

Nuevos préstamos ICO 2024 – Empresas y Emprendedores –



ICO Empresas y Emprendedores 2024

Globalfinanzia te ayuda con toda la documentación y realiza por ti las gestiones necesarias para la obtención del los nuevos préstamos ICO 2024. No dudes en ponerte en contacto con nosotros al 931 051 566.

Te financiamos proyectos de inversión, actividades empresariales y/o necesidades de liquidez o gastos para tu PYME, Start-UP o empresa.

Importe máximo por cliente	• Hasta 12,5 millones de euros, en una o varias operaciones.
¿Qué financia?	• Proyectos de inversión, actividades empresariales y/o necesidades de liquidez o gastos. • Proyectos de digitalización y, en particular, los destinados a fomentar soluciones de teletrabajo recogidos en el programa Acelera Pyme • Rehabilitación de viviendas y edificios.

Modalidad	• Préstamo • Leasing • Renting • Línea de crédito
Tipo de interés	• Fijo o variable, más el margen establecido por la entidad de crédito según el plazo de amortización. • Consultar TAE máxima.
Plazo de amortización y carencia	• De 1 a 20 años con la posibilidad de hasta 3 años de carencia de principal.

ARTICFISH, IMPORTACIÓN DE PESCADOS Y MARISCOS CONGELADOS, caso de éxito.



Articfish fue fundada en 2014 por **José Luís Sevilla Ortiz** junto a profesionales con más de 30 años de experiencia en el sector, dedicada a la importación, transformación y comercialización de pescados y mariscos congelados.

□Solicitan los servicios profesionales de **Globalfinanzia** en sus inicios. Tras un estudio pormenorizado de la situación empresarial y de las diversas posibilidades existentes en el mercado para poder abarcar las inversiones necesarias, se consigue financiación para desarrollar toda la línea de producción de la empresa a través de la consecución de una línea **ENISA Crecimiento**.



Su capital humano está compuesto por más de 25 expertos profesionales que se integran en los distintos departamentos de la empresa, desde la sala de elaboración hasta la administración, pasando por control de calidad o el departamento de ventas. Son especialistas en la importación de pescados y mariscos procedentes de los principales caladeros de Asia, Africa y América y comercializan productos originarios de otros países de la Comunidad Europea capturados y procesados por empresas a las que representan en España. También comercializan sus propios productos con una red de representantes que cubren todo el territorio nacional, con oficinas en Madrid, Sevilla, Barcelona y Aragón.



DEL CANTO CHAMBERS, BUFETE DE ABOGADOS ESPAÑOL LÍDER EN INGLATERRA, casos de éxito



Del Canto Chambers es una de las principales Cámaras de Abogados de Londres, especializada en Derecho Internacional, Asesoramiento Fiscal y Legal. El equipo de Del Canto Chambers se actualiza regularmente sobre asuntos fiscales y legales internacionales en el Reino Unido, España, Oriente Medio y América Latina. Su incomparable experiencia legal y fiscal les distingue, convirtiéndoles en la mejor opción para clientes, abogados y asesores fiscales con sede en Londres.

El bufete contó con los servicios profesionales de **Globalfinanzia** desde sus inicios para todos los asuntos de financiación en las diversas etapas de su expansión que culmina en 2003, cuando su fundador, **León Fernando del Canto**, tras haber trabajado con varios «barristers» independientes (**Queen Counsel**), decide salir del ambiente de las grandes firmas y colegiarse en el «**Bar Council**», **abriendo su propia firma en Old Square Buildings**, contando también en esta ocasión con los servicios de **Globalfinanzia** para la financiación de toda la operación.

Fue su participación en el equipo que asesoró a **David Beckham** para venir al **Real Madrid** lo que convenció a **Léon Fernando del Canto** del potencial del mercado angloespañol en el Reino Unido.

Del Canto Chambers posee oficinas en Inglaterra (Londres), Irlanda (Cork City), España (Madrid e Ibiza) y Catar (Doha). En España, la firma es líder en Propiedad Intelectual y Abogacía Fiscal y Legal Internacional.



Trabajan con clientes privados, sus familias y sus empresas y, a lo largo de los años, les han encargado casos de gran relevancia. Su experiencia fiscal y legal internacional incluye el derecho de la propiedad intelectual, los servicios legales y fiscales de las empresas, la resolución alternativa de conflictos y el derecho de organizaciones benéficas y no lucrativas, abarcando toda la Unión Europea, así como todos los países de habla árabe.

En determinados casos, algunos miembros del bufete pueden ser contratados bajo el régimen de acceso público inglés que permite a los ciudadanos contratar a un barrister directamente, sin pasar por un solicitador.



DY CARE, LA NUEVA ERA DE LA REHABILITACIÓN DIGITAL, casos de éxito



Dycare es una empresa especializada en soluciones de monitoreo de pacientes y telemedicina. Se enfoca en el desarrollo de tecnologías y dispositivos médicos para la monitorización remota de signos vitales y la gestión de pacientes crónicos.

DyCare está formado por un equipo multidisciplinar que integra el conocimiento de cada uno de sus miembros. Todos tienen un rol importante dentro de la empresa. Sus fundadores y actuales CEO son **Silvia Raga** y **Ricardo Jauregui**.



Dycare ha desarrollado dispositivos y plataformas que permiten a los profesionales de la salud realizar un seguimiento continuo de los pacientes, especialmente aquellos con enfermedades crónicas, en entornos no hospitalarios. Sus soluciones suelen incluir sensores portátiles y plataformas de software que permiten la recopilación y análisis de datos biomédicos en tiempo real.

La participación de **Globalfinanzia** se dio cuando de la mano de **Ester Roura**, consiguieron un préstamo público proveniente de la línea **NEOTEC** del **CDTI** (**Centro para el Desarrollo Tecnológico y la Innovación**) que tiene como objetivo el apoyo

a la creación y consolidación de empresas de base tecnológica.

La gran evolución de la IA ha permitido que **DyCare** haya conseguido algoritmos muy precisos que permiten al paciente realizar los **ejercicios prescritos desde su móvil, tablet u ordenador** y gracias a nuestra tecnología de visión artificial recibir correcciones en tiempo real de forma visual y auditiva para una correcta ejecución del ejercicio.



La empresa busca mejorar la eficiencia del monitoreo de la salud y facilitar la atención médica a distancia, permitiendo una gestión más efectiva de los pacientes y reduciendo la necesidad de visitas hospitalarias frecuentes.

El ICO movilizó 12.960 millones de euros en financiación en 2023

El ICO movilizó 12.960 millones de euros en financiación para impulsar el crecimiento y los proyectos

de autónomos, pymes y empresas en 2023

Fuente: capital-riesgo.es



El Instituto de Crédito Oficial (ICO) canalizó más de 12.960 millones de euros en financiación hacia autónomos, pymes y empresas para promover su crecimiento y el desarrollo de sus proyectos en 2023. Esta cifra representa un incremento del 102% respecto al volumen registrado en 2022.

Como banco nacional de promoción, el ICO pone a disposición de las empresas españolas un amplio catálogo de productos de financiación, que divide en dos grandes bloques: Líneas ICO de Mediación y programas de Financiación Directa, con los que ha movilizado en conjunto 7.530 millones de euros.

Las Líneas ICO de Mediación están diseñadas para que los recursos del ICO sean accesibles a los autónomos y pymes de todas las Comunidades Autónomas y sectores de actividad. Para ello es fundamental la colaboración de las entidades financieras, que son las encargadas de comercializar estos productos, dotándoles de gran capilaridad. Gracias a este esquema de colaboración público-privada, en 2023 se financiaron 12.100 operaciones de autónomos y pymes por importe de 2.521 millones de euros, un 61% más que en 2022.



En el ámbito de financiación directa, el ICO ha destinado 5.009 millones de euros, un 44% más que en 2022, a proyectos desarrollados por medianas y grandes empresas, prestando especial atención a aquellos que generan impacto social y/o medioambiental positivo.

En los programas de financiación directa, el ICO ha seguido trabajando para que las empresas puedan diversificar las fuentes de las que obtienen recursos, ofreciendo diferentes soluciones ligadas a la adquisición de bonos proyectos y bonos y pagarés corporativos emitidos por empresas españolas en mercados regulados como el MARF, priorizando aquellas que estén certificadas como emisores responsables o que coticen en índices de sostenibilidad. En total, el ICO ha invertido con estos programas 1.745 millones de euros.

Además, el ICO cuenta con Axis, su filial de capital riesgo, para impulsar opciones de financiación complementarias a la bancaria, a través de los cuatro fondos que gestiona: Fond-ICO Next Tech, Fond-ICO Global, Fond-ICO Sostenibilidad e Infraestructuras y Fond-ICO Pyme. Las inversiones que realiza AXIS a través de estos instrumentos contribuyen al crecimiento de startups y scaleups y al desarrollo de proyectos que combinan innovación y emprendimiento.

Impulso a la internacionalización de las empresas

En su actividad de financiación el ICO promueve la actividad internacional de las empresas españolas y contribuye activamente en la Estrategia de Internacionalización de la Economía Española 2021-2027.

Del volumen total de préstamos registrados con las Líneas de Mediación y los programas de financiación directa, 1.357 millones de euros se destinaron a proyectos de internacionalización.

Además, el ICO gestiona por cuenta de la Secretaría de Estado de Comercio, los instrumentos de apoyo a la internacionalización -FIEM y CARI- con los que se han formalizado operaciones por importe de 464 millones de euros.

Líneas de Avaes por cuenta del Estado

El ICO gestiona también la Línea de Avaes puesta en marcha

por el Gobierno para canalizar financiación hacia empresas que se encuentran afectadas por los efectos económicos de la guerra en Ucrania, como el incremento de los precios de la energía, materias primas o electricidad.

Con la Línea de Avales Ucrania, en colaboración con las entidades financieras, se han movilizado durante 2023, 4.965 millones de euros en financiación en más de 22.800 operaciones, de las cuales el 97% corresponden a pymes y autónomos.

Plan de Recuperación, Transformación y Resiliencia

El ICO contribuye con su con su know-how y capacidad para generar nuevos productos, junto con los Ministerios y organismos correspondientes, al despliegue de iniciativas recogidas en el Plan de Recuperación, Transformación y Resiliencia.

La aprobación de la Adenda del Plan de Recuperación por la Comisión Europea en el mes de octubre de 2023, marcó un nuevo hito en la actividad del Grupo ICO, teniendo asignada la gestión de 40.000 millones de euros en préstamos de la segunda fase del Plan de Recuperación, que contribuirán a que las empresas españolas culminen su proceso de transformación y al desarrollo de proyectos que potencian la transición verde y digital.

El ICO está trabajando en el despliegue en colaboración público-privada de estos recursos hacia el tejido empresarial a través de cinco Líneas de préstamos: ICO Verde, ICO Empresas y Emprendedores, Fond-ICO Next Tech, Spain Audiovisual Hub y Vivienda. Entre el 70 y 75% de los 40.000 millones se distribuirán a través de intermediarios financieros, 2/3 entre entidades financieras y 1/3 entre gestoras de capital riesgo.

En esta línea de actuación, cabe señalar que, gracias a los préstamos del Plan de Recuperación, Fond-ICO Next Tech - iniciativa que se lanzó en la primera fase del Plan- ha

incrementado su dotación hasta los 4.000 millones de euros.

El objetivo de este Fondo es movilizar en colaboración público-privada inversiones que fomenten el desarrollo de proyectos digitales innovadores de alto impacto y la inversión en empresas en crecimiento (scale-ups).

A lo largo de 2023, se aprobaron 9 operaciones de Fond-ICO Next Tech (5 en fondos y 4 co-inversiones en compañías) para invertir hasta 215 millones de euros. Asimismo, se han comprometido las aportaciones de España, de hasta 1.000 millones de euros, a la European Tech Champions Iniciativa (ETCI) junto con el Fondo Europeo de Inversiones (FEI) y otros Estados Miembros de la UE.

En diciembre de 2023 se lanzó 16ª convocatoria de Fond-ICO Global, que es la de mayor importe hasta la fecha, para seleccionar las gestoras de capital privado con las que AXIS invertirá hasta 900 millones de euros de los préstamos de la segunda fase del Plan de Recuperación en proyectos que fomentan el crecimiento y modernización del tejido empresarial.

Financiación de proyectos sostenibles

El ICO afianzó su papel como impulsor de proyectos sostenibles, tanto desde el punto de vista social como medioambiental, de acuerdo con lo recogido en su Estrategia 2022-2027, alineada con el Plan de Recuperación, Transformación y Resiliencia, que establece que el 40% del total de nuevas financiaciones en el período de referencia sean sostenibles.

Del total de operaciones de financiación directa aprobadas por el ICO en 2023, el 46%, unos 2.846 millones de euros que movilizarán una inversión de 16.314 millones de euros, financian proyectos con impacto medioambiental o social positivo. El mayor volumen de financiación aprobada se concentra en el apoyo a la lucha contra el cambio climático,

concretamente en los sectores de energías renovables y movilidad sostenible.

Como entidad acreditada para la canalización de fondos de la UE (Implementing Partner), el ICO realizó en 2023 su primera convocatoria dentro del programa Invest EU para invertir 150 millones de euros en infraestructuras sostenibles y movilizar en colaboración con los inversores privados al menos 300 millones de euros. El ICO ha tenido además un papel activo en el programa Alternative Fuels Infrastructure Facility (AFIF), canalizando 16 millones de euros en subvención para dos proyectos de movilidad sostenible acometidos por empresas españolas. En modalidad blending, el Instituto ha completado esta subvención, con 66 millones de euros en financiación.

AXIS también ha reforzado sus actuaciones en materia de sostenibilidad a lo largo de 2023. Destaca la clasificación de uno de los cuatro fondos que gestiona, Fond-ICO Sostenibilidad e Infraestructuras, en la categoría “artículo 8” de acuerdo con la EU Sustainable Finance Disclosures Regulation (SFDR), adquiriendo con ello el compromiso de promover inversiones sociales y medioambientales.

Además, amplió la dotación, hasta alcanzar los 100 millones de euros, de la iniciativa Impacto Social y Sostenibilidad, englobada dentro de Fond-ICO Pyme. A través de esta iniciativa, Fond-ICO pyme participa en fondos que invierten a su vez en proyectos y empresas que generan un impacto positivo.



Emisor de referencia de bonos verdes y bonos sociales

El ICO emite bonos en los mercados de capitales para llevar a cabo su actividad de financiación empresarial. En 2023 el ICO captó fondos a medio y largo plazo por importe de 7.314 millones de euros.

Lo más destacable del ejercicio fueron las dos transacciones públicas en formato sostenible. En concreto el ICO sacó al mercado su décimo bono social y el quinto bono verde, por importe de 500 millones de euros cada uno. Con las dos operaciones realizadas en 2023, el volumen de deuda sostenible emitida por el ICO se sitúa en 7.550 millones de euros en 15 transacciones (10 sociales y 5 verdes).

Los recursos captados con estas 15 operaciones sostenibles financian proyectos que producen un impacto social y medioambiental positivo. Los bonos sociales del ICO han financiado 73.097 proyectos para autónomos, pymes y grandes empresas que a su vez han generado o mantenido 478.881 empleos. Además, han proporcionado 300 oportunidades laborales para personas discapacitadas, se han financiado 90 viviendas sociales y 2 hospitales, entre otros beneficios sociales.

FERTYPHARM, PRIMERA EMPRESA ESPAÑOLA ORIENTADA EXCLUSIVAMENTE A LA FERTILIDAD, casos de éxito



Fertypharm nace en 2015 con la firme convicción de contribuir a la mejora en los procesos reproductivos, colaborando desde sus inicios estrechamente con las clínicas y centros de fertilidad, elaborando productos y servicios innovadores y exclusivos aportando siempre un valor añadido. Desde sus

inicios, **Roberto Costillas**, fundador de la empresa, ha promovido estos últimos 9 años con entusiasmo, ganas e ilusión la **pasión por la vida**. Ayudar a crear vida es su objetivo.

Globalfinanzia colaboró estrechamente desde sus inicios y también durante el proceso de consolidación de la compañía. obteniendo financiación sin aval de socios y no dilutivo a través del **Institut Català de Finances ICF** , organismos públicos y entidades bancarias. Muy orgullosos de poder apoyar un proyecto de semejantes características.



Roberto Costillas, fundador
de Fertypharma

Junto con AB-Biotics, empresa referente en la industria europea de biotecnología, Fertypharm desarrolló en marzo de 2016 un test genético con el objetivo de mejorar la eficacia y la seguridad de los tratamientos en reproducción asistida, **Fertypharm Test**.



Su apuesta constante por la innovación les ha permitido recientemente obtener el reconocimiento como **Pyme Innovadora**, reconocimiento otorgado por el **Ministerio de Ciencia Innovación y Universidades** reconociendo a la capacidad de innovación de **Fertypharm**.



Fertypharm es el primer laboratorio que ha incorporado en sus formulaciones los Probióticos, que actúan de forma directa mejorando la fertilidad femenina, la masculina y contribuyendo al bienestar de la madre y el feto en todas las etapas del embarazo además de ser los introductores en el mercado, el primer test genético para predecir la respuesta de la mujer a

la hiperestimulación hormonal.

CLUB PÀDEL MONTMELÓ, casos de éxito



CLUB PÀDEL MONTMELÓ abre sus puertas en 2015 para satisfacer la demanda de un club de pádel realmente social.

En sus inicios se consiguió una línea pública del **Institut Català de Finances**, la **Línea Emprendedores** a través del **Banco de Sabadell** dentro de su división para Start-Ups **BStartup** y durante estos casi 10 años ya de singladura, Globalfinanzia a completado sus servicios de financiación con varios ICO's, subvenciones deportivas puntuales y más financiación bancaria privada siempre en las mejores condiciones del mercado.



Fue un largo camino desde que las primeras ideas de un posible negocio surgieran hasta ver las pistas acabadas y con los jugadores practicando este maravilloso deporte. Con **Ester Roura** a la cabeza y sobre todo con las ganas de trabajar y el tesón de **Jordi Pavón**, fundador del **Pàdel Montmeló**, se pudo llevar a cabo un proyecto cuyo resultado da esperanzas a todos los emprendedores de nuestro país. Con buenas ideas, ganas de trabajar y con una asesoría financiera que vela por tus intereses y que busca y consigue la financiación que más

conviene y se ajusta a tus necesidades como **Globalfinanzia**, nada es imposible.

BLACKZI, LA SOCIEDAD DEL CAFÉ, casos de éxito.



Blackzi surge con la voluntad de mejorar e innovar la categoría del café en el canal de hostelería en España. La compañía nació de la mano de dos ex-directivos del sector, **Juan y Alfred**, ambos con una larga trayectoria en Lavazza, donde ocuparon los cargos de Director de la división de Food Service y Director General, respectivamente, después de haber ocupado diversas posiciones en Haagen Dazs, Azkoyen y Dunkin Donuts.

Globalfinanzia ayuda a Blackzi desde sus primeros pasos, cuando tan solo era un proyecto. A lo largo de los años les ha conseguido toda la financiación bancaria que han necesitado para conseguir sus nuevos retos empresariales así como también financiación pública en forma de ENISA e ICF.

La participación de Globalfinanzia en el proyecto de Blackzi ha sido muy importante como explica Juan Manuel, Calvo:

‘Global Finanzia es nuestro apoyo y guía en la captación de financiación estudiando las mejores oportunidades a las que podemos acudir, hecho que nos permite centrarnos en las ventas y crear valor.’



Iniciando su andadura en el arco mediterráneo, el plan de

expansión de Blackzi en el canal Horeca pasó por la innovación, la calidad del producto y la transferencia de conocimiento tanto al distribuidor como al punto de venta.

Blackzi asesora al cliente para rentabilizar al máximo la categoría café en su establecimiento.

Blackzi ha formado durante los últimos 10 años a una treintena de distribuidores regionales de productos de alimentación, y les ha dotado de formación técnica y asesoría para la gestión de un negocio con tantas particularidades como es el del café. La finalidad ha sido ayudarles a rentabilizar su negocio, una necesidad imperante hoy en día, al tiempo que ofrecen un producto de mayor calidad en el bar.

La calidad de los cafés de Black Zi está garantizada por una serie de controles cualitativos específicos realizados en cada fase de producción. En los países de origen, técnicos especializados seleccionan con gran atención los mejores cafés verdes verificando la conformidad de los estándares predefinidos. A su llegada a Italia se realizan los test técnicos gustativos. El mejor grano y el mejor tostado 100% italiano en Bologna.



El célebre “café para todos” que popularizó el exministro Manuel Clavero hace cuarenta y cinco años fue, el 23 de marzo de 2017, el punto de partida de una muy exitosa campaña de Blackzi en la que invitó a café a todos los consumidores.

A esta acción se sumaron caras conocidas como la del ya desaparecido actor Quique San Francisco, el nadador David Meca, el rapero Langui, el DJ y ex-motociclista Fonsi Nieto, el chef Martín Berasategui, la modelo Paloma Lago, la presentadora de televisión, Arancha de Benito, o el ex-ministro de Cultura Manuel Clavero. Estas figuras protagonizaron el vídeo #caféparatodos, con el que la marca Blackzi difundió la excelencia a través de la bebida más consumida en los países desarrollados y que supuso un “boom” mediático muy destacable.

Estamos muy orgullosos de que una empresa de la importancia de Blackzi haya contado con Globalfinanzia en todas sus decisiones empresariales en estos últimos 12 años. Esperemos que sean muchos más!.

Ester Roura.

Solicita ya la ayuda Global Impulse y haz realidad tu innovación biomédica



Buscamos a emprendedores científicos que trabajen en los ámbitos de las ciencias de la vida y la salud, en centros de investigación, hospitales y universidades, en España y Portugal, y que estén comprometidos con la transferencia de resultados del laboratorio a los pacientes.

Tu proyecto podría recibir hasta 700.000 euros, además de orientación a través de formación, y de mentorías y consultorías personalizadas.

La convocatoria está abierta hasta el 22 de febrero de 2024.

Preséntanos tu propuesta, te ayudaremos a asentar las bases de la salud del mañana.

NETRIVALS, GESTIÓN E-COMMERCE LLEVADA A LA EXCELENCIA, casos de éxito



Esta startup catalana ha desarrollado una efectiva herramienta de gestión de precios y ha confiado en la infraestructura cloud de OVH para monitorizar esa inmensa cantidad de datos.

La startup **netRivals** lleva más de 9 años siendo el mayor BigData de productos europeos, su software procesa y permite a los retailers y comercios electrónicos establecer el precio más adecuado para sus productos valorando la evolución de precios de esos mismo productos en el mercado.

Salvador Fàbregas e Iván Ramírez detectaron en 2015 la necesidad del mercado y se decidieron a crear un sistema de análisis de precios que levantó el interés inmediato de las empresas. Globalfinanza les ayudó en sus inicios consiguiéndoles mas 5 millones de euros de financiación pública proveniente del CDTI, ENISA e ICF y también de financiación bancaria sin aval.

Globalfinaniza les ayudó en sus inicios consiguiéndoles mas 5 millones de euros de financiación pública proveniente del CDTI, ENISA e ICF y también de financiación bancaria sin aval.

Con la confianza de una amplia gama de clientes en el Reino Unido, Alemania, Italia, España, Francia, Australia y los países nórdicos, Netrivals también permite a Lengow acelerar su expansión internacional. A principios de 2021, el fondo de inversión global de 8.100 millones de dólares Marlin Equity Partners ya se había asegurado una participación mayoritaria en Lengow. Tras abrir oficinas en Alemania (Múnich) y Reino Unido (Londres) en 2021, Lengow aprovechará ahora la adquisición de Netrivals para abrir su oficina en Barcelona (España).

La plataforma de comercio electrónico Lengow adquirió el pasado abril del 2022 Netrivals, que actualmente cuenta con más de 80 trabajadores



La plataforma de comercio electrónico Lengow adquirió el pasado abril del 2022 Netrivals. Esta se trató de una adquisición estratégica para ambas compañías, ya que supuso una clara respuesta a la tendencia y creciente demanda por parte de marcas y retailers de una solución de comercio electrónico intuitiva y con funcionalidades de gran alcance para la gestión del e-commerce.