

□ El ecosistema financiero es mucho más amplio de lo que imaginas



Hoy una empresa dispone de decenas de instrumentos para financiar prácticamente cualquier fase de su crecimiento.

□ Fuente de financiación	¿Qué permite financiar?	Empresas recomendadas
□ Financiación bancaria	Circulante, inversiones, expansión	Todas las empresas
□ Programas públicos	Innovación, digitalización, internacionalización, sostenibilidad	Startups, pymes y grandes empresas
□□ Fondos Europeos	Transformación tecnológica y proyectos estratégicos	Empresas con proyectos de alto impacto
□ Venture Debt	Crecimiento sin dilución accionarial	Empresas tecnológicas
□ Private Debt	Expansión y adquisiciones	Empresas consolidadas
□ Capital Riesgo	Escalabilidad y crecimiento acelerado	Startups y scaleups
□ Revenue Based Financing	Crecimiento ligado a ingresos recurrentes	SaaS, eCommerce y empresas digitales
□ Leasing y Renting	Equipamiento e inversiones productivas	Industria y servicios
□ Incentivos fiscales	Recuperación de inversión en I+D+i	Empresas innovadoras

□ El gran problema

Muchas compañías solicitan financiación únicamente cuando aparece una necesidad urgente.

Eso significa llegar tarde.

Las empresas líderes trabajan exactamente al contrario.

Primero diseñan su estrategia financiera.

Después ejecutan su estrategia de crecimiento.

La financiación deja entonces de ser un problema para convertirse en una ventaja competitiva.

□ ¿Qué hace realmente Globalfinanzia?

En Globalfinanzia no buscamos simplemente un préstamo.

Diseñamos la **arquitectura financiera completa** de cada empresa.

Analizamos cada proyecto, estudiamos todas las líneas públicas disponibles, negociamos con entidades financieras, exploramos alternativas privadas y construimos una estructura capaz de acompañar el crecimiento de la empresa durante los próximos años.

Porque no existen dos empresas iguales.

Y, por tanto, tampoco deberían existir dos estrategias

financieras iguales.

Así construimos la arquitectura financiera de nuestros clientes

Fase	Trabajo realizado por Globalfinanzia	Beneficio para la empresa
Diagnóstico financiero	Análisis integral de la situación económica	Detectar oportunidades de mejora
Definición de objetivos	Crecimiento, inversión, internacionalización, adquisiciones	Priorizar recursos
Identificación de ayudas públicas	Selección de convocatorias nacionales, autonómicas y europeas	Reducir el coste financiero
Negociación bancaria	Búsqueda de las mejores condiciones	Optimizar tipos de interés y garantías
Financiación privada	Fondos, Venture Debt, Private Debt y financiación alternativa	Diversificar fuentes de capital
Seguimiento estratégico	Adaptación continua de la estructura financiera	Mantener capacidad de crecimiento

¿Por qué combinar financiación pública y privada?

Porque una empresa que depende de una única fuente de financiación también depende de una única decisión.

Las empresas más competitivas construyen estructuras diversificadas.

Ejemplo práctico

Instrumento	Objetivo
▣▣ Programa público	Reducir el coste de la inversión
▣ Préstamo bancario	Financiar activos productivos
▣ Private Debt	Acelerar el crecimiento
▣ Revenue Based Financing	Financiar marketing y expansión comercial
▣ Incentivos fiscales	Recuperar parte de la inversión realizada

Resultado:

- ▣ Menor coste financiero.
 - ▣ Mayor liquidez.
 - ▣ Más capacidad de inversión.
 - ▣ Mayor velocidad de crecimiento.
-

⚠️ Los errores que más vemos en las empresas

Error	Consecuencia
Depender únicamente del banco habitual	Menor capacidad de negociación
Solicitar financiación demasiado tarde	Peores condiciones
No conocer las ayudas disponibles	Pérdida de oportunidades
No preparar la documentación financiera	Retrasos y denegaciones
No combinar instrumentos	Mayor coste financiero
No planificar a medio plazo	Crecimiento limitado

El verdadero valor de Globalfinanzia

Lo que diferencia a Globalfinanzia no es únicamente el acceso a financiación.

Es la capacidad para integrar en una misma estrategia todas las alternativas disponibles.

Mientras otros buscan una solución...

Nosotros diseñamos un sistema completo.

Mientras otros presentan una operación...

Nosotros construimos un proyecto financiero.

Mientras otros negocian un préstamo...

Nosotros desarrollamos una arquitectura que puede acompañar el crecimiento de una empresa durante años.

¿Por qué cada vez más empresas confían en Globalfinanzia?

□ Nuestra propuesta de valor	Beneficio para el cliente
Especialistas en financiación pública	Máximo aprovechamiento de ayudas e incentivos
Amplia experiencia en financiación privada	Acceso a múltiples alternativas de capital
Visión estratégica	Planificación financiera a medio y largo plazo
Equipo multidisciplinar	Soluciones adaptadas a cada empresa
Acompañamiento integral	Un único interlocutor durante todo el proceso
Negociación con entidades e inversores	Mejores condiciones financieras
Experiencia en operaciones complejas	Mayor seguridad en la toma de decisiones

□ En 2026 ya no basta con

conseguir financiación.

Hay que conseguir la financiación adecuada, en el momento adecuado, combinando los instrumentos adecuados.

Eso es lo que convierte una buena empresa en una empresa preparada para liderar su mercado.

En **Globalfinanzia** trabajamos cada día para ayudar a las empresas españolas a construir esa ventaja competitiva.

Porque creemos que detrás de cada proyecto empresarial hay una historia de crecimiento que merece contar con la mejor estrategia financiera posible.

Y cuando financiación pública, financiación privada, planificación estratégica y conocimiento del mercado trabajan juntas...

el crecimiento deja de ser una posibilidad para convertirse en un plan.

□ ¿Quieres saber cuál es la mejor arquitectura financiera para tu empresa?

En Globalfinanzia analizamos cada proyecto de forma individual para identificar la combinación óptima de financiación pública y privada, diseñando estrategias que permitan crecer con mayor solidez, menor coste financiero y una visión de largo plazo.

No buscamos una operación. Construimos el futuro financiero de tu empresa.

#Globalfinanzia #FinanciaciónEmpresarial #FinanciaciónPública

#FinanciaciónPrivada #FondosEuropeos #CDTI #ENISA #ICF #ICO
#Innovación #CrecimientoEmpresarial #CorporateFinance
#PrivateDebt #VentureDebt #RevenueBasedFinancing #Pymes
#Empresas #EstrategiaFinanciera #España #Inversión

**Crecimiento para enseñar y
problemas para esconder –
Cuando lo cuentas como éxito
pero lo gestionas...como puedes
–**

**□ “Facturar mucho y vivir al
límite: el deporte de riesgo
favorito de muchas empresas.”**



(Tranquilo. Tiene solución.)

En público, muchas empresas parecen ir de lujo. Facturan, crecen y comunican resultados positivos. Todo encaja. Pero cuando se apagan los focos y se entra en la gestión diaria, la realidad suele ser menos cómoda.

Los datos son claros: más del 60 % de las pymes en crecimiento sufren tensiones de tesorería de forma habitual, y la mayoría de los problemas financieros no vienen de vender poco, sino de crecer con una estructura que ya no encaja. Esto no suele

decirse en voz alta. Se gestiona en privado.

La paradoja es conocida: empresas con pedidos, clientes y mercado que aun así viven al límite cada mes. Por fuera, éxito. Por dentro, la duda recurrente de si todo se va a cobrar a tiempo y sin sobresaltos.

En la mayoría de los casos no es falta de trabajo ni mala gestión. El problema suele ser otro: la financiación sigue pensada para cuando la empresa era más pequeña, mientras el negocio ha avanzado varios niveles.

El crecimiento queda muy bien en una publicación. La caja, no. Y cuando la estructura financiera no acompaña, crecer deja de ser una ventaja para convertirse en una fuente constante de tensión.

En Globalfinanzia lo vemos a diario. Empresas que no necesitan vender más, sino **financiar mejor lo que ya están vendiendo**.



□ La paradoja empresarial que vemos cada semana

La empresa vende.
El producto funciona.
Los clientes repiten.
Los pedidos entran.

Y aun así...

- La caja no acompaña.
- La tesorería siempre va justa.
- Cada mes es una negociación silenciosa con el banco, proveedores o Hacienda.

En Globalfinanzia lo vemos constantemente:
empresas sanas por fuera, financieramente tensas por dentro.

□ **Spoiler: no es un problema de ventas**

Este es el error más común:

“Si vendemos más, todo se arreglará.”

□ Falso.

Vender más **sin estructura financiera** suele **empeorar** el problema.

Crecimiento	Lo que pasa en realidad
Más ventas	Más necesidad de circulante
Más clientes	Más riesgo de impago
Más empleados	Más costes fijos
Más pedidos	Más tensión de caja

□ **El crecimiento mal financiado no es éxito. Es estrés aplazado.**

□ **El verdadero origen del problema**

No es la facturación.

No es el equipo.

No es el mercado.

Es cómo está diseñada la financiación.

En Globalfinanzia analizamos siempre estas 5 preguntas clave:

1□□ ¿Quién financia tu crecimiento: tú... o tus proveedores?

2□□ ¿Tu circulante crece al mismo ritmo que tus ventas?

- 3□□ ¿Tu estructura aguanta un retraso de cobros?
- 4□□ ¿Estás usando productos “por inercia” o por estrategia?
- 5□□ ¿Tu banco entiende realmente tu modelo de negocio?
-

□ Casos reales (muy reales)

Tipo de empresa	Error típico	Lo que hacemos
Startup en tracción	Diluir demasiado pronto	□ Financiación no dilutiva
Pyme de servicios	Pólizas cortas y caras	□ Reestructuración de circulante
Industria	Líneas rígidas	□ Financiación a medida
Empresa que crece	Préstamos clásicos	□ Working Capital inteligente

□ El enfoque Globalfinanzia (aquí está la diferencia)

Nosotros **no vendemos un producto financiero.**

Diseñamos **una arquitectura financiera.**

- ✓□ Combinamos banca tradicional + alternativa
- ✓□ Usamos soluciones en **marca blanca**
- ✓□ Ajustamos plazos, costes y riesgos
- ✓□ Pensamos como CF0, no como comercial

□ **Cada empresa tiene su traje financiero.**

El “talla única” es lo que rompe las costuras.

□ Qué cambia cuando la estructura es la correcta

- La caja deja de ser una preocupación diaria
- El crecimiento vuelve a ser una buena noticia
- Se negocia mejor con bancos y proveedores
- El CEO deja de apagar fuegos y vuelve a pensar en estrategia

Y, sobre todo:

□ **El negocio vuelve a estar al servicio de la empresa, no al revés.**

□ Si te reconoces en alguna de estas frases...

“Facturamos bien, pero no respiramos.”

“Siempre vamos al límite.”

“El banco no entiende nuestro negocio.”

“Cada mes es una carrera.”

Entonces no necesitas **más ventas.**

Necesitas **mejor estructura financiera.**

□ Globalfinanzia

Finanzas que entienden cómo crecen las empresas.

Sin humo. Sin recetas genéricas. Con cabeza.

□ Empezamos 2026 activando las principales líneas de financiación participativa para startups y pymes

Arrancamos 2026 poniendo en marcha la tramitación de las distintas líneas de financiación participativa disponibles este año.

Desde Globalfinanzia, acompañamos a startups y pymes en la elección de la línea adecuada para cada proyecto y momento.



En Globalfinanzia arrancamos 2026 con una noticia clara: □ ya estamos tramitando las principales líneas de financiación participativa pública para startups y pymes innovadoras, en sus distintas modalidades y sectores.

Este tipo de financiación se ha consolidado como una de las mejores herramientas para crecer sin diluir capital, reforzar

balance y acompañar proyectos con visión a medio y largo plazo.

Y este año, además, lo hacemos con **más líneas activas, más flexibilidad y mejor encaje según el tipo de empresa.**

□ ¿Qué tipo de financiación activamos en 2026?

Hablamos de **financiación participativa**, diseñada para:

- Empresas innovadoras
- Startups en fase inicial o de crecimiento
- Pymes que quieren escalar
- Proyectos que buscan estructura, no solo liquidez

Sus principales ventajas:

- Sin avales personales
 - Sin dilución del capital
 - Compatible con inversión privada
 - Plazos largos y carencias amplias
 - Refuerzo de fondos propios a efectos financieros
-

□ Líneas de financiación participativa activas en 2026

▣ Línea	▣ Finalidad	▣ Importe orientativo	▣ Para quién
Línea General Startups & Pymes	Creación, consolidación y crecimiento	25.000 – 1.500.000 €	Startups y pymes innovadoras
Línea Jóvenes Emprendedores	Primeros años de actividad	25.000 – 75.000 €	Empresas muy recientes
Línea Emprendedores	Lanzamiento y primeras ventas	50.000 – 300.000 €	Startups early stage
Línea Crecimiento	Escalado y expansión	300.000 – 1.500.000 €	Empresas con tracción
Línea Emprendimiento Femenino Digital ▣	Impulso a liderazgo femenino	50.000 – 1.500.000 €	Proyectos digitales
Línea Innovación Agroalimentaria ▣	Tecnología aplicada al sector agro	50.000 – 1.500.000 €	Agrotech / Foodtech
Línea Audiovisual y Creativa ▣	Proyectos culturales escalables	50.000 – 1.500.000 €	Cine, gaming, contenidos
Línea Industria y Digitalización ▣	Transformación industrial	100.000 – 1.500.000 €	Industria 4.0
Línea Sostenibilidad y Economía Verde ♻️ ▣	Impacto ambiental y ESG	100.000 – 1.500.000 €	Proyectos sostenibles
Línea Coinversión ▣	Complemento a inversión privada	Variable	Startups con inversores

▣ Importante

Cada línea responde a un análisis distinto. No se trata solo del importe, sino del **momento, el sector y la estructura financiera.**

□ ¿Qué línea encaja mejor según tu proyecto?

□ Línea General Startups & Pymes

□ La más versátil. Ideal para empresas innovadoras que ya tienen un modelo definido y buscan crecer de forma ordenada.

□ Línea Jóvenes Emprendedores

□ Pensada para los primeros pasos, cuando el proyecto necesita impulso inicial sin presión financiera excesiva.

□ Línea Emprendedores

□ Para startups que ya han salido al mercado y necesitan acelerar validación y ventas.

□ Línea Crecimiento

□ Para empresas que ya facturan y quieren escalar, internacionalizarse o profesionalizar estructura.

☐ **Línea Emprendimiento Femenino Digital**

☐ Para proyectos digitales con liderazgo femenino real y visión de crecimiento.

☐ **Línea Innovación Agroalimentaria**

☐ Ideal para agrotech, foodtech y proyectos que modernizan el sector primario con tecnología.

☐ **Línea Audiovisual y Creativa**

☐ Para cine, videojuegos, contenidos y modelos creativos con escalabilidad y negocio detrás.

☐ **Línea Industria y Digitalización**

☐ Para empresas industriales que apuestan por automatización, software y procesos inteligentes.

♻️☐ **Línea Sostenibilidad y Economía Verde**

☐ Para proyectos con impacto ambiental, eficiencia energética y modelos ESG reales.

□ Línea Coinversión

□ Cuando ya existe inversión privada y se busca **multiplicar el efecto del capital**.

⚠ □ Lo que marca la diferencia en 2026

No todas las empresas encajan automáticamente en este tipo de financiación.

Los factores clave son:

- ✓ □ Fondos propios bien estructurados
- ✓ □ Plan financiero realista
- ✓ □ Importe coherente con el momento del negocio
- ✓ □ Relato claro de innovación y crecimiento

Ahí es donde el acompañamiento profesional **marca la diferencia entre aprobar, reducir importe o no encajar**.

□ Visión Globalfinanzia

*La financiación no es un trámite.
Es una decisión estratégica.*

En **Globalfinanzia** empezamos 2026 activando estas líneas con un enfoque claro:

- elegir bien la línea
- estructurar bien la operación
- y preparar a la empresa para su siguiente etapa

Si tu empresa está valorando crecer este año, este puede ser

el momento adecuado para analizar si encaja en alguna de estas líneas.

□ **LÍNEA INNOVA & DIGITALIZA - La financiación que transforma tu innovación en resultados-**



En un contexto económico donde la **transformación digital** y la **sostenibilidad** son ejes clave de competitividad, **Globalfinanzia** lanza su línea **INNOVA & DIGITALIZA**, adaptada a las necesidades reales de las pymes y autónomos que apuestan por el cambio tecnológico.

Esta línea nace con un propósito claro: **impulsar la inversión en innovación, digitalización y tecnología** mediante financiación flexible, rápida y adaptada al ritmo de crecimiento de cada empresa.

□ **Objetivo de la línea**

Fomentar el desarrollo de **proyectos innovadores, tecnológicos o de I+D+i** que generen valor añadido, aumenten la productividad y permitan a las empresas catalanas competir en

mercados nacionales e internacionales.

“Cada pyme que digitaliza un proceso o crea un nuevo producto tecnológico genera un impacto directo en el empleo, la sostenibilidad y el futuro económico de Cataluña.”
– Ester Roura, CEO de Globalfinanzia

Características financieras

Concepto	Detalle
Importe mínimo del préstamo	100.000 €
Importe máximo	1.000.000 €
Plazo total	Hasta 10 años
Periodo de carencia	Hasta 2 años
Tipo de interés	Fijo competitivo, adaptado a la calificación del proyecto
Comisión de apertura	0,25% – 0,50%
Garantías	Según solvencia y viabilidad del proyecto
Modalidad	Préstamo ordinario o préstamo participativo
Entidad colaboradora	ICF / Globalfinanzia
Área geográfica	Cataluña

Requisitos de elegibilidad

Requisito	Descripción
Forma jurídica	Pyme, autónomo o <i>small midcap</i>

Ubicación	Sede o actividad en Cataluña
Finalidad del proyecto	Innovación, desarrollo tecnológico o digitalización
Criterios de innovación	Cumplir al menos 1 de los siguientes: Proyecto con componente tecnológico.Certificación o acreditación I+D+i.Pertenencia a clúster tecnológico o digital.Transformación digital o proceso automatizado en marcha.
Viabilidad económica	Plan financiero validado y flujo de caja positivo

Tipología de proyectos financiables

Categoría	Ejemplos
Digitalización industrial	Integración de ERP, CRM, sistemas MES o robótica colaborativa.
Innovación en producto	Desarrollo de nuevos dispositivos, sensores o materiales inteligentes.
Transformación digital	Implementación de soluciones IoT, IA o machine learning.
I+D aplicada	Creación de prototipos, validaciones tecnológicas, patentes.
Sostenibilidad tecnológica	Inversiones en eficiencia energética o procesos circulares.
Expansión tecnológica	Internacionalización basada en productos digitales o TIC.

□ Ejemplo de impacto real

Empresa	Sector	Proyecto	Importe financiado	Resultado
TechWood BCN S.L.	Madera sostenible	Digitalización de planta y sensorización IoT	350.000 €	+28% eficiencia productiva
SoftAI Solutions	Software industrial	Desarrollo de plataforma IA predictiva	500.000 €	+40% ventas exportación
Bionik Foods	Alimentación 4.0	Automatización y análisis de datos de producción	280.000 €	-17% costes operativos

□ “El objetivo no es solo financiar, sino acompañar. Ayudar a las empresas a traducir la tecnología en productividad y empleo.”

– **Ester Roura**

□ Proceso de tramitación con Globalfinanzia

Etapas	Descripción	Responsable
1□□ Diagnóstico inicial	Evaluación gratuita de la viabilidad técnica y económica del proyecto.	Globalfinanzia
2□□ Preparación documental	Elaboración del <i>business plan</i> , presupuesto y cronograma de inversión.	Globalfinanzia

3 Presentación y solicitud	Tramitación ante el ICF u organismos colaboradores.	Globalfinanzia
4 Seguimiento y ejecución	Acompañamiento durante todo el proceso de aprobación y ejecución.	Globalfinanzia + Cliente

Documentación necesaria

- Plan de negocio o memoria técnica del proyecto.
- Estados financieros de los dos últimos ejercicios.
- Presupuesto detallado de inversión.
- Certificados o acreditaciones tecnológicas (si los hay).
- Documentación societaria y fiscal actualizada.

Informe financiero estimado

Ejemplo: Proyecto de digitalización de planta industrial (500.000 €)

Concepto	Importe (€)	Detalle
Inversión total	500.000	Hardware + software + consultoría
Financiación Globalfinanzia Innova & Digitaliza	400.000	Préstamo 8 años, 1 año de carencia
Aportación propia	100.000	Recursos propios de la empresa
Tipo de interés	3,25% fijo	Condición orientativa
Cuota anual media	59.400	Estimación amortización
Ahorro fiscal estimado	12.000	Por deducciones de I+D+i

- Rentabilidad esperada del proyecto: +21% ROI en 3 años.
 - Reducción de costes energéticos y humanos: -18%.
-

□ Opinión de Ester Roura

□□ *“Desde Globalfinanzia creemos que la innovación es la nueva moneda del valor empresarial. No se trata solo de adaptarse, sino de liderar. Esta línea nace para que las pymes dispongan de herramientas reales, con acompañamiento experto y financiación a medida.”*

– **Ester Roura, CEO de Globalfinanzia**

□ *“El reto de 2025-2026 será transformar la inversión pública en impacto productivo. Globalfinanzia está aquí para que ningún proyecto innovador se quede sin financiación.”*

□ Conclusión

GLOBALFINANZIA INNOVA & DIGITALIZA no es solo una línea de crédito:

es un **ecosistema de apoyo integral** para empresas que innovan, digitalizan y evolucionan.

Nos encargamos de todo, de principio a fin.

□ Desde la **evaluación inicial** hasta la **obtención del préstamo**, incluyendo la **preparación técnica, económica y documental**.

“Si tu empresa tiene una buena idea, nosotros encontramos la forma de financiarla.”

☐ **Contacto**

☐ info@globalfinanzia.es
☐ www.globalfinanzia.es
☐ Rambla Catalunya 38, Barcelona

☐ **Hashtags corporativos**

#Globalfinanzia #ICF #FinanciaciónEmpresarial #Innovación
#Digitalización #TransformaciónDigital #EmpresasInnovadoras
#PymesCatalanas #I+D+i #EsterRoura #FinanciacionInteligente
#InnovaDigitaliza

☐ **GLOBALFINANZIA INNOVA & DIGITALIZA**



**La nueva financiación para impulsar
la innovación y la transformación
digital de las PyMEs**

En Globalfinanzia seguimos

ampliando nuestras soluciones de financiación para apoyar a empresas que innovan, crecen y apuestan por la digitalización.

Presentamos **GLOBALFINANZIA INNOVA & DIGITALIZA**, una financiación a medida para pequeñas y medianas empresas que necesitan dar un salto tecnológico o desarrollar proyectos de innovación.

□ ¿Qué es Globalfinanzia Innova & Digitaliza?

Es un **préstamo especializado** destinado a financiar inversiones en **I+D+i, digitalización o tecnología aplicada al negocio**.

Su objetivo es facilitar la transformación tecnológica sin tensar la liquidez de la empresa, combinando financiación en condiciones preferentes con el acompañamiento de nuestros consultores expertos.

□ Objetivo del producto

- Impulsar proyectos de **innovación tecnológica, digitalización y eficiencia empresarial**.
- Facilitar a las PyMEs el acceso a recursos financieros con **tipos de interés competitivos**.
- Acompañar a las empresas en todo el proceso: desde el diagnóstico hasta la obtención del préstamo y su seguimiento.

- Contribuir a la **modernización del tejido empresarial** y a la mejora de la productividad.

□ A quién va dirigido

Segmento	Descripción
Autónomos y microempresas	Que inician su digitalización o modernización productiva.
Pequeñas y medianas empresas	Que desarrollan proyectos de innovación o mejora tecnológica.
Startups tecnológicas	Con modelos de negocio basados en tecnología o servicios digitales.
Empresas consolidadas	Que buscan optimizar procesos, introducir IA, automatización o software avanzado.

□ Condiciones financieras

Concepto	Condición
Importe financiable	Desde 50.000 € hasta 3.000.000 €
Plazo total	Hasta 10 años
Carencia de capital	Hasta 2 años
Tipo de interés	Euríbor + 2,50 % máximo
Comisión de apertura	0,40 % del importe
Garantías	Posibilidad de cobertura parcial mediante SGR o fondos europeos
Compatible con	ENISA, CDTI, ICF, Aquisgrán y ayudas I+D+i

□ Proyectos financiables

Tipología	Ejemplos de inversión
Innovación tecnológica	Nuevos productos, servicios o procesos industriales.
Digitalización de procesos	ERP, CRM, software de gestión, ciberseguridad, cloud, automatización.
I+D+i	Prototipos, pruebas piloto, desarrollos tecnológicos, patentes.
Economía circular y sostenibilidad	Digitalización para eficiencia energética o reducción de residuos.
Transformación organizativa	Formación digital, incorporación de talento tecnológico, IA aplicada.

□ ¿Quién puede solicitar este préstamo?

Pueden solicitar **GLOBALFINANZIA INNOVA & DIGITALIZA** los **autónomos, pymes y small mid-caps** orientados a la **innovación y la digitalización**, especialmente aquellas **intensivas en I+D+i** que cumplan al menos uno de los criterios de innovación o digitalización siguientes:

□ Criterios de innovación

- **Inversiones en producción, desarrollo o aplicación** de productos, procesos o servicios nuevos o sustancialmente

mejorados.

- Implementación de **métodos de producción o entrega nuevos o mejorados**, o **innovaciones organizativas o de procesos** con riesgo tecnológico, industrial o comercial (avalado por un experto externo).
- Financiación de **activos intangibles** (como propiedad intelectual), especialmente si no se les atribuye valor de garantía.
- Que la empresa sea **de crecimiento rápido**, con menos de 10 años desde la primera venta y un crecimiento superior al **20 % anual en plantilla o facturación** durante los últimos 3 años, con al menos 10 trabajadores al inicio del período.
- Que la empresa tenga **alto potencial innovador o sea intensiva en I+D+i**, si cumple al menos una de las siguientes condiciones:

Condición	Descripción
☐ Gastos en I+D+i $\geq 20\%$	Los gastos anuales en I+D+i son iguales o superiores al 20 % del importe de la operación, y la empresa declara que los mantendrá o aumentará.
☐ Compromiso de inversión	Se compromete a dedicar al menos el 80 % del importe a actividades de I+D+i.
☐ Programas europeos	Ha recibido subvenciones, préstamos o garantías de programas europeos de I+D+i en los últimos 36 meses (sin duplicar gastos).
☐ Premios o reconocimientos	Ha obtenido premios o distinciones de I+D+i de organismos de la UE en los últimos 36 meses.

Condición	Descripción
☐ Propiedad intelectual	Ha registrado derechos tecnológicos (patentes, modelos de utilidad, etc.) en los últimos 36 meses y la operación se destina a explotarlos.
☐ Inversión de capital riesgo	Ha recibido inversión de capital riesgo o de un <i>business angel</i> en los últimos 36 meses.
☐ Expansión a nuevos mercados	Requiere una inversión superior al 50 % de la facturación media anual de los últimos 5 años para entrar en un nuevo mercado o producto.
☐ Gasto en I+D+i $\geq 10\%$	Los gastos de I+D+i representan al menos el 10 % de los costes operativos totales en uno de los tres últimos ejercicios.
☐ Small Mid-Caps	En el caso de Small Mid-Caps, los gastos en I+D+i representan al menos el 15 % de los costes operativos en uno de los tres últimos años o el 10 % anual en los tres ejercicios.
☐ Reconocimiento UE	Ha incurrido en gastos de I+D+i en los últimos 36 meses reconocidos por medidas de apoyo aprobadas por la Comisión Europea. La operación cubre gastos incrementales y no duplica costes ya financiados.
☐ Empresa innovadora reconocida	Ha sido designada como empresa innovadora por una institución de la UE y la operación busca mantener o desarrollar esa actividad.

❑ Criterios de digitalización

El préstamo puede financiarse si el proyecto cumple al menos una de las siguientes finalidades:

Finalidad	Ejemplo o aplicación
❑ Nuevos modelos de negocio	Basados en tecnologías digitales, como la servitización o plataformas online.
❑ Digitalización de la cadena de suministro	Gestión de inventarios, trazabilidad e interacción con proveedores.
❑ Innovación en productos o servicios	Integración de tecnologías digitales para desarrollar o mejorar ofertas, incluida la transición verde.
❑ Relación con clientes	Uso de tecnologías digitales para mejorar la experiencia y gestión del cliente.
❑ Expansión internacional	Desarrollo de mercados exteriores mediante adopción de tecnologías digitales.
❑ Ciberseguridad y protección de datos	Implantación de sistemas avanzados de protección digital.
⚙️❑ Mejora de procesos internos	Incorporación de IA, blockchain, drones, biotecnología o automatización.
❑ Formación y talento digital	Programas de capacitación y contratación de nuevos perfiles tecnológicos.
❑❑ Servicios facilitadores	Proveedores que contribuyen a la digitalización de cadenas de valor.

Condiciones financieras específicas

Concepto	Condición
Importe financiable	Entre 100.000 € y 2.200.000 €
Plazo máximo	Hasta 10 años , incluyendo hasta 2 años de carencia
Tipo de interés	Euríbor + diferencial competitivo
Comisión de apertura	Máximo 0,50 %
Garantías	Posibilidad de aval parcial por SGR o fondos europeos

Ventajas Globalfinanzia

- **Financiación a medida:** condiciones competitivas adaptadas al perfil y tamaño de la empresa.
- **Asesoramiento experto:** equipo especializado en financiación pública y privada.
- **Conexión con líneas públicas:** acceso a programas europeos, estatales y autonómicos.
- **Transparencia y agilidad:** procesos simplificados y comunicación constante.
- **Impacto real:** apoyo en proyectos que mejoran productividad, sostenibilidad y competitividad.

⚙️ Proceso de solicitud

Etapa	Descripción
1️⃣ Diagnóstico inicial	Análisis gratuito con Globalfinanzia para evaluar la elegibilidad del proyecto.
2️⃣ Preparación del dossier	Memoria del proyecto, presupuesto y plan de impacto.
3️⃣ Análisis técnico-financiero	Evaluación de riesgo y propuesta de condiciones personalizadas.
4️⃣ Aprobación y formalización	Firma de contrato y desembolso del préstamo.
5️⃣ Acompañamiento	Seguimiento del proyecto, justificación y conexión con líneas complementarias.

📞 Contacto

✉ info@globalfinanzia.es
🌐 www.globalfinanzia.es
📍 Barcelona

Globalfinanzia – Líder en financiación alternativa para pymes y startups.

🏠 **LÍNEAS ICO EMPRESAS Y**

EMPRENDEDORES2025 :UNA
OPORTUNIDADREALDE
FINANCIACIÓN



Las **Líneas ICO 2025** siguen siendo uno de los recursos financieros más sólidos para autónomos, startups y pymes en búsqueda de liquidez, inversión o internacionalización. Sin embargo, muchas empresas no conocen las **condiciones actualizadas** ni saben **cómo aprovecharlas al máximo**.

En **Globalfinanzia**, nos encargamos de identificar, tramitar y optimizar la solicitud de estas líneas para que obtengas la financiación más ventajosa posible. ☐

☐ RESUMEN DE LAS PRINCIPALES LÍNEAS ICO
2025

LÍNEA ICO	DESTINATARIOS	FINALIDAD	IMPORTE MÁXIMO	PLAZOS (años)	CARACTERÍSTICAS CLAVE
ICO Empresas y Emprendedores	Autónomos, pymes, startups	Liquidez, inversiones, circulante	Hasta 12,5 M€	1 a 20	Posibilidad de carencia. Tipo fijo o variable.
ICO Garantía SGR	Empresas avaladas por una SGR	Financiación más flexible	Hasta 2 M€	1 a 15	Apoyo extra con aval de SGR. Mejores condiciones.
ICO Internacional	Exportadoras e internacionalizadas	Expansión, exportación y filiales	Hasta 25 M€ por cliente	1 a 20	Compatible con otras ayudas y coberturas CESCE.



□ ¿POR QUÉ TRAMITAR CON GLOBALFINANZIA?

En lugar de enfrentarte al banco y a la burocracia, deja que **Globalfinanzia** actúe como tu departamento financiero externo. Analizamos tus necesidades y presentamos la solicitud a las entidades colaboradoras con un **99% de éxito en operaciones aprobadas**.

□ Ventajas concretas:

- Estudio previo gratuito
- Documentación optimizada
- Conexión con bancos colaboradores clave
- Asesoramiento sobre carencias, garantías y compatibilidades con otras líneas

□ CASO REAL

- *Startup tecnológica en fase de crecimiento (Barcelona)*
 - *Financiación obtenida: 250.000 €*
 - *Finalidad: adquisición de equipos + circulante*
 - *Resolución: 13 días hábiles*
 - *Tramitado íntegramente por Globalfinanzia*
-



¿Quieres saber si tu empresa puede acceder?

Escríbenos a info@globalfinanzia.es o visita www.globalfinanzia.es

Y recuerda: **cuanto antes se solicite, más disponibilidad y mejores condiciones.**

#IC02025 #FinanciacionEmpresas #Startups #Autonomos
#Globalfinanzia #FinanciacionPymes #AyudasPublicas
#CrecimientoEmpresarial #IC0Empresas #BarcelonaStartups
#Liquidez #Internacionalizacion #SGR #FinanciacionConGarantias

Alternativas de Financiación para Pymes y start-ups: Qué hacer cuando el banco te niega la financiación



Las pequeñas y medianas empresas (Pymes) y start-ups son el motor económico de muchos países, incluyendo España. Sin embargo, a menudo se enfrentan a una realidad complicada: la falta de liquidez. Este problema puede agravarse cuando los bancos tradicionales rechazan sus solicitudes de crédito. Pero antes de caer en la frustración, es importante recordar que

existen muchas opciones de financiación alternativa que pueden ayudar a estas empresas a seguir adelante.

□ **La Rigidez del Sistema Bancario Tradicional**

Desde la crisis económica de 2008, los bancos han endurecido sus requisitos para conceder créditos. Esta situación ha dejado a muchas Pymes y micropymes en una posición difícil, ya que sin acceso a financiación, su crecimiento y supervivencia se ven comprometidos. A pesar de la reciente bajada de los tipos de interés, las condiciones que imponen las entidades bancarias siguen siendo demasiado estrictas y, en muchos casos, obsoletas para la realidad empresarial actual.

Las exigencias de garantías, avales y un historial crediticio impecable limitan el acceso a créditos bancarios, dejando fuera a muchas empresas con modelos de negocio viables y rentables. Ante esta situación, es fundamental explorar otras vías de financiación que pueden resultar incluso más ventajosas que un préstamo bancario tradicional.

□ **Opciones de Financiación Alternativa**

Si tu empresa necesita liquidez y el banco te ha cerrado las puertas, no te preocupes. Existen diversas fuentes de financiación alternativa que pueden ser una solución efectiva para tu negocio:

□ **1. Fintech y Préstamos Online**

Las empresas fintech han revolucionado el sector financiero ofreciendo préstamos rápidos y flexibles a través de

plataformas digitales. Estas soluciones suelen ser más ágiles que los bancos tradicionales y requieren menos garantías.

Ventajas de Fintech
□ Procesos de aprobación más rápidos
□ Menos burocracia
□ Condiciones adaptadas a las Pymes

□ 2. Crowdfunding y Crowdlending

El crowdfunding permite a las empresas obtener fondos a través de pequeñas aportaciones de muchos inversores. Es ideal para startups y negocios con proyectos innovadores.

Por otro lado, el crowdlending consiste en la financiación colectiva mediante préstamos de inversores particulares. Plataformas como MytripleA o Grow.ly facilitan el acceso a estos recursos sin necesidad de acudir a un banco.

Diferencias	Crowdfunding	Crowdlending
Tipo de inversión	Aportaciones de muchas personas	Préstamos de inversores
Ideal para	Startups, proyectos creativos	Pymes y empresas en crecimiento
Requiere devolución	No	Sí

□ 3. Business Angels y Capital Riesgo

Los business angels son inversores privados que aportan capital a empresas con alto potencial de crecimiento. Además de financiamiento, suelen ofrecer asesoramiento estratégico y contactos valiosos.

El capital riesgo, por su parte, es una opción para empresas con gran potencial de crecimiento. A cambio de financiación, los inversores adquieren participación en la empresa.

❑ 4. Factoring y Confirming

El factoring es una opción para empresas que necesitan adelantar el cobro de facturas pendientes. A través de esta solución, una entidad financiera compra las facturas y adelanta el importe a la empresa.

El confirming, en cambio, permite a las empresas gestionar el pago a proveedores de manera flexible, asegurando que las facturas sean abonadas en la fecha acordada.

Característica	Factoring	Confirming
Quién recibe la financiación	La empresa que emite facturas	Los proveedores
Adelanto de dinero	Sí	No

❑ 5. Subvenciones y Ayudas Públicas

El gobierno y la Unión Europea ofrecen diversas ayudas y subvenciones para Pymes. Es fundamental investigar las opciones disponibles y presentar solicitudes para acceder a estos fondos.

❑❑ Principales Ayudas Públicas para Pymes en España

Programa	Descripción
ENISA (Empresa Nacional de Innovación)	Préstamos participativos para startups y empresas innovadoras.
ICO (Instituto de Crédito Oficial)	Financiación con condiciones favorables para Pymes y autónomos.
Subvenciones CDTI	Ayudas a la I+D+i para proyectos de investigación y desarrollo empresarial.
Fondos FEDER	Financiación de proyectos de innovación y desarrollo a nivel regional.
Programa Kit Digital	Subvenciones para la digitalización de pequeñas empresas y autónomos.

Incentivos Regionales	Apoyos financieros para fomentar el desarrollo de regiones con menor crecimiento económico.
------------------------------	---

❑ Requisitos Comunes para Acceder a Subvenciones

Requisito	Explicación
❑ Cumplimiento de normativa	La empresa debe estar al día con sus obligaciones fiscales y laborales.
❑ Tamaño de la empresa	Muchas ayudas están dirigidas específicamente a Pymes.
❑ Viabilidad del proyecto	Se debe justificar que el proyecto es viable y tiene impacto económico.
❑ Plazo de solicitud	Es fundamental respetar las fechas establecidas en cada convocatoria.

❑ 6. Capital Riesgo

El capital riesgo es una alternativa para empresas con alto potencial de crecimiento que necesitan financiamiento sin recurrir a préstamos tradicionales. Consiste en la inversión de fondos de capital privado en empresas con perspectivas de expansión, a cambio de una participación accionarial.

Característica	Capital Riesgo
Tipo de inversión	Aportación de capital por parte de fondos privados
Ideal para	Empresas con alto potencial de crecimiento
Retorno para el inversor	Participación en la empresa y ganancias futuras
Requiere devolución	No, pero implica ceder parte del negocio

□ La Importancia de Diversificar las Fuentes de Financiación

El rechazo de un banco no significa el fin del camino. Hoy en día, las Pymes y start-ups tienen a su disposición una amplia variedad de opciones de financiación que pueden adaptarse a sus necesidades específicas. La clave está en conocer estas alternativas y elegir la que mejor se ajuste al modelo de negocio.

Diversificar las fuentes de financiación no solo permite a las empresas superar dificultades económicas, sino que también las fortalece ante futuros desafíos. La flexibilidad y la innovación en la búsqueda de recursos financieros son esenciales para garantizar la estabilidad y el crecimiento de las pequeñas y medianas empresas en un entorno cada vez más competitivo.

Si tu empresa necesita financiación y estás considerando opciones más allá de los bancos tradicionales, aquí tienes algunos pasos clave para comenzar:

1. **Evalúa tus necesidades financieras** □: Antes de elegir una opción de financiación, determina cuánto capital necesitas, para qué lo usarás y qué condiciones puedes asumir.
2. **Investiga las alternativas disponibles** □: Conoce las diferentes fuentes de financiación alternativa y analiza cuál se adapta mejor a tu negocio.
3. **Prepara un plan de negocio sólido** □□: La mayoría de los inversores y plataformas de financiación requerirán un plan detallado que justifique la rentabilidad de tu

empresa.

4. **Consulta a expertos** ☐☐☐: Asesórate con profesionales financieros o consultores que puedan guiarte en la elección de la mejor opción.
5. **Empieza con pequeñas inversiones** ☐: Si es tu primera vez usando financiación alternativa, prueba con opciones de menor riesgo para familiarizarte con el proceso.
6. **Mantente informado** ☐: El mundo financiero evoluciona constantemente. Estar al tanto de nuevas oportunidades y tendencias te permitirá aprovechar las mejores condiciones.

Con estas acciones, podrás acceder a la financiación que necesitas sin depender exclusivamente de los bancos, permitiendo que tu empresa crezca y prospere en un mercado cada vez más competitivo.

☐ **#FinanciacionAlternativa #Pymes #Emprendedores #Liquidez #CrecimientoEmpresarial**

Global Emprendimiento 2025. Diseñada para impulsar a emprendedores y startup



¡Bienvenidos al futuro del
emprendimiento! ☐ En
Globalfinanzia, nos complace

presentar nuestra nueva línea de financiación: **Global Emprendimiento 2025**. Diseñada para impulsar a emprendedores y startups, esta iniciativa ofrece condiciones inigualables para llevar tus proyectos al siguiente nivel. □



Importes y Finalidades

Global Emprendimiento 2025 está dirigida a apoyar las primeras fases de vida de pymes promovidas por emprendedores, sin límite de edad. A través de préstamos participativos, financia inversiones en inmovilizado que requieren los proyectos empresariales en su fase inicial.

Condiciones de la Financiación

- **Importe mínimo:** 25.000 €
- **Importe máximo:** 300.000 €
- **Vencimiento máximo:** 7 años
- **Carencia máxima:** 5 años

Para acceder a esta línea, tu empresa debe haber sido constituida, como máximo, durante los 24 meses anteriores a la solicitud. Además, es necesario que los fondos propios sean, como mínimo, equivalentes a la cuantía del préstamo y que exista cofinanciación de las necesidades financieras asociadas al proyecto empresarial.

El Papel de Globalfinanzia

En Globalfinanzia, somos una consultora especializada en áreas económico-financieras, enfocada en la financiación para pymes, autónomos y emprendedores. Nuestro equipo de expertos te acompaña en la captación de financiación pública y privada, asegurando que tu proyecto cuente con los recursos necesarios para crecer y consolidarse en el mercado.

Crecimiento Sostenido

Desde 2020 hasta 2025, hemos experimentado un crecimiento constante en las operaciones conseguidas a través de nuestras líneas de financiación. ☐ Este éxito refleja nuestro compromiso con el desarrollo del tejido empresarial y la innovación.

Liderazgo Inspirador

Bajo la dirección de nuestra CEO, Ester Roura, Globalfinanzia se ha consolidado como un referente en el apoyo a emprendedores y startups. Su visión y liderazgo han sido fundamentales para impulsar iniciativas que fomentan el crecimiento económico y la creación de empleo.

¡Únete a Global Emprendimiento 2025 y lleva tu proyecto al siguiente nivel! ☐☐

OTROS PRODUCTOS DE FINANCIACIÓN



#GlobalEmprendimiento2025 #Globalfinanzia #EsterRoura
#Financiación #Emprendedores #Startups #Innovación
#Crecimiento #Futuro #Oportunidades #Negocios #Éxito
#Liderazgo #ApoyoEmpresarial #Emprendimiento #Finanzas #Pymes
#Autónomos #Desarrollo #Economía #Transformación

👉 Globalfinanzia Impuestos 2025: ¡Haz Fácil el Pago de tus Obligaciones Fiscales! 👉

¿Tienes que pagar el IVA del cuarto trimestre de 2024 y te preocupa la liquidez? 👉 Con **Globalfinanzia Impuestos 2025**, financiar tus obligaciones fiscales nunca fue tan sencillo. 👉

Ya no tendrás que preocuparte por cómo cuadrar tus cuentas: ¡nosotros te ayudamos! 👉

👉 ¿Qué es Globalfinanzia Impuestos 2025?

Es una solución de financiación diseñada específicamente para empresas y autónomos que necesitan pagar el IVA correspondiente al cuarto trimestre de 2024. 👉 Con este producto, puedes gestionar tus pagos de forma flexible y sin estrés financiero. 👉

👉 Ventajas principales:

- 1👉 **Financiación inmediata y personalizada:** Desde **500 €** hasta **30.000 €**, dependiendo de tus necesidades. 👉
- 2👉 **Plazos flexibles:** Elige entre **3, 6 o 12 meses** para devolver el importe. 👉
- 3👉 **Intereses competitivos:** Desde el **3,5% TIN** (sujeto a análisis crediticio). 👉
- 4👉 **100% digital:** Solicítalo y gestiona todo a través de la app o web de BBVA. 👉

5 **Sin papeleos innecesarios:** Solo necesitas tu certificado de liquidación del IVA. 

¿Cómo funciona?

¡Es muy fácil!  Solo sigue estos pasos:

- Indica el importe que necesitas financiar y el plazo que más te convenga. 
 - Adjunta tu declaración de IVA del cuarto trimestre. 
 - Revisa y firma tu solicitud de forma digital. 
-

¿Por qué elegir Globalfinanzia?

- **Adaptado a tus necesidades:** Perfecto para empresas y autónomos con ciclos de ingresos variables. 
 - **Tranquilidad asegurada:** Paga tus impuestos sin preocuparte por tensiones de tesorería. 
 - **Soporte Globalfinanzia:** Contamos con un equipo de expertos disponibles para resolver tus dudas. 
-

Ejemplo práctico

Imagina que tienes que pagar **8.000 € de IVA** correspondiente al cuarto trimestre de 2024. Con **Globalfinanzia Impuestos 2025**, puedes financiarlo en 12 meses:

- **Capital financiado:** 8.000 €
- **TIN:** 3,5%
- **Cuota mensual aproximada:** 686 €
- **Total intereses:** 232 €

¡Así de simple y transparente! ☐

☐ ¡No lo pienses más!

En Globalfinanzia queremos que te concentres en lo que realmente importa: hacer crecer tu negocio. ☐☐ Deja el estrés fiscal en nuestras manos con **Globalfinanzia Impuestos 2025**.

☐ **Haz tu solicitud hoy mismo** y cumple con tus obligaciones fiscales sin comprometer tu liquidez.

☐ **Más información en www.globalfinanzia.es**

☐ **LLámanos al +34 931 051 566**

☐ **#Globalfinanziaimpuestos2025**

#FacilidadFinanciera ☐ #Impuestos2025 ☐ #IVAQ4 ☐
#FinanciaciónEmpresas ☐ #BBVADigital ☐ #SinEstrésFiscal ☐

☐ Si tienes alguna duda, ¡contáctanos! Estamos aquí para ayudarte. ☐☐

☐☐ **Financiación para la Internacionalización 2025:**

¡Descubre las Oportunidades con Globalfinanzia! ☐☐



¿Estás pensando en expandir tu negocio al mercado internacional? ☐ Este 2025 llega cargado de opciones de financiación especialmente diseñadas para apoyar a las empresas en su camino hacia la globalización. ☐☐

En Globalfinanzia, somos expertos en la obtención de estas ayudas, con una trayectoria avalada por un **altísimo porcentaje de éxito**. ☐✓☐ ¡Te contamos todo lo que necesitas saber! ☐

☐ Líneas de Financiación Disponibles en 2025

☐ ICEX – Apoyo a la Internacionalización

☐ Características:

- Ayudas económicas para la apertura de nuevos mercados.
- Programas de formación para equipos comerciales.
- Cobertura de hasta el 50% de los costes elegibles.

△☐ Condiciones:

- Destinado a PYMEs con un plan de internacionalización definido.
- Imprescindible la inscripción en el programa ICEX Next.

☐ Línea ENISA Internacionalización

☐ Características:

- Préstamos participativos de hasta 1.5M€.
- Plazo de amortización: hasta 9 años con 7 de carencia.

⚠️ *Condiciones:*

- Empresas con modelos de negocio innovadores.
- No se exige aval, pero sí un plan financiero sólido.

❑ **Préstamos del Banco Europeo de Inversiones (BEI)**

❑ *Características:*

- Financiación a largo plazo con tipos de interés reducidos.
- Dirigido a grandes proyectos de internacionalización (>5M€).

⚠️ *Condiciones:*

- Proyectos que contribuyan al crecimiento sostenible.
- Empresas de cualquier tamaño con actividad exportadora.

❑ **Programas Regionales de Internacionalización**

❑ *Características:*

- Subvenciones y créditos según la comunidad autónoma.
- Apoyo en consultoría, estudios de mercado y ferias internacionales.

⚠️ *Condiciones:*

- Cada región tiene requisitos específicos.
- Prioridad para empresas que generan empleo local.

❑ **¿Por qué confiar en Globalfinanzia?**

❑ *Nuestra experiencia marca la diferencia:*

- ❑ **99% de éxito** en la obtención de ayudas para internacionalización.
- ❑ **Asesoramiento integral:** análisis, gestión de solicitudes y seguimiento.
- ❑ **Ahorra tiempo y recursos:** nos encargamos de todo.

□ **Opinión de nuestros clientes:**

"Gracias a Globalfinanzia, logramos financiar nuestra entrada al mercado asiático. ¡Recomendadísimos!" □

□ **No pierdas esta oportunidad de crecer globalmente**

□ Solicita un análisis gratuito y descubre la financiación perfecta para tu empresa. □

□ **Contáctanos:** +34 931 051 566

□ **Email:** info@globalfinanzia.com

□ **Síguenos para más consejos y novedades:**

#Internacionalización2025 #GlobalfinanziaÉxito #AyudasEmpresas

□□