

La Noche que Celebró a las Pioneras del Emprendimiento en España: III Edición de los Women Startup Awards



Más de 800 candidaturas se presentaron a estos premios que reconocen y visibilizan a las profesionales mujeres del sector startup.

El pasado lunes 18, Madrid vivió una noche única en el Teatro Coliseum, con la celebración de la III edición de los *Women Startup Awards*, un evento que se ha consolidado como uno de los más importantes en el ámbito del emprendimiento femenino en España. Organizado por la Asociación Española de Startups y la agencia Yellow, el evento rindió homenaje a las mujeres que están cambiando las reglas del juego en el ecosistema startup del país. Y lo hizo en un día cargado de simbolismo: justo antes de la conmemoración del Día Internacional de la Mujer Emprendedora.

Conducida por la carismática Carolina Iglesias y el versátil Jorge Luengo, la gala reunió a un público diverso compuesto por casi 1.000 asistentes, incluidos líderes empresariales, inversores, representantes políticos y figuras clave del mundo de la innovación. Un ambiente de celebración, pero también de reflexión sobre los retos que aún enfrenta la mujer en el emprendimiento.

Un Año de Récor ds y Avances

Este 2024 ha sido un año histórico para los *Women Startup Awards*, ya que las candidaturas han superado las 800, el doble que el año anterior. Este aumento refleja el creciente impacto de las mujeres en el sector, pero también subraya una realidad: aunque las mujeres están ganando terreno, su representación sigue siendo pequeña. Según el informe del *Observatorio del Emprendimiento* (GEM España), las mujeres siguen siendo solo el 20% de los emprendedores en el país, una cifra que está lejos de la paridad y que, de hecho, le costó a la economía española 5.300 millones de euros solo en 2023.

Sin embargo, los avances son innegables. En los últimos 10 años, la brecha de género se ha reducido en un 30%, y España ha superado la media europea de representación femenina en emprendimiento (17%). Pero la cifra sigue siendo insuficiente y resalta la necesidad urgente de seguir impulsando políticas públicas y privadas que favorezcan la equidad en el acceso a recursos y oportunidades para las mujeres emprendedoras.

Premios que Reconocen el Talento y la Innovación

El jurado, compuesto por expertos en emprendimiento, innovación y economía, seleccionó a las seis ganadoras entre 18 finalistas, evaluando su impacto social, su capacidad para transformar sus sectores y la relevancia de sus proyectos. Las premiadas de este año fueron:

- **Early Stage:** María Luke, CEO y Co-Fundadora de *Uelz*, una plataforma de pagos diseñada para que las PYMES y startups puedan gestionar cobros de forma flexible y eficiente.
- **Scale Up:** Mercedes Iborra, CCO y Co-Fundadora de *Visualnacert*, pionera en la agricultura de precisión que ayuda a optimizar costes y mejorar la productividad en el sector agrícola.
- **Divulgación:** Esther Paniagua, periodista especializada

en tecnología, quien se ha convertido en una referente en la visibilidad de perfiles tecnológicos femeninos.

- **Ideación:** Irene Ayerra, CEO y Fundadora de *Hemotic SL*, cuya empresa desarrolla soluciones disruptivas para mejorar los bancos de sangre mediante algoritmos matemáticos.
- **Inversión:** Regina Llopis, presidenta honoraria y Co-Fundadora de *WA4STEAM*, una red de mujeres business angels que apuesta por startups lideradas por mujeres en campos científicos y tecnológicos.
- **Innovación Abierta:** Sofía Benjumea, CEO de *Google for Startups*, que apoya a emprendedores de todo el mundo en el desarrollo de empresas inclusivas y sostenibles.

Además, el Premio de Honor fue entregado a **Carmen Cuesta**, directora de Comunicación y Promoción de ENISA, por su trabajo en la promoción de la financiación pública para mujeres emprendedoras. Un reconocimiento a su esfuerzo por igualar las oportunidades de acceso a capital para todas las emprendedoras, especialmente aquellas en fases iniciales.

Reflexiones sobre la Igualdad y la Inclusión

La noche no solo fue un momento para premiar, sino también para reflexionar sobre los avances y retos que aún persisten. Esther Molina, miembro del jurado y ganadora del Premio de Divulgación en la edición anterior, destacó la importancia de estos premios para dar visibilidad a las mujeres que están cambiando la narrativa empresarial. “Es esencial seguir reconociendo a las mujeres valientes que desafían las barreras del emprendimiento. No solo se trata de visibilizar, sino de inspirar a otras a seguir sus pasos”, comentó Molina.

Carlos Mateo, presidente de la Asociación Española de Startups, hizo hincapié en la importancia de crear un entorno inclusivo y diverso. “Estos premios no solo buscan premiar el talento, sino construir un ecosistema más justo para todas. España tiene el potencial de ser un referente global en

innovación, y eso solo será posible si todas las voces, especialmente las de las mujeres, son escuchadas”, concluyó.

El Futuro del Emprendimiento Femenino: Un Llamado a la Acción

Este evento fue un recordatorio poderoso de que el camino hacia la igualdad en el emprendimiento es largo, pero lleno de posibilidades. La visibilidad que ofrecen los *Women Startup Awards* es vital para continuar derribando los muros que todavía limitan el acceso de las mujeres a recursos clave como la financiación, las redes de contacto y las oportunidades de liderazgo. Cada una de las ganadoras es un ejemplo de resiliencia, pasión y compromiso, pero también un faro para futuras emprendedoras que aspiran a dejar su huella en un mundo empresarial cada vez más globalizado.

Calendario de Financiación Pública para este 2025



Conocer el calendario de financiación pública es esencial para no perder ninguna oportunidad de crecimiento y desarrollo. Las administraciones públicas, tanto a nivel local como europeo, ofrecen un sinfín de posibilidades, desde ayudas directas hasta subvenciones y créditos blandos, que pueden ayudar a las empresas y organizaciones a alcanzar sus objetivos estratégicos.

Es importante estar atentos a las convocatorias específicas de cada sector y región, y planificar con antelación para poder aprovechar al máximo las ayudas disponibles a lo largo del

año.



Enero: Planificación del Año

- **Líneas de crédito para pymes:** Muchas comunidades autónomas y gobiernos nacionales lanzan en enero las primeras convocatorias de créditos blandos para pymes y autónomos. Se trata de un buen momento para revisar el presupuesto anual y planificar las necesidades de financiación.
- **Subvenciones a la innovación:** El inicio del año marca también la apertura de ayudas destinadas a proyectos de I+D+i (Investigación, Desarrollo e Innovación) en sectores clave como tecnología, salud o energía.
- **Convocatorias para economía social:** Organizaciones del tercer sector o cooperativas pueden encontrar oportunidades de financiación relacionadas con el impulso de la economía social y solidaria.

Febrero: Fondos Europeos y Cooperación Internacional

- **Horizon Europe y otros fondos de la UE:** A comienzos de año, suelen publicarse numerosas convocatorias para proyectos dentro del marco de financiación europea. Horizon Europe, Erasmus+ o el programa LIFE, son ejemplos de oportunidades que comienzan a abrirse.
- **Subvenciones para internacionalización:** Para empresas que buscan expandirse fuera de su país, febrero es un buen momento para buscar ayudas públicas que incentiven la internacionalización.
- **Fondos de cooperación al desarrollo:** Organizaciones no gubernamentales y entidades de cooperación pueden encontrar convocatorias para financiar proyectos de desarrollo y ayuda humanitaria.

Marzo: Impulso a la Innovación y Startups

- **Ayudas a startups y emprendedores:** Las aceleradoras de startups y organismos públicos suelen lanzar sus convocatorias de apoyo a nuevos emprendedores a partir de marzo. Las ayudas están orientadas a proyectos innovadores y con alto potencial de crecimiento.
- **Financiación para proyectos tecnológicos:** Durante marzo se publican convocatorias dirigidas a proyectos que desarrollen nuevas tecnologías, con especial énfasis en áreas como inteligencia artificial, blockchain, y biotecnología.
- **Premios a la innovación:** Las convocatorias de premios y concursos para ideas innovadoras y proyectos disruptivos suelen abrirse también en esta época del año.



Abril: Energía y Medioambiente

- **Subvenciones para energías renovables:** La financiación pública relacionada con la eficiencia energética y el uso de energías renovables como solar, eólica o biomasa cobra relevancia en primavera, cuando se lanzan convocatorias a nivel nacional y regional.
- **Ayudas para transición ecológica:** También suelen activarse en abril ayudas específicas para proyectos que fomenten la transición ecológica y la economía circular.
- **Financiación de proyectos de reforestación y biodiversidad:** Los proyectos medioambientales, relacionados con la reforestación, conservación de ecosistemas y mejora de la biodiversidad, suelen tener oportunidades de financiación en este mes.

Mayo: Proyectos Locales y Regeneración

Urbana

- **Programas de regeneración urbana:** Durante mayo, muchos ayuntamientos y comunidades autónomas publican convocatorias de financiación para proyectos de regeneración urbana, mejora de infraestructuras locales, y revitalización de barrios.
- **Ayudas para el turismo y cultura:** Los sectores de turismo y cultura pueden encontrar subvenciones enfocadas a la recuperación y desarrollo de nuevas propuestas, justo antes de la temporada alta.
- **Subvenciones para proyectos sociales:** Las organizaciones sin fines de lucro pueden acceder a ayudas destinadas a combatir la exclusión social, la pobreza energética o mejorar la integración de colectivos vulnerables.



Junio: Apoyo a la Industria y Digitalización

- **Ayudas a la digitalización de pymes:** Los programas como “Kit Digital” y otros fondos europeos como los Next Generation UE, tienden a tener importantes convocatorias abiertas en este mes, orientados a mejorar la transformación digital en las empresas.
- **Financiación industrial:** Existen convocatorias que apoyan a sectores industriales estratégicos, como el metal, la automoción, la construcción o la agroindustria, que suelen abrirse en junio.
- **Subvenciones para proyectos de ciberseguridad:** Con el auge de las tecnologías, las ayudas para mejorar la ciberseguridad en las empresas también se lanzan en este periodo.

Julio: Ciencia y Salud

- **Fondos para investigación en salud:** Durante el verano, se activan numerosas convocatorias para la financiación de proyectos de investigación científica, especialmente en áreas de salud y biomedicina.
- **Ayudas a la investigación académica:** Universidades y centros de investigación reciben financiación para proyectos de largo recorrido en este mes, con un enfoque particular en la innovación aplicada.
- **Premios de ciencia y tecnología:** Las convocatorias de premios a investigaciones científicas y proyectos tecnológicos están activas, incentivando avances en estos campos.

Agosto: Mes de Preparación

- **Revisión y análisis:** Agosto es un mes en el que pocas convocatorias se abren, pero es ideal para la preparación de proyectos, análisis de oportunidades que se abrirán a fin de año y planificación estratégica.
- **Subvenciones para turismo:** En algunas regiones, especialmente aquellas con una gran dependencia del turismo, se abren programas específicos de financiación para mejorar la infraestructura turística y promover el turismo sostenible.

Septiembre: Innovación Social y Fondos Regionales

- **Fondos para proyectos sociales:** Con el inicio del curso, se reactivan las convocatorias para proyectos de impacto social. Estas ayudas se orientan a proyectos que trabajen en áreas como la educación, salud, inclusión social, y el apoyo a la infancia.
- **Ayudas a la formación y empleo:** Septiembre es un mes clave para las subvenciones dirigidas a la formación

profesional y a la creación de empleo juvenil.

- **Fondos para el emprendimiento rural:** Existen programas de apoyo a emprendedores en zonas rurales, incentivando la creación de empresas en regiones menos pobladas.



Octubre: Desarrollo Tecnológico y Innovación Empresarial

- **Subvenciones para transformación digital:** Las empresas que quieran avanzar en la automatización y digitalización de sus procesos encontrarán múltiples oportunidades en este mes.
- **Financiación de proyectos innovadores:** Fondos nacionales y europeos suelen lanzar convocatorias que apoyan a las empresas en el desarrollo de nuevos productos, servicios o tecnologías.
- **Programas de desarrollo industrial:** Las empresas industriales pueden beneficiarse de fondos para modernizar su maquinaria, optimizar procesos y mejorar su eficiencia energética.

Noviembre: Emprendimiento y Proyectos Regionales

- **Ayudas regionales para emprendedores:** A medida que el año se aproxima a su final, muchas comunidades autónomas y ayuntamientos activan programas de apoyo para emprendedores, facilitando su acceso a recursos financieros.
- **Fondos para proyectos transnacionales:** También es común encontrar en noviembre ayudas para proyectos que involucran cooperación transnacional, especialmente en áreas de innovación o sostenibilidad.
- **Ayudas para la modernización de la agricultura:** El sector agroalimentario encuentra numerosas subvenciones

orientadas a modernizar sus prácticas y adoptar tecnologías que mejoren la sostenibilidad.



Diciembre: Cierre de Año y Planificación para el Siguiete

- **Convocatorias para cierre de año fiscal:** En diciembre se abren algunas convocatorias que buscan aprovechar los remanentes presupuestarios de las administraciones. Es el momento para buscar oportunidades de última hora.
 - **Premios y concursos para pymes:** Existen convocatorias de premios a nivel regional y nacional para reconocer las mejores prácticas empresariales, innovación y responsabilidad social corporativa.
 - **Planificación de proyectos 2026:** Aprovecha diciembre para identificar las líneas de financiación que se abrirán en el próximo año y tener listos los proyectos con los que aplicar.
-

Los 10 Consejos Fundamentales para Crear una Startup Exitosa con Globalfinanzia



¡Bienvenidos emprendedores! Crear una startup es un viaje emocionante lleno de desafíos y oportunidades. Sin embargo, con la estrategia adecuada y la mentalidad correcta, puedes aumentar significativamente tus posibilidades de éxito.

En este artículo, exploraremos los 10 consejos más importantes que debes tener en cuenta al lanzar tu propia startup.

1. Encuentra un Problema y Ofrece una Solución Única:

Identifica un problema real en el mercado y ofrece una solución que resuelva este problema de manera única y efectiva. La innovación es clave para destacar en un mercado saturado.

2. Conoce a tu Cliente Ideal:

Comprender a tu audiencia es fundamental. Realiza una investigación exhaustiva para conocer las necesidades, deseos y comportamientos de tus clientes potenciales. Esto te permitirá adaptar tu producto o servicio para satisfacer sus demandas.

3. Desarrolla un Modelo de Negocio Sostenible:

Asegúrate de que tu startup tenga un modelo de negocio sólido y sostenible. Esto implica analizar los costos, ingresos y proyecciones financieras a largo plazo para garantizar la viabilidad de tu empresa.

4. Construye un Equipo Apasionado y Competente:

Tu equipo es uno de los activos más valiosos de tu startup. Recluta a personas apasionadas y con habilidades complementarias que compartan tu visión y estén comprometidas con el éxito de la empresa.

5. Valida tu Idea con el Mercado:

Antes de lanzar tu producto o servicio, valida tu idea con el mercado. Realiza pruebas piloto, recopila retroalimentación de los clientes y realiza ajustes según sea necesario para garantizar que estés ofreciendo un producto o servicio que satisfaga las necesidades del mercado.

6. Construye una Marca Sólida:

La marca es la cara de tu empresa y juega un papel crucial en la atracción y retención de clientes. Dedica tiempo a desarrollar una identidad de marca sólida que comunique claramente los valores y la misión de tu empresa.

7. Sé Ágil y Adaptable:

El entorno empresarial está en constante cambio, por lo que es importante ser ágil y adaptable. Esté dispuesto a pivotar si es necesario y a ajustar tu estrategia según las condiciones del mercado.

8. Establece una Red de Contactos Sólida:

Las conexiones pueden abrir puertas y oportunidades invaluable para tu startup. Dedica tiempo a establecer y cultivar relaciones con otros emprendedores, inversores, mentores y profesionales de la industria.

9. No tengas Miedo al Fracaso:

El fracaso es parte del viaje emprendedor. Aprende de tus errores, mantén una mentalidad positiva y sigue adelante con determinación y perseverancia.

10. Mide y Analiza tu Progreso:

Utiliza métricas clave para medir el progreso de tu startup y realizar ajustes estratégicos según sea necesario. El análisis de datos te ayudará a tomar decisiones informadas y a optimizar el rendimiento de tu empresa.



¿Estás listo para lanzar tu propia startup y necesitas el respaldo financiero adecuado para hacerlo realidad? ¡No busques más! En Globalfinanzia, entendemos las necesidades únicas de los emprendedores y ofrecemos soluciones de

financiación a medida para impulsar el éxito de tu startup desde el primer día.

Somos mucho más que una simple institución financiera; somos una boutique de financiación que se especializa en atender las necesidades específicas de las startups en todas las etapas de su desarrollo. Aquí te explicamos por qué Globalfinanzia es la elección ideal para iniciar tu aventura emprendedora:

1. Experiencia y Expertise en Startups: En Globalfinanzia, contamos con un equipo de expertos en financiación que comprenden los desafíos únicos que enfrentan las startups. Nuestra experiencia nos permite ofrecer asesoramiento personalizado y soluciones financieras adaptadas a las necesidades específicas de tu empresa en crecimiento.

2. Flexibilidad y Agilidad: Entendemos que cada startup es única y requiere un enfoque personalizado en términos de financiación. Es por eso que ofrecemos una amplia gama de opciones financieras flexibles que se ajustan a las necesidades de tu empresa. Ya sea que necesites capital semilla, financiación de crecimiento o inversión de riesgo, estamos aquí para ayudarte a encontrar la solución adecuada de manera rápida y eficiente.

3. Red de Contactos y Recursos: En Globalfinanzia, no solo ofrecemos financiación, sino que también brindamos acceso a una amplia red de contactos y recursos que pueden ayudar a impulsar el crecimiento de tu startup. Desde conexiones con inversores hasta programas de mentoría y eventos de networking, estamos comprometidos a proporcionarte los recursos necesarios para llevar tu empresa al siguiente nivel.

4. Compromiso con el Éxito de tu Startup: En Globalfinanzia, nos apasiona apoyar a los emprendedores y ver crecer sus empresas. Estamos comprometidos a ser un socio a largo plazo en el éxito de tu startup, brindándote el apoyo financiero y estratégico que necesitas para alcanzar tus objetivos

empresariales.

5. Enfoque en la Innovación y la Disrupción: Valoramos la innovación y la disrupción, y nos emociona respaldar a startups que están cambiando el juego en sus respectivas industrias. Si tu startup tiene el potencial de transformar el mercado, estamos aquí para ayudarte a convertir esa visión en realidad.



Si estás buscando la boutique de financiación ideal para iniciar tu startup, no busques más allá de Globalfinanzia. Con nuestra experiencia, flexibilidad y compromiso con el éxito de tu empresa, estamos aquí para ser tu socio de confianza en el viaje emprendedor. ¡Contáctanos hoy mismo y descubre cómo podemos ayudarte a hacer realidad tus sueños de startup!

¡Descubre las oportunidades financieras que te ofrece Globalfinanzia en este año 2024 con los créditos ICO!



En Globalfinanzia, entendemos que el acceso a financiamiento es esencial para el crecimiento y desarrollo de cualquier proyecto empresarial. Por eso, nos enorgullece presentarte una amplia gama de créditos ICO diseñados para cubrir las necesidades específicas de tu empresa en este 2024

¿Qué es un crédito ICO? Los créditos ICO (Instituto de Crédito Oficial) son una herramienta financiera respaldada por el gobierno que tiene como objetivo facilitar el acceso a la financiación a empresas y autónomos en condiciones favorables.

Nuestro compromiso es brindarte soluciones financieras adaptadas a tu situación particular. Por ello, te presentamos nuestras principales clases de créditos ICO para el 2024:

1. **ICO Empresas y Emprendedores:** Destinado a impulsar la creación, crecimiento y consolidación de proyectos empresariales viables. Con este crédito, podrás financiar inversiones en activos fijos productivos, necesidades de liquidez y proyectos de investigación, desarrollo e innovación (I+D+i).
2. **ICO Internacionalización:** Si tu empresa busca expandirse en mercados internacionales, este crédito es para ti. Financia tus proyectos de internacionalización, tanto inversiones en el extranjero como la implantación en nuevos mercados.
3. **ICO Exportadores:** Potencia tus actividades exportadoras con este crédito diseñado para financiar la inversión y liquidez necesaria para afrontar proyectos de exportación y desarrollo internacional de tu empresa.
4. **ICO Garantía SGR/SAECA:** Obtén financiación con el respaldo de una Sociedad de Garantía Recíproca (SGR) o Sociedad Anónima Estatal de Caución Agraria (SAECA). Este crédito facilita el acceso a financiación a empresas que cuentan con avales de estas entidades.
5. **ICO Crédito Comercial:** Agiliza el cobro de tus facturas y mejora la liquidez de tu empresa con este crédito diseñado para anticipar el importe de tus ventas a crédito.



En Globalfinanzia, nos comprometemos a acompañarte en cada paso del proceso, desde la solicitud hasta la obtención del

crédito. Nuestro equipo de expertos en financiamiento estará encantado de asesorarte y ofrecerte la solución que mejor se adapte a tus necesidades.

No dejes pasar esta oportunidad de hacer crecer tu empresa con el respaldo de los créditos ICO de Globalfinanzia. ¡Contáctanos hoy mismo y descubre todo lo que podemos hacer por ti!

Globalfinanzia prepara tu start-up para que sea apta para acceder a préstamos públicos



Globalfinanzia es una empresa líder en el campo de la consultoría financiera y asesoramiento para empresas y start-ups que buscan acceder a financiamiento externo para impulsar su crecimiento y desarrollo. Una de las áreas en las que se destaca **Globalfinanzia** es en la preparación y gestión de la documentación necesaria para que estas empresas sean consideradas aptas para acceder a préstamos de instituciones financieras clave como **ENISA, el ICF y el CDTI.**



Créditos blandos públicos ENISA para mejorar competitividad empresa Barcelona 2023

Cuando una empresa o start-up decide que necesita financiamiento para expandirse, innovar o llevar a cabo

proyectos estratégicos, puede enfrentarse a un proceso complejo y tedioso para obtener los fondos necesarios. Es aquí donde Globalfinanzia entra en juego, simplificando y agilizando este proceso al máximo.



El primer paso crucial en este proceso es evaluar las necesidades financieras específicas de la empresa y determinar qué tipo de financiamiento sería el más adecuado para sus objetivos y circunstancias particulares. Una vez establecido esto, Globalfinanzia se pone manos a la obra para recopilar toda la documentación necesaria para presentar una solicitud completa y persuasiva a las instituciones financieras pertinentes.

ENISA (Empresa Nacional de Innovación S.A.), el ICF (Institut Català de Finances) y el CDTI (Centro para el Desarrollo Tecnológico Industrial) son instituciones clave en el panorama financiero español que ofrecen una variedad de instrumentos de financiamiento para empresas y start-ups en diferentes etapas de desarrollo y con diversos enfoques de negocio. Sin embargo, acceder a estos préstamos no es una tarea sencilla y requiere cumplir con una serie de requisitos y presentar una documentación detallada y precisa.



Es aquí donde Globalfinanzia demuestra su valor agregado, al contar con un equipo de expertos en finanzas y consultores especializados que conocen en profundidad los requisitos y procedimientos de estas instituciones financieras. Globalfinanzia se encarga de recopilar y preparar todos los documentos necesarios, desde planes de negocio y proyecciones financieras hasta informes de viabilidad y documentos legales.

Además de la preparación de la documentación, Globalfinanzia también asesora a sus clientes en todo el proceso de

solicitud, proporcionando orientación y apoyo para maximizar las posibilidades de éxito. Esto incluye la identificación de posibles áreas de mejora en el plan de negocio o en la estrategia financiera de la empresa, así como la optimización de la presentación de la solicitud para destacar los puntos fuertes y mitigar posibles riesgos.



En resumen, Globalfinanzia juega un papel fundamental en el camino hacia la obtención de financiamiento para empresas y start-ups en España, al simplificar y agilizar el proceso de solicitud de préstamos de instituciones financieras clave como ENISA, el ICF y el CDTI. Con su experiencia, conocimientos y compromiso con el éxito de sus clientes, Globalfinanzia se ha convertido en un socio indispensable para aquellos que buscan impulsar su crecimiento y alcanzar sus objetivos empresariales mediante el acceso a financiamiento externo.

Servicios de Globalfinanzia: Una Solución Integral para tus Necesidades Financieras



En el competitivo y dinámico mundo de las finanzas, contar con un aliado que entienda tus necesidades y te ofrezca soluciones a medida es esencial. Globalfinanzia se ha posicionado como un referente en el sector gracias a su amplia gama de servicios financieros, diseñados para satisfacer las demandas de empresas y particulares. En este artículo, exploraremos en detalle los servicios que Globalfinanzia ofrece, destacando

cómo pueden ayudarte a alcanzar tus objetivos financieros.

1. Asesoramiento Financiero Personalizado

Uno de los pilares fundamentales de Globalfinanzia es su servicio de asesoramiento financiero. Este servicio está diseñado para ofrecerte orientación experta y personalizada en la gestión de tus finanzas personales y empresariales. Los asesores financieros de Globalfinanzia analizan tu situación económica, tus objetivos y tus necesidades específicas para crear un plan financiero a medida.

Ventajas del Asesoramiento Financiero de Globalfinanzia:

- **Análisis Personalizado:** Evaluación detallada de tus ingresos, gastos, inversiones y deudas.
- **Planificación a Largo Plazo:** Estrategias para la gestión de ahorros, inversiones y jubilación.
- **Optimización Fiscal:** Consejos para maximizar beneficios fiscales y minimizar impuestos.
- **Seguimiento Continuo:** Revisión y ajuste periódico de tu plan financiero para asegurar que sigas en el camino correcto.

2. Gestión de Inversiones

Globalfinanzia ofrece servicios de gestión de inversiones diseñados para ayudarte a maximizar el rendimiento de tu patrimonio. Este servicio incluye la creación y gestión de carteras de inversión, asesoría en la selección de activos y monitoreo constante del mercado para realizar ajustes estratégicos.

Características Clave de la Gestión de Inversiones:

- **Diversificación:** Estrategias para reducir riesgos a

través de la diversificación de activos.

- **Acceso a Mercados Globales:** Oportunidades de inversión en mercados nacionales e internacionales.
- **Informes Detallados:** Reportes periódicos sobre el desempeño de tu cartera.
- **Enfoque en Objetivos:** Inversiones alineadas con tus metas financieras a corto, medio y largo plazo.



3. Financiamiento Empresarial

Las empresas, independientemente de su tamaño, necesitan financiamiento para crecer y expandirse. Globalfinanzia ofrece soluciones de financiamiento empresarial que van desde préstamos y líneas de crédito hasta financiamiento para proyectos específicos.

Opciones de Financiamiento Empresarial:

- **Préstamos a Corto y Largo Plazo:** Soluciones para necesidades de capital inmediato y proyectos a largo plazo.
- **Líneas de Crédito Revolventes:** Flexibilidad para manejar el flujo de caja y cubrir necesidades operativas.
- **Financiamiento de Proyectos:** Capital para expansiones, adquisiciones y nuevas iniciativas empresariales.
- **Leasing y Factoring:** Opciones de leasing para equipos y factoring para mejorar la liquidez.

4. Consultoría Financiera para Empresas

Globalfinanzia también ofrece servicios de consultoría financiera para ayudar a las empresas a optimizar sus operaciones y mejorar su rendimiento financiero. Este servicio incluye análisis de costos, planificación estratégica y asesoría en fusiones y adquisiciones.

Servicios de Consultoría Empresarial:

- **Análisis Financiero:** Evaluación de estados financieros para identificar oportunidades de mejora.
- **Planificación Estratégica:** Desarrollo de estrategias a largo plazo para el crecimiento sostenible.
- **Fusiones y Adquisiciones:** Asesoría experta en la compra, venta y fusión de empresas.
- **Reestructuración Financiera:** Soluciones para mejorar la eficiencia y rentabilidad de tu empresa.



Globalfinanzia se dedica a ofrecer soluciones financieras integrales y personalizadas que te ayuden a alcanzar tus objetivos financieros, ya seas un individuo buscando asesoramiento para sus finanzas personales o una empresa que necesita financiamiento y consultoría. Con su enfoque centrado en el cliente y su amplia gama de servicios, Globalfinanzia se posiciona como tu aliado ideal en el mundo financiero. No importa cuál sea tu necesidad, Globalfinanzia tiene la experiencia y los recursos para proporcionarte las soluciones adecuadas.

Si estás interesado en alguno de estos servicios o deseas más información, no dudes en contactar a Globalfinanzia. Su equipo de expertos estará encantado de ayudarte a encontrar la mejor solución para tus necesidades financieras.

Lograr financiarse sin diluir capital es el gran desafío de

Las startups y Globalfinanzia lo consigue.



En el emocionante y competitivo mundo de las startups, cada paso hacia el éxito es crucial. Sin embargo, uno de los mayores desafíos que enfrentan los emprendedores es la búsqueda de financiamiento sin comprometer el control y la propiedad de su empresa. En **Globalfinanzia**, entendemos este dilema y estamos aquí para ofrecerte soluciones innovadoras que te permitirán alcanzar tus metas sin diluir tu capital.

Soluciones a la medida de tus necesidades:

En **Globalfinanzia**, reconocemos que cada startup es única, con sus propias aspiraciones, desafíos y oportunidades. Es por eso que ofrecemos un enfoque personalizado para cada cliente, brindando soluciones financieras que se adaptan a tus necesidades específicas.

- **Bootstrapping Inteligente:** Nuestro equipo de expertos financieros te guiará en el proceso de maximizar tus recursos internos, ayudándote a financiar el crecimiento de tu startup utilizando tus propios ingresos, ahorros y estrategias de gestión eficientes.
- **Financiamiento Estratégico:** Con una amplia red de inversores y socios financieros, en **Globalfinanzia** te conectamos con las fuentes de financiamiento adecuadas para tu startup. Ya sea a través de capital de riesgo, financiamiento de deuda o programas de aceleración, te ayudamos a encontrar la opción que mejor se adapte a tus objetivos y valores.
- **Asesoramiento Especializado:** Nuestro equipo de asesores financieros está comprometido con tu éxito. Te

proporcionaremos orientación y apoyo en cada etapa de tu viaje empresarial, desde la planificación financiera inicial hasta la ejecución de estrategias para minimizar la dilución del capital y maximizar el crecimiento de tu empresa.



Beneficios de trabajar con Globalfinanzia:

- **Preservación del Control:** Con nuestras soluciones de financiamiento estratégico, puedes mantener el control y la propiedad de tu startup mientras aseguras los fondos necesarios para impulsar su crecimiento.
- **Acceso a una Red Global:** Aprovecha nuestra amplia red de inversores, socios financieros y expertos en la industria para abrir nuevas oportunidades y acelerar el éxito de tu empresa.
- **Flexibilidad y Personalización:** En **Globalfinanzia**, comprendemos que cada situación es única. Por eso, nos comprometemos a ofrecerte soluciones flexibles y personalizadas que se adapten a tus necesidades y objetivos específicos.

Conclusión:

En **Globalfinanzia**, creemos en el poder de las startups para transformar el mundo. Nuestro objetivo es ayudarte a desbloquear todo tu potencial proporcionándote las herramientas financieras y el apoyo que necesitas para triunfar. Si estás listo para llevar tu startup al siguiente nivel sin comprometer tu control o capital, ¡contáctanos hoy mismo y descubre cómo podemos ayudarte a lograrlo!



LÍNEA EMPRENDEDORAS DIGITALES 2024



Objetivo

Apoyar e impulsar, a través de la financiación, proyectos de emprendimiento digital femenino y reducir la brecha de género existente en este ámbito.

Empresas beneficiarias

Podrán obtener los préstamos participativos las pequeñas y medianas empresas emergentes o en crecimiento en las que una o varias mujeres ostenten una posición relevante de liderazgo o de poder dentro de sociedad: en el accionariado, en el órgano de administración o formando parte del equipo directivo.

Esta línea está dirigida tanto a empresas de nueva creación como a aquellas que estén considerando un proyecto de consolidación, crecimiento o internacionalización.

Requisitos

- Domicilio social en España.
- Ser una pyme, conforme a la definición de la Unión Europea.
- Tener personalidad jurídica propia, independiente de la de los socios o partícipes.

- El proyecto empresarial ha de demostrar su viabilidad técnica y económica, y presentar un modelo de negocio innovador, novedoso o con claras ventajas competitivas.
- La empresa prestataria deberá cofinanciar las necesidades financieras asociadas al proyecto empresarial.
- Los fondos propios de la sociedad serán equivalentes, como mínimo, a la cuantía del préstamo.
- La empresa que solicite un préstamo Enisa deberá mostrar una estructura financiera equilibrada y profesionalidad en su gestión.
- Deberán presentarse las cuentas del último ejercicio cerrado, que habrán sido depositadas en el Registro Mercantil o en otro registro público que proceda.
- La empresa que reciba un préstamo Enisa, por un importe superior a 300.000 €, deberá tener auditados externamente los estados financieros del último ejercicio cerrado.
- Quedan excluidas las empresas cuya actividad corresponda a los sectores inmobiliario y financiero. Más información sobre este asunto en las “ [preguntas frecuentes](#) ”.

Condiciones

- Importe mínimo del préstamo: 25 000 €.
- Importe máximo del préstamo: 1 500 000 €.
- Para la determinación del importe se valorará, entre otros factores, la cuantía de fondos propios y la estructura financiera de la sociedad.
- El tipo de interés se aplicará en dos tramos:
 - Primer tramo: euríbor + 3,75 %
 - Segundo tramo: aplicamos un interés variable en función de la rentabilidad financiera de tu empresa, con un límite máximo establecido entre el 3 % y el 8 %, de acuerdo con la calificación (rating) de la operación.

- Comisión de apertura: 0,5 %.
 - Vencimiento: máximo, 9 años.
 - Carencia de principal: máximo, 7 años.
 - Comisión por amortización anticipada: equivalente al importe que el préstamo hubiese devengado en concepto de segundo tramo de intereses si el préstamo se hubiera amortizado en los plazos acordados y el segundo tramo de interés se hubiese liquidado al tipo máximo, deduciendo los intereses de segundo tramo devengados hasta la fecha de amortización anticipada.
 - Comisión de vencimiento anticipado por cambio en el accionariado: En el caso de cambio en la mayoría de control de la empresa prestataria y/o de transmisión global por cualquier título de los activos de la empresa prestataria, se establece la opción a favor de ENISA de declarar el vencimiento anticipado del préstamo. En el caso de ejercer dicha opción, se establecerá una penalización por vencimiento anticipado, equivalente al importe que el préstamo hubiese devengado en concepto de segundo tramo de intereses -si el préstamo se hubiera amortizado en los plazos acordados y el segundo tramo de interés se hubiese liquidado al tipo máximo-, deduciendo los intereses de segundo tramo devengados hasta la fecha de vencimiento anticipado.
 - La amortización de intereses y principal es trimestral.
 - Para la concesión del préstamo no se exigirán garantías adicionales a las del propio proyecto empresarial.
-

STEM Women Congress Barcelona 2023



El STEM Women Congress es una plataforma para la visibilidad y promoción del talento femenino en el campo STEM



Globalfinanzia, de la mano de Ester Roura asistió al evento que se celebró el pasado jueves 23 de noviembre en el ESADE Campus Barcelona Pedralbes.



SWC Company Award fue para Schneider Electric

Por votación del público se eligió a Schneider Electric, cuya finalidad es facilitar el máximo aprovechamiento de la energía y recursos gracias a un nexo entre progreso y sostenibilidad.



SWC Wompreneur Award fue para Carlota Pascual de WOWPlay.

El objetivo principal del SWC Wompreneur Award es reconocer el talento y el esfuerzo de las mujeres en el ámbito STEM, alentándolas a compartir sus ideas y soluciones creativas. A través de este evento, se fomenta la visibilidad de las mujeres en el mundo empresarial y se les brinda el apoyo necesario para que sus proyectos puedan crecer y prosperar. En última instancia, estos premios no solo reconocen la excelencia en STEM, sino que también inspiran a futuras generaciones de mujeres a seguir persiguiendo sus sueños emprendedores en estas disciplinas.

El premio recayó en Carlota Pascual de Wowplay. La startup Wowplay es un espacio para que niños y niñas desarrollen habilidades blandas y competencias STEAM a través del aprendizaje manipulativo y el uso responsable de las pantallas.



Durante el evento también se presentó el SWC Annual Report 2023, un estudio anual que se elabora desde hace 4 años y permite conocer el impacto de las iniciativas sobre mujeres y niñas y que revela datos significantes. A partir de dichos datos, SWC centra su misión para 2024 en diferentes proyectos:

- El proyecto 'Una escuela, una iniciativa' permitirá llegar a aquellas escuelas donde no llega nadie, ampliando la cobertura de acción de las iniciativas STEM.
- 'Una empresa, una iniciativa' permitirá cerrar el GAP de género en entornos profesionales con dos acciones. La primera, generando una oferta de servicios para empresas que quieran fidelizar su talento STEM femenino, además de atraer talento STEM femenino del exterior. La

segunda, potenciando la visibilidad de las iniciativas, tanto dentro de las empresas como fuera de ellas.

- Desarrollo de la de la Plataforma Digital que permitirá recoger datos de todas las iniciativas de cada país que se sumen a este proyecto.

Por otro lado, Eva Díaz, CEO del Stem Women Congress, avanzó que “a partir del análisis de las iniciativas y las conclusiones del SWC Annual Report, el SWC nos hemos marcado como objetivo ayudar a que el 100% de las escuelas en España, centros de formación, universidades y grandes empresas tengan una iniciativa Stem Women en el año 2050”.



STEM Women Congress recibe el premio DonaTIC de la Generalitat de Catalunya

El galardón llega el año que la iniciativa celebra su quinto aniversario, un año en el cual el SWC ha dado un paso en su internacionalización con una primera edición celebrada en Lisboa el pasado mes de octubre.

Eva Díaz Claver, CEO global SWC, recogió el premio en un acto celebrado en el Convent dels Àngels de Barcelona y agradeció el reconocimiento y sobre todo el trabajo de un gran equipo que hay detrás y que la acompañan “Un día tuve un sueño. Me cogisteis de la mano. Me hicisteis sentir fuerte. Creísteis en mí. Creísteis en el sueño. Y juntas lo hemos hecho realidad. Y

lo estamos haciendo crecer”. También explicó que “ya no somos solo un congreso. Somos el hub de las iniciativas, que las cuidamos y conectamos, las ayudamos a poner en valor su trabajo a través del Annual Report. Llenamos los gaps. Trabajamos con un objetivo común, sin competir, que haya más niñas y mujeres en los sectores STEM”.



El Departamento de Treball i Empresa de la Generalitat de Catalunya, convoca cada año los premios DonaTIC con el objetivo de distinguir el papel de la mujer en el mundo profesional, empresarial y académico en el sector de las tecnologías de la información y la comunicación (TIC) y divulgar referentes entre la sociedad para promover las vocaciones en ciencia, tecnología, ingeniería y matemáticas (CTEM) y fomentar la presencia femenina en las carreras tecnológicas y las ingenierías. Los Premios tienen carácter honorífico, sin dotación económica. Las candidaturas premiadas reciben el reconocimiento público por su trabajo, actividad o proyecto presentado.

El STEM Women Congress ha sido fundamental en la organización de conferencias, programas de mentorado y eventos de networking para minimizar la brecha de género en las disciplinas STEM. Al recibir el Premio DonaTIC, marca un hecho importante en su misión de empoderar a las mujeres y generar un cambio duradero en la industria tecnológica.

El Premio DonaTIC de la Generalitat de Catalunya no solo reconoce los objetivos alcanzados en el pasado, sino que también sirve como catalizador para que el STEM Women Congress impulse más sus iniciativas. El reconocimiento afirma la importancia de fomentar una cultura de diversidad e igualdad en el evolutivo panorama de la ciencia y la tecnología. En este sentido, Eva Díaz ha revelado que este es el impulso para desarrollar los proyectos nuevos que se presentan y es que ha dicho que “empiezan a tener proyectos propios como el de una

escuela, una iniciativa, o una empresa una iniciativa, o la plataforma online de datos o conseguir que en el 2024 el STEM Women Congress se celebre en 5 ciudades: Milán, Madrid, Bogotá, Lisboa y Barcelona”.



Apúntate a los 17.ª edición de los Premios EmprendeXXI con GLOBALFINANZIA

En Globalfinanzia te ayudamos a presentar tu proyecto de innovación a los próximos premios EMPRENDE XXI.

Premios EmprendeXXI

Estos premios, impulsados por CaixaBank, a través de DayOne, y cootorgados con el Ministerio de Industria, Comercio y Turismo, a través de ENISA en España, y con Banco BPI en Portugal, premian el talento y la capacidad de ofrecer respuesta a los retos del mañana, ayudando a las *startups* que destaquen por su capacidad de innovación y su alto potencial de crecimiento a llegar más lejos.

Si has fundado una empresa de base tecnológica e innovadora, y cumples los [requisitos](#), puedes convertirte en un Referente4Tomorrow.

En la 17.ª edición de los Premios EmprendeXXI estamos buscando *startups* capaces de enfrentarse hoy a los retos del mañana inspirando, imaginando y soñando con un mundo mejor. ¿Te apuntas?

Apúntate hasta el 12 de diciembre

Global Finanzia es una **Boutique de Financiación Empresarial** con el más alto grado de seriedad y profesionalidad, con un gran equipo de especialistas en diferentes áreas sin precedentes, garantizando la seguridad máxima a nuestros clientes, aportando seriedad, confianza y resultados que avalan el progreso de vuestras empresas.

Trabajamos de cerca con los clientes para entender su negocio y sus proyectos, establecemos una estrategia financiera y Globalfinanzia se encarga de generar el mix de financiación pública y privada que aporte más valor a los clientes, aprovechando las ayudas públicas para reducir el coste financiero y reducir la pérdida de posición en caso de inversión. Por otra parte, Globalfinanzia tiene una red de alianzas con otras consultoras especializadas en I+D+i, en programas europeos, en fondos de inversión y otros, que nos permiten abordar proyectos de muchos tipos.

- **Financiación Empresarial** Brindamos asesoramiento económico –financiero –jurídico. Especializados en la financiación de empresas y autónomos a través de diversos productos privados y públicos. Estudiamos detenidamente la situación actual de la empresa para entender las necesidades y productos financieros que mejor se le pueden adaptar . En cada caso , dependiendo de la empresa , situación y proyección, nos centramos en acudir a las fuentes de financiación indicadas para cada caso.
- **Financiación para Emprendedores / Start-ups** En toda startup es tan importante desarrollar el modelo de negocio, experimentar y ejecutarlo como captar la

financiación o capital necesario para llevarlo a cabo. En muchas ocasiones, los emprendedores deben dedicar demasiado tiempo en captar estos recursos , tiempo que les despista del desarrollo del negocio en un momento que para ellos es clave. Desde Global Finanzia estudiamos y te presentamos las mejores oportunidades de capital privado – inversores y capital público, te asesoramos y guiamos hasta la consecución de los recursos financieros que precisas, para que puedas centrarte en tu negocio .

- **Servicios de Inversión** En función y perfil de los inversores gestionamos diversas oportunidades de inversión en diferentes sectores y actividades.
 - **Servicio de diagnóstico y asesoría financiera global** Exclusivo servicio de asesoría que te brinda la oportunidad de analizar la situación financiera de tu empresa confeccionando un informe breve a través de nuestros expertos con experiencia en el sector aclarando vuestras dudas, explicando los instrumentos de financiación más adecuados y acompañado y siguiendo vuestro proyecto.
- **Outsourcing financiero** Ponga un experto en finanzas en su empresa. Los beneficios para tu empresa y su crecimiento serán múltiples. Con el asesoramiento continuado de un director financiero externo conseguirás:
 1. Tener constante información de la situación del flujo de caja.
 2. Conocimiento de las fuentes de financiación existentes.
 3. Definición política de cobros y de pagos.
 4. Negociación con las entidades financieras.