

□ 4YFN 2026: Infinite AI, Awards y cómo preparar tu startup para el evento con Globalfinanzia



Faltan **6 meses** para que arranque el **4YFN 2026** (2–5 de marzo en Barcelona), y este es el momento clave para **poner a punto tu startup**.

¿Por qué empezar ahora?

□ Porque las oportunidades no se construyen en el escenario, sino **en los meses previos**.

Las startups que llegan con su pitch pulido, su financiación ordenada y sus reuniones agendadas tienen **muchas más probabilidades de salir del 4YFN con acuerdos reales**.

El lema de esta edición es **Infinite AI** □□, reflejando cómo la inteligencia artificial será el eje transversal de todo el evento. Un terreno en el que no solo se hablará de futuro, sino que se buscarán **proyectos tangibles con impacto en el presente**.

Con más de **850 startups internacionales**, **500 inversores** y la proyección global del **MWC**, el 4YFN se convierte en el escaparate perfecto para escalar tu proyecto... **si llegas preparado**.

Y aquí es donde conviene actuar desde ya □

❑ ¿Por qué el 4YFN es clave para una startup?

- ❑ **Exposición internacional** → más de **850 startups** y delegaciones de 20 países.
- ❑ **Acceso a capital** → +500 inversores y fondos con más de **45.000 M€** bajo gestión.
- ❑ **Networking real** → más de **100.000 asistentes** cruzando entre el MWC y el 4YFN.
- ❑ **Escenarios inspiradores** → líderes globales compartiendo visión sobre IA, deeptech y transición digital.
- ❑ **Awards 2026** → escaparate que catapulta startups hacia rondas millonarias.

❑ Antes del 4YFN 2026: cómo llegar preparado

Llegar al evento sin estrategia es como salir al campo sin plan de juego ❑.

Aquí tienes un **checklist ampliado** con los pasos clave ❑

❑ Paso	❑ Acción recomendada	❑ Tip de Globalfinanzia
❑ Define tu objetivo	¿Buscas inversores, partners o clientes? Ten foco.	No trates de cubrirlo todo: prioriza 2 objetivos clave.

❑ Paso	❑ Acción recomendada	❑ Tip de Globalfinanzia
❑ Prepara tu pitch	Deck de 8-10 slides, con datos financieros sólidos.	Enfócate en 3 métricas clave: CAGR, EBITDA proyectado, CAC vs LTV.
❑ Revisa financiación pública	ENISA, CDTI, ICF, ACCIÓ 2026.	Llegar con una línea aprobada demuestra solidez y reduce riesgo para inversores.
❑ Agenda reuniones previas	Contacta inversores desde enero.	Globalfinanzia te ayuda a mapear fondos alineados con tu sector.
❑ Material de apoyo	One-pager, dossier y demo preparados.	Simplifica: un inversor dedica 3 min al principio → impacta rápido.
❑ Aplica a los Awards	Hasta el 22 de octubre de 2025.	Ajusta tu narrativa a la categoría → no uses pitch genérico.
❑ Equipo preparado	Portavoz financiero + técnico.	Divide roles: uno responde métricas, otro tecnología.

❑ 4YFN Awards 2026: la pasarela de las mejores startups

Los **4YFN Awards** son uno de los momentos más esperados:

- ❑ Reconocen startups jóvenes con impacto real.
- ❑ Dan visibilidad internacional y acceso directo a inversores.

- **Abren** puertas a rondas millonarias, aceleradoras y corporates.

Fechas clave:

- Convocatoria: 1 septiembre – 22 octubre 2025.
- Semifinales: marzo 2026 en Barcelona.
- Gran final: miércoles 4 de marzo 2026.

Ganadores pasados que hicieron historia

Año	Startup	Sector	Logro posterior
2018	Mediktor	Healthtech	Referente global en diagnóstico asistido por IA.
2019	Verse	Fintech	Adquirida por Square (Block, Inc.).
2021	Climatetrade	Climate Tech	Partner de corporates en créditos de carbono.
2023	Whispr	AI SaaS	Escaló internacionalmente en meses.
2024	Nabla	Digital Health	Serie B de +30M€ con fondos europeos.

Lección: todos llegaron con financiación sólida y estrategia clara antes de subir al escenario.

Categorías 2026

📁 Categoría	Ejemplos de soluciones esperadas
📁 Health Tech	Telemedicina avanzada, terapias digitales, IA diagnóstica.
📁 Fintech	Open banking, pagos instantáneos, wealthtech con IA.
📁 Climate Tech	Energías limpias, circularidad, captura de CO ₂ .
📁 Mobile Frontiers	5G+, XR, conectividad inmersiva.
📁 Digital Horizons	IA generativa, edge computing, deeptech.

📁 Novedades del 4YFN 2026

- **Infinite AI** → eje transversal de todo el evento.
- **Pabellón de salud digital** → con el **Catalonia Health Innovation Ecosystem**.
- **Inversores internacionales** → más de 500 fondos con presencia confirmada.
- **Networking ampliado** → encuentros sectoriales y cross-border.
- **Oportunidades de exposición** → pódiums de pitching y sesiones privadas con VCs.

📁 Tips Globalfinanzia para startups en 4YFN 2026

1. Prepara tu “Investor Package” completo 📁

- Pitch deck, one-pager, métricas y validación de mercado.
- Con Globalfinanzia, se ajusta el **storytelling financiero** a lo que inversores quieren ver.

2. Demuestra solidez en financiación pública ☐

- Tener una línea ENISA 2026 o un CDTI aprobado **te da un 30% más de probabilidades de captar inversión privada.**
- Te asesoramos en la tramitación y defensa de proyectos.

3. Diferénciate con métricas reales ☐

- No uses proyecciones vacías: muestra **clientes actuales, pipeline y tasa de retención.**
- Globalfinanzia te ayuda a convertir tus datos en un **argumento de inversión.**

4. Planifica post-evento ☐

- Muchos cierran acuerdos semanas después, no durante el evento.
- Diseña un plan de seguimiento para mantener el contacto vivo.

5. Piensa global desde el minuto 1 ☐

- El 4YFN es escaparate internacional: prepara tu pitch en inglés, con visión de escalabilidad europea o global.
- Globalfinanzia traduce tu **plan financiero** a los estándares que los VCs globales buscan.

¿Qué ofrece Global Finanzia y cómo puede integrarse e impactar en el entorno de BNEW?

✖ Global Finanzia es la **boutique de financiación independiente** que ayuda a convertir en realidad las oportunidades que surgen en eventos como BNEW.

Aquí tienes un resumen claro de su propuesta de valor y su impacto en el ecosistema de la **Barcelona New Economy Week**:

☐ Servicios Clave de Global Finanzia

☐ Servicio	☐ Descripción	☐ Beneficio en BNEW
☐ Financiación Pública y Privada	Gestión de ENISA, CDTI, ICF, ICO y acceso a capital privado.	Permite a startups y pymes acelerar proyectos detectados en la feria.
☐ Outsourcing Financiero	Función de CFO externo: control de caja, tesorería, reporting.	Apoyo estratégico para empresas que buscan inversión post-BNEW.
☐ Negociación Bancaria	Mejora de condiciones de crédito, líneas de circulante y avales.	Incrementa la capacidad de ejecución de acuerdos cerrados en el evento.

▣ Servicio	▣ Descripción	▣ Beneficio en BNEW
▣ Escalado de Startups	Diseño de rondas de inversión, pactos de socios, valoración de empresa.	Ayuda a que proyectos presentados en BNEW consigan capital inteligente.
▣ Formación y Mentoría Financiera	Talleres y webinars sobre planificación financiera.	Puede integrarse en el programa de BNEW como valor añadido.

▣ Impacto en el Entorno de BNEW

▣ Eje de BNEW	▣▣ Oportunidad	▣ Contribución de Global Finanzia
▣ Digitalización	Empresas buscando financiación para industria 4.0 y software.	Diseña paquetes de financiación combinando ayudas públicas y venture debt.
▣ Sostenibilidad	Proyectos de economía circular y transición ecológica.	Activa subvenciones y préstamos verdes que maximizan el impacto.
▣▣ Movilidad y Smart Cities	Startups en movilidad urbana y logística inteligente.	Estructura rondas con inversores estratégicos y fondos especializados.
▣ Salud & Biotech	Innovación en salud digital y biotecnología.	Conecta con instrumentos de financiación I+D+i y capital riesgo sectorial.

▣ Eje de BNEW	▣▣ Oportunidad	▣ Contribución de Global Finanzia
▣ Talento & Networking	Captación de socios, talento y aliados.	Facilita modelos de incentivación, stock options y financiación de crecimiento.

▣ Acciones Concretas Durante BNEW

▣▣ Acción	▣ Qué implica	▣ Valor para el visitante
▣ Consultorías Exprés	Mini sesiones de 20 min en stand o online.	Diagnóstico inmediato de viabilidad financiera.
▣ Guía Financiera Gratuita	Documento descargable con opciones de financiación 2025.	Herramienta práctica para tomar decisiones post-evento.
▣ Ponencias y Workshops	Charlas sobre “Cómo financiar la innovación”.	Inspiración + know-how para asistentes.
▣ Seguimiento Post-Evento	Contacto directo y plan de acción personalizado.	Transforma networking en resultados reales.

▣ Mensaje Final

Global Finanzia no solo te ayuda a inspirarte en BNEW, te ayuda a financiar lo que imagines.

▣ Conecta con nosotros durante el evento y convierte tus ideas en proyectos financiables.

☐ CTA sugerida:

Agenda tu consultoría gratuita ☐ web@globalfinanzia.es

☐ Finanzas que Impulsan tu Crecimiento: Más Allá del Crédito Bancario



☐ Guía Definitiva para Financiación Empresarial 2025

Cómo Globalfinanzia Multiplica las Posibilidades de Éxito de tu Empresa

☐ Más del 70% de las pymes en España no aprovechan las líneas de financiación pública a las que podrían acceder.

En Globalfinanzia llevamos más de 20 años demostrando que **la financiación es estratégica**, no un trámite. No se trata solo de conseguir dinero, sino de **estructurar un plan sólido**, diversificado y con visión de crecimiento.

1. Diagnóstico de Necesidades: El Punto de Partida

Antes de hablar de líneas de financiación, hacemos un análisis profundo de:

- **Sector y modelo de negocio:** No es lo mismo una startup tecnológica que una empresa industrial.
- **Timing de tesorería:** Calculamos tu necesidad de caja en los próximos 12-24 meses.
- **Situación financiera:** Ratios, deuda viva, capacidad de repago.
- **Objetivos de crecimiento:** Internacionalización, lanzamiento de producto, contratación de talento.

Esto nos permite definir un **roadmap financiero** y priorizar las herramientas adecuadas.

2. Mix de Financiación Óptimo

Globalfinanzia no se limita a una sola línea de ayuda. Combinamos varias palancas para que tu empresa tenga el **máximo oxígeno y mínima dilución**.

🔧 Herramienta	📌 Beneficio Clave	👤 Qué Hacemos por Ti	🎫 Ticket Medio
ENISA	Préstamo participativo sin avales	Redactamos plan de negocio, proyecciones y memoria	50.000 € – 1,5 M€

 Herramienta	 Beneficio Clave	 Qué Hacemos por Ti	 Ticket Medio
CDTI NEOTEC / PID	Cofinanciación I+D+i	Preparamos documentación técnica y económica para maximizar puntuación	250.000 € – 3 M€
ICF / Avalis	Líneas bonificadas y garantías	Negociamos condiciones y conseguimos aval público parcial	100.000 € – 2 M€
ICO	Préstamos a largo plazo	Coordinamos financiación bancaria + bonificada	50.000 € – 5 M€
Private Debt / Venture Debt	Cierre de gap de capital	Introducimos tu proyecto a fondos especializados	Según caso

3. Nuestra Metodología Paso a Paso

- 1. Auditoría gratuita inicial (48h):** viabilidad y líneas recomendadas.
- 2. Diseño de estrategia:** plan financiero multifuente.
- 3. Preparación de documentación:** business plan, cash flow, pitch deck.
- 4. Presentación y defensa:** nos encargamos de todo el proceso con los organismos.
- 5. Seguimiento post-aprobación:** justificación y reporting para evitar devoluciones.

❑ 4. Consejos Clave de Ester Roura (CEO de Globalfinanzia)

- ❑ **No improvises la financiación.** Empieza al menos 6 meses antes de necesitar el dinero.
 - ❑ **Diversifica fuentes.** No dependas de un solo banco o de un único inversor.
 - ❑ **Cuida la narrativa.** Los evaluadores leen cientos de proyectos: la claridad y el impacto de tu propuesta son decisivos.
 - ❑ **Piensa en escalabilidad.** Si hoy pides 100k, diseña cómo escalar a 500k o 1M en la siguiente ronda.
-

❑ 5. Resultados Reales de Globalfinanzia (2024)

❑ Año	❑ Empresas Financiadas	❑ Volumen Obtenido	❑ Ratio de Éxito
2022	95	17,4 M€	87%
2023	120	21,6 M€	89%
2024	140	26,3 M€	91%

- ❑ **Objetivo 2025:** superar los 30 M€ financiados y mantener ratios >90%.
-

❑ Caso de Éxito: Startup Tech Barcelona

Una startup de IA en Barcelona llegó con:

- ❑ Caja para 4 meses

- ☐ Sin inversores externos
- ☐ Un producto en fase beta

En 6 meses, tras trabajar con Globalfinanzia:

- ☐ 200k€ de ENISA
- ☐ 100k€ de préstamo ICF con aval parcial
- ☐ 350k€ de inversores privados atraídos tras nuestra estrategia

☐ Resultado: pasaron de 4 meses de runway a 18 meses y pudieron lanzar su producto al mercado con éxito.

☐ Conclusión

La financiación es el combustible de tu crecimiento. En Globalfinanzia sabemos dónde está ese combustible y cómo ponerlo en tu depósito en el momento justo.

- ☐ Escribenos a **web@globalfinanzia.es**
- ☐ Agenda una reunión online gratuita en nuestra web
- ☐ En 48h tendrás un plan preliminar de financiación

**#☐☐ #Globalfinanzia #FinanciacionEmpresarial #Startups #Pymes
#ENISA #CDTI #ICF #ICO #VentureDebt #EscalarTuNegocio
#NoDilutivo #GrowthMindset**

❑ No es Magia, es Estrategia: La Guía Globalfinanzia para Conseguir Financiación



❑ La Verdad Incómoda de la Financiación

Pocos te lo dicen, pero la financiación no es solo dinero:

- **⚠ Es una prueba de madurez.** Los comités quieren ver si tu empresa está lista para gestionar un préstamo o ayuda, no si “lo necesitas desesperadamente”.
- **🏋 Es un entrenamiento financiero.** Si pasas el proceso de ENISA, CDTI o ICF, tu empresa sale más profesional de lo que entró.
- **❌ Es una trampa si no la gestionas bien.** Mal justificar una ayuda puede hundir tu caja y tu reputación.
- **⌚ El tiempo es tu enemigo.** Si esperas a quedarte sin caja, ya llegas tarde: la tramitación suele tardar entre 3 y 6 meses.

❑ La Fórmula Globalfinanzia:

Nuestro Método Paso a Paso

▣ Paso	▣ Qué Hacemos	▣ Resultado para tu Empresa
1▣▣ Radiografía Completa	Evaluamos tu modelo de negocio, equipo, finanzas y plan de crecimiento en 48h.	Descubres si es viable y dónde están tus puntos débiles.
2▣▣ Hoja de Ruta Multianual	Diseñamos un calendario de convocatorias (ENISA, CDTI, ICF, Avalis, etc.) para los próximos 3 años.	Planificas tu financiación como lo hacen las grandes empresas.
3▣▣ Storytelling Financiero	Creamos un relato coherente que conecta innovación, mercado y números.	Tu proyecto deja de sonar “amateur” y pasa a ser convincente.
4▣▣ Escenarios de Estrés	Simulamos qué pasa si vendes menos, si suben los tipos o si se retrasa un pago.	Estás preparado para lo inesperado.
5▣▣ Plan de Negocio Profesional	Elaboramos el documento y el Excel que los comités esperan ver.	Evitas que te rechacen por errores formales.
6▣▣ Presentación y Defensa	Te representamos o vamos contigo al comité de evaluación.	Máxima probabilidad de éxito y confianza en el proceso.
7▣▣ Acompañamiento Post-Concesión	Seguimos la ayuda, controlamos plazos y justificamos correctamente.	Cobras el 100% y evitas sanciones o devoluciones.

□ Paso	□ Qué Hacemos	□ Resultado para tu Empresa
8□□ Optimización Fiscal	Coordinamos la financiación con deducciones, bonificaciones y subvenciones.	Reduces tu carga fiscal y maximizas el impacto de cada euro.

□ Puntos que Casi Nadie Menciona

- □ **Tu plan financiero debe “contar una historia”.** No basta con ser realista, debe ser aspiracional y creíble al mismo tiempo.
- □ **Los bancos miran más tu comportamiento que tus números.** Si justificas bien una ayuda pública, te abres puertas a crédito privado.
- □ **El riesgo de pedir poco.** A veces, por miedo, las startups piden menos dinero del necesario y acaban ahogadas. Nosotros ajustamos el importe óptimo.
- □ **La confidencialidad es vital.** Muchos emprendedores cuentan demasiado en sus planes de negocio. Sabemos qué información compartir y cuál proteger.
- □ **Una mala experiencia inicial quema oportunidades futuras.** Si te rechazan mal preparado, puedes tardar 12 meses en volver a presentar.
- □ **La financiación también es marketing interno.** Conseguir una ayuda motiva al equipo, da confianza a inversores y valida tu visión ante el mercado.

□ Por Qué Esto Funciona

- **+90% de éxito** en proyectos presentados.
- **Reducción del riesgo** financiero y legal para tu empresa.
- **Acceso a líneas que el 70% de los emprendedores desconoce.**
- **CF0 externo a medida:** solo cuando lo necesitas, sin costes fijos.

□ Tip de Ester Roura (CEO de Globalfinanzia):

“La financiación es como el oxígeno para las empresas: no lo notas hasta que falta. Pero la clave está en conseguirlo antes de que empieces a ahogarte.”

□ Call to Action

- **No esperes a estar al límite:** revisa tu estrategia financiera HOY.
- **web@globalfinanzia.es** | □ **globalfinanzia.es**

□ 2025: Los 10 Errores que Bloquean la Financiación de tu Startup (y Cómo

Convertirlos en Oportunidades)

❌ Si hay algo que nos enseña el ecosistema emprendedor es que **el tiempo y la preparación lo son todo**. Ester Roura, CEO de Globalfinanzia, lo repite en cada mentoría:

“No se trata solo de buscar dinero, sino de estar listo para recibirlo. La diferencia entre crecer y quedarse atrás suele estar en la preparación financiera.” – **Ester Roura**

Hoy compartimos nuestra **guía definitiva 2025** para evitar los errores que más bloquean la financiación y convertirlos en palanca de crecimiento.

Los 10 Errores Más Comunes (y su Antídoto)

Error Frecuente	Consecuencia	Solución Globalfinanzia
No tener plan financiero	Los inversores no ven claridad ni hoja de ruta	Creamos un plan financiero validado con métricas reales
Subestimar necesidades de cashflow	Riesgo de quiebra técnica a mitad de ronda	Proyectamos tu tesorería a 18 meses y prevenimos gaps
Pedir financiación tarde	Te quedas fuera de convocatorias (ENISA/CDTI)	Te avisamos y preparamos con meses de antelación

❑ Error Frecuente	❑ Consecuencia	❑ Solución Globalfinanzia
❑ Falta de tracción validada	❑ Sin datos no hay inversión	❑ Te ayudamos a presentar KPIs clave y casos de uso
❑ Solo buscar capital privado	❑ Dilución excesiva de los fundadores	❑ Combinamos préstamos ENISA, ICF y VCs para optimizar cap table
❑ Documentación caótica	❑❑ Retrasos en due diligence	❑ Armamos un data room profesional y completo
❑ Pitch aburrido o largo	❑ Pierdes la atención de los VCs	❑ Preparamos tu elevator pitch de 60 seg
❑ No pensar global	❑ Pierdes oportunidades de inversión internacional	❑ Traducimos y adaptamos tu deck a inversores globales
❑ No definir estrategia de salida	❑ Inseguridad para inversores	❑❑ Diseñamos escenarios de exit claros (M&A, venta, IPO)
❑ No medir resultados post-ronda	❑ Mal uso de fondos, pérdida de confianza	❑ Te damos dashboard para reportar avances a inversores

❑ Tendencias Clave en Financiación 2025

❑ Tendencia	❑ Evolución 2025	❑ Consejo de Ester
❑ Inversión con enfoque ESG	❑ +35% de rondas exigen criterios sostenibles	<i>“Incluye métricas ESG en tu deck, aunque seas early-stage.”</i>

📌 Tendencia	📌 Evolución 2025	📌 Consejo de Ester
📌 IA como motor de inversión	📌 70% de startups invertidas usan IA de forma tangible	<i>“Explica cómo la IA aporta valor, no solo que la usas.”</i>
📌 Hibridación de eventos	📌 60% de ferias son híbridas	<i>“Si no viajas, conecta online y agenda calls post-evento.”</i>
📌 Más financiación no dilutiva	📌 Crece el uso de ENISA, CDTI, ICF	<i>“Optimiza la mezcla de fondos: menos equity, más deuda blanda.”</i>

📌 Checklist de Preparación Financiera

📌	📌 Acción	📌 Objetivo
📌	📌 Actualiza tu plan de negocio	Claridad para inversores
📌	📌 Prepara tu deck en inglés	Llegar a fondos internacionales
📌	📌 Ensaya tu pitch con mentores	Ganar seguridad y timing
📌	📌 Agenda reuniones antes de ferias	Maximizar networking
📌	📌 Organiza documentación legal y fiscal	Acelerar due diligence
📌	📌 Define KPIs de seguimiento	Reportar uso de fondos de forma profesional

📌 Tips Exclusivos de Ester Roura

📌 **No improvises:** “El peor momento para buscar financiación es cuando ya no tienes caja. Empieza 6-9 meses antes.”

- **Crea urgencia:** “Haz que el inversor sienta que si no entra ahora, se lo pierde.”
 - **Mezcla inteligente:** “Usa financiación pública para reducir tu dilución y mantener control de tu proyecto.”
 - **Mide y comunica:** “Cada euro invertido debe tener un retorno claro y medible. Si lo reportas bien, el inversor repite.”
-

□ **Conclusión**

El éxito en financiación **no depende solo del proyecto**, sino de **cómo lo presentas, en qué momento y con qué estrategia**.

En **Globalfinanzia** te ayudamos a **preparar tu ronda, estructurar tu plan financiero y cerrar las ayudas públicas que te impulsan**.

- **Contacta hoy mismo** y diseñemos tu estrategia para cerrar 2025 y entrar en 2026 con la financiación que necesitas.
-

□ **“EcoFinanciación: Impulsa tu empresa y el planeta**

□ **“EcoFinanciación 360º: Crece, Ahorra y Transforma tu Empresa”**



- **Septiembre es el mes de las oportunidades.**

Mientras otros solo “vuelven de vacaciones”, las empresas que piensan en grande aprovechan este trimestre para presentar sus proyectos y cerrar financiación antes de que termine el año.

En **Globalfinanzia** creemos que la **financiación verde y sostenible** es la gran palanca de competitividad en 2025-2026. **No es solo una tendencia, es un nuevo estándar.**

📄 Mapa Completo de Oportunidades de Financiación Verde – Septiembre 2025

📄 Programa	📄 Empresas Objetivo	📄 Importe Financiable	📄 Plazo / Modalidad	📄 Ventajas Clave
ICO Sostenibilidad	PYMEs y grandes empresas	Hasta 12,5 M€	Hasta 20 años, con 3 de carencia	Tipos bonificados, apoyo a movilidad y eficiencia
ICF Green	Empresas catalanas	Según proyecto	Flexible	Compatible con otras líneas
IDAE Eficiencia Energética	Industria, logística	Subvención hasta 50 % del coste	Pago por hitos	Reduce factura y emisiones
NextGeneration EU (PERTE Circular)	Economía circular, digitalización	Hasta millones de € por proyecto	Subvención a fondo perdido	Proyectos de reciclaje, bioplásticos, reutilización
CDTI Misiones Verdes	Consortios innovadores	Hasta 4,5 M€	Tramo parcialmente reembolsable	Financia I+D de alto impacto

Programa	Empresas Objetivo	Importe Financiable	Plazo / Modalidad	Ventajas Clave
Ayudas Autonómicas ESG	PYMEs locales	Variable según CCAA	Subvención directa	Prioridad a proyectos sostenibles y de impacto social

Tips Estratégicos de Globalfinanzia para Maximizar el Éxito

Paso	Clave	Resultado Real
1	Haz un autodiagnóstico ESG: mide huella de carbono, uso de energía y agua, impacto social.	+20% de puntuación en evaluaciones de ayudas.
2	Integra sostenibilidad en tu modelo de negocio: proveedores, logística, comunicación.	Te posiciona como empresa verde ante clientes e inversores.
3	Prepara un plan financiero con ROI verde: incluye ahorro energético y retorno estimado.	Mayor credibilidad ante comités de inversión.
4	Alíate con partners estratégicos: universidades, centros de I+D, clusters.	Aumenta la puntuación en convocatorias colaborativas.
5	Planifica según calendario de convocatorias: muchas cierran antes de fin de año.	Evitas quedarte fuera por presentación tardía.
6	Combina instrumentos: subvenciones + préstamos blandos + incentivos fiscales.	Más recursos sin comprometer caja.

📌 Paso	📌 Clave	📌 Resultado Real
7	Prepara documentación impecable: técnica, legal y financiera.	Hasta 90 % más de probabilidad de éxito con expediente sólido.
8	Mide y reporta resultados: indicadores de ahorro y CO ₂ evitado.	Te posiciona para futuras rondas de financiación.

📌 Beneficios de Apostar por la Financiación Verde

- **📌 Impacto medioambiental positivo** → contribuyes a objetivos 2030/2050.
- **📌 Ahorro económico** → reduces costes energéticos y obtienes bonificaciones fiscales.
- **📌 Mejora reputacional** → más atractivo para clientes e inversores.
- **📌 Ventaja competitiva** → acceso preferente a licitaciones públicas y acuerdos estratégicos.
- **📌 Cultura empresarial renovada** → empleados motivados y alineados con valores sostenibles.

📌 Mini Test: ¿Está tu Empresa Lista para Financiar su Transformación Verde?

Responde **SÍ** / **NO** a cada pregunta:

1. ¿Has calculado tu huella de carbono en los últimos 12

meses?

2. ¿Tu plan estratégico incluye objetivos de sostenibilidad medibles (KPI ESG)?
3. ¿Cuentas con un presupuesto específico para eficiencia energética o economía circular?
4. ¿Podrías justificar el ahorro previsto en costes de energía si inviertes en mejoras?
5. ¿Sabes qué líneas de financiación verde se adaptan mejor a tu sector y tamaño?

☐ Resultados:

- **4-5 SÍ:** ¡Perfecto! Estás listo para presentar tu proyecto ya.
- **2-3 SÍ:** Necesitas preparar plan financiero y documentación ESG.
- **0-1 SÍ:** Empieza por un diagnóstico con expertos – ahí entramos nosotros.

👉☐ Conclusión

No esperes a 2026. **Actuar en 2025 te asegura más fondos, más puntos y más impacto.**

En Globalfinanzia te acompañamos **paso a paso:** desde el diagnóstico inicial hasta la concesión de la ayuda y la justificación final.

☐ **Escríbenos hoy: web@globalfinanzia.es** – y empieza la transformación de tu empresa.

☐ Checklist del Emprendedor – Versión Extendida 2025



☐ “Convierte tus ☐ NO en ☐ SÍ antes de que acabe el año”

☐ Este es el momento de actuar. Si eres emprendedor o tienes una startup, usa este checklist para saber si estás preparado para solicitar financiación pública y privada antes de diciembre de 2025.

☐ Checklist Globalfinanzia: Marca tu situación actual

☐ ☐ Pregunta Clave	☐ NO / ☐ SÍ	☐ Explicación y Consejos
☐ Business Plan actualizado	☐ NO ☐ SÍ	Documento con tu modelo de negocio, plan de crecimiento y proyecciones a 3 años. Consejo: incluye escenarios “realista” y “optimista” con métricas de mercado.

☐ ☐ Pregunta Clave	☐ NO / ☐ SÍ	☐ Explicación y Consejos
☐ Cuentas anuales y balances al día	☐ NO ☐ SÍ	Tener la contabilidad ordenada y el depósito en el Registro Mercantil actualizado. Consejo: revisa con tu gestor y prepara un resumen financiero claro.
☐ Validación de producto/servicio	☐ NO ☐ SÍ	¿Hay clientes reales usando tu producto? ¿Tienes ventas o tracción? Consejo: presenta métricas, testimonios y cualquier prueba de mercado.
☐ Equipo gestor con experiencia	☐ NO ☐ SÍ	Fundadores con roles definidos y dedicación plena. Consejo: prepara CVs y una slide que muestre el organigrama.
☐ Presencia digital activa	☐ NO ☐ SÍ	Web profesional, redes actualizadas, estrategia de marketing definida. Consejo: muestra capturas de Google Analytics, campañas y tasas de conversión.
☐ Necesidad de financiación clara	☐ NO ☐ SÍ	Saber cuánto dinero necesitas y para qué. Consejo: divide el uso de fondos por % (I+D, marketing, equipo...).
☐ Timing de convocatorias controlado	☐ NO ☐ SÍ	Saber qué líneas están abiertas y sus plazos. Consejo: haz un calendario con fechas límite de ENISA, CDTI, ICF, ICO.

❑ Ejemplo Real: Uso de Fondos para una Startup Tech

❑ Concepto	❑ Importe	❑ %
I+D y desarrollo producto	50.000 €	45%
Marketing y crecimiento	25.000 €	22%
Contratación equipo	20.000 €	18%
Internacionalización	10.000 €	9%
Otros gastos	6.000 €	6%
TOTAL	111.000 €	100%

❑ ***Tip Globalfinanzia:** cuanto más detallado y justificado esté el uso de fondos, más confianza transmites al comité evaluador.*

❑ Si tienes demasiados ❑ NO...

No es un problema, es una **oportunidad de mejora**.

Con Globalfinanzia podemos convertirlos en ❑ SÍ en semanas:

- ❑ **Revisión documental** completa
 - ❑ **Optimización del plan financiero**
 - ❑ **Selección de la mejor línea de financiación**
 - ❑ **Presentación a tiempo** antes de que cierren convocatorias
-

❑ Por qué confiar en Globalfinanzia

❑ Ventaja	❑ Qué obtienes
20+ años de experiencia	Sabemos qué busca cada organismo
+90% tasa de éxito	Máxima probabilidad de aprobación
Acompañamiento 360°	Desde la idea hasta el cobro del préstamo
Optimización fiscal	Mejora de ratios y condiciones de financiación

❑ **Revisa tu checklist ahora** y contáctanos en
-❑ **web@globalfinanzia.es**
para un **diagnóstico gratuito en 24h.**

❑ ¿Tienes una buena idea? ¿Una startup con potencial?



En **Globalfinanzia** transformamos tus planes en **proyectos financiados**. No importa si estás en **fase idea, MVP, primeros clientes o crecimiento**: diseñamos la estrategia de financiación perfecta para ti y la ejecutamos **de principio a fin**.

□ ¿Por qué es clave la financiación no dilutiva?

□ Ventaja	□ Beneficio
□ Mantienes el equity	No cedes participación a inversores. Conservas el control de tu empresa.
□ Escalas más rápido	Más recursos para producto, equipo y marketing.
□□ Liquidez sin avales	ENISA, CDTI y otras líneas no exigen garantías personales.
□ Compatibilidad	Puede combinarse con inversión privada, business angels o VC.
□ Reputación	Superar el filtro de ENISA/CDTI te valida ante inversores.

□□ Lo que hacemos por ti

□ Servicio	□ Qué incluye
□ Diagnóstico gratuito	Análisis de tu empresa y mapa de líneas viables.
□ Documentación técnica	Memoria, plan financiero, anexos de innovación.
□ Defensa y presentación	Tramitamos y defendemos tu solicitud ante el organismo.
□ Seguimiento	Acompañamos hasta resolución y firma.
□ Estrategia global	Combinamos subvenciones + préstamos para maximizar importe.

📌 Líneas de financiación que gestionamos

📌 Programa	📌 Claves	📌 Importe	📌 Plazos
📌 ENISA	Préstamo participativo	50k – 1,5M€	5-9 años
📌 CDTI NEOTEC	Startups deep tech	Hasta 85% subvención	2-3 años
📌 CDTI PID	I+D empresarial	75-85% subv. + tramo no reemb.	7-10 años
📌 ICF + Avalis	Liquidez e inversión	100k – 2M€	3-15 años
📌 NextGen EU	Digitalización / sostenibilidad	20-60% subvención	Según convocatoria

📌 Ejemplo real de impacto

“Startup SaaS B2B con 3 empleados, 120k€ de facturación. Conseguimos ENISA de 200k€ + NEOTEC de 325k€ en 8 meses, duplicó equipo, lanzó versión 2.0 y multiplicó x3 el MRR en un año.”

📌 Llamada a la acción

Completa el formulario y en menos de 48h tendrás un diagnóstico GRATUITO de tu proyecto y una hoja de ruta de financiación para los próximos 12 meses.

⚠️ **Plazas limitadas:** Solo aceptamos un número máximo de nuevos proyectos al mes para garantizar calidad y éxito.

Consigue financiación para tu startup con Globalfinanzia

Cuéntanos tu proyecto y te enviaremos un diagnóstico gratuito en 48 h laborables.

Nombre y apellidos* Email* Teléfono

Rol* Empresa / Proyecto Web o LinkedIn

Sector* Ubicación (ciudad/provincia)

Etapas*

Fecha de constitución Nº empleados

Facturación último año (€)

Necesidad de financiación (€ y plazo)* Líneas de interés* Importe ya levantado (€)

Documentación disponible

☐ Pitch deck ☐ Plan de negocio ☐ Cuentas anuales ☐ Demo/MVP

☐ Carta interés clientes ☐ IP/Patentes

Proyecto / tecnología* Tracción (clientes, MRR, pilotos, KPIs) Destino de los fondos Impacto/ESG Urgencia

Prioridad baja (1-2 meses) ¿Cómo nos has conocido?

☐ He leído y acepto la [política de privacidad](#).

Quiero mi diagnóstico de financiación

Please enable JavaScript for this form to work.

Globalfinanzia | Todo sobre la Financiación CDTI

GLOBALFINANZIA | GUÍA DEFINITIVA DE FINANCIACIÓN CDTI

El CDTI (Centro para el Desarrollo Tecnológico y la Innovación) es el gran aliado de las empresas españolas que apuestan por la **innovación, I+D y el desarrollo tecnológico**. Si tu empresa está pensando en dar un salto de calidad en 2025-2026, **aprovechar las líneas CDTI es clave para multiplicar tu competitividad** sin perder control accionarial.

En Globalfinanzia ☐ llevamos más de **20 años ayudando a pymes y startups** a acceder con éxito a estos instrumentos, con una **tasa de aprobación superior al 90%**.

☐ Evolución de la Financiación CDTI (2021 – 2025)

☐ Año	☐ Importe Medio Aprobado	☐ Proyectos Financiados	☐ Tendencias
2021	1.140M€	1.350	Enfoque en digitalización e Industria 4.0
2022	1.280M€	1.420	Refuerzo de programas NEOTEC y CIEN
2023	1.350M€	1.510	Crecen los TNR (tramos no reembolsables)
2024	1.450M€	1.600	Impulso a proyectos de sostenibilidad y transición verde ☐

📅 Año	💰 Importe Medio Aprobado	📊 Proyectos Financiados	📈 Tendencias
2025*	1.550M€ (estimado)	+1.700	Se amplían las convocatorias y plazos, digitalización masiva

📅 Previsiones CDTI para 2026

- 📈 Incremento previsto de +10% en dotación → mayor presupuesto para PID y LIC.
- 📈 Más apoyo a DeepTech y AI → prioridad a IA, computación cuántica, biotech y energía.
- 📈 Orientación europea → alineación con programas Horizon Europe y Green Deal.
- 📈 Mejores condiciones de TNR → posible aumento de tramos no reembolsables hasta el 35-40%.

📅 Principales Líneas CDTI



📅 Programa	📊 Tipo de Financiación	📊 Cobertura	📅 Duración	👤 Beneficiario Ideal
-----------------------	-----------------------------------	------------------------	-----------------------	---------------------------------

Programa	Tipo de Financiación	Cobertura	Duración	Beneficiario Ideal
PID (Proyectos I+D)	Préstamo parcialmente reembolsable + TNR (hasta 33%)	Hasta 85% del presupuesto	1-3 años	Empresas de cualquier tamaño con I+D relevante
NEOTEC	Subvención (hasta 70% / máx. 325k€)	Sin devolución	1-2 años	Startups de base tecnológica (<3 años)
CIEN	Consorticios (préstamo + TNR)	Hasta 85%	2-4 años	Grandes proyectos colaborativos entre varias empresas
LIC (Innovación)	Préstamo + TNR (hasta 33%)	Hasta 75%	<2 años	Pymes que implementan mejoras en procesos o productos
LIC-A (Expansión)	Préstamo reembolsable	Hasta 85%	1-3 años	Pymes que invierten en capacidad productiva

TIPS PARA PRESENTAR PROYECTOS CDTI CON ÉXITO

❑ Clave	❑ Recomendación de Globalfinanzia
Memoria técnica impecable	Explica el reto tecnológico, la novedad y el impacto en el mercado.
Plan financiero realista	Desglosa hitos, gastos elegibles y recursos propios de forma clara.
Equipo sólido	Refuerza la candidatura mostrando CVs, experiencia y capacidad de ejecución.
Colaboradores estratégicos	Incluye universidades, centros tecnológicos o partners internacionales.
Cumplimiento normativo	Justifica alineación con objetivos de sostenibilidad y digitalización.

❑ QUÉ HACE GLOBALFINANZIA EN ESTOS PROYECTOS

❑ FASE 1 – DIAGNÓSTICO

- Análisis gratuito de elegibilidad del proyecto.
- Cálculo del potencial TNR y del retorno neto para la empresa.

❑ FASE 2 – PREPARACIÓN

- Redacción de la **memoria técnica y económica** optimizada para CDTI.
- Alineación con criterios de evaluación para maximizar la puntuación.

❑ FASE 3 – GESTIÓN Y ACOMPAÑAMIENTO

- Presentación formal y seguimiento del expediente.

- Respuesta a requerimientos de CDTI para acelerar resolución.

□ FASE 4 – CIERRE Y EJECUCIÓN

- Soporte en justificación técnica y económica para cobrar el TNR.
- Planificación de futuras rondas de financiación (CDTI, ENISA, ICF...).

□ MENSAJE GLOBALFINANZIA

□ *“El CDTI es el gran motor de innovación en España. Si quieres que tu empresa crezca y lidere su sector, no puedes dejar pasar estas oportunidades. Nosotros nos encargamos de que tu proyecto no solo sea aprobado, sino que obtenga la máxima ayuda posible.”*

□ **Contáctanos en:** info@globalfinanzia.es | □ globalfinanzia.es

□ Globalfinanzia: Las oportunidades de financiación empresarial que marcarán el

final de 2025

El cierre de 2025 se presenta como un momento decisivo para el tejido empresarial español y catalán. Las **pymes y startups** que quieran crecer, internacionalizarse o innovar cuentan con un abanico de **líneas de financiación pública y privada** sin precedentes.

En **Globalfinanzia**, como **boutique de financiación** con más de 20 años de experiencia, ayudamos a empresas de todos los sectores a identificar la mejor vía para financiar sus proyectos, maximizando sus opciones de éxito y optimizando las condiciones de cada operación.

Principales instrumentos de financiación activos en 2025

Instrumento	Destinatarios	Importe habitual	Condiciones destacadas	Consejo Globalfinanzia
ENISA Emprendedores / Crecimiento	Startups, scaleups y pymes en expansión	25.000 € – 1,5 M€	Sin avales, préstamos participativos	Preparar un plan de negocio sólido y demostrable.
ICF Préstecs	Empresas catalanas	50.000 € – 2 M€	Tipos de interés competitivos	Alinear la inversión con la estrategia de crecimiento.
Avalis Catalunya	Pymes y autónomos	Hasta 1 M€	Facilita avales ante bancos	Perfecto para mejorar acceso a liquidez bancaria.

Instrumento	Destinatarios	Importe habitual	Condiciones destacadas	Consejo Globalfinanzia
CDTI Proyectos de I+D	Empresas innovadoras	Desde 175.000 €	Subvenciones + préstamos blandos	Enfatizar impacto tecnológico y empleo cualificado.
ICO Exportadores	Empresas con proyección exterior	Según proyecto	Financiación internacional	Presentar previsiones de exportación realistas.
Líneas de Working Capital (Factoring, Confirming)	Pymes de todos los sectores	Flexible	Mejora tesorería y circulante	Muy útil para anticipar cobros y alargar plazos de pago.

Evolución de la financiación empresarial en España

Año	Nº de operaciones aprobadas	Importe medio por operación	Sectores más beneficiados
2023	2.050	220.000 €	Industria, Agroalimentario, TIC
2024	2.300	240.000 €	Tecnología, Industria, Salud
2025 (estim.)	+3.100	280.000 €	Biotech, Digitalización, Energía Verde

La tendencia demuestra que **cada vez se financian más proyectos** y con importes superiores, especialmente en sectores

vinculados a la **transición digital y energética**.

□ **Tips prácticos para aumentar las probabilidades de éxito**

1. **Plan financiero realista** → No basta con una idea; hay que demostrar viabilidad económica.
 2. **Alinear el proyecto con políticas públicas** → Innovación, digitalización y sostenibilidad son ejes prioritarios.
 3. **Optimizar ratios financieros** → Endeudamiento equilibrado, solvencia y liquidez en orden.
 4. **Contar con asesoramiento experto** → La redacción de la memoria y la negociación de condiciones son determinantes.
 5. **No dejarlo para el último momento** → Muchas líneas cierran convocatoria antes de final de año por agotar fondos.
-

□ **Por qué confiar en Globalfinanzia**

- □ **95% de éxito** en proyectos tramitados.
- □ Equipo liderado por **Ester Roura**, referente en financiación empresarial.
- □ Oficinas en **Barcelona y Madrid**, cercanas al ecosistema innovador.
- □ Red de contactos con **bancos, fondos de inversión e**

instituciones públicas.

- ☐ Asesoramiento a medida: cada empresa recibe un plan adaptado a su sector y etapa de madurez.

☐ **Conclusión**

El final de 2025 es una ventana de oportunidad única para empresas que quieran dar un salto en su **crecimiento, innovación o internacionalización**.

En **Globalfinanzia** estamos preparados para acompañarte en cada paso: desde el diseño financiero, hasta la obtención y gestión de la financiación más adecuada para tu empresa.

☐ **Contáctanos hoy mismo y asegura el futuro de tu empresa con la financiación inteligente de Globalfinanzia.**

#Globalfinanzia #FinanciacionEmpresarial #Startups #Pymes
#ENISA2025 #ICF #CDTI #NextGenerationEU #Barcelona #Madrid