

Santander apuesta por las startups en España con un fondo de 100 millones y una oferta completa de soluciones para impulsar su desarrollo



- El banco aporta 67 millones a una estructura de 100 millones, que creará en alianza con Inveready Asset Management, configurándose como el mayor fondo de *Venture Debt* de España para proyectos
- La entidad firmará acuerdos de colaboración con los principales agentes, asociaciones, centros de innovación, incubadoras e inversores, con acceso a 000 *startups*.
- Contará con equipos de gestores especializados en todos los Work Café del banco y figuras responsables en los principales *hubs* de emprendimiento (Madrid, Barcelona, Málaga, Valencia y Bilbao).

Banco Santander lanza una oferta completa de servicios y productos dirigida a las *startups* y empresas innovadoras con potencial de escalabilidad y crecimiento. Además de soluciones financieras específicas y adaptadas a cada etapa en el ciclo

de crecimiento de estas empresas, el banco pone a su disposición toda una batería de medidas para acompañarlas y facilitarles el camino en su desarrollo, lo que contribuirá a impulsar el ecosistema de innovación y emprendimiento en España.

Entre las iniciativas más relevantes se incluye la constitución de un fondo de 100 millones, en alianza con Inveready, una de las mayores gestoras independientes especializadas en activos alternativos y líder en *venture debt* en España, una modalidad que permite financiar a las *startups* en etapas tempranas a cambio de una participación mínima en la empresa. El fondo contará con una aportación inicial por parte de Santander de 67 millones de euros. Los 33 millones restantes serán aportados por otros inversores, así como la propia gestora, lo que lo convertirá en el fondo de *venture debt* más grande de España.

El nuevo fondo está diseñado para empresas de base tecnológica y de alto crecimiento, con un uso eficiente del capital, que han levantado al menos una ronda de capital y que puedan alcanzar el umbral de rentabilidad en el medio plazo. Las operaciones van aproximadamente desde los 500.000 euros a los 5 millones, lo que permite financiar el crecimiento de una manera flexible, minimizando la dilución de los accionistas.

Inveready, fundada en 2008, es una de las gestoras de capital riesgo líderes en España. Con sede en San Sebastián y oficinas en Madrid y Barcelona, tiene más de 1.000 millones de euros bajo gestión a través de distintas estrategias. Entre ellas, el *venture debt*, donde cuenta con más de 12 años de experiencia, tres fondos desarrollados con éxito y un porfolio de más de 100 compañías.

Para empresas en fases más avanzadas (importes de financiación a partir de 5Mn€) y que buscan escalar su negocio y /o expandirse a otras geografías, el banco pone a su disposición todas sus capacidades globales, a través de Santander Corporate & Investment Banking (Santander CIB), como productos de deuda adaptados a

las necesidades de cada una de las *startup/ scaleups* a lo largo de las distintas fases de madurez y la posibilidad de servicios de asesoramiento especializado como M&A, salidas a bolsa, estructuración de deuda o búsqueda de inversores estratégicos internacionales. A través de Santander Growth, el banco ya viene reforzando los servicios de banca corporativa que ofrece a las pymes, poniendo a su alcance las capacidades globales y ofreciéndoles asesoramiento de banqueros de inversión al nivel que ya reciben las grandes compañías, con equipos de especialistas a nivel nacional y en las distintas territoriales y herramientas de inteligencia artificial que les permite tomar decisiones clave para su desarrollo.

Y para las *startups* en fases más iniciales (*seed & early*), que mayoritariamente no han alcanzado ebitda positivo, cuentan con pocas garantías -pero sí con capital- y necesitan apoyo financiero, la entidad ofrece líneas de financiación específicas para facilitar su despegue, con un circuito y un canal diferenciado de riesgos más adaptado a las particularidades de este tipo de empresas. Dentro de la oferta diseñada, está incluida también la apertura de una cuenta, con acceso online a través de la banca online y la app de empresas; y los cobros y pagos: adeudos, remesas y transferencias.

Ángel Rivera, CEO de Santander España, subraya: *“Estamos muy contentos con el lanzamiento de esta oferta para las startups. Los emprendedores van a poder acceder a toda una oferta específica, no sólo para facilitar el despegue de las empresas que nacen, sino para que puedan consolidar su crecimiento, lo que sin duda va a tener un impacto muy positivo en el ecosistema de innovación y de emprendimiento en España. Con esta iniciativa, que se suma a otras recientes, como Santander Growth, reafirmamos nuestro liderazgo como banco de referencia para acompañar y ayudar a las empresas, independientemente de su tamaño, en todas y cada una de las etapas de su ciclo de vida, y con la oferta financiera y no financiera más completa del mercado.”*

Oferta no financiera

La oferta de Santander para *startups* se completa con la parte no financiera, como la posibilidad de disponer de los 26 Work Café urbanos que tiene el banco en todo el país, espacios colaborativos y abiertos para clientes y no clientes, en los que trabajar, celebrar reuniones y asistir a eventos y donde habrá gestores especialistas en *startups*. La entidad contará también con figuras responsables en los servicios centrales, en las 152 oficinas de empresas y en los principales *hubs* de emprendimiento (Madrid, Barcelona, Málaga, Valencia y Bilbao) para coordinar a los equipos dedicados a este segmento.

Las *startups* pueden pasar a formar parte de [Santander X](#), la iniciativa global de impacto social de Banco Santander de apoyo al emprendimiento. Santander X ayuda a proyectos emprendedores, *startups*, *scaleups* y pymes a crear oportunidades, consolidarse y crecer. Ofrece a los emprendedores formación, asesoramiento y recursos de alta calidad, reconocimiento a los emprendimientos más destacados

con premios económicos y retos globales, y conexión con una comunidad global de mentores, inversores, emprendedores y expertos.

Santander X apoya el emprendimiento desde sus etapas iniciales de formación de la idea y lanzamiento al mercado hasta la consolidación y expansión internacional, de forma gratuita y sin necesidad de que sean clientes del banco. Anualmente se ayuda a más de 1.000 proyectos emprendedores y startups españolas a través de Santander X.

Igualmente, tienen a su disposición la plataforma online *Microsoft for Startups Founders Hub*, diseñada para dar soporte a emprendedores y *startups* en todas las etapas de su desarrollo, con acceso gratuito a recursos tecnológicos, y ayuda de expertos técnicos y de negocio para lanzar el producto y acelerar la salida al mercado.

Banco Santander también apoyará a las *startups* con otras herramientas ya disponibles para otro tipo de empresas clientes de la entidad, como es el caso de un servicio de búsqueda, tramitación y gestión de ayudas públicas y fondos europeos NextGenEU, a través de la plataforma *santander.tufinanziacion.com*; o la plataforma *Santander Trade*, para ayudar a la expansión e implantación fuera de España.

Con el fin de poder presentar su apuesta por este sector, el banco tiene previsto firmar acuerdos de colaboración con los principales agentes, asociaciones, centros de innovación, incubadoras y *venture builders*, con acceso a 7.000 startups.

Otras alternativas de financiación para el crecimiento

Banco Santander lleva años reforzando su compromiso con el crecimiento de las empresas en distintas fases de su ciclo de vida. Para compañías en una fase más consolidada que las *startups*, creó en 2014 el Fondo Smart, que ofrece financiación a largo plazo y acompañamiento para acometer proyectos estratégicos de crecimiento, sostenibilidad, innovación, digitalización y generación de empleo. Tras casi una década de funcionamiento, más de 200 empresas han crecido gracias al Fondo Smart, que ha invertido más de 800MM€. De hecho, algunas de estas compañías han logrado escalar con fuerza, como son los casos de Innovamat (enseñanza innovadora de matemáticas), o incluso llegar a cotizar, como Wallbox (fabricante y distribuidor de cargadores para coches eléctricos).

En la misma línea cuenta con Tresmares, una plataforma de financiación impulsada por el banco en 2020, que también tiene como objetivo acompañar el desarrollo de las pymes de elevado crecimiento, tanto desde el capital como con financiación a medida, especialmente a través de *direct lending*. Tresmares está presente ya en España , en Reino Unido y en Portugal.

Visitamos las startups del Pavelló Catalonia de ACCIÓ en el FYFN 2024



Globalfinanzia ha visitado en el pavellón Catalonia de **ACCIÓ** algunas de las mejores empresas emergentes en Catalunya durante en sus **Startups Booths**



- **[Boomerang](#)** : un sistema de envases reutilizables para comida y bebidas *takeaway* .
- **[Escandalo App](#)** : descubre, organiza y etiqueta los mejores restaurantes basándose en las recomendaciones de tus amigos.
- **[Heecap](#)** : sistema de electroestimulación no invasiva para prevenir y tratar la atrofia de la musculatura respiratoria en pacientes con soportes de ventilación mecánica en la UCI.
- **[Imaz](#)** : Empresa del [Programa Primero](#) . Un dispositivo equipado con sensores biomédicos y una plataforma de procesamiento de imágenes IA para la monitorización de la salud a distancia.
- **[INARI](#)** : desarrolla tecnología avanzada por seguros, mejorando la eficiencia operativa y la conexión dando soluciones incorporando la automatización.
- **[INDARU](#)** : se especializa en mejorar el rendimiento del marketing a través de la consultoría de medios, auditorías y análisis de datos mediante la AI.
- **[Kreios Space](#)** : Empresa del [Programa Primero](#) . Desarrolla un motor eléctrico para satélites en órbitas terrestres muy bajas.
- **[Lernmi](#)** : con IA generativa, ha creado un dispositivo para mejorar la productividad y el ambiente laboral a partir del desarrollo de las habilidades comunicativas.
- **[Luracare](#)** : da servicios dentales, de audición y óptica a domicilio a todas las personas que no pueden desplazarse a una clínica a través de tecnología propia.
- **[Mumbler](#)** : es una herramienta todo-en-uno para alojar, distribuir y monetizar los podcasts y contenidos en audio.

- [Neutron](#) : plataforma para simplificar y monetizar la tecnología 5G en las empresas, que centraliza la gestión de diferentes proveedores.
 - [Pickletech](#) : desarrolla soluciones de IA para asistir decisiones en el ámbito de la salud y la tecnología médica, así como soluciones para el diagnóstico precoz y selección de patologías.
 - [Qbeast](#) : herramienta para observar y construir lagos de datos para mejorar la gestión de éstas.
 - [Quallakids](#) : permite que el personal de escuelas, casales y extraescolares reconozcan a las personas autorizadas para recoger a los niños, notificar la recogida y llevar un registro.
 - [Tecfys](#) : plataforma que facilita a cualquier empresa acceder a equipamiento tecnológico reacondicionado a través de un modelo de suscripción.
 - [Vitala](#) : ofrece servicios de testaje de nuevos fármacos en fase preclínica, utilizando modelos *in vitro* e *in vivo* .
-

WILD BALANCE, COMIDA NATURAL PARA PERROS Y GATOS, casos de éxito



En Wild Balance elaboran con mucho amor menús completos BARF triturados para perros y gatos. Es una alimentación 100% natural basada en ingredientes crudos y frescos, en las proporciones adecuadas para los carnívoros domésticos. Sin aditivos ni cosas raras. No es un modelo de suscripción.

Puedes comprar lo que quieras, cuando tú quieras.



Wild Balance nace en 2019 de la mano de **Guillem, Carlos y Kike**, tres amigos que se juntaron para mejorar la salud de los perros y gatos, rompiendo con la oscuridad que hay detrás de la alimentación para mascotas.

Con la ayuda de **Globalfinanzia** obtienen un préstamo **ENISA** de más de 300.000€. **Globalfinanzia** planifica también todo su **Pool Bancario** para la optimización de sus recursos económicos consiguiendo una sustancial mejora en sus condiciones lo que les permite financiarse sin perder el poder accionarial de su empresa.

En enero de 2020 abren su primera tienda-obrao con un cristal en la cocina para que todo el mundo pueda ver cómo preparan los menús y cómo elaboran sus hamburguesas. ¡Fue todo un éxito!



En marzo de 2021 aumentan la plantilla teniendo actualmente a más de 10 personas. Recientemente también ampliado su cocina ya que la inicial se les había quedado pequeña.



Con Wild Balance se mejora notablemente la salud de las mascota con una alimentación basada en productos frescos, naturales y de temporada, exactamente en las proporciones dictadas por la naturaleza y que se conoce como dieta BARF.

Nuevos préstamos ICO 2024 – Empresas y Emprendedores –



ICO Empresas y Emprendedores 2024

Globalfinanzia te ayuda con toda la documentación y realiza por ti las gestiones necesarias para la obtención del los nuevos préstamos ICO 2024. No dudes en ponerte en contacto con nosotros al 931 051 566.

Te financiamos proyectos de inversión, actividades empresariales y/o necesidades de liquidez o gastos para tu PYME, Start-UP o empresa.

Importe máximo por cliente	<ul style="list-style-type: none">• Hasta 12,5 millones de euros, en una o varias operaciones.
¿Qué financia?	<ul style="list-style-type: none">• Proyectos de inversión, actividades empresariales y/o necesidades de liquidez o gastos.• Proyectos de digitalización y, en particular, los destinados a fomentar soluciones de teletrabajo recogidos en el programa Acelera Pyme• Rehabilitación de viviendas y edificios.

Modalidad	<ul style="list-style-type: none"> • Préstamo • Leasing • Renting • Línea de crédito
Tipo de interés	<ul style="list-style-type: none"> • Fijo o variable, más el margen establecido por la entidad de crédito según el plazo de amortización. • Consultar TAE máxima.
Plazo de amortización y carencia	<ul style="list-style-type: none"> • De 1 a 20 años con la posibilidad de hasta 3 años de carencia de principal.

ARTICFISH, IMPORTACIÓN DE PESCADOS Y MARISCOS CONGELADOS, caso de éxito.



Articfish fue fundada en 2014 por **José Luís Sevilla Ortiz** junto a profesionales con más de 30 años de experiencia en el sector, dedicada a la importación, transformación y comercialización de pescados y mariscos congelados.

□Solicitan los servicios profesionales de **Globalfinanzia** en sus inicios. Tras un estudio pormenorizado de la situación empresarial y de las diversas posibilidades existentes en el mercado para poder abarcar las inversiones necesarias, se consigue financiación para desarrollar toda la línea de producción de la empresa a través de la consecución de una línea **ENISA Crecimiento**.



Su capital humano está compuesto por más de 25 expertos profesionales que se integran en los distintos departamentos de la empresa, desde la sala de elaboración hasta la administración, pasando por control de calidad o el departamento de ventas. Son especialistas en la importación de pescados y mariscos procedentes de los principales caladeros de Asia, Africa y América y comercializan productos originarios de otros países de la Comunidad Europea capturados y procesados por empresas a las que representan en España. También comercializan sus propios productos con una red de representantes que cubren todo el territorio nacional, con oficinas en Madrid, Sevilla, Barcelona y Aragón.



DEL CANTO CHAMBERS, BUFETE DE ABOGADOS ESPAÑOL LÍDER EN INGLATERRA, casos de éxito



Del Canto Chambers es una de las principales Cámaras de Abogados de Londres, especializada en Derecho Internacional, Asesoramiento Fiscal y Legal. El equipo de Del Canto Chambers se actualiza regularmente sobre asuntos fiscales y legales internacionales en el Reino Unido, España, Oriente Medio y América Latina. Su incomparable experiencia legal y fiscal les distingue, convirtiéndoles en la mejor opción para clientes, abogados y asesores fiscales con sede en Londres.

El bufete contó con los servicios profesionales de **Globalfinanzia** desde sus inicios para todos los asuntos de financiación en las diversas etapas de su expansión que culmina en 2003, cuando su fundador, **León Fernando del Canto**, tras haber trabajado con varios «barristers» independientes (**Queen Counsel**), decide salir del ambiente de las grandes firmas y colegiarse en el «**Bar Council**», **abriendo su propia firma en Old Square Buildings**, contando también en esta ocasión con los servicios de **Globalfinanzia** para la financiación de toda la operación.

Fue su participación en el equipo que asesoró a **David Beckham** para venir al **Real Madrid** lo que convenció a **Léon Fernando del Canto** del potencial del mercado angloespañol en el Reino Unido.

Del Canto Chambers posee oficinas en Inglaterra (Londres), Irlanda (Cork City), España (Madrid e Ibiza) y Catar (Doha). En España, la firma es líder en Propiedad Intelectual y Abogacía Fiscal y Legal Internacional.



Trabajan con clientes privados, sus familias y sus empresas y, a lo largo de los años, les han encargado casos de gran relevancia. Su experiencia fiscal y legal internacional incluye el derecho de la propiedad intelectual, los servicios legales y fiscales de las empresas, la resolución alternativa de conflictos y el derecho de organizaciones benéficas y no lucrativas, abarcando toda la Unión Europea, así como todos los países de habla árabe.

En determinados casos, algunos miembros del bufete pueden ser contratados bajo el régimen de acceso público inglés que permite a los ciudadanos contratar a un barrister directamente, sin pasar por un solicitador.



DY CARE, LA NUEVA ERA DE LA REHABILITACIÓN DIGITAL, casos de éxito



Dycare es una empresa especializada en soluciones de monitoreo de pacientes y telemedicina. Se enfoca en el desarrollo de tecnologías y dispositivos médicos para la monitorización remota de signos vitales y la gestión de pacientes crónicos.

DyCare está formado por un equipo multidisciplinar que integra el conocimiento de cada uno de sus miembros. Todos tienen un rol importante dentro de la empresa. Sus fundadores y actuales CEO son **Silvia Raga** y **Ricardo Jauregui**.



Dycare ha desarrollado dispositivos y plataformas que permiten a los profesionales de la salud realizar un seguimiento continuo de los pacientes, especialmente aquellos con enfermedades crónicas, en entornos no hospitalarios. Sus soluciones suelen incluir sensores portátiles y plataformas de software que permiten la recopilación y análisis de datos biomédicos en tiempo real.

La participación de **Globalfinanzia** se dio cuando de la mano de **Ester Roura**, consiguieron un préstamo público proveniente de la línea **NEOTEC** del **CDTI (Centro para el Desarrollo Tecnológico y la Innovación)** que tiene como objetivo el apoyo

a la creación y consolidación de empresas de base tecnológica.

La gran evolución de la IA ha permitido que **DyCare** haya conseguido algoritmos muy precisos que permiten al paciente realizar los **ejercicios prescritos desde su móvil, tablet u ordenador** y gracias a nuestra tecnología de visión artificial recibir correcciones en tiempo real de forma visual y auditiva para una correcta ejecución del ejercicio.



La empresa busca mejorar la eficiencia del monitoreo de la salud y facilitar la atención médica a distancia, permitiendo una gestión más efectiva de los pacientes y reduciendo la necesidad de visitas hospitalarias frecuentes.

El ICO movilizó 12.960 millones de euros en financiación en 2023

El ICO movilizó 12.960 millones de euros en financiación para impulsar el crecimiento y los proyectos

de autónomos, pymes y empresas en 2023

Fuente: capital-riesgo.es



El Instituto de Crédito Oficial (ICO) canalizó más de 12.960 millones de euros en financiación hacia autónomos, pymes y empresas para promover su crecimiento y el desarrollo de sus proyectos en 2023. Esta cifra representa un incremento del 102% respecto al volumen registrado en 2022.

Como banco nacional de promoción, el ICO pone a disposición de las empresas españolas un amplio catálogo de productos de financiación, que divide en dos grandes bloques: Líneas ICO de Mediación y programas de Financiación Directa, con los que ha movilizado en conjunto 7.530 millones de euros.

Las Líneas ICO de Mediación están diseñadas para que los recursos del ICO sean accesibles a los autónomos y pymes de todas las Comunidades Autónomas y sectores de actividad. Para ello es fundamental la colaboración de las entidades financieras, que son las encargadas de comercializar estos productos, dotándoles de gran capilaridad. Gracias a este esquema de colaboración público-privada, en 2023 se financiaron 12.100 operaciones de autónomos y pymes por importe de 2.521 millones de euros, un 61% más que en 2022.



En el ámbito de financiación directa, el ICO ha destinado 5.009 millones de euros, un 44% más que en 2022, a proyectos desarrollados por medianas y grandes empresas, prestando especial atención a aquellos que generan impacto social y/o medioambiental positivo.

En los programas de financiación directa, el ICO ha seguido trabajando para que las empresas puedan diversificar las fuentes de las que obtienen recursos, ofreciendo diferentes soluciones ligadas a la adquisición de bonos proyectos y bonos y pagarés corporativos emitidos por empresas españolas en mercados regulados como el MARF, priorizando aquellas que estén certificadas como emisores responsables o que coticen en índices de sostenibilidad. En total, el ICO ha invertido con estos programas 1.745 millones de euros.

Además, el ICO cuenta con Axis, su filial de capital riesgo, para impulsar opciones de financiación complementarias a la bancaria, a través de los cuatro fondos que gestiona: Fond-ICO Next Tech, Fond-ICO Global, Fond-ICO Sostenibilidad e Infraestructuras y Fond-ICO Pyme. Las inversiones que realiza AXIS a través de estos instrumentos contribuyen al crecimiento de startups y scaleups y al desarrollo de proyectos que combinan innovación y emprendimiento.

Impulso a la internacionalización de las empresas

En su actividad de financiación el ICO promueve la actividad internacional de las empresas españolas y contribuye activamente en la Estrategia de Internacionalización de la Economía Española 2021-2027.

Del volumen total de préstamos registrados con las Líneas de Mediación y los programas de financiación directa, 1.357 millones de euros se destinaron a proyectos de internacionalización.

Además, el ICO gestiona por cuenta de la Secretaría de Estado de Comercio, los instrumentos de apoyo a la internacionalización -FIEM y CARI- con los que se han formalizado operaciones por importe de 464 millones de euros.

Líneas de Avaes por cuenta del Estado

El ICO gestiona también la Línea de Avaes puesta en marcha

por el Gobierno para canalizar financiación hacia empresas que se encuentran afectadas por los efectos económicos de la guerra en Ucrania, como el incremento de los precios de la energía, materias primas o electricidad.

Con la Línea de Avales Ucrania, en colaboración con las entidades financieras, se han movilizado durante 2023, 4.965 millones de euros en financiación en más de 22.800 operaciones, de las cuales el 97% corresponden a pymes y autónomos.

Plan de Recuperación, Transformación y Resiliencia

El ICO contribuye con su con su know-how y capacidad para generar nuevos productos, junto con los Ministerios y organismos correspondientes, al despliegue de iniciativas recogidas en el Plan de Recuperación, Transformación y Resiliencia.

La aprobación de la Adenda del Plan de Recuperación por la Comisión Europea en el mes de octubre de 2023, marcó un nuevo hito en la actividad del Grupo ICO, teniendo asignada la gestión de 40.000 millones de euros en préstamos de la segunda fase del Plan de Recuperación, que contribuirán a que las empresas españolas culminen su proceso de transformación y al desarrollo de proyectos que potencian la transición verde y digital.

El ICO está trabajando en el despliegue en colaboración público-privada de estos recursos hacia el tejido empresarial a través de cinco Líneas de préstamos: ICO Verde, ICO Empresas y Emprendedores, Fond-ICO Next Tech, Spain Audiovisual Hub y Vivienda. Entre el 70 y 75% de los 40.000 millones se distribuirán a través de intermediarios financieros, 2/3 entre entidades financieras y 1/3 entre gestoras de capital riesgo.

En esta línea de actuación, cabe señalar que, gracias a los préstamos del Plan de Recuperación, Fond-ICO Next Tech - iniciativa que se lanzó en la primera fase del Plan- ha

incrementado su dotación hasta los 4.000 millones de euros.

El objetivo de este Fondo es movilizar en colaboración público-privada inversiones que fomenten el desarrollo de proyectos digitales innovadores de alto impacto y la inversión en empresas en crecimiento (scale-ups).

A lo largo de 2023, se aprobaron 9 operaciones de Fond-ICO Next Tech (5 en fondos y 4 co-inversiones en compañías) para invertir hasta 215 millones de euros. Asimismo, se han comprometido las aportaciones de España, de hasta 1.000 millones de euros, a la European Tech Champions Iniciativa (ETCI) junto con el Fondo Europeo de Inversiones (FEI) y otros Estados Miembros de la UE.

En diciembre de 2023 se lanzó 16ª convocatoria de Fond-ICO Global, que es la de mayor importe hasta la fecha, para seleccionar las gestoras de capital privado con las que AXIS invertirá hasta 900 millones de euros de los préstamos de la segunda fase del Plan de Recuperación en proyectos que fomentan el crecimiento y modernización del tejido empresarial.

Financiación de proyectos sostenibles

El ICO afianzó su papel como impulsor de proyectos sostenibles, tanto desde el punto de vista social como medioambiental, de acuerdo con lo recogido en su Estrategia 2022-2027, alineada con el Plan de Recuperación, Transformación y Resiliencia, que establece que el 40% del total de nuevas financiaciones en el período de referencia sean sostenibles.

Del total de operaciones de financiación directa aprobadas por el ICO en 2023, el 46%, unos 2.846 millones de euros que movilizarán una inversión de 16.314 millones de euros, financian proyectos con impacto medioambiental o social positivo. El mayor volumen de financiación aprobada se concentra en el apoyo a la lucha contra el cambio climático,

concretamente en los sectores de energías renovables y movilidad sostenible.

Como entidad acreditada para la canalización de fondos de la UE (Implementing Partner), el ICO realizó en 2023 su primera convocatoria dentro del programa Invest EU para invertir 150 millones de euros en infraestructuras sostenibles y movilizar en colaboración con los inversores privados al menos 300 millones de euros. El ICO ha tenido además un papel activo en el programa Alternative Fuels Infrastructure Facility (AFIF), canalizando 16 millones de euros en subvención para dos proyectos de movilidad sostenible acometidos por empresas españolas. En modalidad blending, el Instituto ha completado esta subvención, con 66 millones de euros en financiación.

AXIS también ha reforzado sus actuaciones en materia de sostenibilidad a lo largo de 2023. Destaca la clasificación de uno de los cuatro fondos que gestiona, Fond-ICO Sostenibilidad e Infraestructuras, en la categoría “artículo 8” de acuerdo con la EU Sustainable Finance Disclosures Regulation (SFDR), adquiriendo con ello el compromiso de promover inversiones sociales y medioambientales.

Además, amplió la dotación, hasta alcanzar los 100 millones de euros, de la iniciativa Impacto Social y Sostenibilidad, englobada dentro de Fond-ICO Pyme. A través de esta iniciativa, Fond-ICO pyme participa en fondos que invierten a su vez en proyectos y empresas que generan un impacto positivo.



Emisor de referencia de bonos verdes y bonos sociales

El ICO emite bonos en los mercados de capitales para llevar a cabo su actividad de financiación empresarial. En 2023 el ICO captó fondos a medio y largo plazo por importe de 7.314 millones de euros.

Lo más destacable del ejercicio fueron las dos transacciones públicas en formato sostenible. En concreto el ICO sacó al mercado su décimo bono social y el quinto bono verde, por importe de 500 millones de euros cada uno. Con las dos operaciones realizadas en 2023, el volumen de deuda sostenible emitida por el ICO se sitúa en 7.550 millones de euros en 15 transacciones (10 sociales y 5 verdes).

Los recursos captados con estas 15 operaciones sostenibles financian proyectos que producen un impacto social y medioambiental positivo. Los bonos sociales del ICO han financiado 73.097 proyectos para autónomos, pymes y grandes empresas que a su vez han generado o mantenido 478.881 empleos. Además, han proporcionado 300 oportunidades laborales para personas discapacitadas, se han financiado 90 viviendas sociales y 2 hospitales, entre otros beneficios sociales.

FERTYPHARM, PRIMERA EMPRESA ESPAÑOLA ORIENTADA EXCLUSIVAMENTE A LA FERTILIDAD, casos de éxito



Fertypharm nace en 2015 con la firme convicción de contribuir a la mejora en los procesos reproductivos, colaborando desde sus inicios estrechamente con las clínicas y centros de fertilidad, elaborando productos y servicios innovadores y exclusivos aportando siempre un valor añadido. Desde sus

inicios, **Roberto Costillas**, fundador de la empresa, ha promovido estos últimos 9 años con entusiasmo, ganas e ilusión la **pasión por la vida**. Ayudar a crear vida es su objetivo.

Globalfinanzia colaboró estrechamente desde sus inicios y también durante el proceso de consolidación de la compañía. obteniendo financiación sin aval de socios y no dilutivo a través del **Institut Català de Finances ICF** , organismos públicos y entidades bancarias. Muy orgullosos de poder apoyar un proyecto de semejantes características.



Roberto Costillas, fundador
de Fertypharma

Junto con AB-Biotics, empresa referente en la industria europea de biotecnología, Fertypharm desarrolló en marzo de 2016 un test genético con el objetivo de mejorar la eficacia y la seguridad de los tratamientos en reproducción asistida, **Fertypharm Test**.



Su apuesta constante por la innovación les ha permitido recientemente obtener el reconocimiento como **Pyme Innovadora**, reconocimiento otorgado por el **Ministerio de Ciencia Innovación y Universidades** reconociendo a la capacidad de innovación de **Fertypharm**.



Fertypharm es el primer laboratorio que ha incorporado en sus formulaciones los Probióticos, que actúan de forma directa mejorando la fertilidad femenina, la masculina y contribuyendo al bienestar de la madre y el feto en todas las etapas del embarazo además de ser los introductores en el mercado, el primer test genético para predecir la respuesta de la mujer a

la hiperestimulación hormonal.

CLUB PÀDEL MONTMELÓ, casos de éxito



CLUB PÀDEL MONTMELÓ abre sus puertas en 2015 para satisfacer la demanda de un club de pádel realmente social.

En sus inicios se consiguió una línea pública del **Institut Català de Finances**, la **Línea Emprendedores** a través del **Banco de Sabadell** dentro de su división para Start-Ups **BStartup** y durante estos casi 10 años ya de singladura, Globalfinanzia a completado sus servicios de financiación con varios ICO's, subvenciones deportivas puntuales y más financiación bancaria privada siempre en las mejores condiciones del mercado.



Fue un largo camino desde que las primeras ideas de un posible negocio surgieran hasta ver las pistas acabadas y con los jugadores practicando este maravilloso deporte. Con **Ester Roura** a la cabeza y sobre todo con las ganas de trabajar y el tesón de **Jordi Pavón**, fundador del **Pàdel Montmeló**, se pudo llevar a cabo un proyecto cuyo resultado da esperanzas a todos los emprendedores de nuestro país. Con buenas ideas, ganas de trabajar y con una asesoría financiera que vela por tus intereses y que busca y consigue la financiación que más

conviene y se ajusta a tus necesidades como **Globalfinanzia**,
nada es imposible.