

We Leadership Awards Barcelona 2024 de Women Evolution

Los **We Leadership Awards Barcelona 2024 de Women Evolution** reconocen el liderazgo femenino en distintas áreas como la medicina, el emprendimiento y la responsabilidad social. Estos premios destacan a mujeres líderes que están marcando la diferencia en sus campos, así como a hombres que apoyan el liderazgo femenino. Entre los galardonados se encuentran empresarias, ejecutivas y profesionales de la salud que han contribuido significativamente al bienestar y la innovación en sus sectores.

En este 2024 han sido otorgados a:

□□ Premio de Honor del Jurado a la Empresaria referente.

Sra. Maite Casademunt. Fundadora y Directora Creativa de Lola Casademunt

□□ Premio a la Excelencia en Medicina.

Dra. Iolanda Jordan. Médico Adjunta UCIP y Dirección Médica Hospital Sant Joan de Déu Barcelona. Cátedra Pediatría UB.

□□ Premio a la Emprendedora innovadora en Salud

Sra. Montse Barceló. Emprendedora e inversora del ámbito de la salud

□□ Premio a la Directiva comprometida en temas sociales

Sra. Alicia Calvet. Socia-directora de Ambesten Consulting

□□ Premio al Hombre cómplice en el impulso al Liderazgo Femenino

Descubre Global Sector Primario: Tu Aliado en el Desarrollo del Sector Primario

En el dinámico mundo del sector primario, la innovación y el apoyo financiero son esenciales para impulsar el crecimiento y la sostenibilidad. Aquí es donde entra **Global Sector Primario**, un producto diseñado específicamente para apoyar a las empresas del ámbito agrícola, ganadero, pesquero y forestal.

Características de Global Sector Primario

1. Financiación Adaptada:

Global Sector Primario ofrece soluciones financieras flexibles, adaptándose a las necesidades específicas de cada negocio. Desde microempresas hasta cooperativas, este producto se ajusta a diversos tamaños y actividades dentro del sector.

2. Importantes Cantidades:

Las ayudas pueden alcanzar cifras significativas, permitiendo a los emprendedores y productores realizar inversiones cruciales. Esto incluye la compra de maquinaria, mejoras en infraestructuras, o la adopción de tecnologías sostenibles.

3. Proyectos Sostenibles:

El enfoque en la sostenibilidad es clave. Global Sector Primario prioriza proyectos que promuevan prácticas responsables y respetuosas con el medio ambiente,

contribuyendo a un futuro más verde para todos.

Finalidades del Producto

El objetivo de Global Sector Primario es claro: impulsar la competitividad del sector primario nacional, facilitando el acceso a recursos económicos que permitan:

- **Modernización de la producción:** Invertir en tecnología y procesos más eficientes.
- **Diversificación de productos:** Ampliar la oferta para adaptarse a las demandas del mercado.
- **Sostenibilidad:** Fomentar prácticas que preserven el medio ambiente y optimicen el uso de recursos.

Globalfinanzia: Tu Especialista en Ayudas para el Sector Primario

En este contexto, **Globalfinanzia** se posiciona como un aliado imprescindible. Con una trayectoria consolidada y un alto porcentaje de éxito en la obtención de ayudas para el sector primario, Globalfinanzia se dedica a facilitar a las empresas el acceso a fondos y recursos que pueden transformar su operativa.

¿Por qué elegir Globalfinanzia?

- **Experiencia Comprobada:** Un equipo de expertos que conoce a fondo las particularidades del sector y las mejores vías para acceder a ayudas.
- **Asesoramiento Personalizado:** Cada proyecto es único, y Globalfinanzia ofrece un servicio a medida para cada cliente.
- **Alta Tasa de Éxito:** Con una tasa de éxito en la obtención de ayudas muy por encima de la media, Globalfinanzia se convierte en un socio estratégico en el camino hacia el crecimiento.

Si formas parte del sector primario y buscas una manera de potenciar tu negocio, **Global Sector Primario** y **Globalfinanzia** son la combinación perfecta para llevar tu proyecto al siguiente nivel. No dejes pasar la oportunidad de beneficiarte de estas soluciones adaptadas a tus necesidades. ¡Contáctanos hoy y descubre todo lo que podemos hacer por ti!

40 mini

Global Liquidez Agraria: Soluciones de financiación para el sector agrario de GLOBALFINANZIA



En **Globalfinanzia**, sabemos lo crucial que es contar con liquidez para el desarrollo y crecimiento de cualquier empresa, especialmente en el **sector agrario**, donde las condiciones económicas, los ciclos estacionales y las fluctuaciones del mercado pueden suponer grandes desafíos. Por ello, hemos diseñado un producto exclusivo para satisfacer estas necesidades: **Global Liquidez Agraria**, una solución financiera flexible y adaptada a las características del sector agrícola.

¿Qué es Global Liquidez Agraria?

Global Liquidez Agraria es un producto financiero pensado para **empresas, PYMES y start-ups** del sector agrario que necesitan **liquidez inmediata** para impulsar sus proyectos, optimizar sus recursos o hacer frente a situaciones de emergencia. Sabemos

que el éxito en este sector depende de la **capacidad de adaptación** y de contar con un flujo de caja adecuado para gestionar la **compra de insumos, inversiones en tecnología agrícola** o cubrir cualquier imprevisto.

Características de Global Liquidez Agraria

1. **Financiación inmediata:** Acceso rápido y ágil a capital sin complicaciones burocráticas excesivas.
2. **Flexibilidad en los plazos:** Adaptamos los plazos de devolución según las necesidades de tu empresa, con períodos que se ajustan a los ciclos productivos del sector agrario.
3. **Montos personalizados:** Ofrecemos líneas de financiación ajustadas al tamaño y capacidad de tu empresa. Desde pequeñas inversiones para proyectos puntuales hasta grandes montos para expansiones estratégicas.
4. **Intereses competitivos:** Globalfinanzia se compromete a ofrecer tasas de interés ajustadas a la realidad del mercado, permitiendo que tu negocio crezca de manera sostenible.
5. **Condiciones adaptadas al sector agrario:** Entendemos que el ciclo agrícola puede ser impredecible, por lo que ofrecemos **condiciones flexibles** que se alinean con la **producción y venta estacional**.

¿Para quién está pensado?

Global Liquidez Agraria está diseñado para **empresas agrícolas de todos los tamaños**. Ya seas una **PYME agrícola consolidada**, una **start-up que está comenzando** o una **empresa en crecimiento** que busca aumentar su capacidad operativa, Globalfinanzia puede proporcionarte el impulso financiero que necesitas.

Algunas de las principales finalidades para las que se solicita Global Liquidez Agraria incluyen:

- **Compra de maquinaria o tecnología agrícola.**
- **Adquisición de tierras o mejora de las existentes.**
- **Inversión en infraestructura agraria.**
- **Cubrir gastos operativos en épocas de baja producción.**
- **Facilitar la entrada a nuevos mercados nacionales o internacionales.**

Condiciones de contratación

1. **Documentación básica:** Solo se requiere la documentación financiera básica de tu empresa para el análisis, sin procesos largos ni complicados.
2. **Estudio personalizado:** Realizamos un estudio pormenorizado de cada solicitud para ajustarnos a las necesidades reales de cada cliente.
3. **Asesoramiento especializado:** Te acompañamos en cada paso del proceso de financiación, con un equipo de expertos que conocen a fondo el **sector agrícola** y sus peculiaridades.
4. **Respuesta rápida:** En **menos de 48 horas** tendrás una respuesta sobre la viabilidad de tu solicitud.



La experiencia de Globalfinanzia a tu servicio

Con más de **20 años de experiencia** en el sector financiero, en **Globalfinanzia** nos especializamos en obtener **financiación** para **empresas, PYMES y start-ups** en diferentes sectores, destacando particularmente en el **sector agrario**. Nuestra alta tasa de éxito en la **obtención de financiación** demuestra nuestro compromiso y conocimiento del mercado.

A lo largo de los años, hemos trabajado con cientos de empresas, logrando **tasas de éxito superiores al 90%** en la obtención de crédito para nuestros clientes. Contamos con un equipo de profesionales especializados que trabajan para

ofrecer soluciones personalizadas y eficientes para cada cliente.

¿Por qué elegir Globalfinanzia?

- **Confianza y profesionalidad:** Nos avalan más de 20 años de trayectoria exitosa en el sector financiero.
- **Alto porcentaje de éxito:** Logramos financiación en más del 90% de las solicitudes de nuestros clientes.
- **Especialización en el sector agrario:** Entendemos las particularidades del mercado agrícola y ofrecemos soluciones adaptadas a sus necesidades.
- **Asesoramiento completo:** Te acompañamos en todo el proceso, desde la evaluación inicial hasta la obtención del crédito.

Contacta con nosotros

Si estás buscando una solución financiera ágil, eficaz y con condiciones adaptadas a tu realidad empresarial, **Global Liquidez Agraria** es la respuesta. Contacta con nuestro equipo de asesores y da el paso definitivo hacia el **crecimiento y la estabilidad financiera** que tu empresa necesita.

Globalfinanzia: Líneas de financiación especialmente diseñadas para start-ups, pymes y empresas en

crecimiento



En 2024, Globalfinanzia ha lanzado una serie de líneas de financiación especialmente diseñadas para startups, pymes y empresas en crecimiento. Estas líneas están pensadas para cubrir diversas necesidades de financiación empresarial, desde la fase inicial hasta la expansión internacional. A continuación, se describen las líneas de financiación más destacadas que ofrece Globalfinanzia, renombradas para destacar su carácter especializado y adaptado al mercado.

1. Línea Impulso Empresa Innovadora

Objetivo: Esta línea está diseñada para financiar proyectos innovadores de pymes en fases iniciales de desarrollo. Se enfoca en empresas que buscan desarrollar tecnología disruptiva o procesos de innovación de alto valor añadido.

Cantidad: Entre 25.000 y 300.000 euros.

Condiciones: No se exige aval personal, con tipos de interés variables y períodos de amortización de hasta 7 años, incluyendo una carencia de hasta 24 meses.

Beneficiarios: Empresas con menos de 24 meses de existencia que estén desarrollando un proyecto innovador y diferencial.

2. Línea Consolidación Empresarial

Objetivo: Dirigida a pymes consolidadas que buscan ampliar su mercado o incrementar su capacidad operativa, esta línea ayuda a financiar expansiones o mejoras sustanciales en infraestructura y tecnología.

Cantidad: Entre 100.000 y 1.500.000 euros.

Condiciones: Se otorgan préstamos a largo plazo, con una carencia de hasta 36 meses, tipos de interés ajustados y sin necesidad de aval personal. Se priorizan empresas con más de 2 años de antigüedad.

Beneficiarios: Pymes con un historial consolidado que desean dar el siguiente paso en su crecimiento.

3. Línea Crecimiento Global

Objetivo: Esta línea está destinada a financiar proyectos de internacionalización y expansión global. Permite a las empresas acceder a mercados extranjeros mediante la financiación de actividades como la apertura de oficinas en otros países, contratación de personal internacional, o inversión en marketing global.

Cantidad: Entre 50.000 y 1.000.000 euros.

Condiciones: Amortización en un plazo de hasta 9 años, con carencia de hasta 3 años. Se otorgan sin necesidad de garantías personales, con tipos de interés que dependen del riesgo y el potencial de crecimiento del proyecto.

Beneficiarios: Empresas que ya han probado su modelo de negocio en el mercado local y buscan crecer internacionalmente.

4. Línea de Transformación Digital

Objetivo: Esta línea está enfocada en financiar la digitalización de las pymes, ayudando a las empresas a modernizar sus sistemas operativos, implantar soluciones de software, mejorar su presencia digital o desarrollar nuevos productos tecnológicos.

Cantidad: Entre 25.000 y 500.000 euros.

Condiciones: Préstamos a 7 años con una carencia de hasta 18 meses. No se exige aval personal, aunque se evalúa la viabilidad tecnológica y el impacto esperado de la digitalización en la productividad de la empresa.

Beneficiarios: Empresas de cualquier sector que buscan digitalizar sus procesos o crear nuevos productos digitales.

5. Línea Innovación Social

Objetivo: Esta línea está dedicada a financiar proyectos con un impacto social significativo, como iniciativas de sostenibilidad, economía circular, o proyectos enfocados en mejorar la calidad de vida en comunidades vulnerables.

Cantidad: Hasta 300.000 euros.

Condiciones: Plazos de amortización de hasta 6 años, con tipos de interés reducidos para fomentar la creación de impacto social. Los proyectos deben estar orientados a cumplir con criterios de sostenibilidad y responsabilidad social corporativa.

Beneficiarios: Pymes y startups que integran un impacto social positivo como parte fundamental de su modelo de negocio.

<http://financiacion.globalfinanzia.es/wp-content/uploads/2024/09/financiacion-startups.mp4>

¿Por qué Globalfinanzia es la mejor opción?

Experiencia especializada en financiación de pymes: Globalfinanzia cuenta con un equipo de expertos con más de 15 años de experiencia en asesorar a empresas emergentes y consolidadas para conseguir financiación adecuada para cada fase de crecimiento. Esto asegura que cada cliente reciba orientación personalizada y estratégica.

Acceso a condiciones preferenciales: A través de acuerdos con instituciones financieras nacionales e internacionales, Globalfinanzia logra negociar tipos de interés preferenciales y condiciones ventajosas, como largos períodos de carencia y ausencia de avales personales.

Evaluación exhaustiva y personalizada: A diferencia de otras entidades, Globalfinanzia realiza una evaluación en

profundidad de cada proyecto, valorando no solo los números, sino también el potencial innovador y la capacidad de crecimiento a largo plazo, lo que aumenta significativamente las probabilidades de éxito en la obtención de financiación.

Acompañamiento integral: Globalfinanzia no solo gestiona el proceso de financiación, sino que también ofrece asesoramiento a largo plazo para garantizar que las empresas aprovechen al máximo los fondos obtenidos. Desde la elaboración del plan financiero hasta el seguimiento de los hitos de crecimiento, Globalfinanzia acompaña a sus clientes en todas las etapas.

Expertos en internacionalización: Con una red de contactos en mercados clave a nivel global, Globalfinanzia es el socio ideal para las empresas que desean expandirse internacionalmente. Su conocimiento profundo de las regulaciones y oportunidades en mercados extranjeros asegura que las empresas accedan a la financiación correcta para crecer fuera de su mercado local.

Globalfinanzia no solo ofrece líneas de financiación adaptadas a cada necesidad empresarial, sino que también garantiza el éxito en la obtención de fondos a través de su enfoque especializado y su experiencia. Ya sea que tu empresa esté comenzando, buscando expandirse o transformarse digitalmente, Globalfinanzia es el aliado perfecto para impulsar tu crecimiento en 2024.

Los 10 Consejos Fundamentales para Crear una Startup Exitosa con Globalfinanzia



¡Bienvenidos emprendedores! Crear una startup es un viaje emocionante lleno de desafíos y oportunidades. Sin embargo, con la estrategia adecuada y la mentalidad correcta, puedes aumentar significativamente tus posibilidades de éxito.

En este artículo, exploraremos los 10 consejos más importantes que debes tener en cuenta al lanzar tu propia startup.

1. Encuentra un Problema y Ofrece una Solución Única:

Identifica un problema real en el mercado y ofrece una solución que resuelva este problema de manera única y efectiva. La innovación es clave para destacar en un mercado saturado.

2. Conoce a tu Cliente Ideal:

Comprender a tu audiencia es fundamental. Realiza una investigación exhaustiva para conocer las necesidades, deseos y comportamientos de tus clientes potenciales. Esto te permitirá adaptar tu producto o servicio para satisfacer sus demandas.

3. Desarrolla un Modelo de Negocio Sostenible:

Asegúrate de que tu startup tenga un modelo de negocio sólido y sostenible. Esto implica analizar los costos, ingresos y proyecciones financieras a largo plazo para garantizar la viabilidad de tu empresa.

4. Construye un Equipo Apasionado y Competente:

Tu equipo es uno de los activos más valiosos de tu startup. Recluta a personas apasionadas y con habilidades complementarias que compartan tu visión y estén comprometidas con el éxito de la empresa.

5. Valida tu Idea con el Mercado:

Antes de lanzar tu producto o servicio, valida tu idea con el mercado. Realiza pruebas piloto, recopila retroalimentación de los clientes y realiza ajustes según sea necesario para garantizar que estés ofreciendo un producto o servicio que satisfaga las necesidades del mercado.

6. Construye una Marca Sólida:

La marca es la cara de tu empresa y juega un papel crucial en la atracción y retención de clientes. Dedica tiempo a desarrollar una identidad de marca sólida que comunique claramente los valores y la misión de tu empresa.

7. Sé Ágil y Adaptable:

El entorno empresarial está en constante cambio, por lo que es importante ser ágil y adaptable. Esté dispuesto a pivotar si es necesario y a ajustar tu estrategia según las condiciones del mercado.

8. Establece una Red de Contactos Sólida:

Las conexiones pueden abrir puertas y oportunidades invaluable para tu startup. Dedica tiempo a establecer y cultivar relaciones con otros emprendedores, inversores, mentores y profesionales de la industria.

9. No tengas Miedo al Fracaso:

El fracaso es parte del viaje emprendedor. Aprende de tus errores, mantén una mentalidad positiva y sigue adelante con determinación y perseverancia.

10. Mide y Analiza tu Progreso:

Utiliza métricas clave para medir el progreso de tu startup y realizar ajustes estratégicos según sea necesario. El análisis de datos te ayudará a tomar decisiones informadas y a optimizar el rendimiento de tu empresa.



¿Estás listo para lanzar tu propia startup y necesitas el respaldo financiero adecuado para hacerlo realidad? ¡No busques más! En Globalfinanzia, entendemos las necesidades únicas de los emprendedores y ofrecemos soluciones de financiación a medida para impulsar el éxito de tu startup desde el primer día.

Somos mucho más que una simple institución financiera; somos una boutique de financiación que se especializa en atender las necesidades específicas de las startups en todas las etapas de su desarrollo. Aquí te explicamos por qué Globalfinanzia es la elección ideal para iniciar tu aventura emprendedora:

1. Experiencia y Expertise en Startups: En Globalfinanzia, contamos con un equipo de expertos en financiación que comprenden los desafíos únicos que enfrentan las startups. Nuestra experiencia nos permite ofrecer asesoramiento personalizado y soluciones financieras adaptadas a las necesidades específicas de tu empresa en crecimiento.

2. Flexibilidad y Agilidad: Entendemos que cada startup es única y requiere un enfoque personalizado en términos de financiación. Es por eso que ofrecemos una amplia gama de opciones financieras flexibles que se ajustan a las necesidades de tu empresa. Ya sea que necesites capital semilla, financiación de crecimiento o inversión de riesgo, estamos aquí para ayudarte a encontrar la solución adecuada de manera rápida y eficiente.

3. Red de Contactos y Recursos: En Globalfinanzia, no solo

ofrecemos financiación, sino que también brindamos acceso a una amplia red de contactos y recursos que pueden ayudar a impulsar el crecimiento de tu startup. Desde conexiones con inversores hasta programas de mentoría y eventos de networking, estamos comprometidos a proporcionarte los recursos necesarios para llevar tu empresa al siguiente nivel.

4. Compromiso con el Éxito de tu Startup: En Globalfinanzia, nos apasiona apoyar a los emprendedores y ver crecer sus empresas. Estamos comprometidos a ser un socio a largo plazo en el éxito de tu startup, brindándote el apoyo financiero y estratégico que necesitas para alcanzar tus objetivos empresariales.

5. Enfoque en la Innovación y la Disrupción: Valoramos la innovación y la disrupción, y nos emociona respaldar a startups que están cambiando el juego en sus respectivas industrias. Si tu startup tiene el potencial de transformar el mercado, estamos aquí para ayudarte a convertir esa visión en realidad.



Si estás buscando la boutique de financiación ideal para iniciar tu startup, no busques más allá de Globalfinanzia. Con nuestra experiencia, flexibilidad y compromiso con el éxito de tu empresa, estamos aquí para ser tu socio de confianza en el viaje emprendedor. ¡Contáctanos hoy mismo y descubre cómo podemos ayudarte a hacer realidad tus sueños de startup!

Línea ICO Inversión 2024



Línea ICO Inversión 2024

Está diseñada para financiar proyectos de inversión dentro de España, permitiendo a empresas y autónomos realizar mejoras, expansión o adquisición de activos que impulsen su crecimiento y competitividad.

Características principales:

- **Clientes objetivo:** Autónomos, empresas y entidades públicas y privadas que desarrollen proyectos de inversión productiva en España.
 - **Importe máximo:** Hasta **12,5 millones de euros** por cliente, en una o varias disposiciones.
 - **Finalidad:**
 - **Adquisición de activos fijos:** nuevos o de segunda mano (vehículos, equipos, maquinaria).
 - **Reforma y adecuación de instalaciones.**
 - **Creación de empresas** o ampliación de la actividad.
 - **Inversión en proyectos sostenibles.**
 - **Modalidades de financiación:**
 - Préstamos.
 - Leasing.
 - Renting.
 - **Plazos de amortización:** De **1 a 20 años**, con la posibilidad de hasta **3 años de carencia** en el principal.
 - **Moneda:** Euros.
-

Ventajas:

- Flexibilidad en los plazos de amortización y en el uso de los fondos.
- Apoyo tanto para la adquisición de activos tangibles como intangibles que permitan el crecimiento empresarial.

- Facilidades en la financiación de proyectos relacionados con sostenibilidad y digitalización.
-



Línea ICO Internacional 2024



Línea ICO Internacional 2024

Está diseñada para empresas y autónomos que buscan expandir sus operaciones al extranjero o cubrir sus necesidades de liquidez para actividades fuera de España. Es ideal para financiar tanto inversiones como gastos operativos.

Características principales:

- **Clientes objetivo:** Autónomos y empresas domiciliadas en España o con interés español en el extranjero.
- **Importe máximo:** Hasta **12,5 millones de euros** por cliente, en una o varias disposiciones.
- **Finalidad:**
 - Liquidez: gastos corrientes, proveedores, nóminas, compra de mercancía, etc.
 - Inversiones fuera de España: adquisición de activos fijos, creación o adquisición de empresas en el extranjero, adecuación y reforma de instalaciones.
- **Modalidades de financiación:**
 - Préstamos.

- Leasing.
- Renting.
- Línea de crédito.
- **Plazos de amortización:** Entre **1 y 20 años**, con opción de hasta **3 años de carencia** en el principal.
- **Moneda:** Disponible en euros o dólares.

Cobertura: Empresas de cualquier sector y tamaño, con especial enfoque en PYMEs, autónomos y emprendedores

Ventajas:

- Largos plazos de amortización y condiciones flexibles.
- Cobertura de una amplia variedad de necesidades: desde gastos operativos hasta grandes inversiones en el extranjero.
- Posibilidad de combinar con otras líneas de apoyo a la exportación.



Ficha IC0 Empresas y Emprendedores 2024



Nombre del Producto: IC0 Empresas y

Emprendedores 2024

Descripción: El ICO Empresas y Emprendedores 2024 es un programa de financiación diseñado por el Instituto de Crédito Oficial (ICO) de España para apoyar a empresas y autónomos. Este producto tiene como objetivo facilitar la obtención de financiación para proyectos empresariales, tanto para la puesta en marcha de nuevas iniciativas como para el crecimiento y consolidación de negocios existentes.

Importes y Condiciones:

- **Importe Máximo:** Hasta 12 millones de euros.
- **Plazo de Amortización:** Hasta 15 años para inversiones a largo plazo y hasta 5 años para necesidades de circulante.
- **Tipo de Interés:** Fijo o variable, según el acuerdo con la entidad financiera.
- **Garantías:** Dependiendo del solicitante y el importe.

Características:

1. Destinatarios:

- Empresas de cualquier tamaño (microempresas, pequeñas, medianas y grandes).
- Autónomos.
- Emprendedores que inicien un nuevo proyecto empresarial.

2. Finalidad:

- Financiación para inversiones (compra de activos fijos, expansión de instalaciones, etc.).
- Necesidades de circulante (gestión de operaciones diarias, pagos a proveedores, etc.).
- Reestructuración de deudas.
- Adquisición de equipos y tecnología.

3. Importe Máximo:

- El importe máximo de financiación disponible varía según las condiciones del programa y el perfil del

solicitante, pero puede llegar hasta 12 millones de euros.

4. Plazo de Amortización:

- Los plazos de amortización pueden ser de hasta 15 años para inversiones a largo plazo y de hasta 5 años para necesidades de circulante, con posibilidad de carencia según la entidad financiera.

5. Tipo de Interés:

- El tipo de interés puede ser fijo o variable, dependiendo de la entidad financiera y del acuerdo específico con el solicitante.
- Las condiciones exactas del tipo de interés se determinan en función del perfil del solicitante y las condiciones del mercado en el momento de la solicitud.

6. Garantías:

- Las garantías requeridas pueden incluir avales personales o empresariales, y varían en función del importe solicitado y la situación financiera del solicitante.

7. Requisitos:

- Estar al corriente de pago con la Seguridad Social y la Agencia Tributaria.
- Tener un historial crediticio adecuado.
- Presentar un plan de negocio o justificación del uso de la financiación solicitada.



Ficha Informativa del ICO Circulante 2024



Nombre del Producto: ICO Circulante 2024

Descripción: El ICO Circulante 2024 es un programa de financiación promovido por el Instituto de Crédito Oficial (ICO) de España. Está dirigido a empresas y autónomos con el objetivo de facilitar el acceso a liquidez para cubrir necesidades de circulante y de financiación a corto plazo. Este producto busca apoyar la continuidad y crecimiento de las empresas mediante la provisión de fondos para gestionar sus operaciones diarias.

Importes y Condiciones:

- **Importe Máximo:** Hasta 1 millón de euros.
- **Plazo de Amortización:** 1 a 5 años.
- **Tipo de Interés:** Variable o fijo, según el acuerdo con la entidad financiera.
- **Garantías:** Dependiendo del solicitante y el importe.

Características:

1. Destinatarios:

- Empresas (tanto grandes como pequeñas y medianas).
- Autónomos.
- Entidades que necesiten financiación para cubrir necesidades de circulante.

2. Finalidad:

- Financiación para necesidades de circulante.
- Pagos de proveedores.
- Costes operativos.
- Compra de inventario.

3. Importe Máximo:

- El importe máximo de financiación que se puede solicitar varía dependiendo de la entidad financiera y la evaluación del solicitante, pero puede alcanzar hasta 1 millón de euros.

4. Plazo de Amortización:

- Generalmente, los plazos de amortización son a corto plazo, que pueden ir desde 1 hasta 5 años, dependiendo de las condiciones acordadas con la entidad financiera.

5. Tipo de Interés:

- El tipo de interés puede ser fijo o variable, dependiendo del acuerdo con la entidad financiera.
- Las condiciones exactas del tipo de interés son establecidas por la entidad financiera en función del perfil del solicitante y las condiciones del mercado.

6. Garantías:

- Las garantías requeridas varían en función del importe solicitado y el perfil del solicitante.
- En algunos casos, se puede exigir una garantía personal o la constitución de un aval.

7. Requisitos:

- Estar al corriente de pago con la Seguridad Social y la Agencia Tributaria.
- Tener un historial crediticio adecuado.
- Presentar un plan de viabilidad y justificación de la necesidad de la financiación.



Arrancan los preparativos de The District 2024 para consolidarse como la gran cita del capital inmobiliario europeo



Arrancan los Preparativos para The District 2024 en Barcelona

¡El evento más anticipado del año está a la vuelta de la esquina! **The District 2024** se celebrará en la vibrante ciudad de Barcelona del 25 al 27 de septiembre, y los preparativos ya están en marcha para ofrecer una experiencia única que marcará un hito para los inversores y corporaciones de capital inmobiliario.

The District 2024 se ha consolidado como el punto de encuentro esencial para líderes, innovadores y profesionales del real state y este año no será la excepción. La edición de 2024 promete estar a la vanguardia con una serie de novedades que transformarán la forma en que interactuamos y aprendemos.

Una Experiencia Sin Igual

Fechas del Evento: Del 25 al 27 de septiembre de 2024

Ubicación: Barcelona

¿Qué Ofrecerá The District 2024?

▣ **Ponentes Internacionales:** La agenda de este año contará con

una impresionante alineación de ponentes de renombre global. Entre ellos, se destacan [nombre de ponentes destacados], quienes ofrecerán charlas y paneles sobre los temas más relevantes y actuales en [sector/industria]. Sus intervenciones prometen proporcionar una visión profunda y valiosa para todos los asistentes.

□ **Sesiones y Talleres Interactivos:** Los participantes tendrán la oportunidad de sumergirse en sesiones interactivas y talleres prácticos. Estos espacios están diseñados para explorar las últimas tendencias y tecnologías, así como para abordar los retos más urgentes mediante la colaboración y el intercambio de ideas.

□ **Exposición de Innovaciones:** La feria de exposiciones será el centro neurálgico para descubrir las innovaciones más recientes. Startups y empresas consolidadas presentarán sus últimos avances, ofreciendo una plataforma para explorar nuevas soluciones y productos que están dando forma al futuro del [sector/industria].

□ **Oportunidades de Networking:** The District 2024 ofrecerá amplias oportunidades para establecer conexiones profesionales. Desde sesiones de networking programadas hasta eventos sociales informales, los asistentes podrán interactuar con colegas y líderes de la industria, fomentando relaciones que pueden abrir puertas a futuras colaboraciones y oportunidades de negocio.

Entradas y Registro

Las entradas para **The District 2024** ya están disponibles. Se recomienda a los interesados adquirir sus boletos lo antes posible para asegurar su participación en este evento de alto perfil. Las entradas pueden adquirirse a través de [enlace a la venta de entradas], y para obtener más detalles sobre el programa y los ponentes, visita <https://www.thedistrictshow.com/>

Síguenos y Mantente Informado

Para no perderte ninguna novedad y estar al tanto de todos los detalles relacionados con **The District 2024**, síguenos en nuestras redes sociales y únete a la conversación utilizando el hashtag **#TheDistrict2024**. Comparte tus expectativas y prepárate para un evento que promete ser un hito en la industria.

Barcelona se prepara para recibir a los líderes del [sector/industria] del 25 al 27 de septiembre. ¡No te pierdas esta oportunidad única de ser parte de The District 2024!

☐☐ **¡Nos vemos en Barcelona!**