Globalfinanzia, **te ayudamos a convertir tu proyecto en una propuesta de valor irresistible para inversores públicos y privados.**

□ Contáctanos y empieza a construir tu Equity Story ganadora hoy mismo. Tu historia es tu activo más valioso. Nosotros sabemos cómo contarla.

#Globalfinanzia #EquityStory #FinanciacionStartups #CDTI
#ENISA #ICF #PitchDeck #VentureCapital #BusinessAngels
#Emprendimiento #Inversores #StorytellingFinanciero

□ Globalfinanzia te ayuda a preparar un presupuesto financiero para ENISA



La elaboración de un presupuesto financiero sólido y detallado es fundamental para maximizar las posibilidades de éxito en la obtención de financiación a través de ENISA 2025. En Globalfinanzia, sabemos que estructurar un presupuesto que cumpla con los requisitos de ENISA puede ser complejo, por eso te acompañamos en cada paso para asegurar el éxito de tu

solicitud.

□ **¿Por qué es importante el presupuesto para ENISA?**

El presupuesto financiero es uno de los pilares fundamentales en la solicitud de financiación a través de ENISA. Un presupuesto bien estructurado y realista demuestra la viabilidad económica del proyecto y refleja el compromiso de la empresa con el correcto uso de los fondos. Globalfinanzia cuenta con amplia experiencia en la elaboración de presupuestos exitosos, ofreciendo un enfoque personalizado y profesional.

□ **Pasos clave para elaborar tu presupuesto**

1. Identificación de necesidades financieras □

- Define claramente el propósito de la financiación: ¿Es para expansión, desarrollo de producto, internacionalización o digitalización?
- Estima el monto necesario para cada área de tu proyecto, asegurándote de que las cifras sean realistas y alcanzables.
- □ **Cómo te ayuda Globalfinanzia:** Nuestro equipo analiza en profundidad las necesidades específicas de tu empresa y propone estrategias de financiación adecuadas, asegurando que cada partida esté alineada con los objetivos empresariales.

2. Desglose de costes □

- Recursos Humanos: Salarios, formación y contratación de talento especializado.
- Innovación y Tecnología: Licencias de software, adquisición de maquinaria y equipos tecnológicos.
- Marketing y Publicidad: Campañas digitales, eventos y promociones de marca.
- Desarrollo de Producto: Costes de investigación, prototipos y pruebas.

- **¿ Cómo te ayuda Globalfinanzia:** Elaboramos un desglose detallado de costes justificados para cada área, maximizando el uso eficiente de los recursos disponibles.

Área de Inversión	Ejemplos de Gastos	Presupuesto Estimado €
Recursos Humanos	Sueldos, beneficios sociales, formación	50.000 €
Tecnología e Innovación	Adquisición de hardware, software	30.000 €
Marketing y Publicidad	Campañas en redes sociales, eventos	20.000 €
Desarrollo de Producto	Prototipos, validación de mercado	40.000 €
Total		140.000 €

3. Previsión de ingresos ¿

- Proyecta cómo la financiación impulsará el crecimiento de la empresa.
- Incluye diferentes escenarios: optimista, realista y conservador.
- **¿ Cómo te ayuda Globalfinanzia:** Realizamos análisis financieros con distintos escenarios para asegurar que la previsión de ingresos sea coherente y ajustada a la realidad del mercado.

Escenario	Ingresos Anuales Esperados €
Optimista	500.000 €
Realista	350.000 €
Conservador	200.000 €

4. Documentación de respaldo ¿

- Adjunta estudios de mercado y planes estratégicos.
- Incluye referencias a casos de éxito previos apoyados por ENISA y gestionados con el

acompañamiento de Globalfinanzia.

- **¿Cómo te ayuda Globalfinanzia:** Gestionamos la recopilación y presentación de la documentación requerida, asegurando que el expediente esté completo y correctamente estructurado.

¿Garantías y respaldo de Globalfinanzia

Globalfinanzia se encarga de revisar cada punto del presupuesto y garantizar que se ajuste a los criterios exigidos por ENISA. Nuestro equipo de expertos en financiación para startups y pymes se ocupa de los detalles para que tú solo te preocupes de seguir creciendo.

¿Necesitas asesoramiento especializado?

Contacta con Globalfinanzia para elaborar un presupuesto sólido y convincente que incremente tus posibilidades de éxito en la convocatoria ENISA 2025.

#FinanciaciónStartups #ENISA2025 #Globalfinanzia
#PresupuestoFinanciero #CrecimientoEmpresarial
#InversiónInteligente