

Nuevo servicio de valoración, compra y venta de empresas



Valoración de Empresas y Negocios

Te ayudamos a conocer el valor real de tu empresa.

Realizamos valoraciones financieras rigurosas y adaptadas a cada situación, ya sea para vender tu empresa, incorporar un socio, reorganizar el grupo o tomar decisiones estratégicas.

Contamos con amplia experiencia en múltiples sectores y utilizamos metodologías reconocidas internacionalmente (DCF, múltiplos, valor patrimonial, entre otras), siempre con independencia, objetividad y confidencialidad.

¿Cuándo necesitas una valoración?

- Compra o venta de empresas
- Entrada o salida de socios
- Fusiones, escisiones o reestructuraciones
- Planificación fiscal o patrimonial
- Conflictos entre socios o procesos legales

¿Tienes dudas sobre el valor de tu empresa?

Te ayudamos a obtener una visión clara y fundamentada, útil para negociar con seguridad.

Compra y Venta de Empresas (M&A)

Asesoramos a empresarios, inversores y directivos en operaciones corporativas clave.

Acompañamos a nuestros clientes en procesos de compraventa de empresas, fusiones, adquisiciones, salidas de socios y relevo generacional, tanto en España como a nivel internacional.

Ofrecemos un enfoque estratégico, financiero y operativo, con total independencia y confidencialidad.

¿Qué hacemos?

- Asesoramiento en procesos de venta y adquisición
- Valoración de empresas y fairness opinions
- Estructuración financiera y negociación
- Acceso a inversores (private equity, family offices, industriales)
- Apoyo en fusiones, escisiones y joint ventures

¿Quieres vender tu empresa, buscar un socio o adquirir un competidor?

Te ayudamos a enfocar la operación y maximizar el valor.

☐ Tu Crecimiento No Se Toma Vacaciones: Aprovecha el Verano para Financiar tu Empresa ☀☐

☒ En Globalfinanzia creemos que **el verano no es tiempo muerto**. Al contrario: es una ventana estratégica para organizar tu empresa, optimizar recursos y **asegurar la financiación** que te permitirá empezar septiembre con ventaja.

Aunque muchos negocios bajan el ritmo, las administraciones y entidades financieras siguen en movimiento. Y las empresas que **planifican bien en verano** suelen ser las que logran más rápido sus objetivos de crecimiento.

☐ ¿Por qué aprovechar el verano para trabajar la financiación?

Motivo	Oportunidad
Menos carga operativa	Con menos urgencias del día a día, puedes dedicar tiempo a revisar tus números y diseñar tu estrategia financiera.
Acceso anticipado a líneas públicas	Muchas líneas públicas cierran convocatorias en otoño. Prepararse ahora te permite presentar proyectos bien elaborados.
Ofertas estivales	Varias entidades bancarias lanzan condiciones especiales en verano para captar empresas.

Motivo	Oportunidad
Mejores plazos de análisis	Los departamentos de riesgo suelen trabajar con más calma, lo que facilita negociaciones y análisis más personalizados.

☐ Qué Debes Revisar Este Verano

Desde Globalfinanzia te proponemos estos **focos clave** para tus semanas estivales:

☐ 1. Revisa tus necesidades de financiación

Análisis	Pregunta clave
Tesorería	¿Tienes liquidez suficiente hasta final de año?
Inversiones	¿Vas a comprar maquinaria, tecnología o ampliar instalaciones?
Crecimiento	¿Estás pensando en abrir mercados o contratar más equipo?
Endeudamiento actual	¿Tienes margen para asumir nuevos préstamos o quieres refinanciar?

☐ 2. Prepara solicitudes para líneas públicas

Líneas como ENISA, CDTI o ICF se **concentran en resolver expedientes** en el último cuatrimestre. Llegar con todo bien preparado marca la diferencia.

Línea Pública	Importe Financiero	Tipología
ENISA Jóvenes Emprendedores	Hasta 75.000 €	Préstamo participativo

Línea Pública	Importe Financiero	Tipología
ENISA Crecimiento	Hasta 1.500.000 €	Préstamo participativo
CDTI PID	Desde 175.000 €	Proyectos de I+D
ICF Préstecs	Desde 50.000 €	Inversión y circulante

Tip Globalfinanzia: Muchos fondos Next Generation vinculados a sostenibilidad e innovación siguen abiertos, pero exigen documentos y justificaciones muy detallados. ¡No esperes a septiembre!

□ 3. Combina distintas vías de financiación

En Globalfinanzia diseñamos estructuras mixtas que integran fondos públicos, financiación bancaria y alternativas privadas:

Producto	¿Para qué sirve?	Ventaja principal
Préstamo bancario	Inversión o circulante	Coste más bajo si hay garantías
ENISA	Crecimiento sin garantías	No diluye participación
Factoring	Liquidez inmediata	Transforma ventas a crédito en liquidez
Venture Debt	Financiar startups sin diluir capital	Útil para empresas con alto crecimiento
Líneas ICF	Proyectos de inversión	Intereses competitivos en Cataluña

□ Resultados de Globalfinanzia (Enero-Junio 2025)

Indicador	Resultado
Operaciones gestionadas	+75 expedientes
Importe tramitado	+10M €
% de éxito en aprobaciones	+90 %
Reducción media de coste financiero	Entre 15 % y 25 %

□ Casos de Éxito Recientes

□ Startup Industrial (Catalunya):

→ Combinamos ENISA Crecimiento + ICF Inversión + factoring → **1,2 M€** para ampliar fábrica, coste financiero un 22% inferior al previsto.

□ Empresa tecnológica (Madrid):

→ CDTI PID + Préstamo bancario → **750.000 €** para nuevo software IA, con tipos de interés preferentes.

□ Empresa retail (Valencia):

→ Factoring sin recurso → **300.000 €** para liberar liquidez y preparar campaña Black Friday.

□ En Verano, Estamos Contigo

En Globalfinanzia **no cerramos por vacaciones**. Nuestro equipo sigue disponible para ayudarte a diseñar la **estrategia financiera perfecta para tu empresa**.

El momento de empezar a preparar tu financiación es ahora. Así, en septiembre, estarás listo para ejecutar tu siguiente gran paso con seguridad y músculo financiero.

📩 ¿Hablamos? Escribenos y cuéntanos tu proyecto.

#Globalfinanzia #FinanciacionEmpresarial #ENISA2025 #CDTI #ICF
#Innovacion #Negocios #FinanciacionAlternativa #Empresas
#SummerBusiness

☀ Mejora tu liquidez con el Factoring de GLOBALFINANZIA para un verano tranquilo ☀

❗ ¿Tu empresa tiene facturas pendientes de cobro y necesitas **liquidez inmediata** para afrontar pagos, nóminas o simplemente respirar este verano? 📄

En **GLOBALFINANZIA** te ayudamos a transformar tus **facturas pendientes** en **dinero contante y sonante** en cuestión de días, gracias a nuestro **servicio de Factoring Sin Recurso**.

📄 ¿Qué es el Factoring Sin Recurso?

Es una solución financiera que te permite:

- 📄 Cobrar de forma anticipada tus facturas pendientes de clientes solventes
- 📄 Eliminar el riesgo de impago (¡nosotros asumimos ese riesgo!)
- 📄 Mejorar tu **circulante** y tu **balance financiero**
- 📄 Delegar la gestión de cobros y olvidarte del estrés 📄➡📄

Y lo mejor de todo:

☐ Sin necesidad de avales personales ni garantías hipotecarias

☐ ¿A quién va dirigido?

A **pymes y autónomos** que venden a empresas (B2B) y que emiten facturas con vencimientos a 30, 60 o 90 días.

Desde **proveedores industriales** hasta **empresas tecnológicas, logísticas, alimentarias, o de servicios**.

☐ Ventajas del Factoring GLOBALFINANZIA

Ventaja	¿Qué significa para ti?
☐ Liquidez inmediata	Conviertes facturas en dinero hoy
☐ Sin recurso	No asumes el riesgo de impago
☐ Rápida tramitación	Estudio en 48h y respuesta clara
☐ Sin garantías	Solo se analiza la calidad de tus clientes
☐ Compatible con otras ayudas	ENISA, ICF, ICO... ¡lo gestionamos!

☐ Ejemplo real:

Una pyme de servicios profesionales con 120.000 € en facturas pendientes a 90 días obtuvo 105.000 € en solo 72 horas gracias a nuestro factoring, pudiendo pagar nóminas, proveedores y disfrutar del verano sin sobresaltos ☺☺☺

□ **¿Por qué GLOBALFINANZIA?**

- +10 años asesorando empresas en financiación no bancaria
- Éxito en +85% de operaciones presentadas
- Sabemos cómo hablar con los fondos, y sabemos lo que buscan
- **Nos encargamos de todo. Tú solo cobra.**

□ **Este verano, no esperes a cobrar. ¡Anticípate con GLOBALFINANZIA!**

- Escribenos y te damos una respuesta en 48 horas.
- info@globalfinanzia.es
- También en WhatsApp o por mensaje directo.

□ **ENISA + ICF: Cómo combinar ambas líneas para potenciar tu financiación empresarial**

✖ □ **Una fórmula estratégica para crecer
con inteligencia financiera (y sin
diluirte)**

En el complejo universo de la financiación empresarial, las oportunidades existen, pero solo se convierten en éxito si

sabes cómo aprovecharlas. En Globalfinanzia, somos especialistas en identificar, estructurar y ejecutar estrategias mixtas de financiación pública y privada.

Una de las combinaciones más eficaces –y al mismo tiempo más desconocidas– es la unión entre dos herramientas poderosas:

- **ENISA** (préstamos participativos del Gobierno de España)
- **ICF** (Institut Català de Finances, dependiente de la Generalitat de Catalunya)

Cuando se articulan de forma inteligente, estas líneas permiten a las empresas financiar importes superiores a los 250.000 €, en condiciones muy favorables y sin tener que ceder capital.

□ ¿Por qué combinarlas?

Porque permiten **apalancar el crecimiento** de tu empresa sin perder el control del proyecto, **evitando inversores prematuros** o endeudamiento bancario restrictivo. Pero no basta con solicitarlas:

- **Saber cómo, cuándo y en qué orden pedir las marca la diferencia.**
-

□ Comparativa técnica: ENISA vs ICF

□ Característica	□ ENISA	□□ ICF Autónomos y Pymes
Tipo de financiación	Préstamo participativo	Préstamo ordinario (subvencionado)
Importe	25.000 € – 1.500.000 €	15.000 € – 250.000 €

☐ Característica	☐ ENISA	☐ ICF Autónomos y Pymes
Duración	Hasta 9 años	Hasta 10 años
Carencia	Hasta 7 años	Hasta 2 años
Interés	Variable, según rentabilidad	Fijo: desde 2,25% (bonificable)
Exige avales o garantías	☐ No	☐ Sí (personales o reales)
Finalidad	Crecimiento, innovación, internacionalización	Inversión, circulante, digitalización
Compatible con otras líneas	☐ Total	☐ Total

☐ **Complementarias por naturaleza:** una potencia tu balance sin garantías (ENISA), la otra te aporta liquidez estructurada a bajo coste (ICF).

☐ Ejemplo práctico con Globalfinanzia

Cliente real (anónimo) | Startup eHealth con base en Terrassa
Situación: Ronda puente antes de levantar capital privado
Objetivo: Financiar crecimiento comercial y contratación de talento
Estrategia propuesta por Globalfinanzia:

Fuente	Importe	Plazo	Carencia	Tipo interés	Garantías
ENISA	200.000 €	7 años	3 años	0%-7% variable	☐ Ninguna
ICF Pymes	100.000 €	8 años	2 años	2,25% bonificable	☐ Aval parcial

☐ **Resultado:**

- ✓ 300.000 € sin dilución
 - ✓ Flujo de caja protegido hasta el tercer año
 - ✓ Coste financiero medio ponderado: **≈ 3,6% anual**
 - ✓ Gestión 100% a cargo de Globalfinanzia, con asesoramiento legal, económico y técnico
-

☐☐ **Tips de Globalfinanzia para estructurar correctamente**

En Globalfinanzia **no improvisamos**. A lo largo de los años, hemos aprendido qué detalles marcan la diferencia:

☐ **1. Diagnóstico inicial profundo**

☐ Antes de mover una ficha, analizamos tu situación financiera, tus planes de negocio y el calendario más conveniente. Cada euro debe entrar en el momento justo.

☐ **2. Memoria y narrativa coherente**

☐ La narrativa es clave: hay que adaptar la propuesta a lo que busca cada organismo sin perder coherencia general. Nosotros redactamos, tú te enfocas en tu empresa.

☐ **3. Orden estratégico**

☐ Recomendamos tramitar **ENISA primero**, ya que su aprobación es una **credencial poderosa** para luego obtener ICF. Lo sabemos porque **lo hemos hecho con éxito muchas veces**.

☐ **4. Gestión de garantías**

☐ En ICF, si no tienes garantías reales suficientes, estructuramos soluciones con **avaladores externos**, **reestructuración de socios** o **cofinanciación con SGRs**.

5. Acompañamiento integral

 Desde la **preparación del dossier hasta la firma del préstamo**, lo gestionamos todo. Más del **90% de nuestras solicitudes combinadas** en 2023 y 2024 han sido **aprobadas con éxito**.

Casos ideales para aplicar esta combinación

Escenario empresarial	¿Es recomendable ENISA + ICF?	Beneficio clave
Startup post-MVP que aún no monetiza	 Sí	Apalancamiento sin inversores externos
Scale-up en ronda puente	 Sí	Financiación entre dos rondas de capital
Pyme industrial que abre nueva unidad	 Sí	ICF para maquinaria, ENISA para estrategia
Empresa con plan internacional a 24 meses	 Sí	ENISA como palanca internacional
Emprendedor/a con perfil senior y plan sólido	 Sí	Mejor aceptación en ambas líneas

 **¿Por qué confiar en**

Globalfinanzia?

Porque no solo gestionamos líneas de financiación:

- **Diseñamos estructuras personalizadas** según tu modelo de negocio.
 - **Hablamos el lenguaje de los analistas de ENISA e ICF**, conocemos sus criterios y cómo optimizar cada solicitud.
 - En 2024, el **92% de nuestras operaciones ENISA + ICF fueron aprobadas**.
 - **Y lo mejor: tú no pierdes tiempo en papeleo ni en llamadas. Nos ocupamos de todo.**
-

□ **¿Y si no cumples los requisitos de ICF?**

Si no tienes sede en Catalunya o tu empresa no encaja con los criterios del ICF, en Globalfinanzia te ayudamos a diseñar **estructuras alternativas**, como:

- ENISA + ICO + Aval SGR
- ENISA + fondos de impacto o CDTI
- ENISA + financiación bancaria negociada
- ENISA + factoring para liberación de caja

□ **Soluciones siempre hay. Lo importante es saber construirlas.**

□ **En resumen:**

□ **Combinación ENISA + ICF = más capital, menor coste, sin**

dilución

- Globalfinanzia se encarga de todo: estrategia, tramitación, documentos y acompañamiento
 - Aprobaciones rápidas, efectivas y alineadas con tus objetivos
-

□ ¿Quieres hacer una simulación gratuita de tu caso?

Escríbenos. En **una sola llamada** podremos explicarte qué estrategia es la más adecuada y cómo podemos ayudarte a conseguirla.

- ¿Tienes sede en Catalunya? Entonces estás a un paso de una de las mejores combinaciones financieras disponibles hoy.
-

#ENISA2025 #ICF2025 #GlobalfinanziaExpertos
#FinanciaciónSinDilución #FinanciacionEmpresarial
#FinanciacionCatalunya #ApoyoStartups #FinanciacionHibrida
#PlanFinanciero #ExitoEmpresarial #NoEquityNeeded
#EscaladoEmpresarial #SolucionesGlobalfinanzia

□ **FINANCIARSE ANTES DE**

NECESITARLO

□ La estrategia que diferencia a las empresas que sobreviven... de las que lideran

“¿Buscas financiación? Entonces ya vas tarde.

Si tienes tiempo, tienes poder. Si llegas tarde, solo te queda aceptar lo que haya.”

– Globalfinanzia, 2025

□ 1. FINANCIARSE NO ES UNA ACCIÓN, ES UNA DECISIÓN ESTRATÉGICA

En Globalfinanzia lo vemos cada día:

- Empresas que han sido innovadoras, rentables y con crecimiento sostenido... pero que se bloquean por no haber anticipado su estrategia financiera.
- Proyectos brillantes que llegan tarde a convocatorias.
- CEOs que llaman cuando los bancos ya han dicho que no.

¿La causa común? No haber pensado en la financiación como parte central del negocio.

¿La solución? Hacerlo con tiempo. Y con expertos.

□ 2. ¿CUÁNDO EMPIEZA UNA ESTRATEGIA

FINANCIERA EFICAZ?

Cuando aún no hay prisa.

Cuando puedes elegir.

Cuando puedes negociar.

Cuando puedes preparar los números.

Cuando puedes alinear financiación con tus objetivos.

En Globalfinanzia trabajamos con una regla clara:

El momento ideal para diseñar tu estrategia de financiación es entre 3 y 6 meses antes de necesitarla.

□ 3. BENEFICIOS CLAVE DE ANTICIPARTE

Ventaja	Resultado
□ Tiempo para organizar la documentación	Expedientes bien presentados y con mayor tasa de aprobación
□ Mejora del perfil financiero	Imagen sólida frente a financiadores públicos y privados
□ Más líneas abiertas al mismo tiempo	Posibilidad de combinar ENISA + CDTI + ICF + leasing + Aquisgrán
□ Capacidad para negociar condiciones	Menores tipos de interés, plazos flexibles, sin garantías personales
□ Posición de fuerza	No necesitas aceptar la primera oferta disponible

□ *En definitiva: mejor financiación, con menor estrés y mayor control.*

□ 4. LO QUE ESTAMOS VIENDO EN 2025

- Convocatorias públicas cada vez más competitivas.
- Endurecimiento de criterios de riesgo en banca tradicional.
- Aceleración en la digitalización de procesos... pero con criterios más técnicos.
- Fondos Next Generation agotándose progresivamente.
- El mercado penaliza la improvisación.

□ *El empresario que improvisa hoy, se está autoexcluyendo mañana.*

□ 5. EL MÉTODO GLOBALFINANZIA

Trabajar con Globalfinanzia significa acceder a un método estructurado:

□ Diagnóstico inicial

Análisis de situación, plan de inversión, hitos y liquidez proyectada.

□ Mapa de oportunidades

Identificación de las líneas óptimas según tipología de empresa:

- □ I+D: CDTI, Neotec, PERTE
- □ Startups: ENISA, inversores, venture debt
- □□ Infraestructura: leasing, ICF, Avalis, Aquisgrán
- □ Internacionalización: COFIDES, FIEM, ICEX
- □ Consolidación y circulante: ICO, ICF Pymes, líneas

bancarias

□ **Calendario estratégico**

Fechas clave para presentar, reunir documentación, preparar justificaciones.

□ **Ejecución y tramitación**

Gestión integral del expediente. Defensa técnica. Relación con organismos.

□ **Seguimiento y optimización**

Ajustes, reformulaciones, nueva ronda si hay cambios.

□ **6. CASOS REALES (con datos)**

Caso 1. Empresa tecnológica B2B (Valencia)

Solicitó financiación para su ronda de crecimiento. Se preparó un combo:

- ENISA Crecimiento: 200.000 €
- ICF-Avalis: 300.000 €
- Aportación privada complementaria: 150.000 €
- ✓□ Condiciones inmejorables.
- ✓□ 0% capital diluido.
- ✓□ Sin garantías personales.
- ✓□ Aprobado en 42 días.

Caso 2. Pyme industrial (Catalunya)

Quería ampliar instalaciones y renovar maquinaria. Globalfinanzia diseñó:

- Leasing industrial: 450.000 €
- Subvención local: 20% sobre el proyecto
- CDTI Línea directa innovación: 130.000 €

- ✓ ☐ Reducción del coste financiero total en un 37%
 - ✓ ☐ Todo presentado con 4 meses de antelación
-

☐ 7. LO QUE DICEN NUESTROS CLIENTES

“Antes pensábamos en financiación cuando la cuenta se quedaba en rojo. Ahora, con Globalfinanzia, lo planificamos junto con el plan estratégico.”

– CEO sector salud

“Presentamos a tiempo gracias a vuestro seguimiento y conseguimos la ayuda que nos permitió digitalizar toda la empresa.”

– Directora financiera, empresa retail

☐ 8. ¿CUÁL ES TU SIGUIENTE PASO?

No esperes a quedarte sin liquidez.

No delegues tu estrategia financiera en la suerte.

Empieza hoy a diseñar tu mapa financiero con Globalfinanzia.

☐ Escríbenos a: info@globalfinanzia.es

☐ Visítanos en: www.globalfinanzia.es

☐ 0 agenda una consultoría gratuita de 20 minutos con nuestro equipo.

☐ *“Las empresas que crecen no improvisan.
Las que lideran, planifican.”*

Y las que planifican, cuentan con Globalfinanzia.”

#Globalfinanzia #PlanificaciónFinanciera
#FinanciaciónInteligente #AccesoAFondos
#ENISA2025 #CDTI #ICF #ICO #NextGeneration
#FinanciacionStartups #EmpresasInnovadoras
#SmartMoney #ScalingUp #ConsultoriaFinanciera
#EmpresasQueCrecen #CashIsKing

Línea Impulso Autónomos & Pymes: Financiación de Globalfinanzia para tu negocio en Catalunya

Impulsa tu negocio con condiciones a tu medida

La línea **Impulso Autónomos & Pymes** es una solución de financiación exclusiva de **Globalfinanzia**, pensada para acompañar a autónomos y pequeñas empresas en el crecimiento de sus proyectos. Está diseñada para cubrir desde necesidades de liquidez hasta inversiones en activos, con condiciones accesibles y un enfoque 100% personalizado.

Ya seas un profesional freelance, un comercio de barrio o una pyme en expansión, esta línea te da acceso a financiación estructurada, flexible y adaptada a tu momento. Porque cada

negocio es único, y su financiación también debe serlo.

⚙️ Características principales

⚙️ Condición	⚙️ Detalle	⚙️ Tip de Ester Roura
⚙️ Importe	Desde 20.000 € hasta 300.000 € , pudiendo cubrir hasta el 100% del proyecto .	“Pide solo lo que necesitas y puedas devolver cómodamente. Menos es más si tu planificación es buena.”
⚙️ Plazo	Hasta 10 años de amortización con posibilidad de 2 años de carencia inicial .	“Utiliza la carencia si tu proyecto arranca lento, pero calcula bien para no acumular intereses de más.”
⚙️ Tipo de interés	Variable: Euríbor + diferencial entre 1,5% y 3% , adaptado a cada caso.	“Simula diferentes escenarios de Euríbor. Prepárate hoy para el tipo de mañana.”
⚙️ Comisiones	Negociables. En muchos casos sin apertura ni cancelación anticipada.	“Siempre pregunta por la cancelación anticipada. Muchas veces puedes devolver antes y ahorrar intereses.”
⚙️ Garantías	Flexibles: personales, reales o respaldadas por entidades colaboradoras.	“No tener inmuebles no es un freno: hay fórmulas como avales cruzados o sociedades de garantía.”

▣▣ Ubicación	Dirigido a negocios con sede o actividad en Catalunya .	“Si tienes sede fuera de Catalunya, estudia abrir delegación para poder optar. Nosotros te asesoramos.”
▣ Destinatarios	Autónomos y PYMES de cualquier sector económico.	“Esta línea es ideal también para nuevos autónomos si el proyecto es viable. Prepara un buen dossier.”
▣ Finalidad	Tanto para circulante como inversiones productivas : equipos, reformas, contrataciones, etc.	“Sé específico: justifica el uso del préstamo. Cuanto más claro, más opciones de aprobación.”

▣ Ventajas de elegir esta línea

▣ Financiación pensada 100% para pequeños negocios. ▣ Condiciones flexibles y adaptables. ▣ Asesoramiento experto y cercano en cada paso. ▣ Compatible con otras ayudas y subvenciones. ▣ Rapidez en la tramitación y seguimiento continuo. ▣ Sin productos vinculados ni letra pequeña.

▣ **Ester Roura comenta:** “Lo que más valoran los clientes de esta línea es la claridad: saben lo que pagan y cuándo. Sin sorpresas.”





□ Comparativa con otras soluciones Globalfinanzia

Producto	Importe (€)	Plazo	Interés	Ideal para...
Impulso Autónomos & Pymes	20.000 – 300.000	Hasta 10 años	Euríbor + 1,5% a 3%	Liquidez e inversión en negocios pequeños
Impulso Inversión	300.000 – 10.000.000	Hasta 15 años	Personalizado	Proyectos de crecimiento o digitalización
Impulso Europa	100.000 – 4.000.000	Hasta 15 años	Desde Euríbor + 0,5%	Expansión, innovación o apertura internacional

□ ¿Cómo solicitarla?

1. **Consulta gratuita inicial:** analizamos tu situación sin compromiso.
2. **Diseño de la estrategia:** definimos el plan financiero ideal para tu caso.
3. **Preparación de documentación:** te guiamos paso a paso.
4. **Presentación y seguimiento:** tramitamos y gestionamos toda la solicitud.

□ **Tip de Ester Roura:** “Prepara bien tus cuentas: ingresos, gastos, proyecciones. Una solicitud sólida empieza por una contabilidad ordenada.”

☐ Consejo final de Ester Roura

“Antes de pedir financiación, define bien para qué la necesitas. Un préstamo bien enfocado puede ser la palanca que multiplique el potencial de tu negocio. Pero recuerda: el dinero solo impulsa, el plan es lo que te hace llegar.”

☐ Si eres autónomo o pyme y necesitas apoyo para crecer, **esta línea está hecha para ti.**

Contáctanos en Globalfinanzia y te ayudamos a financiar tu siguiente paso. ☐

☐ TOP 10 TRUCOS para financiar tu negocio basado en tecnología digital

☒ Emprender en tecnología digital puede parecer más fácil que nunca, pero **convertir una buena idea en un negocio rentable requiere financiación inteligente, planificación y estrategia.**

Aquí tienes los **10 trucos clave** que marcarán la diferencia entre sobrevivir... o escalar:

❑ 1. Diseña un plan financiero visual y creíble

Un inversor no compra ideas, compra números. Crea un plan a 3 años con:

- Ingresos, márgenes, flujo de caja y escenarios.
- Unit economics claros (especialmente si eres SaaS o ecommerce).
- Presentación visual profesional: dashboards, tablas interactivas.

❑ **TIP:** Usa herramientas como LivePlan, Cuttles o Excel con gráficos atractivos.

❑ 2. Explota las ayudas públicas: son oro

España y la UE tienen una batería de programas para negocios digitales:

Programa	Tipo	Condiciones
ENISA	Préstamo participativo	Sin aval, interés según éxito
CDTI / NEOTEC	Subvenciones + préstamo	I+D y tecnología
ICF / IVF	Préstamos bonificados	Alta financiación, bajo interés
NGEU	Subvenciones directas	Digitalización y sostenibilidad

❑ **TIP:** No inicies el proyecto antes de solicitar la ayuda.

□ 3. No malvendas tu equity en fases iniciales

No cedas un 30% por necesidad. Asegúrate de:

- Valorar correctamente tu startup.
- Elegir inversores con *smart money*.
- Evitar cláusulas abusivas (anti-dilution, full ratchet, etc).

□ **TIP:** Simula escenarios en plataformas como Capboard o Equidam.

□ 4. Usa financiación alternativa

No todo es banca o equity. También existen:

- □ **Factoring sin recurso**
- □ **Revenue-Based Financing**
- □ **Líneas de pago a proveedores**
- □ **Lease-back tecnológico**

□ **TIP:** Perfectas si tienes ingresos recurrentes o B2B.

□ 5. Convierte tu tecnología en un activo

bancable

Tus intangibles valen:

- Registra tu software, marca y base de datos.
- Aporta contratos firmados o *letters of intent*.
- Documenta tu comunidad, usuarios activos o tráfico web.

□ **TIP:** Son claves para justificar valor en ENISA, inversores o fondos.

□ 6. Participa en aceleradoras y programas corporate

Lanzadera, SeedRocket, Wayra, BIND 4.0...

- Ofrecen financiación directa o convertible.
- Te introducen en pilotos reales con corporates.
- Dan visibilidad en el ecosistema.

□ **TIP:** Aumenta tus probabilidades de inversión post-programa.

□ 7. Usa plataformas de financiación digital

Tu ronda puede cerrarse sin moverte de casa:

- □□ **Startupxplore, Dozen, Crowdcube, Capchase, Foundy**
- Algunas ofrecen equity crowdfunding, otras RBF.

□ **TIP:** Cuida el storytelling y métricas que presentas online.

□ 8. Apaláncate en la banca... con cabeza

Puedes usar financiación bancaria si:

- Tienes avales o garantía pública (ICO, SGR...).
- Aplicas a líneas específicas para digitalización.
- Combinas con leasing para equipamiento o servidores.

□ **TIP:** No mezcles préstamo bancario y equity sin asesoramiento.

□ 9. Valida el modelo antes de financiar a lo loco

Antes de pedir 300.000€, valida que:

- Tienes *product-market fit* (PMF).
- Hay interés real de usuarios o clientes.
- Sabes cómo monetizar.

□ **TIP:** A veces, 20.000€ bien usados valen más que una ronda de 200.000€.

□ 10. Rodéate de expertos en financiación

Ahorra tiempo, errores y frustraciones. Un buen asesor te

ayuda a:

- Elegir las mejores líneas y convocatorias.
- Preparar la documentación.
- Negociar con bancos e inversores.
- Maximizar las probabilidades de éxito.

□ **TIP:** Las startups que van con asesoría especializada triplican sus opciones de financiación.

□ Conclusión

Tu startup digital necesita algo más que código: **necesita una arquitectura financiera sólida**. Combinar sabiamente fuentes públicas, privadas y alternativas es la receta del éxito.

¿Tienes dudas sobre por dónde empezar?

- En [Globalfinanzia] te ayudamos a diseñar la estrategia de financiación más eficaz para tu negocio tecnológico.
 - Escríbenos. Financia con inteligencia. Escala con seguridad.
-

□ Planificación Financiera y Acceso Inteligente a la

Financiación: La Clave del Crecimiento Empresarial

✖ En el ecosistema actual, donde la financiación pública y privada convive con incertidumbre macroeconómica, cambios regulatorios y un ritmo vertiginoso de transformación digital, **la improvisación no es una opción.**

Lo que diferencia a una empresa que crece con solidez de una que naufraga por falta de recursos no es el producto, ni siquiera el talento: es la **estrategia financiera.**

□ ¿Qué entendemos en Globalfinanzia por planificación financiera?

La planificación financiera, para nosotros, no es un Excel. Tampoco es un mero presupuesto anual.

Es una hoja de ruta estratégica que anticipa, prioriza y estructura todas las necesidades financieras de una empresa, desde su fase seed hasta su consolidación en el mercado.

Incluye:

- □ *Una visión a medio y largo plazo, no solo para sobrevivir, sino para escalar.*
- □ *Análisis de escenarios: ¿qué ocurre si entramos en un nuevo mercado?, ¿y si suben los tipos?*
- □ *Selección racional y complementaria de instrumentos: no todo es capital riesgo ni todo son subvenciones.*
- □ *Alineación financiera con el modelo de negocio y la estacionalidad del flujo de caja.*

- ☐ ☐ *Capacidad de adaptación continua*, especialmente ante cambios en líneas públicas, ciclos de inversión privada o nuevas convocatorias.
-

☐ ¿Y qué es el “acceso inteligente” a la financiación?

El acceso inteligente NO es:

- ☐ Acudir al banco de siempre “a ver si nos dan algo”.
- ☐ Pedir ENISA solo porque “todo el mundo lo hace”.
- ☐ Meterse en rondas sin comprender la dilución o el coste reputacional.

El acceso inteligente SÍ es:

- ☐ Identificar las herramientas más adecuadas para cada fase y necesidad.
 - ☐ Saber combinar capital privado con financiación pública en los momentos adecuados.
 - ☐ Comprender el *coste real del dinero*, más allá del interés.
 - ☐ Construir relaciones con los financiadores como partners, no como “cajeros automáticos”.
-

☐☐ TIPS & CONSEJOS CLAVE para una buena estrategia de financiación

☐ Consejo	☐ Aplicación Real
Empieza antes de necesitar	La financiación se prepara con meses de antelación. Prever necesidades te permite negociar con ventaja.
Diversifica fuentes	No dependas de una única entidad. Mezcla ENISA, banca, ICF, subvenciones, inversión privada...
Comprende lo que firmas	Una mala ronda o un préstamo mal estructurado puede hipotecar tu crecimiento.
Diseña un calendario financiero anual	Marca cuándo necesitas liquidez, para qué, y qué instrumento te conviene en cada caso.
Sé realista, pero ambicioso	No se trata de pedir por pedir, sino de construir una narrativa coherente de crecimiento.
Rodéate de expertos	Nadie lo sabe todo. Un buen asesor te puede ahorrar meses y decenas de miles de euros.

☐ Ejemplo de estructuración financiera según el momento empresarial

□ Fase de la Empresa	□ Instrumentos Recomendados	□ Objetivo Principal
Validación/Seed	ENISA Jóvenes o Emprendedores, Business Angels, ICF Global	Lanzamiento de MVP, primeras contrataciones
Tracción/Pre-escala	ENISA Crecimiento, CDTI NEOTEC, Venture Debt	Escalado, marketing, expansión nacional
Escalado	CDTI Expansión, Fondo Next Tech, deuda estructurada	Internacionalización, capex, adquisiciones
Madurez	Lease-back, líneas ICO, ICF + fondos de deuda privada	Optimización financiera, consolidación

□ ¿Qué hace diferente a Globalfinanzia?

- Más de **1.000 operaciones estructuradas** en los últimos años
- Conocimiento profundo de todas las líneas activas en España y la UE
- Ratio de éxito > **92% en financiación pública**
- Asesoramiento integral y boutique: *te ayudamos a decidir qué, cuándo y cómo*
- Coordinamos todo el proceso: desde la estrategia hasta la ejecución y justificación

□ Conclusión:

La financiación **no debe ser una respuesta al caos**, sino una herramienta proactiva.

Quien planifica, no sólo consigue financiación: **consigue las mejores condiciones, el menor riesgo, y maximiza el crecimiento.**

En Globalfinanzia no buscamos “cerrar operaciones”. Buscamos acompañar a las empresas para que puedan **tomar las decisiones financieras más inteligentes para su presente y su futuro.**

□ Escribenos a info@globalfinanzia.es

□ Más info: www.globalfinanzia.es

□□ Frase del día:

“Planificar tu financiación no es solo conseguir dinero. Es decidir en qué condiciones crecerás y quién estará contigo en ese camino.”

#Globalfinanzia #PlanificaciónFinanciera
#FinanciaciónEmpresarial #ENISA2025 #CDTI
#FinanciaciónStartups #AccesoInteligente #ScalingUp
#VentureDebt #ICF #ICO #Factoring #NextGenerationEU
#CrecimientoEmpresarial #StartupsEspaña
#FinanciacionAlternativa #EstrategiaFinanciera
#BusinessPlanning #FintechStrategy #GlobalfinanziaPower

□ “La clave no siempre es el producto: es la estructura financiera”

✖ En el contexto empresarial actual, donde el acceso al capital es cada vez más competitivo, **la diferencia entre crecer o estancarse no está solo en el producto o el mercado, sino en la estructura financiera que sustenta el negocio.**

□ Cada euro mal estructurado hoy puede ser una limitación mañana.

En **Globalfinanzia** trabajamos diariamente con startups, scaleups, pymes industriales y grupos familiares. Lo vemos en cada diagnóstico:

□ Situación detectada	□ Problema habitual	□ Oportunidad oculta
Empresa con EBITDA positivo pero sin circulante	Falta de liquidez para atender pagos a proveedores	Implantación de líneas de confirming y factoring
Startups con fuerte CAPEX inicial	Exceso de deuda bancaria a corto plazo	Conversión a préstamos participativos o coinversión pública
Empresas industriales con cartera internacional	Necesidad de avales y cobertura de riesgos país	Líneas ICO Exportadores, COFIDES, Cesce
Socios minoritarios bloqueados	Imposibilidad de ampliar capital	Incorporación de fondos híbridos o coinversores privados

□ Situación detectada	□ Problema habitual	□ Oportunidad oculta
Proyectos con actividad I+D	Escasa optimización fiscal	Gestión integral de deducciones fiscales e incentivos I+D

□ ¿Por qué hablamos de arquitectura financiera?

Porque no basta con firmar financiación. Hay que diseñarla:

Elemento	Objetivo	Instrumentos habituales
Liquidez operativa	Mantener el flujo de caja estable	Factoring sin recurso, confirming, líneas de circulante, anticipos
Inversión productiva	Financiar crecimiento estructural	Leasing, renting, préstamos bonificados (ENISA, IVF, CDTI, ICF)
Desarrollo tecnológico	Financiar proyectos de innovación	Subvenciones CDTI, NEOTEC, Horizonte Europa, Deducciones fiscales I+D
Expansión internacional	Financiar exportación y presencia exterior	ICO Internacional, COFIDES, Cesce, avales bancarios
Reestructuración societaria	Optimizar estructura de socios	Fondos de venture capital, private equity, coinversores públicos
Optimización fiscal	Reducir carga tributaria legalmente	Bonificaciones, deducciones I+D, Patent Box

Modelo Globalfinanzia: Cómo lo hacemos

Fase	Trabajo Globalfinanzia	Resultado para el cliente
1º Diagnóstico	Análisis 360º de estructura financiera actual	Mapa de riesgos y oportunidades financieras
2º Diseño	Propuesta de estructura de financiación optimizada	Arquitectura financiera a medida
3º Ejecución	Tramitación y negociación con entidades públicas y privadas	Financiación formalizada con éxito
4º Seguimiento	Monitorización periódica de estructura financiera	Adaptación continua al crecimiento de la empresa



Datos que respaldan nuestro modelo

KPI Globalfinanzia	Resultado
% de operaciones aprobadas	98%
Importe medio gestionado por operación	480.000 €
Tiempo medio de formalización	30-45 días

KPI Globalfinanzia	Resultado
% de clientes recurrentes	+70%
% de estructuras financieras híbridas (deuda + subvención + equity)	82%

□ La financiación no es un producto. Es una estrategia de crecimiento.

En Globalfinanzia no vendemos productos financieros.

- Diseñamos estructuras financieras.
- Combinamos financiación pública, privada y alternativa.
- Protegemos la caja, optimizamos el balance y mejoramos la capacidad de crecimiento.
- Cada cliente tiene un plan financiero único. Nuestro trabajo es construirlo.

-
- ¿Quieres analizar la estructura financiera de tu empresa?
 - Contacta con nuestros expertos:
 - www.globalfinanzia.es
 - info@globalfinanzia.es

#Globalfinanzia #FinanciaciónEmpresarial
#ArquitecturaFinanciera #Pymes #Startups #ENISA #CDTI #ICF
#IVF #FinanciaciónAlternativa #CrecimientoEmpresarial
#CashFlow #VentureDebt #PrivateEquity #FinanciacionHibrida

GLOBALFINANZIA PRESENTE EN LAS NUEVAS ESTRATEGIAS DE FINANCIACIÓN EMPRESARIAL



En un contexto económico cada vez más exigente, donde las pymes y startups deben enfrentarse a la inflación, la inestabilidad de los mercados financieros, la ralentización del crédito bancario tradicional y la necesidad permanente de recursos para crecer, **la diversificación financiera se convierte en una prioridad estratégica.**

Durante años, el tejido empresarial español ha estado excesivamente bancarizado, limitando en muchos casos el acceso a otras vías de financiación más adaptadas a la realidad de cada empresa. Hoy, más que nunca, **las fuentes de financiación alternativa ya no son un “plan B”, sino una parte esencial de cualquier estructura financiera moderna.**

Por ese motivo, desde **Globalfinanzia** estará presente en la jornada profesional:

“La financiación alternativa no es un plan B”

Una sesión de altísimo nivel donde se analizará cómo las nuevas soluciones de financiación pública-privada, junto a la financiación bancaria, pueden y deben convivir, ampliando el acceso de las empresas a recursos que les permitan:

- ☐ Aumentar su competitividad.
- ☐ Minimizar su exposición al riesgo.
- ☐ Afrontar inversiones sin tensionar su tesorería.
- ☐ Fortalecer su estructura financiera de largo plazo.

- ☐ Aumentar su resiliencia frente a cambios económicos.
-

☐ **ALGUNAS DE LAS HERRAMIENTAS ANALIZADAS EN PROFUNDIDAD**

Durante la jornada se expondrán casos reales y soluciones adaptadas a distintos perfiles empresariales, destacando instrumentos como:

☐ **Fondo de Innovación**

Financiación para proyectos innovadores que necesitan impulso adicional, con tipos blandos, sin excesiva carga de garantías.

☐ **Lease-back FINdustria**

Una herramienta diseñada para convertir activos en liquidez inmediata, manteniendo el uso operativo de los bienes y reforzando la posición financiera sin recurrir a deuda bancaria tradicional.

☐ **Aquisgran**

Instrumento especializado en garantizar operaciones de préstamo para pymes, mejorando su acceso a financiación privada con cobertura pública.

☐ **IVF (Institut Valencià de Finances)**

Soluciones de financiación pública autonómica complementarias a ENISA, CDTI o ICF, adaptadas a la realidad territorial y sectorial de cada empresa.

□ PONENTES Y EXPERTOS PARTICIPANTES

Durante la sesión podremos conocer las valiosas aportaciones de:

- Marco Pineda Gómez
- Javier R.
- Eusebio Martín
- Zenón Vázquez Irizar
- Aitor Iñiguez de Heredia
- Amaia DelVillar
- Eneko Parron Rodriguez

Expertos todos ellos en financiación estructurada, capital privado, fondos públicos y soluciones híbridas adaptadas a las pymes españolas.

□ EL COMPROMISO DE GLOBALFINANZIA CON LAS EMPRESAS

Desde Globalfinanzia, llevamos años trabajando intensamente en la estructuración de operaciones que combinan:

- □□ Financiación pública (ENISA, CDTI, ICF, IVF, ICO, fondos europeos...)

- □ Financiación privada (venture capital, business angels, family offices, fondos híbridos...)
- □ Financiación bancaria optimizada
- □ Financiación alternativa especializada (lease-back, Aquisgran, garantías públicas, etc.)

Porque cada empresa tiene una estructura financiera óptima según su fase, sector, objetivos y capacidad de crecimiento.

Nuestro método de trabajo no consiste en “buscar ayudas sueltas”, sino en diseñar operaciones financieras globales, sólidas, compatibles y estratégicamente alineadas con el plan de negocio de nuestros clientes.

□ Financiar bien es un trabajo de precisión, de conocimiento técnico, de experiencia acumulada y de interlocución directa con los organismos públicos y privados.

□ GLOBALFINANZIA. ESPECIALISTAS EN FINANCIACIÓN EMPRESARIAL.

□ info@globalfinanzia.es

□ www.globalfinanzia.es

□ Barcelona | Madrid | Valencia

#financiaciónempresarial #pymes #startups
#financiaciónalternativa #leaseback #FINDustria #Aquisgran
#IVF #FondoInnovación #ENISA #CDTI #ICF #ICO
#financiaciónpublica #capitalprivado #financiacionglobal

#diversificacionfinanciera
#estrategiaempresarial

#Globalfinanzia