

Crecimiento para enseñar y problemas para esconder – Cuando lo cuentas como éxito pero lo gestionas...como puedes –

□ **“Facturar mucho y vivir al límite: el deporte de riesgo favorito de muchas empresas.”**



(Tranquilo. Tiene solución.)

En público, muchas empresas parecen ir de lujo. Facturan, crecen y comunican resultados positivos. Todo encaja. Pero cuando se apagan los focos y se entra en la gestión diaria, la realidad suele ser menos cómoda.

Los datos son claros: más del 60 % de las pymes en crecimiento sufren tensiones de tesorería de forma habitual, y la mayoría de los problemas financieros no vienen de vender poco, sino de crecer con una estructura que ya no encaja. Esto no suele decirse en voz alta. Se gestiona en privado.

La paradoja es conocida: empresas con pedidos, clientes y mercado que aun así viven al límite cada mes. Por fuera, éxito. Por dentro, la duda recurrente de si todo se va a cobrar a tiempo y sin sobresaltos.

En la mayoría de los casos no es falta de trabajo ni mala gestión. El problema suele ser otro: la financiación sigue

pensada para cuando la empresa era más pequeña, mientras el negocio ha avanzado varios niveles.

El crecimiento queda muy bien en una publicación. La caja, no. Y cuando la estructura financiera no acompaña, crecer deja de ser una ventaja para convertirse en una fuente constante de tensión.

En Globalfinanzia lo vemos a diario. Empresas que no necesitan vender más, sino **financiar mejor lo que ya están vendiendo**.



□ **La paradoja empresarial que vemos cada semana**

La empresa vende.
El producto funciona.
Los clientes repiten.
Los pedidos entran.

Y aun así...

- **La caja no acompaña.**
- **La tesorería siempre va justa.**
- **Cada mes es una negociación silenciosa con el banco, proveedores o Hacienda.**

En Globalfinanzia lo vemos constantemente:
empresas sanas por fuera, financieramente tensas por dentro.

□ **Spoiler: no es un problema de ventas**

Este es el error más común:

“Si vendemos más, todo se arreglará.”

Falso.

Vender más **sin estructura financiera** suele **empeorar** el problema.

Crecimiento	Lo que pasa en realidad
Más ventas	Más necesidad de circulante
Más clientes	Más riesgo de impago
Más empleados	Más costes fijos
Más pedidos	Más tensión de caja

El crecimiento mal financiado no es éxito. Es estrés aplazado.

El verdadero origen del problema

No es la facturación.

No es el equipo.

No es el mercado.

Es **cómo está diseñada la financiación.**

En Globalfinanzia analizamos siempre estas 5 preguntas clave:

1☐☐ ¿Quién financia tu crecimiento: tú... o tus proveedores?

2☐☐ ¿Tu circulante crece al mismo ritmo que tus ventas?

3☐☐ ¿Tu estructura aguanta un retraso de cobros?

4☐☐ ¿Estás usando productos “por inercia” o por estrategia?

5☐☐ ¿Tu banco entiende realmente tu modelo de negocio?

□ Casos reales (muy reales)

Tipo de empresa	Error típico	Lo que hacemos
Startup en tracción	Diluir demasiado pronto	□ Financiación no dilutiva
Pyme de servicios	Pólizas cortas y caras	□ Reestructuración de circulante
Industria	Líneas rígidas	□ Financiación a medida
Empresa que crece	Préstamos clásicos	□ Working Capital inteligente

□ El enfoque Globalfinanzia (aquí está la diferencia)

Nosotros **no vendemos un producto financiero.**

Diseñamos **una arquitectura financiera.**

- ✓ □ Combinamos banca tradicional + alternativa
- ✓ □ Usamos soluciones en **marca blanca**
- ✓ □ Ajustamos plazos, costes y riesgos
- ✓ □ Pensamos como CFO, no como comercial

□ **Cada empresa tiene su traje financiero.**

El “talla única” es lo que rompe las costuras.

□ Qué cambia cuando la estructura es la correcta

- La caja deja de ser una preocupación diaria
- El crecimiento vuelve a ser una buena noticia
- Se negocia mejor con bancos y proveedores

- El CEO deja de apagar fuegos y vuelve a pensar en estrategia

Y, sobre todo:

- **El negocio vuelve a estar al servicio de la empresa, no al revés.**
-

□ **Si te reconoces en alguna de estas frases...**

“Facturamos bien, pero no respiramos.”

“Siempre vamos al límite.”

“El banco no entiende nuestro negocio.”

“Cada mes es una carrera.”

Entonces no necesitas **más ventas**.

Necesitas **mejor estructura financiera**.

□ **Globalfinanzia**

Finanzas que entienden cómo crecen las empresas.

Sin humo. Sin recetas genéricas. Con cabeza.

□ **Financiación para Startups**

en 2025: La Guía de Globalfinanzia



□ El ecosistema emprendedor español está viviendo un gran impulso en 2025, con más de **1.200 millones € invertidos** en startups solo en el primer trimestre. En este contexto, **Globalfinanzia.es** se consolida como el **partner estratégico** que necesitas para acceder a la financiación adecuada en cada etapa de tu proyecto.

□ ¿Qué Hace Globalfinanzia por Tu Startup?

Globalfinanzia ofrece un **servicio integral de asesoramiento**, tramitación y acompañamiento para ayudarte a captar las mejores fuentes de financiación, tanto públicas como privadas. Nuestro enfoque se basa en:

□ Servicio	□ ¿Qué hace Globalfinanzia?	□□ Beneficio para tu empresa
Diagnóstico financiero personalizado	Analizamos tu fase de crecimiento, sector y necesidades	Identificamos las mejores líneas y evitamos pérdidas de tiempo
Preparación y gestión de expedientes	Redactamos y presentamos solicitudes a ENISA, CDTI, EIC, etc.	Aumentamos las probabilidades de concesión

☐ Servicio	☐ ¿Qué hace Globalfinanzia?	☐☐ Beneficio para tu empresa
Asesoramiento estratégico y fiscal	Te guiamos para maximizar incentivos fiscales y fondos combinados	Más recursos, menos carga impositiva
Búsqueda de financiación privada	Accedemos a nuestra red de Business Angels y Venture Capital	Escalado rápido y acceso a know-how inversor

☐ **Tabla Globalfinanzia: Financiación por Etapa**



Aquí te mostramos cómo te puede ayudar Globalfinanzia según tu fase de desarrollo:

☐ Etapa	☐ Financiación recomendada (asesorada por Globalfinanzia)	☐ Apoyo de Globalfinanzia
Idea / Pre-Seed	ENISA Jóvenes Emprendedores, Crowdfunding, Mentores privados	Redacción de plan de negocio, estrategia de pitch, contacto con incubadoras
Seed / Early Stage	ENISA Emprendedores, CDTI Neotec, programas autonómicos	Solicitud completa de ayudas, diseño de roadmap financiero, alertas de convocatorias

□ Etapa	□ Financiación recomendada (asesorada por Globalfinanzia)	□ Apoyo de Globalfinanzia
Growth / Escalado	EIC Accelerator, Fondos Europeos, Venture Capital	Estructuración de equity, informes financieros para fondos, acompañamiento en rondas
Internacionalización	ICEX Next, Cofides, Horizonte Europa	Búsqueda de fondos UE, informes de viabilidad, tramitación completa

□ *Todo esto con un acompañamiento 360º desde la planificación hasta la justificación de ayudas.*

□□ **Top 5 Líneas de Financiación que Gestiona Globalfinanzia**

□ Programa	□ Cuantía	□ Características	□ Gestión Globalfinanzia
ENISA Emprendedores	Hasta 300.000 €	Préstamo participativo sin aval	Preparación técnica, defensa del proyecto ante comité
CDTI Neotec	Hasta 325.000 € (a fondo perdido)	Para startups de base tecnológica	Redacción completa del expediente técnico y económico

□ Programa	□ Cuantía	□ Características	□ Gestión Globalfinanzia
EIC Accelerator (UE)	Hasta 2,5 M€ + equity	Para innovación disruptiva	Coordinación de consorcios y defensa ante Comisión Europea
Activa Startups	Hasta 40.000 €	Para colaborar con una pyme tractora	Tramitación exprés, identificación de empresas tractoras
Financiación privada	Variable	Acceso a inversores en red	Preparación de pitch deck, reuniones one-to-one con fondos

□ Por Qué Elegir a Globalfinanzia

- Más del **85% de éxito** en tramitaciones ENISA
- Acceso directo a fondos de inversión especializados
- Sin letra pequeña: **nos alineamos contigo al éxito**
- Tecnología propia para seguimiento de convocatorias y KPIs
- Equipo senior con experiencia en +500 startups financiadas



En 2025, la financiación para startups ya no es solo cuestión de tener una buena idea. Es cuestión de estrategia, enfoque y acompañamiento experto. En **Globalfinanzia.es** estamos aquí para ayudarte a:

- Elegir el camino correcto

- Prepararte para convencer a inversores e instituciones
 - Ejecutar con precisión toda la tramitación
 - Y crecer... sin fricciones financieras
-

□ **¿Listo para financiar tu idea o escalar tu empresa?**

Contacta con nosotros en www.globalfinanzia.es y solicita un diagnóstico gratuito.

¡La financiación te espera!

□ **Opciones de Financiación para PYMES y Startups con Globalfinanzia**



En el mundo empresarial, acceder a la financiación adecuada en el momento justo puede marcar la diferencia entre el éxito y el estancamiento. En Globalfinanzia, entendemos los retos que enfrentan las PYMES, startups y empresas consolidadas al buscar recursos para crecer, innovar o expandirse. Por eso, hemos desarrollado una gama de productos propios inspirados en las principales líneas de apoyo financiero como ENISA, CDTI e ICF, con un objetivo claro: que te olvides de los papeleos y te centres en lo que mejor sabes hacer, gestionar tu negocio.

□ GlobalImpulsa

¿Para quién? Para startups en fase temprana o empresas jóvenes (menos de 5 años) que tengan un modelo de negocio escalable e innovador.

Finalidad: Apoyar financieramente a empresas emergentes en sus primeros pasos, permitiendo validar el modelo de negocio, captar primeros clientes, y establecer una estructura operativa sólida.

Importe: De 25.000 € a 300.000 €

Utilidad detallada:

- Desarrollo de prototipos y MVPs.
- Campañas de marketing digital para lanzamiento.
- Incorporación de personal clave (CTO, CMO, etc.).
- Registro de marca y patentes.

Ejemplo práctico: Una startup de software de gestión de fincas urbanas que necesita financiar el desarrollo final de su app, iniciar una campaña de captación en redes sociales, y contratar a un perfil comercial.

Característica	Detalle
Tipo de interés	Variable (normalmente inferior al bancario)
Amortización	Hasta 7 años
Carencia	Hasta 2 años

Caso de éxito: “App4Health”, una app de salud que obtuvo 200.000 € para expandirse en Europa. Globalfinanzia gestionó todo el proceso y hoy tienen presencia en 5 países.

□ GlobalInnovatech

¿Para quién? Empresas que estén desarrollando productos tecnológicos innovadores o llevando a cabo actividades de investigación aplicada.

Finalidad: Financiar iniciativas de alto componente tecnológico, desde la fase experimental hasta la comercialización temprana.

Importe: Hasta 1.000.000 €

Utilidad detallada:

- Desarrollo de software o hardware de base tecnológica.
- Costes salariales de personal científico/técnico.
- Subcontratación de centros tecnológicos.
- Ensayos, testeo y certificaciones necesarias para lanzar el producto al mercado.

Ejemplo práctico: Una empresa biotech desarrolla una solución basada en inteligencia artificial para diagnóstico temprano del cáncer. Requiere fondos para ampliar su equipo de científicos, adquirir equipos de laboratorio avanzados y realizar pruebas clínicas.

Característica	Detalle
Tipo de ayuda	Préstamo parcialmente reembolsable
Amortización	Hasta 10 años
Subvención implícita	Hasta el 33%

Caso de éxito: “GenomSys”, startup biotecnológica que accedió a 750.000 € para un proyecto de genómica. Con Globalfinanzia como guía, lograron el visto bueno del CDTI en tiempo récord.

□ GlobalCatalàCapital

¿Para quién? Empresas catalanas en proceso de expansión, adquisición de activos, o aumento de capacidad productiva.

Finalidad: Financiar el crecimiento a medio-largo plazo con condiciones flexibles y apoyo financiero desde instituciones públicas catalanas.

Importe: Desde 100.000 € hasta 2.000.000 €

Utilidad detallada:

- Ampliación de fábricas o centros de trabajo.
- Compra de maquinaria pesada o automatización.
- Refuerzo del capital circulante para operaciones.

Ejemplo práctico: Una empresa industrial con sede en Lleida quiere construir una nueva línea de ensamblaje y necesita financiar la compra de robots industriales y adecuación de espacio.

Característica	Detalle
Tipo de ayuda	Préstamo participativo o capital riesgo
Amortización	Hasta 10 años
Condiciones	Negociación flexible según proyecto

Caso de éxito: “FerroTech”, fabricante de componentes industriales, consiguió 1,5M € gracias al apoyo integral de Globalfinanzia, lo que les permitió duplicar su capacidad de producción.

□ GlobalInternacional

¿Para quién? Empresas con potencial de internacionalización o que ya tienen experiencia exportadora y desean consolidarse en nuevos mercados.

Finalidad: Apoyar los procesos de internacionalización, incluyendo estudios de mercado, adaptación del producto y presencia física en el extranjero.

Importe: Desde 50.000 € hasta 500.000 €

Utilidad detallada:

- Traducción y adaptación del packaging y documentación técnica.
- Participación en ferias internacionales.
- Apertura de delegaciones y contratación de personal local.

Ejemplo práctico: Una marca de cosmética ecológica desea introducirse en el mercado alemán y necesita financiar la contratación de una agencia local, traducciones y apertura de tienda física.

Característica	Detalle
Tipo de ayuda	Préstamo bonificado o apoyo mixto
Amortización	Hasta 7 años
Carencia	Hasta 1,5 años

Caso de éxito: “EcoWear”, gracias a Globalfinanzia logró abrir su tienda flagship en Ciudad de México con un préstamo de 250.000 €, lo que aumentó su facturación internacional en un 70%.

□ GlobalTalent

¿Para quién? Empresas interesadas en incorporar talento joven cualificado o en mejorar las capacidades del equipo actual.

Finalidad: Incentivar la contratación juvenil y formación profesional dentro de las organizaciones.

Importe: Hasta 100.000 €

Utilidad detallada:

- Contratación de recién graduados o perfiles junior.
- Programas internos de formación continua.
- Creación de academias corporativas o formaciones certificadas.

Ejemplo práctico: Una empresa de desarrollo web quiere formar a becarios en programación full-stack para integrarlos al equipo tras seis meses.

Característica	Detalle
Tipo de ayuda	Subvenciones y préstamos blandos
Duración del programa	Hasta 2 años
Bonificaciones	Hasta 6.000 € por contrato

Caso de éxito: “DigitalWaves” contrató a 10 jóvenes programadores tras acceder al programa con Globalfinanzia, logrando triplicar su capacidad de desarrollo.

□ **Globalfinanzia: Tu socio en el camino de la financiación**

En Globalfinanzia nos encargamos de:

- □ Diseñar la estrategia de financiación adecuada.
- □ Buscar las mejores líneas para tu proyecto.
- □ Preparar toda la documentación necesaria.
- □ Acompañarte en todas las gestiones hasta la firma final.

Tú solo dedícate a gestionar tu empresa. De la financiación, ya nos ocupamos nosotros.

El camino hacia el éxito empresarial está lleno de oportunidades, y muchas de ellas requieren de una buena estrategia financiera. Con Globalfinanzia, no solo accedes a las mejores líneas de financiación disponibles en el mercado, sino que también cuentas con un equipo experto que te acompaña en todo el proceso.

□ Desde la idea hasta la ejecución, tu crecimiento es nuestro objetivo. Confía en Globalfinanzia y lleva tu empresa al siguiente nivel.

MISCOTA, LÍDERES EUROPEOS EN LA VENTA ONLINE DE PRODUCTOS PARA MASCOTAS, casos de éxito



La empresa catalana **Miscota**, dedicada a la venta online de productos para mascotas, inició su actividad en enero de 2012 en Mataró, tras la experiencia de los dos socios fundadores, **Albert Costa y Xiaolei Jin de 23 años**, en una consultoría tecnológica y de comercio electrónico que desarrollaba aplicaciones de marketing online para empresas que querían posicionarse en Internet.

En sus comienzos la empresa se denominaba **Bilua** y estaba compuesta por un total de cuatro comercios virtuales, **Beibito**, que ofrece productos para bebés y niños; **Biuky**, donde era posible adquirir perfumes, cosméticos, joyas, complementos y un sinfín de productos de belleza; **Carethy**, una parafarmacia

con todo lo que necesitamos para cuidar la salud; y **Miscota**, una tienda de productos para nuestros animalitos de compañía



Globalfinanzia se siente muy orgullosa de haber empezado a ayudar a la empresa desde sus primeros pasos cuando aun su denominación comercial era **BILUA**. En unos comienzos siempre difíciles para cualquier Start Up en el mundo de la venta online , sobretodo en los primeros años del 2010. **Ester Roura** les abre y confecciona todo el pool bancario de la empresa , buscando las mejores condiciones de los productos bancarios e **ICF sin avales** de socios. Llegando a levantar una financiación entre pública y privada de más de 7 millones de euros : **ENISA** , **ICF** , **AVALIS** conjuntamente con las entidades financieras más relevantes del país. Además de resolviendo año tras año las renovaciones e incrementos de productos financieros de circulante.



Miscota lleva casi 25 años apostando por la innovación en todos nuestros procesos, la selección de productos exclusivos y de calidad, y el asesoramiento 100% personalizado a través de una amplia red omnicanal. Su prioridad es regalar a cada visitante, sin importar su especie, una experiencia única. **Carethy**, el otro gran buque insignia del grupo, anunció la compra el pasado 2022 de **Bulevip.com**, una de las referencias en la venta de nutrición deportiva en España con la intención de convertirse en líder internacional del sector de farma y cosmética.

En 2021, Miscota unificó sus diferentes marcas bajo una sola

identidad, integrando enseñas como Maskokotas, Animalear, Petness y Vetality, con el objetivo de fortalecer su presencia internacional y mejorar la experiencia omnicanal de sus clientes.

Para 2023, la empresa contaba con más de 70 tiendas físicas y un comercio electrónico con ventas internacionales. Ese mismo año, Miscota se unió a CrazyPet, empresa del Grupo Ibérica, consolidándose como la segunda mayor compañía del sector de mascotas en España, con 81 tiendas y una facturación combinada de aproximadamente 60 millones de euros en 2022.

A lo largo de su trayectoria, Miscota ha demostrado una capacidad notable para adaptarse y crecer en el competitivo mercado de productos para mascotas, consolidándose como un referente en el sector tanto a nivel nacional como internacional.

HAUTE, BELLEZA PERSONALIZADA DE ALTA GAMA, casos de éxito.



Haute Custom Beauty Spain es una empresa española especializada en el sector de la belleza personalizada y de alta gama. Fundada en Barcelona en el año 2015 por un grupo de expertos en dermatología, cosmética y tecnología, **Haute Custom Beauty Spain** nació con la visión de revolucionar la industria

de la belleza al ofrecer productos personalizados y adaptados a las necesidades específicas de cada cliente.

La empresa se destacó por su enfoque innovador en la creación de productos de belleza, utilizando tecnología de vanguardia y fórmulas de alta calidad para desarrollar tratamientos únicos y personalizados. A través de un riguroso proceso de análisis de la piel y consultas con expertos en belleza, **Haute Custom Beauty Spain** ofrece soluciones adaptadas a las necesidades individuales de cada cliente, desde productos para el cuidado de la piel hasta maquillaje personalizado.



Globalfinanzia, con **Ester Roura** a la cabeza les consiguió un **CDTI** de 500.000€ para el desarrollo de nuevas tecnologías de **I+D**. El **Centro para el Desarrollo Tecnológico y la Innovación** proporciona ayudas a proyectos de I+D desarrollados por empresas y destinados a la creación y mejora significativa de procesos productivos, productos o servicios.

Con el tiempo, la empresa ha ganado reconocimiento en el mercado español e internacional por su compromiso con la excelencia y la personalización en la industria de la belleza. **Haute Custom Beauty Spain** ha ampliado su alcance a través de alianzas estratégicas con spas de lujo, boutiques exclusivas y eventos de moda, consolidando su posición como líder en el mercado de la belleza personalizada en España.



La historia de **Haute Custom Beauty Spain** está marcada por su dedicación a la innovación, la calidad y la satisfacción del cliente. Con una combinación única de ciencia y estilo, la empresa continúa desafiando los límites de la belleza personalizada, ofreciendo productos que reflejan la individualidad y la belleza única de cada persona.

THE SOURCE TAGGING COMPANY, LOS MEJORES SISTEMAS DE ANTIURTO, caso de éxito



STC es una empresa especializada en soluciones a comercios y tiendas fundada por **Rafael Alegre**. Desde sus inicios en 2012, se han enfocado en la calidad y efectividad de sus productos, lo que les ha permitido ganar una excelente reputación en el mercado. En **STC**, cuentan con un equipo altamente capacitado y experimentado, que trabaja constantemente en la investigación y el desarrollo de nuevas tecnologías para ofrecer las soluciones de seguridad más avanzadas y eficaces. Se enorgullecen de decir que sus sistemas antihurto son utilizados por miles de clientes satisfechos en toda Europa. Actualmente cuentan con oficinas en Barcelona, Madrid y Lisboa.



En 2018 **The Source Tagging Company (STC)** anuncia la adquisición de **Nedap**, dando origen a la compañía **STC-Nedap Retail**, que pasa a ser responsable de todo el negocio de EAS de **Nedap** en España.

De la mano de **Globalfinanzia** se organizó, gestionó y mejoró todo su **pool bancario y anticipo de facturas** que ascendía a más de 1 millón de euros.



CARETHY, PRODUCTOS TOP DE PARAFARMACIA, casos de éxito



Carethy nació en 2015 como un comercio electrónico para operar dentro del sector de la parafarmacia. Desde entonces hasta ahora han ampliado sus horizontes, pudiendo abarcar otros sectores complementarios dentro de la salud y el cuidado personal.



Albert Costa, cofundador de Carethy.

GlobalFinanzia ayudó y asesoró al crecimiento de la empresa mediante financiaciones públicas como **CDTI**, **Avalis** e **ICF** conjuntamente con los instrumentos financieros de las entidades bancarias sin aval de socios. evitando la dilución de los accionistas. **Globalfinanzia** como boutique de financiación apoya en todo momento el crecimiento y el desarrollo de las Start Ups

Carethy tiene presencia en todo el mundo. Tiene una sólida estructura logística que nos permite vender a más de 150 países.

Ofrecen productos orientados a la salud y el bienestar de sus clientes a precios inmejorables, a través de la red y con un sistema diseñado exclusivamente para la comodidad del usuario. Innovan constantemente en procesos y servicios para seguir creciendo y satisfacer cada día a más personas.

Mecánica Moderna, más de 100 años trabajando el control de movimiento



Desde su fundación en 1917, Mecánica Moderna ha puesto a disposición del mercado español, y desde 2005 también del portugués, los mejores productos para el control del movimiento: posición, velocidad, aceleración, par, fuerza, etc. Cubriendo por lo tanto toda la cadena de mando de una máquina, instalación o sistema: controladores, accionamientos (motores y su electrónica de potencia), transmisión mecánica y elementos de medición e indicación.



Globalfinanzia ha ayudado a **Mecánica Moderna** en la obtención de sendas financiaciones del **Institut de Crèdit i Finances**, un **ICF Eurocrédit** en 2019, préstamo para empresas que quieren financiar inversiones o necesidades de circulante para crecer, abrir nuevos mercados, hacer nuevos desarrollos o fortalecer las actividades de la empresa y un **ICF Inversió** en 2023, préstamo para financiar inversiones de activos fijos, materiales, inmateriales y financieros.



Mecánica Moderna comercializa elementos para **la Automatización**, como otras empresas relevantes del sector. Su misión es facilitar el acceso a productos tecnológicamente

avanzados, con **un nivel alto de calidad y fiabilidad**.

Lo que les diferencia del resto es su Equipo Humano. Personas con unas cualidades diferentes, todas ellas complementarias, pero con una característica común, el **servicio al cliente** y el trato exquisito a las personas.

DEL CANTO CHAMBERS, BUFETE DE ABOGADOS ESPAÑOL LÍDER EN INGLATERRA, casos de éxito



Del Canto Chambers es una de las principales Cámaras de Abogados de Londres, especializada en Derecho Internacional, Asesoramiento Fiscal y Legal. El equipo de Del Canto Chambers se actualiza regularmente sobre asuntos fiscales y legales internacionales en el Reino Unido, España, Oriente Medio y América Latina. Su incomparable experiencia legal y fiscal les distingue, convirtiéndoles en la mejor opción para clientes, abogados y asesores fiscales con sede en Londres.

El bufete contó con los servicios profesionales de **Globalfinanzia** desde sus inicios para todos los asuntos de financiación en las diversas etapas de su expansión que culmina en 2003, cuando su fundador, **León Fernando del Canto**,

tras haber trabajado con varios «barristers» independientes (**Queen Counsel**), decide salir del ambiente de las grandes firmas y colegiarse en el «**Bar Council**», **abriendo su propia firma en Old Square Buildings**, contando también en esta ocasión con los servicios de **Globalfinanzia** para la financiación de toda la operación.

Fue su participación en el equipo que asesoró a **David Beckham** para venir al **Real Madrid** lo que convenció a **Léon Fernando del Canto** del potencial del mercado angloespañol en el Reino Unido.

Del Canto Chambers posee oficinas en Inglaterra (Londres), Irlanda (Cork City), España (Madrid e Ibiza) y Catar (Doha). En España, la firma es líder en Propiedad Intelectual y Abogacía Fiscal y Legal Internacional.



Trabajan con clientes privados, sus familias y sus empresas y, a lo largo de los años, les han encargado casos de gran relevancia. Su experiencia fiscal y legal internacional incluye el derecho de la propiedad intelectual, los servicios legales y fiscales de las empresas, la resolución alternativa de conflictos y el derecho de organizaciones benéficas y no lucrativas, abarcando toda la Unión Europea, así como todos los países de habla árabe.

En determinados casos, algunos miembros del bufete pueden ser contratados bajo el régimen de acceso público inglés que permite a los ciudadanos contratar a un barrister directamente, sin pasar por un solicitor.



FERTYPHARM, PRIMERA EMPRESA ESPAÑOLA ORIENTADA EXCLUSIVAMENTE A LA FERTILIDAD, casos de éxito



Fertypharm nace en 2015 con la firme convicción de contribuir a la mejora en los procesos reproductivos, colaborando desde sus inicios estrechamente con las clínicas y centros de fertilidad, elaborando productos y servicios innovadores y exclusivos aportando siempre un valor añadido. Desde sus inicios, **Roberto Costillas**, fundador de la empresa, ha promovido estos últimos 9 años con entusiasmo, ganas e ilusión la **pasión por la vida**. Ayudar a crear vida es su objetivo.

Globalfinanzia colaboró estrechamente desde sus inicios y también durante el proceso de consolidación de la compañía. obteniendo financiación sin aval de socios y no dilutivo a través del **Institut Català de Finances ICF** , organismos públicos y entidades bancarias. Muy orgullosos de poder apoyar un proyecto de semejantes características.



Roberto Costillas, fundador
de Fertypharma

Junto con AB-Biotics, empresa referente en la industria europea de biotecnología, Fertypharm desarrolló en marzo de 2016 un test genético con el objetivo de mejorar la eficacia y

la seguridad de los tratamientos en reproducción asistida,
Fertypharm Test.



Su apuesta constante por la innovación les ha permitido recientemente obtener el reconocimiento como **Pyme Innovadora**, reconocimiento otorgado por el **Ministerio de Ciencia Innovación y Universidades** reconociendo a la capacidad de innovación de **Fertypharm**.



Fertypharm es el primer laboratorio que ha incorporado en sus formulaciones los Probióticos, que actúan de forma directa mejorando la fertilidad femenina, la masculina y contribuyendo al bienestar de la madre y el feto en todas las etapas del embarazo además de ser los introductores en el mercado, el primer test genético para predecir la respuesta de la mujer a la hiperestimulación hormonal.