

☐☐ Internacionalización 2026: Guía definitiva de financiación europea para escalar tu empresa sin fronteras

Europa abre en 2026 la mayor ventana de financiación para empresas que quieran **exportar, abrir delegación, fabricar fuera o escalar tecnológicamente**.

Hemos preparado la radiografía **más completa**, con tablas, análisis, sectores, países, ejemplos y recomendaciones prácticas.



1☐☐ Panorama Europeo 2026: ¿Por qué es el año decisivo?

Europa entra en una fase de **hiperfinanciación estratégica** para pymes y scale-ups.

☐ Factores clave

- ☐ **Crecimiento industrial** – Alemania, Países Bajos y Francia demandan proveedores.
- ☐ **Digitalización obligatoria** – IA, automatización y ciberseguridad se consolidan.
- ☐ **Economía verde** – Circularidad y eficiencia energética

como norma.

- **Relocalización** – Europa reindustrializa y quiere producción local.

¿Qué hace Globalfinanzia por ti aquí?

- ✓ Analizamos la madurez internacional de tu empresa.
- ✓ Evaluamos qué mercados encajan con tus capacidades reales.
- ✓ Definimos un **plan de internacionalización financiable**.
- ✓ Te asesoramos sobre qué combinación de fondos UE+ICF+ENISA te conviene.

2026 Programas Europeos Clave para 2026 (super tabla comparativa)

Tabla 1: Financiación directa de la UE

Programa	Importe	Tipo	Sector	Exigencia	¿Para quién?	Qué hace Globalfinanzia
EIC Accelerator	500k€ – 2,5M€	Equity + grant	Deeptech	TRL 5–9	Startups innovadoras	Preparamos el dossier, business case, pitch y entrevista
Horizon Europe Clúster 4	500k€ – 7M€	Consorticios	Industria, digital	Consorticio 3 países	Pymes industriales	Te buscamos socios europeos, armamos consorcio y narrativa

Programa	Importe	Tipo	Sector	Exigencia	¿Para quién?	Qué hace Globalfinanzia
Digital Europe	100k€ – 2M€	Subvención	IA, ciber, HPC	Pruebas piloto	Tecnológicas	Diseñamos pilotos y memoria técnica
Single Market	50k€ – 200k€	Subvención	Exportación	Actividad comercial	Pymes exportadoras	Preparamos documentación comercial y plan de internacionalización

□ Tabla 2: Financiación indirecta con garantías europeas

Programa	Importe	Tipo	Beneficio	Qué hace Globalfinanzia
InvestEU (ICF+BEI)	250k€ – 10M€	Préstamo	Coste bajo + garantía UE	Te conseguimos la línea, preparamos dossier financiero
COSME 2026	100k€ – 2M€	Préstamos garantizados	Apoyo a exportación	Te guiamos en toda la operación para aprobación rápida
Innovation Fund SME	50k€ – 400k€	Subvención	Transición energética	Validamos elegibilidad y construimos la memoria técnica

3□□ ¿Dónde están las

oportunidades por sector? (Mega mapa sectorial 2026)

Industrias con mayor potencial

Sector	Mercado destino	Oportunidad 2026	Apoyo Globalfinanzia
Manufactura avanzada	EE Alemania	Cadena de suministro crítica	Introducción a clusters + financiación
AgroTech	EE Francia	Innovación alimentaria	Presentación a proyectos UE + ferias
IA & Digital	EE Suecia / EE Finlandia	Demanda de automatización	Roadmap digital financiable
Robótica	EE Países Bajos	Logística inteligente	Mix ENISA + UE para escalar
Envase / Circularidad	EE Italia	Packaging sostenible	Preparación de propuestas green

Tips de Ester

- “La internacionalización no empieza exportando: empieza con un buen diagnóstico financiero y competitivo.”
- “Los países nórdicos funcionan muy bien para empresas catalanas: menos competencia y mucha demanda tecnológica.”

4🇪🇺 Países con mejor retorno en 2026 (tabla ultra avanzada)

País	Qué demanda	Qué financia la UE allí	Nivel de competencia	Acciones Globalfinanzia
Alemania	Industria 4.0	Horizon + InvestEU	Alto	Te conectamos con partners + pitch deck adaptado
Francia	AgroTech	Single Market + Horizon	Medio	Te localizamos ferias, agentes y partners
Italia	Packaging, maquinaria	COSME + Digital Europe	Medio	Te asistimos con socios y licitaciones
Países Bajos	Logística, robótica	EIC + Horizon	Alto	Te guiamos para entrar en hubs logísticos
Nórdicos	IA, eHealth	Horizon + Digital Europe	Bajo	Te posicionamos en pilotos tecnológicos

🇪🇺 Tip de Ester

🇪🇺 “Si quieres entrar en Alemania, no entres solo. En 2026 Europa pagará consorcios: aprovéchalo.”

500 Estrategia Globalfinanzia 2026: cómo te acompañamos paso a paso

☐ FASE 1 – Diagnóstico Internacional Financiable

- Auditoría de madurez exportadora.
- Identificación de programas UE compatibles.
- Revisión de estado financiero para InvestEU / COSME.
☐ *Globalfinanzia te entrega un informe estratégico personalizado.*

☐ FASE 2 – Estrategia de Financiación Europea a medida

Creamos un **mix financiero óptimo** combinando:

- Subvenciones UE
- Garantías europeas
- ICF
- ENISA
- Venture capital complementario

□ *Te definimos el “camino financiero europeo” ideal para tu empresa.*

□ **FASE 3 – Preparación de solicitudes**

- Memorias técnicas
 - Presupuestos
 - Planes comerciales
 - KPIs y TRL
 - Partner search en Europa
- *Nos encargamos del 100% del dossier técnico y financiero.*
-

□ **FASE 4 – Acompañamiento comercial internacional**

- Agenda en destino
 - Ferias
 - Agentes comerciales
 - Consorcios sectoriales
- *Creamos tu hoja de ruta comercial exterior financiada.*

□ *“En 2026 no gana quien tenga más innovación: gana quien la explique mejor. Una propuesta europea mal contada es una propuesta perdida.”*

6📄 Check-list para empresas que quieren internacionalizarse en 2026 (muy práctico)

✓📄 Documentación imprescindible

- Balance y PyG últimos 3 años
- TRL justificado
- Roadmap de expansión
- Plan de escalabilidad
- Presupuesto por fases
- Análisis de competencia global

✓📄 Errores que vemos cada semana

- ❑ No justificar impacto europeo
- ❑ No demostrar tracción comercial
- ❑ Pedir financiación sin estrategia
- ❑ Falta de partners europeos

❑ *Globalfinanzia corrige todos estos puntos antes de presentar tu propuesta.*

700 Conclusión Globalfinanzia 2026

- Europa financiará más internacionalización que nunca.
- Las empresas catalanas están en su mejor momento competitivo.
- El acompañamiento técnico marcará la diferencia.

Globalfinanzia te lleva de la mano desde el diagnóstico inicial hasta la expansión real en destino.

#Globalfinanzia #Internacionalizacion2026 #FinanciacionEuropea #EICAccelerator #HorizonEurope #InvestEU #Pymes #Catalunya #Exportacion #Innovacion #Deeptech #ICF #ENISA #FondosUE #ScaleUp #CrecimientoEmpresarial #EsterRoura

00 Radiografía de la financiación en Catalunya: oportunidades antes de diciembre

□ Catalunya encara el último tramo de 2025 con una actividad de financiación histórica, especialmente en pymes industriales, startups tecnológicas y proyectos de transición verde.

Desde **Globalfinanzia**, hemos analizado los principales indicadores que marcan este Q4 y qué significan para tu

empresa.

1. Volumen de financiación pública y alternativa en Q4

Línea / Instrumento	Importe movilizado Q4	Variación respecto Q3	Tipo de empresa beneficiaria
ENISA (Emprendedores, Crecimiento, Agro)	+64 M€	↑ +18%	Startups early & growth
ICF Empresa / ICF Inversió	+112 M€	↑ +11%	Pymes industriales
CDTI – Proyectos I+D	+152 M€	↑ +22%	Deeptech, biotech, industria 4.0
Global Aval (operativa conjunta)	+38 M€	↑ +25%	Pymes y micropymes
Aquisgrán	+21 M€	→ Estable	Empresas consolidadas

Tendencia clara: más empresas están **acelerando sus solicitudes antes del cierre de año**, sobre todo en ENISA e ICF.

2. Sectores que más financiación

han captado

Sector	% Financiación total Q4	Crecimiento trimestral	Comentario Globalfinanzia
Industrial / Fabricación avanzada	31%	↑ Fuerte	Alto interés en líneas ICF-Inversió y CDTI
Tecnología & Software	24%	↑	Startups escalando con ENISA Crecimiento
Biotech & Healthtech	18%	↑ Muy alto	Incentivadas por incentivos CDTI e ICF Innovació
Energía / Sostenibilidad	15%	→ Estable	Proyectos verdes con preferencia en ICF
Agro & Foodtech	12%	↑ Ligero	ENISA Agro dinamiza convocatorias

Insight de Ester Roura:

“Las empresas catalanas están planificando el 2026 con más ambición que nunca: automatización, digitalización y ampliaciones de capacidad productiva. Esto se nota directo en la demanda de financiación.”

3. ¿Qué está pasando en Catalunya? Tendencias clave Q4

□ 1) Incremento de operaciones de >300.000€

Los tickets medios han subido un 12%, especialmente en industria y tecnología.

□ 2) Más aprobaciones gracias a garantías públicas

Global Aval y las garantías ICF están permitiendo que muchos proyectos con poca tracción financiera **obtengan mejores condiciones**.

□ 3) Auge de la financiación híbrida: pública + privada

El 41% de clientes están optando por **combinaciones ENISA + ICF + instrumento privado**, fórmula que Globalfinanzia está estructurando cada semana.

□ 4) Startups: foco en rentabilidad

Los criterios de riesgo se endurecen, pero las empresas con plan financiero sólido están recibiendo **tasas de aprobación más altas**.

□ 4. Tips Globalfinanzia para asegurar tu financiación antes de final de año

Tip	Recomendación
☐☐ Audita tu situación financiera	Al menos 24 meses de resultados claros y ratios actualizados.
☐ Ten tu plan financiero listo	Es la herramienta que más influye en ENISA e ICF.
☐ Evalúa garantías disponibles	Eleva opciones de concesión en ICF y Global Aval.
☐ Prepara bien tu storytelling	Especialmente para ENISA y líneas de innovación.
☐☐ No esperes a diciembre	Muchas líneas se saturan antes del cierre oficial.

☐ 5. El valor añadido de Globalfinanzia este Q4

☐ Qué estamos haciendo para nuestros clientes:

- ✓☐ Estructuración integral de operaciones combinadas (ICF + ENISA + privado)
- ✓☐ Preparación de memorias técnicas CDTI
- ✓☐ Acompañamiento en auditoría financiera previa
- ✓☐ Optimización de garantías mediante Global Aval
- ✓☐ Seguimiento semanal con las direcciones de riesgo de las entidades

“Acompañamos a la empresa desde el diagnóstico hasta el ingreso del dinero.”

6. Conclusión

Globalfinanzia

□ Catalunya cierra 2025 con **más financiación disponible que nunca**, pero también con criterios más profesionales.

Quien llegue **ordenado, con visión**, y acompañado de un **equipo experto**, tiene ventaja competitiva.

□ ¿Quieres saber qué líneas encajan contigo para cerrar 2025?
Hablemos hoy mismo.

Primera edición de los Premis ICF Empenta



□ Una noche de inspiración, innovación y compromiso empresarial en la Llotja de Mar de Barcelona

En el marco de su **40.º aniversario**, el **Institut Català de Finances (ICF)** celebró anoche la **primera edición de los Premis ICF Empenta**, unos galardones que nacen con la vocación de **reconocer el esfuerzo, la resiliencia y la visión transformadora** de las empresas, entidades y start-ups que han confiado en la **financiación pública catalana** para impulsar su crecimiento.

La gala, celebrada en la histórica **Llotja de Mar de Barcelona**,

reunió a un amplio ecosistema de representantes del sector financiero, empresarial e institucional. Fue una velada que combinó emoción, reconocimiento y una mirada hacia el futuro de la economía catalana.

Los protagonistas de la noche: talento, propósito y crecimiento

Categoría	Proyecto ganador	Reconocimiento
Pyme	Vera	Por su modelo de negocio sostenible y su capacidad de crecimiento internacional, apostando por la innovación industrial.
Entidad sin ánimo de lucro	Àuria	Por su impacto social, su compromiso con la inclusión laboral de personas con discapacidad y su sólida gestión económica.
Start-up	Vytrus Biotech	Por su liderazgo en biotecnología vegetal, la aplicación de ciencia al bienestar y su expansión global desde Catalunya.

Un impulso a la financiación con propósito

Los Premis ICF Empenta son mucho más que un reconocimiento: representan una **visión de país**, una apuesta por el **talento local**, la **innovación sostenible** y el **valor social del emprendimiento**.

Desde el ICF, se promueve una **financiación pública de**

impacto, que acompañe a empresas y entidades en sus procesos de crecimiento, modernización y transición verde y digital.

□ Se priorizan proyectos que generen **valor añadido**, **empleo de calidad** y contribuyan al desarrollo equilibrado del territorio catalán.

□ El papel del ICF en la financiación del tejido empresarial catalán

Indicador	Valor aproximado 2025	Variación Q4 2025
Financiación total a pymes y emprendedores	+1.200 M €	□ +12 %
Operaciones formalizadas	1.350	□ +9 %
Proyectos de economía social financiados	220	□ +15 %
Start-ups apoyadas	95	□ +11 %

□ *Estas cifras confirman la tendencia positiva de la financiación pública en Catalunya, consolidando al ICF como un pilar estratégico para la competitividad y la innovación empresarial.*

□ Desde Globalfinanzia, celebramos el ejemplo del ICF

El **Institut Català de Finances** demuestra que la **colaboración público-privada** es una herramienta clave para dinamizar el tejido económico.

Su enfoque –basado en la proximidad, la sostenibilidad y la visión estratégica– es una inspiración para todos los que trabajamos en el ámbito de la **financiación empresarial**.

□ En Globalfinanzia compartimos ese mismo propósito: **impulsar proyectos con futuro, apoyar la innovación y acompañar al tejido emprendedor catalán en su crecimiento.**

□ *La gala se celebró en la emblemática Llotja de Mar, símbolo histórico del comercio y el talento barcelonés.*

□ Más información: www.icf.cat

□ **Financiación en Catalunya Q4 2025: datos, tendencias y claves estratégicas**

El cierre del año financiero llega con fuerza y **Catalunya se consolida como el epicentro de la financiación empresarial del sur de Europa.**

Desde **Globalfinanzia**, te traemos una radiografía completa del **cuarto trimestre (Q4 2025)** con los indicadores más relevantes de financiación pública, privada y mixta para **startups y pymes industriales.**

□ **Panorama general de la financiación Q4 2025**

Tipo de Financiación	Volumen total	Variación interanual	Sectores más activos
 ENISA (emprendeduría, crecimiento, agroinnova)	49,8 M€	+12%	Tecnología, salud, sostenibilidad
 CDTI (I+D+i)	61,3 M€	+10%	Industria avanzada, biotecnología
 ICF (líneas Pyme y Avalis)	148 M€	+14%	Fabricación, energías limpias
 Fondos UE Next Generation / PERTEs	110,2 M€	+9%	Transición verde y digital
 Inversión privada (Business Angels + VC)	117 M€	+6%	SaaS, biotech, mobility tech

 En total, más de **486 millones de euros** movilizados solo en el cuarto trimestre, con una tendencia clara hacia la **financiación híbrida** (combinando instrumentos públicos y capital privado).

Claves que marcan la diferencia en 2025

1. Consolidación de startups deep tech:

Barcelona y su área metropolitana concentran el 60% de las operaciones ENISA Growth, sobre todo en IA, salud y energía.

2. Mayor peso de la industria sostenible:

El CDTI y el ICF priorizan proyectos con impacto medioambiental, reducción de emisiones y economía circular.

3. Avalis crece un 18% en operaciones formalizadas

respecto a 2024, gracias al impulso de las garantías societarias mixtas.

4. **Mayor cultura financiera en pymes:**

El 42% de las empresas encuestadas ya planifican su financiación antes del cierre del ejercicio, frente al 27% del año anterior.

5. **Financiación con impacto:**

Más de 35 operaciones apoyadas por Globalfinanzia incorporan criterios ESG (medioambientales, sociales y de gobernanza).

Ranking de programas más activos del trimestre

Programa	Nº Operaciones	Importe medio (€)	Tipología de empresa
ENISA Emprendeduría	94	155.000	Startups early stage
ENISA Crecimiento	118	255.000	Scaleups y pymes consolidadas
CDTI PID / LIC	67	410.000	Pymes industriales
ICF Avalis – Pyme Industria	92	160.000	Empresas manufactureras
Global Aval – Línea Liquidez 2025	45	210.000	Empresas en expansión

□ Opinión de Ester Roura – CEO Globalfinanzia

*“El ecosistema catalán se está profesionalizando: las empresas ya no buscan solo financiación, sino **acompañamiento estratégico**. En Globalfinanzia no solo gestionamos líneas; ayudamos a **crear una hoja de ruta financiera completa**, combinando instrumentos públicos y privados para multiplicar resultados.”*

□ Tips Globalfinanzia para cerrar 2025 con éxito financiero

□ 1. Adelanta tus trámites ENISA o CDTI antes del 15 de diciembre

Muchos expedientes quedan fuera por plazos; Globalfinanzia puede presentar tu solicitud express en menos de 7 días.

□ 2. Combina líneas públicas + capital riesgo

Un préstamo ENISA o CDTI puede servirte como palanca para atraer inversores privados o fondos de coinversión.

□ 3. Negocia garantías con Avalis o Global Aval

Reducen el coste financiero y mejoran la confianza bancaria.

□ 4. Planifica 2026 con visión global

Define tu estrategia de financiación a 12 meses, alineando crecimiento, fiscalidad y liquidez.

□ 5. Pide una sesión de diagnóstico gratuita

Globalfinanzia ofrece una **valoración personalizada** para empresas que quieran preparar su presupuesto financiero 2026.

□ Conclusión

Catalunya cierra 2025 con un ecosistema más sólido, innovador y conectado.

Desde Globalfinanzia seguimos impulsando ese crecimiento acompañando a cada pyme, startup y emprendedor que apuesta por transformar su proyecto en éxito financiero.

□ Globalfinanzia: Financiamos tu crecimiento.

#Globalfinanzia #EsterRoura #FinanciacionEmpresarial #ENISA
#CDTI #ICF #Avalis #GlobalAval #Catalunya #Pymes #Startups
#Innovacion #CapitalRiesgo #FinanciacionAlternativa
#NextGenerationEU #Inversion #Q42025 #EmpresasCatalanas
#Sostenibilidad #EcosistemaEmpresarial #GlobalfinanziaInsights

□ GLOBALFINANZIA ALT CREDIT 360º: la vía rápida para financiación alternativa Pyme



□ En un entorno donde la banca tradicional sigue endureciendo criterios y retrasando aprobaciones, **Globalfinanzia** presenta **ALT CREDIT 360º**, una solución de **financiación alternativa privada** pensada para **Pymes consolidadas** que buscan liquidez sin esperar meses.

Este producto conecta directamente con fondos especializados, como **VH Financial Services**, ofreciendo un **proceso ágil, personalizado y con enfoque 100% empresarial**.

❑ ¿A quién va dirigido?

❑ Perfil de empresa	❑ Facturación mínima	❑ Antigüedad requerida
Pymes consolidadas	+1.000.000 €	≥ 3 años de actividad

❑ Ideal para empresas que **no encuentran encaje bancario** o necesitan **refinanciar circulante, invertir en expansión o cubrir picos de tesorería**.

❑ Condiciones Clave

❑ Mínimo de financiación	❑❑ Garantías aceptadas
100.000 €	Avales personales, societarios o garantía inmobiliaria (hasta 50 % LTV)

❑ **Ventaja diferencial:** flexibilidad en la garantía y análisis rápido sin los criterios restrictivos de la banca tradicional.

❑ Estado actual del sector fintech

El ecosistema de **financiación alternativa** está viviendo su mejor momento:

- ❑ Crecimiento del **+38 % en préstamos privados a Pymes** durante 2025 (según datos del Observatorio del Crédito Alternativo).
- ❑ Auge de los **vehículos de inversión privados** especializados en deuda empresarial.

- ☐ Mayor digitalización y análisis predictivo que agilizan la concesión.
- ☐ Seguridad jurídica creciente con contratos estandarizados y supervisión de entidades colaboradoras.

☐ *“La agilidad en la financiación ya no es un lujo, es una necesidad. Por eso Globalfinanzia actúa como tu socio estratégico, conectando cada pyme con la mejor fuente de capital disponible.”*

– **Ester Roura**, CEO de Globalfinanzia

☐ Consejo Globalfinanzia

☐ Tip de Ester Roura:

“Antes de solicitar una línea alternativa, analiza bien tu flujo de caja y tu nivel de apalancamiento. La clave no es solo conseguir financiación, sino hacerlo en el momento óptimo para maximizar el crecimiento y minimizar el riesgo.”

☐ Cómo lo gestionamos en Globalfinanzia

- 1 ☐ ☐ **Análisis inmediato del caso** (documentación básica).
 - 2 ☐ ☐ **Matching automático** con fondos o vehículos especializados.
 - 3 ☐ ☐ **Term sheet** en menos de 5 días hábiles.
 - 4 ☐ ☐ **Formalización y desembolso** ágil.
-

☐ En resumen

Ventaja	Descripción
☐ Rapidez	Evaluación y respuesta en menos de una semana
☐ Flexibilidad	No dependes de scoring bancario
☐ Personalización	Operaciones adaptadas al tamaño y solvencia de cada Pyme
☐ Seguridad	Estructuras jurídicas verificadas

☐ ¿Tu empresa factura más de 1M € y busca liquidez ágil?

Habla con nosotros y descubre si **ALT CREDIT 360º** es la solución que impulsa tu próximo salto empresarial.

☐ www.globalfinanzia.es

☐ web@globalfinanzia.es

☐ PLANIFICA TU FINANCIACIÓN 2026 CON GLOBALFINANZIA (Porque quien se adelanta... gana ☐)



Las empresas que triunfan no son las que improvisan, sino las que **se preparan con visión y método.**

Y ahora, en **noviembre 2025**, es el momento perfecto para diseñar tu **hoja de ruta financiera 2026** con Globalfinanzia.

❑ ¿Por qué anticiparse?

❑ Porque los fondos públicos (ENISA, ICF, CDTI, Avalis) **no se improvisan**:

hay plazos, documentación, memorias técnicas y, sobre todo, estrategia.

❑ Porque las líneas se agotan rápido.

❑ Y porque una pyme bien asesorada puede acceder a **hasta un 70% más de recursos financieros** que una que va sola.

❑ En Globalfinanzia ya estamos trabajando con nuestros clientes en 4 pilares:

❑ Pilar	❑ Programa	❑ Financiación estimada	❑ Plazo de apertura	❑ Tipo de proyecto
1❑❑	ENISA 2026	Hasta 1.500.000 €	Q1 2026	Startups y scaleups innovadoras
2❑❑	ICF Pyme Innova	Hasta 1.000.000 €	Abierto	Pymes catalanas en transformación digital
3❑❑	CDTI Neotec / Misiones	Hasta 2.500.000 €	Q2 2026	DeepTech, industria y sostenibilidad
4❑❑	AVALIS / Global Aval	Hasta 600.000 €	Permanente	Líneas circulantes, inversión, avales y factoring

Opinión de Ester Roura, CEO de Globalfinanzia

“Cuando una empresa nos dice que quiere crecer en 2026, nuestra respuesta es clara: empecemos hoy. La financiación no se improvisa, se diseña con cabeza y calendario.”

Por eso en Globalfinanzia no solo **tramitamos**, sino que **planificamos contigo**:

- Rediseñamos tu estructura financiera
- Evaluamos la compatibilidad de líneas (ENISA + Avalis + ICF)
- Optimizamos tu ratio deuda/capital
- Negociamos con entidades y fondos privados

CASO REAL – CLIENTE GLOBALFINANZIA (2025)

Empresa	Sector	Solución	Importe total financiado	Tiempo total
Pyme industrial de Terrassa	Fabricación mecánica	ENISA + ICF + Avalis	1.400.000 €	7 semanas

“Gracias al acompañamiento de Globalfinanzia, pudimos duplicar capacidad productiva sin comprometer caja.”
(CEO – Pyme Industrial, cliente Globalfinanzia)

¿Y si añadimos el toque de innovación privada?

Globalfinanzia también estructura operaciones con:

- Fondos de **capital riesgo early stage y growth**
- **Líneas de crédito sindicadas y circulante optimizado**
- Programas mixtos público-privados

Todo con un objetivo:

Transformar tu proyecto en un caso de éxito financiero.

Checklist de preparación para enero 2026

Tarea	Fecha recomendada	Estado ideal
Definir plan financiero 2026	Noviembre 2025	✓ Listo con escenarios A/B
Elaborar memoria técnica y plan de negocio	Diciembre 2025	En revisión
Cerrar ronda de socios o ampliación de capital	Enero 2026	Ejecutada
Presentar solicitud ENISA / ICF / CDTI	Febrero–Marzo 2026	En curso

Conclusión

Globalfinanzia no es solo una consultora financiera.

Es tu **compañero de estrategia** para construir un futuro sólido,

rentable y financiable.

Porque mientras otros esperan a que “salgan las convocatorias”...

☐ **nosotros ya estamos preparando tus proyectos.**

☐ **Globalfinanzia – Estrategia, financiación y crecimiento empresarial.**

Con visión. Con método. Contigo.

#Globalfinanzia #FinanciaciónEmpresas #ENISA2026 #ICF #CDTI
#Avalis #CapitalRiesgo #Innovación #Pymes #Emprendedores
#EsterRoura #CrecimientoEmpresarial #ConsultoríaFinanciera
#Planificación2026 #EstrategiaFinanciera #GlobalAval

☐ **Dos motores financieros para 2026: impulsa tu empresa con la potencia Globalfinanzia**

El futuro no espera. Y en **Globalfinanzia** lo sabemos: las empresas que se preparan hoy, **liderarán mañana.**

Por eso, lanzamos dos nuevas soluciones pensadas para **impulsar el crecimiento, la innovación y la expansión** de pymes y startups en 2026.

No somos un banco.

Somos **tu socio financiero estratégico**, el que analiza, estructura, presenta y acompaña tu operación desde la primera llamada hasta la firma final.

Tú te centras en el negocio. **Nosotros hacemos el resto.**

☐ GLOBAL CRECIMIENTO PLUS

Para empresas que quieren multiplicar su escala.

Un producto inspirado en las líneas de inversión del ICF, pero adaptado por Globalfinanzia para ofrecerte una **financiación potente, flexible y estratégica**, sin la complejidad del sistema bancario tradicional.

☐ Concepto	☐ Detalle
☐ Importe financiable	Hasta el 80 % del proyecto (300.000 € – 10 M €)
☐ Plazo	5 a 15 años · Carencia hasta 2 años
☐ Finalidad	Crecimiento, expansión internacional, digitalización, activos, I+D+i
☐ Interés orientativo	Euríbor + diferencial competitivo según perfil de riesgo
☐ Ventaja Globalfinanzia	Estructuramos la operación combinando líneas públicas y privadas
☐ Acompañamiento total	Nos encargamos del estudio, la documentación y la negociación

☐ **Ideal para:** pymes consolidadas que buscan inversión a largo plazo con asesoramiento experto.

☐ **Beneficio directo:** más liquidez, más control, menos burocracia.

GLOBAL VENTURE & GROWTH

El acelerador que tu startup necesita.

Inspirado en las mejores prácticas de capital riesgo del ICF y la experiencia de Globalfinanzia en Venture Debt, préstamos participativos y fondos híbridos.

Concepto	Detalle
Importe	50 000 € – 400 000 € (fase seed) · Hasta varios millones (growth)
Perfil destinatario	Startups tecnológicas, innovadoras o en expansión internacional
Instrumento	Préstamo participativo, convertible o coinversión híbrida
Plazo	Hasta 5 años · Carencia hasta 24 meses
Valor añadido Globalfinanzia	Te conectamos con business angels, fondos y partners internacionales
Acompañamiento estratégico	Desde el plan financiero hasta el pitch ante inversores

Ideal para: startups que buscan crecer rápido sin perder control.

Beneficio directo: financiación flexible + red de inversores + asesoramiento experto.

Por qué confiar en Globalfinanzia

| Más de 15 años conectando pymes y startups con financiación real |

| +90 % de éxito en operaciones gestionadas en 2025 |

| Acceso directo a líneas ENISA, CDTI, ICF y fondos europeos |

| Asesoramiento integral en estrategia financiera y

optimización fiscal |

|| Equipo que habla el lenguaje de tu negocio y lo defiende como propio |

 **Globalfinanzia no solo busca financiación. La crea, la adapta y la consigue.**

Cada proyecto es único, y nuestra misión es que **encuentre el impulso exacto que necesita.**

 **¿Listo para preparar tu estrategia financiera 2026?**

 www.globalfinanzia.es/contacto

 info@globalfinanzia.es

#Globalfinanzia #FinanciacionEmpresas #ICF #CapitalRiesgo
#Startups #Pymes #Innovacion #ENISA #CDTI #VentureDebt
#GlobalCrecimiento #GlobalVenture #GlobalAval
#FinanciacionAlternativa #Barcelona #Catalunya
#EcosistemaEmprendedor #Globalfinanzia2026

Cómo cerrar el año con liquidez: estrategias Globalfinanzia para pymes y startups

Noviembre marca el inicio de la recta final del ejercicio, y para muchas empresas es el momento decisivo para **cerrar el año con liquidez, estabilidad y visión estratégica hacia 2026.**

En **Globalfinanzia**, acompañamos a startups y pymes a optimizar

su tesorería, preparar su estructura de financiación y anticiparse al nuevo ejercicio con planificación y datos.

☐ *“Cerrarlo bien no es solo cuadrar cuentas: es proyectar confianza, reducir estrés financiero y sentar las bases de un nuevo ciclo de crecimiento” – Ester Roura, CEO de Globalfinanzia*

☐ 1☐☐ **Revisa tu flujo de caja con visión estratégica**

Antes de buscar financiación externa, el primer paso es **auditar internamente tus flujos de caja**. No basta con saber cuánto entra y sale, sino cuándo, cómo y por qué.

☐ Revisión de caja	Objetivo	Acción Globalfinanzia
Cobros pendientes	Liberar liquidez inmediata	Negociar anticipos o pronto pago
Pagos diferibles	Ajustar calendario de desembolsos	Reestructurar plazos con proveedores
Tesorería estática	Optimizar rendimientos	Diseñar plan de inversión a corto plazo
Deuda circulante	Reducir tensión financiera	Refinanciar con productos alternativos

Tip de Ester ☐:

“Las empresas que anticipan movimientos de tesorería a 90 días reducen un 40 % la probabilidad de tensiones financieras de fin de año.”

2 Activa el factoring como fuente de liquidez sin deuda

El **factoring sin recurso** es una de las herramientas más eficaces para convertir facturas en liquidez.

Permite anticipar cobros, eliminar riesgo de impago y reforzar la tesorería sin incrementar endeudamiento.

Tipo de factoring	Ideal para	Ventajas clave
Sin recurso	Pymes con clientes solventes	No afecta al balance, liquidez inmediata
Con recurso	Empresas jóvenes o con riesgo	Coste menor, flexibilidad alta
Internacional	Exportadores	Cobertura de divisa y riesgo país

Caso real Globalfinanzia:

Una empresa tecnológica catalana liberó 180.000 € en diciembre mediante factoring sin recurso, cubriendo nóminas y proveedores sin recurrir a crédito bancario.

Tip de Ester :

“El factoring es una herramienta de gestión, no un parche. Si se usa con planificación, permite crecer sin romper el equilibrio financiero.”

3 Anticípate a los plazos de financiación pública

Las líneas de **ENISA, CDTI, ICF o Aquisgrán** cierran sus ciclos administrativos en noviembre–diciembre.

Presentar un expediente antes del 15 de diciembre puede adelantar entre 60 y 90 días la resolución y el desembolso.

Programa	Tipo de financiación	Importe medio	Fecha orientativa cierre
ENISA Jóvenes Emprendedores	Préstamo participativo	50.000 – 75.000 €	15 diciembre
ENISA Crecimiento	Préstamo participativo	100.000 – 1.500.000 €	20 diciembre
CDTI Innovación	Subvención + préstamo	150.000 – 3.000.000 €	18 diciembre
ICF Aval Pyme	Crédito con aval parcial	Hasta 500.000 €	30 diciembre

Tip de Ester :

“Cada día que ganes en noviembre puede ahorrarte un trimestre de espera en 2026. El tiempo es financiación.”

4 Busca alternativas fuera de la banca tradicional

El cierre del año no debería depender solo de líneas bancarias.

Las empresas más sólidas combinan **productos alternativos de crédito, avales públicos y líneas híbridas**, reduciendo dependencia del sistema financiero clásico.

Entre las soluciones más activas de Globalfinanzia destacan:

Solución	Finalidad	Ventajas
Global Aval Startups	Apoyar primeras rondas de financiación	Menos garantías personales

Solución	Finalidad	Ventajas
Global Aval Crecimiento	Apoyar expansión o nuevas delegaciones	Mayor flexibilidad en plazos
Global Aval Industria	Inversión en maquinaria o instalaciones	Aval público parcial + carencia inicial
Trade & Working Capital	Liquidez operativa inmediata	Respuesta en 48–72 h

Tip de Ester ☐:

“Diversificar fuentes de financiación es igual de importante que diversificar clientes. La liquidez debe venir de más de un sitio.”

☐ 5☐☐ Planifica 2026 con una estructura financiera previsible

Un cierre de año ordenado permite planificar el siguiente ejercicio con datos reales.

Desde Globalfinanzia diseñamos planes financieros que incluyen:

- ☐ Escenarios de tesorería mensuales.
- ☐ Proyección de financiación pública y privada.
- ☐ Simulaciones de crecimiento e inversión.
- ☐ Estrategia fiscal y optimización de estructura de deuda.

Tip de Ester ☐:

“No esperes a enero para planificar. Las empresas que diseñan su mapa financiero en noviembre llegan a febrero con ventaja competitiva y financiación aprobada.”

□ Conclusión

Cerrar el año con liquidez no es cuestión de suerte: es el resultado de decisiones inteligentes, planificación y acompañamiento experto.

En **Globalfinanzia**, ayudamos a las empresas a transformar su cierre contable en una **palanca de crecimiento para 2026**, combinando herramientas públicas y privadas con visión estratégica.

□ Si tu empresa necesita reforzar su liquidez o preparar nuevas líneas de financiación, contacta con nosotros:

□ www.globalfinanzia.es

□ info@globalfinanzia.es

#Globalfinanzia #FinanciacionEmpresas #Pymes #Startups #ENISA
#ICF #CDTI #Factoring #Liquidez #CierreDeAño #EsterRoura
#ConsultoriaFinanciera #TradeAndWorkingCapital #GlobalAval
#BarcelonaEmpresarial

□ Globalfinanzia en Tech Spirit Barcelona 2025: conectando innovación y financiación



Los días **10 y 11 de diciembre**, la **Casa Llotja de Mar** volverá a ser el epicentro del ecosistema emprendedor con una nueva

edición de **Tech Spirit Barcelona 2025**, el gran evento que une startups, fondos, corporaciones y talento tech en torno a la innovación.

Este año, **Globalfinanzia** estará presente a través de nuestra **CEO, Ester Roura**, que asistirá para reforzar la conexión entre el mundo de la **financiación alternativa** y el **ecosistema tecnológico catalán**.

□ “Tech Spirit es mucho más que un evento: es la expresión del espíritu innovador de Barcelona. Desde Globalfinanzia queremos estar cerca de quienes impulsan ese cambio y acompañarlos en su crecimiento con soluciones financieras reales”, destaca Ester Roura.

□ **¿Por qué Globalfinanzia estará en Tech Spirit?**

- Para **acercar la financiación pública y privada** (ENISA, ICF, CDTI, Global Aval...) a startups y scaleups que buscan expandirse.
 - Para **escuchar y conectar** con proyectos que necesitan socios financieros que comprendan la naturaleza del riesgo tecnológico.
 - Para **poner voz al papel de la financiación inteligente** como palanca de crecimiento y competitividad.
-

□ **Tech Spirit Barcelona 2025**

□ 10–11 de diciembre

□ Casa Llotja de Mar, Barcelona

□ Más de 160 ponentes y 60 sesiones sobre IA, deep tech, inversión e innovación abierta.

Desde **Globalfinanzia**, reafirmamos nuestro compromiso con el talento, la tecnología y las finanzas que impulsan el futuro. Nos vemos en **Tech Spirit Barcelona 2025** ☐

#Globalfinanzia #TechSpiritBarcelona #TSB2025 #innovación #startups #financiación #EsterRoura #BarcelonaTech #financiacionpublica #ENISA #ICF #CDTI #emprendimiento

☐ **“Financiación para startups: ni suerte ni magia. Método.”**



Hay una frase que en Globalfinanzia repetimos a menudo: **“Una startup no muere por falta de ideas. Muere por falta de estructura financiera.”**

Y es verdad.

En el ecosistema español vemos cada día fundadores con proyectos espectaculares, productos sólidos y energía ilimitada...

pero sin una estrategia financiera que acompañe su crecimiento.

Y cuando eso ocurre, el talento se convierte en frustración.

□ El mito del dinero rápido

Durante años se ha instalado la idea de que financiar una startup es una especie de lotería:

- “Preséntate a ENISA y suerte.”
- “Haz una ronda, seguro que entra alguien.”
- “El CDTI te lo aprobarán si el proyecto es bueno.”

□ Pero no funciona así.

La financiación no es suerte, es **método**.

Es entender qué tipo de dinero necesita tu proyecto, cuándo y cómo integrarlo en una hoja de ruta coherente.

Una empresa puede perder meses –y credibilidad– buscando inversión cuando lo que realmente necesita es **apalancarse con financiación pública bien estructurada**.

□ El método Globalfinanzia

En Globalfinanzia trabajamos con una lógica que combina estrategia, acompañamiento y ejecución real.

No somos una “gestoría de expedientes”, sino un **partner financiero integral**.

Nuestra metodología se basa en 3 pilares:

1□□ Diagnóstico estratégico

Analizamos la estructura de la empresa, su burn rate, el estado del producto, el encaje de mercado y la previsión de crecimiento.

No hay financiación sin **historia coherente**.

Y en una startup, el relato financiero importa tanto como el técnico.

2▯▯ Arquitectura de financiación

Diseñamos una estructura que combine instrumentos públicos y privados, equilibrando deuda e inversión.

▯ ENISA, ICF, CDTI, ICEX, Aquisgrán, Avaless Globalfinanzia, o incluso capital riesgo en fases posteriores.

Cada instrumento tiene un papel:

- **ENISA** da impulso y validación.
- **ICF** refuerza la liquidez.
- **CDTI** potencia la innovación tecnológica.
- **Aquisgrán** acelera el crecimiento industrial.
- **Global Aval** construye la solvencia necesaria para escalar.

No se trata de pedir dinero: se trata de **construir un relato financiero que los fondos entiendan**.

3▯▯ Ejecución y acompañamiento

La mayoría de startups fracasan entre la aprobación y la ejecución.

Ahí entra nuestro valor diferencial: **acompañar el proceso hasta el desembolso real**, coordinando la documentación, la relación con las entidades y la planificación fiscal posterior.

Globalfinanzia no solo abre puertas. Las cruza contigo.

▯ De la validación al crecimiento

Una startup que busca ENISA sin haber definido su modelo financiero está jugando a ciegas.

Y una startup que busca capital riesgo sin haber pasado por ENISA o CDTI, **pierde valor**.

El orden correcto importa.

Porque cada línea pública refuerza la credibilidad ante inversores privados.

Por eso decimos que la **financiación bien estructurada multiplica la valoración** antes de una ronda.

□ **Pensar como una empresa, no como un proyecto**

Muchos fundadores ven la financiación como un parche.

Pero los que realmente triunfan la ven como una **palanca estratégica**.

La diferencia está en entender que **el dinero no compra crecimiento; financia visión**.

Y cuando se combina visión con método, el resultado es exponencial.

□ **La visión de Ester Roura**

“Lo que diferencia a una startup financiable de una que no lo es, no es la idea, ni el pitch, ni el producto.

Es su estructura económica, su planificación y su capacidad de ejecutar con orden.

La financiación pública es la base del crecimiento inteligente, no el plan B.”

– Ester Roura, CEO de Globalfinanzia

□ Ecosistema 2025: oportunidad histórica

El contexto actual es único.

España vive el momento de mayor acceso a financiación pública y alternativa de su historia:

□ ENISA con nuevas líneas 2025,
✿□ CDTI con convocatorias de I+D e innovación continua,
□ ICF y Avaes Globalfinanzia ofreciendo tracción real para pymes y scaleups,
y □ fondos como Aquisgrán democratizando el acceso al crédito empresarial.

El reto ya no es la falta de dinero.

El reto es **estructurar el acceso de forma eficiente**.

□ Conclusión

La financiación no debería ser un obstáculo, sino un catalizador.

Pero para que funcione, necesita **visión, método y acompañamiento**.

En Globalfinanzia creemos que el futuro no pertenece a las startups más rápidas,
sino a las **mejor estructuradas**.

□ Si tu proyecto se juega su próximo salto antes de fin de año,
hablemos: www.globalfinanzia.es

Hashtags

#Globalfinanzia #FinanciacionStartups #ENISA #CDTI #ICF
#Aquisgran #GlobalAval #FinanciacionPublica #Scaleups
#Innovacion #Barcelona #CrecimientoEmpresarial
#VisionFinanciera