

Globalfinanzia en HerCon Madrid 2025

HerCon es uno de los principales foros de innovación del año en Madrid. Se celebrará del **12 al 14 de septiembre de 2025**, con un enfoque claro en tecnologías disruptivas como **Inteligencia Artificial (IA), Realidad Virtual (VR), Robótica** y Deep Tech en general. Es una plataforma donde **startups, inversores, corporaciones y centros tecnológicos** convergen para explorar nuevas ideas, validar tecnologías y generar alianzas estratégicas.

¿Qué esperar?

- **Tres jornadas intensas** con keynotes, workshops, demostraciones tecnológicas y sesiones interactivas.
- **Espacios de pitching** para startups que buscan financiación, mentoría o alianzas.
- Enfoque **sectorial variado**: desde robótica autónoma hasta soluciones IA para industrias tradicionales.

2. Startups destacadas en HerCon Madrid 2025

Si bien no hay una lista pública oficial de participantes de HerCon, en eventos similares como South Summit suelen destacarse empresas como **Lain Tech, Bankuish** o **Hera Materials** por su innovación y repercusión [South Summit+1](#). Además, hay muchas startups madrileñas de gran proyección en 2025 que, aunque no confirmadas, podrían formar parte de este ecosistema en HerCon:

Ejemplos de startups madrileñas prometedoras (no confirmadas como participantes, pero representativas del ecosistema):

Startup (Ciudad)	Fundación	Sector / Tecnología	Breve historia y relevancia
Lain Tech (Madrid)	—	Hidrólisis electroquímica sostenible para extracción de metales (Industry 5.0)	Ganadora global en South Summit 2025. Su tecnología E-LIX permite recuperar cobre y zinc in situ de forma eco-eficiente South Summit .
Bankuish (Miami/España)	—	Fintech inclusiva que mejora perfiles crediticios para freelancers mediante IA	Ganador “Most Disruptive” en South Summit 2025 South Summit .
Hera Materials (Chile)	—	Sustitutos biodegradables para plásticos industriales	Premio a la startup más sostenible en South Summit 2025 South Summit .
LiFi4Food (Madrid)	2023	Sensor agrícola sin baterías, comunica mediante LiFi	Innovación agrícola sostenible con sensores energéticamente autónomos startus-insights.com .

Startup (Ciudad)	Fundación	Sector / Tecnología	Breve historia y relevancia
IDBOTIC (Madrid)	2019	Seguridad IoT con autenticación física (PUF) y cifrado homomórfico	Aporta soluciones robustas para entornos de alta seguridad startus- insights.com .
WOCU Monitoring (Madrid)	2021	Monitorización de infraestructuras digitales en tiempo real	Plataforma escalable para gestión de redes y servidores startus- insights.com .

3. Apoyo integral de Globalfinanzia

Globalfinanzia puede ser un aliado clave para estas startups en todas las fases:

Tabla de apoyo por fase

Fase	¿Qué ofrece Globalfinanzia?	Ejemplos aplicados a startup
Antes del evento	– Preparación del pitch deck financiero – Valoración de la startup y documentación financiera listos – Identificación de líneas de financiación adecuadas (ENISA, ICO, ICF)	Para Lain Tech: estructurar modelo de costes y precios con E-LIX Para LiFi4Food: definir proyección de adopción y ahorro de costes

Fase	¿Qué ofrece Globalfinanzia?	Ejemplos aplicados a startup
Durante el evento	– Acompañamiento en reuniones estratégicas – Contacto directo con inversores y VC – Orientación en negociaciones en tiempo real	En el pitching de IDBOTIC, asesoría para destacar ROI técnico Para Bankuish, preparación para presentaciones ante fintech angels
Después del evento	– Seguimiento de leads e inversores – Apoyo para cerrar financiación (público o privado) – Estructuración de deuda o aumento de equity	Facilitar cierre de rondas para Hera Materials Ayuda en convencimiento de bancos para créditos a LiFi4Food desde perspectiva ESG

4. Tabla visual con emojis tipo “checklist” para startups

En acción	Startup objetivo	Acción clave de Globalfinanzia
✅ Pitch impecable	Lain Tech, Bankuish	Desarrollo deck financiero claro y persuasivo
✅ Financiación sostenible	Hera Materials, LiFi4Food	Acceso a líneas verdes y fondos de impacto social
Networking eficiente	Todas	Organización de reuniones one-to-one con inversores
Cierre exitoso	IDBOTIC, WOCU	Asesoría legal/financiera para term sheets

HerCon Madrid 2025 no solo representa un escaparate tecnológico de primer nivel, sino también una **oportunidad real de crecimiento para startups deep-tech y de impacto**. Con el respaldo de Globalfinanzia, estas empresas pueden:

- **Transformar visibilidad en financiación tangible**
 - **Escalar con estructura financiera sólida**
 - **Optimizar presentaciones y capturar la atención de los actores claves**
-

□ **Vuelta de vacaciones: septiembre, el gran mes de las startups** □

El verano queda atrás y llega el momento de **volver a conectar con clientes, inversores y partners estratégicos**. Para las startups, septiembre no es solo un reinicio: **es la oportunidad de posicionarse en un ecosistema global en plena ebullición**.

□ **Ferias y eventos internacionales de septiembre 2025**

📅 Evento	📍 Lugar	📅 Fechas	📌 Oportunidades
South Summit Madrid 2025	Madrid, España	08-10 septiembre	Networking con inversores europeos, corporates y VCs globales.
Web Summit Lisboa	Lisboa, Portugal	23-26 septiembre	Visibilidad internacional + conexión con fondos de EE. UU. y LATAM.
VivaTech París	París, Francia	18-20 septiembre	Innovación en IA, sostenibilidad y salud digital.
Ferias sectoriales europeas	Berlín, Múnich, Ámsterdam	Todo septiembre	Verticales: fintech, movilidad, energía verde.

📌 **Tip Globalfinanzia:** Planifica tu agenda con antelación, selecciona a qué inversores quieres llegar y prepara un pitch personalizado para cada perfil.

📌 Consejos prácticos para la vuelta de vacaciones

✓📌 Consejo	📌 Por qué es clave	📌 Resultado esperado
Reorganiza tu hoja de ruta financiera	Tras el verano, los fondos reactivan operaciones	Más opciones para cerrar inversión Q4.
Optimiza tu pitch deck	Debe ser claro, visual y enfocado en métricas	Mayor impacto en reuniones exprés de ferias.

✓ Consejo	Por qué es clave	Resultado esperado
Networking inteligente	No se trata de hablar con todos, sino con los correctos	Ahorro de tiempo + leads cualificados.
Alinea a tu equipo	Septiembre trae foco y objetivos compartidos	Mayor ejecución y confianza de inversores.
Diversifica fuentes de financiación	No dependas solo del equity → combina con ENISA, ICF, factoring	Estabilidad y menor dilución accionarial.

□ Tendencias clave de septiembre para startups españolas

- 1□□ Crece el **interés extranjero** por proyectos españoles en fintech e IA.
- 2□□ El **capital riesgo retoma operaciones** tras el verano → más rondas en Q4.
- 3□□ Auge de soluciones en **energía y sostenibilidad**, alineadas con fondos europeos.
- 4□□ Mayor peso de la **presencia femenina en startups** (inversión + liderazgo).
- 5□□ **Factoring y líneas de pago a proveedores** ganan fuerza como alternativas de liquidez inmediata.

□ Conclusión

Septiembre no es solo la vuelta a la rutina:

□ Es el **mes decisivo para que tu startup dé el salto internacional**, cierre financiación estratégica y prepare el terreno para acabar el año con fuerza.

En **Globalfinanzia** te acompañamos en cada paso:

- Preparación de pitch.
- Diseño de la estrategia financiera.
- Acceso a inversores y líneas alternativas de financiación.

□ Recuerda: **el éxito en ferias internacionales se decide antes de subir al escenario.**

#Globalfinanzia #Startups #Networking #PitchDeck #Ferias2025
#Financiación #Innovación

□ Oportunidades de Networking en Ferias Tecnológicas Internacionales – Septiembre 2025



El mes de septiembre se ha consolidado como un momento estratégico para las startups y scaleups españolas. Tras la pausa estival, **las ferias internacionales se convierten en la gran puerta de entrada al networking global**, ofreciendo oportunidades únicas de conexión, inversión y expansión.

En un mundo donde la innovación no entiende de fronteras, las ferias tecnológicas actúan como **puntos de encuentro entre emprendedores, inversores, corporaciones y hubs de innovación.**

Participar en ellas no es solo cuestión de visibilidad, sino de diseñar una estrategia que potencie la internacionalización y la captación de financiación.

□ **¿Por qué apostar por las ferias tecnológicas internacionales?**

1. Acceso a capital internacional □

Fondos de capital riesgo, family offices y business angels internacionales asisten a estas ferias en busca de proyectos disruptivos. Para una startup española, esto significa la posibilidad de levantar rondas de financiación fuera de nuestras fronteras.

2. Visibilidad en un escenario global □

Estar presente en Berlín, San Francisco o Ámsterdam proyecta una imagen de solidez e internacionalización. Esto ayuda a mejorar la percepción de marca frente a clientes e inversores.

3. Conexiones estratégicas □

Más allá del capital, el networking abre puertas a partnerships tecnológicos, acuerdos comerciales y colaboraciones con hubs de innovación.

4. Detección de tendencias □

Cada feria es un termómetro de lo que viene: IA, blockchain, energía verde, movilidad eléctrica, SaaS... Asistir permite **anticiparse a los cambios del mercado.**

5. Posibilidad de internacionalizar la startup □

Conocer in situ otros ecosistemas emprendedores ayuda a planificar la entrada en nuevos mercados europeos o americanos.

📅 Ferias Internacionales Clave en Septiembre 2025

Nº	📍 Evento	📍 Ciudad / País	📅 Fechas	🎯 Foco principal	🔗 Oportunidades de Networking
1	IFA Berlín	Berlín, Alemania	6-10 septiembre 2025	Electrónica de consumo, IoT, Smart Home	Conectar con fabricantes y distribuidores globales
2	TechCrunch Disrupt	San Francisco, EE.UU.	9-11 septiembre 2025	Startups early stage, capital riesgo, innovación disruptiva	Reunirse con VCs, business angels y aceleradoras
3	TNW Conference	Ámsterdam, Países Bajos	12-13 septiembre 2025	Transformación digital, software, tendencias tecnológicas	Contactar con startups europeas y medios especializados
4	Digital X	Colonia, Alemania	18-19 septiembre 2025	Networking B2B, innovación corporativa, digitalización	Alianzas con corporaciones y pymes innovadoras
5	South Summit Madrid	Madrid, España	24-26 septiembre 2025	Emprendimiento, financiación, ecosistema startups	Pitch frente a inversores internacionales
6	AI Expo Europe (Ámsterdam)	Ámsterdam, Países Bajos	27-28 septiembre 2025	Inteligencia Artificial, machine learning, automatización	Networking con expertos IA y hubs tecnológicos

☐ Consejos para Aprovechar el Networking en Ferias

- ✓ **Prepara un pitch de impacto** de 30 segundos: conciso, claro y memorable.
 - ✓ **Agenda reuniones previas**: investiga a los asistentes clave y utiliza las apps oficiales de cada feria.
 - ✓ **Diversifica tus objetivos**: inversores, partners, clientes, proveedores.
 - ✓ **Sé proactivo en el seguimiento**: LinkedIn, email marketing y CRM son herramientas esenciales para convertir contactos en oportunidades reales.
 - ✓ **Mide tu ROI** ☐: valora el coste de participación frente al número de contactos, leads y acuerdos generados.
-

☐ Casos de éxito del networking en ferias

- Una **startup fintech española** cerró un acuerdo de inversión de 2M€ en **TechCrunch Disrupt** gracias a una reunión previamente agendada con un fondo norteamericano.
- En **South Summit Madrid**, más de 200 startups españolas presentaron su pitch frente a inversores internacionales, con un índice de éxito del **35% en rondas semilla cerradas**.
- La presencia en **IFA Berlín** permitió a varias startups del sector IoT entrar en acuerdos de distribución con

grandes fabricantes alemanes.

□ El papel de Globalfinanzia

En **Globalfinanzia** te acompañamos en todo el proceso:

- **Preparación del pitch financiero** con datos sólidos y atractivos.
- **Asesoramiento en la búsqueda de financiación alternativa** durante y después de la feria.
- **Estrategia post-evento** para convertir contactos en oportunidades reales de negocio.

Nuestro compromiso es claro: **maximizar el impacto de tu participación en ferias internacionales** y traducirlo en inversión, crecimiento y expansión.

Septiembre 2025 es un mes decisivo. Las startups que aprovechen las oportunidades de networking en ferias internacionales estarán un paso por delante en innovación, financiación y expansión global.

□ En Globalfinanzia creemos que **“cada contacto puede ser el inicio de una historia de éxito”**.

📖 Lectura veraniega: 5 startups curiosas que (casi) nadie conoce... pero que arrasan 📖📖

Agosto es ese mes donde surgen ideas entre chapuzones y terrazas. Por eso hoy te traemos una dosis de inspiración con **5 startups reales, exitosas y nacidas de ideas poco convencionales.**

Algunas surgieron en un garaje. Otras, en medio de la nada. Todas tienen algo en común: **resolvieron un problema real con una idea diferente.**

📖 Startups menos conocidas pero exitosas

📖 Startup	📖 País	📖 Idea original	📖 Resultado	📖 Clave del éxito
Snug	EE. UU.	Matching de compañeros de piso por afinidad	+10M \$ en financiación	Resolver un problema cotidiano con UX social
Bug Bite Thing	EE. UU.	Dispositivo succionador para picaduras	Millones en ventas tras <i>Shark Tank</i>	Producto simple con dolor universal
Cluckin' Good	Reino Unido	Pienso vegano para gallinas ecológicas	Exporta a 8 países	Nicho específico + tendencia ecológica

👤 Startup	🌍 País	💡 Idea original	📊 Resultado	🔑 Clave del éxito
Tersa Steam	EE. UU.	Aparato que elimina arrugas en 10 min	+500K \$ en preventas	Propuesta muy visual y útil
Blinkist	Alemania	Resumen de libros en 15 minutos	+20M usuarios	Adaptación de contenidos al ritmo actual

📌 Lo que todas tienen en común

- **No nacieron de una idea “grande”,** sino de algo pequeño, específico... y necesario.
- **Apostaron por la sencillez:** productos o servicios fáciles de entender y explicar.
- **Validaron rápido,** incluso antes de tener el producto final.
- **Detectaron un hueco:** un problema ignorado o mal resuelto.

👤 ¿Y tú, qué idea tienes este verano?

Este agosto puede ser ese momento donde dejes de darle vueltas y empieces a construir.

Y si lo haces, **Globalfinanzia** está aquí para ayudarte con:

☐ Servicio Globalfinanzia	☐ ¿Para qué sirve?
☐ Análisis de viabilidad	Evaluamos si tu idea tiene potencial real
☐ Preparación a financiación	ENISA, CDTI, ICF, ICO y más
☐ Elaboración de business plan	Para convencer inversores y entidades públicas
☐ Acompañamiento estratégico	Desde la validación inicial hasta la captación de fondos

☐ **Estamos operativos todo agosto hasta el día 11.** No dejes tu proyecto en pausa.

☐ **¿Tienes una idea rara, absurda o curiosa?**

Eso pensaban también los fundadores de las startups de arriba.
Hoy lideran mercados.
Tú podrías ser el siguiente.

☐ **Escríbenos este verano y te ayudamos a crear algo grande.**
www.globalfinanzia.com

#lecturadeverano #startups #ideasqueinspiran #curiosidades
 #Globalfinanzia #financiaciónemprendedores #veranoemprendedor
 #startuplife

☐☐ “Que tu financiación no se vaya de vacaciones”

✖☐ En Globalfinanzia seguimos abiertos hasta el 11 de agosto para que tu empresa no pierda el tren de las oportunidades antes de septiembre.

En agosto muchos bajan la persiana, pero las **convocatorias de ayudas, préstamos y líneas de financiación siguen abiertas**. Ahora es el momento de adelantarte, cerrar tu estrategia de capital y **llegar al último trimestre con liquidez y ventaja competitiva**.

☐ Financiación disponible en pleno verano

Línea / Producto	Importe Máx.	Tipo de Financiación	Sin Aval	Ideal para...
ENISA 2025	Hasta 1,5M€	Préstamo participativo	☐	Startups innovadoras, expansión
CDTI I+D+i	Hasta 3M€	Préstamo blando + subvención	☐	Proyectos tecnológicos
Horizon Europe / Fondos UE	Hasta 70% a fondo perdido	Subvención europea	☐	Innovación internacional
ICO / ICF	Hasta 12,5M€	Préstamo bancario bonificado	☐	Pymes y medianas empresas

Línea / Producto	Importe Máx.	Tipo de Financiación	Sin Aval	Ideal para...
Factoring sin recurso	Según facturación	Anticipo de facturas	☐	Empresas con clientes solventes
Confirming / Pago a proveedores	Según operaciones	Financiación de pagos	☐	Empresas con alto volumen de compras
Business Angels / Capital Privado	Flexible	Inversión en equity	N/A	Escalar y captar socios

☐ Ventajas de moverte ahora y no en septiembre

1. ☐ **Menos competencia:** menos solicitudes = más atención de las entidades.
2. ☐ **Tiempo para mejorar tu expediente:** memoria, plan financiero, proyecciones.
3. ☐ **Negociación más fluida con inversores** en época de menor carga.
4. ☐ **Liquidez lista para aprovechar oportunidades** de final de año.

☐ Consejos para un verano

productivo

- **Analiza tu tesorería y proyecciones** antes de decidir la línea a solicitar.
 - **Agenda tu reunión antes del 11 de agosto** para garantizar tu expediente a tiempo.
 - **Combina ayudas y capital privado** para aumentar el importe y reducir el riesgo.
 - **Usa la calma del verano** para perfeccionar tu estrategia de financiación.
 - **Presenta ahora** y evita el colapso de expedientes que llega cada septiembre.
-

□ Truco de experto

No esperes a necesitar el dinero para pedirlo.

Solicitar financiación **con margen de tiempo** te da poder para:

- Negociar mejores condiciones
 - Seleccionar la mejor línea
 - Preparar un expediente sólido
 - Usar el capital de forma estratégica
-

□ Globalfinanzia trabaja en agosto

por ti

Si contactas antes del **11 de agosto**, nuestro equipo dejará tu financiación **encarrilada para su aprobación**, evitando esperas y retrasos de final de verano.

☐ **Reserva tu reunión esta semana** y asegura que este septiembre seas tú quien marca el ritmo.

#Globalfinanzia #FinanciaciónEmpresas #ENISA2025
#VeranoProductivo #Startups #Pymes #Inversión #Liquidez #CDTI
#ICO #ICF #Factoring #Innovación #BusinessAngels
#FinanciaciónAlternativa

☐ **Cómo calcular tu estructura financiera óptima antes de pedir financiación**

☐ **La clave olvidada que multiplica tus opciones de éxito con ENISA, ICF, ICO o CDTI**

Pedir financiación sin conocer a fondo tu **estructura financiera** es como construir una casa sin planos. Puedes hacerlo... pero no será sólido.

En Globalfinanzia, **antes de presentar cualquier solicitud de financiación pública o privada**, revisamos siempre la **estructura financiera de nuestros clientes**. Y este análisis

es, en muchos casos, la diferencia entre una financiación aprobada... y un rechazo.

❑ ¿Qué es la estructura financiera óptima?

Es el equilibrio ideal entre los recursos que necesita tu empresa y los recursos de los que dispone. No se trata de tener solo más dinero, sino de tener la **composición adecuada**: cuánto aportas tú, cuánto te financian, a qué plazos, para qué.

❑ TABLA 1 – Componentes de la estructura financiera

Concepto	Qué incluye	Ideal (%) (empresas jóvenes)	Ideal (%) (empresas consolidadas)
Fondos propios	Capital social, reservas, préstamos participativos ENISA	40% – 50%	30% – 40%
Deuda a largo plazo	Préstamos ICO, ICF, CDTI, bancarios >1 año	30% – 40%	30% – 50%
Deuda a corto plazo	Líneas de crédito, factoring, proveedores	10% – 20%	10% – 15%

Concepto	Qué incluye	Ideal (%) (empresas jóvenes)	Ideal (%) (empresas consolidadas)
Circulante operativo	Stock, cuentas a cobrar/pagar	Controlado y optimizado	Controlado y optimizado

□ **Regla base ENISA:** tu estructura debe mostrar equilibrio y madurez financiera. No más del 60% de deuda, y que haya fondos propios suficientes.

□ TIPS PRÁCTICOS

- □ **Reformula tu balance** antes de pedir financiación: ¿hay exceso de deuda a corto plazo? ¿Muy poco capital social?
 - □ **Usa préstamos participativos** como ENISA para reforzar fondos propios sin diluir capital.
 - □ **Combina deuda pública con equity:** por ejemplo, ENISA + business angels o ENISA + ICF Avalis.
 - □ **Evita estructuras dependientes de bancos tradicionales** si no tienes margen financiero.
 - □ **No maquilles tus cuentas**, preséntalas limpias pero bien estructuradas.
-

□ EJEMPLO REAL

Startup de software (SAAS) – Año 2 de vida

Elemento	Valor (€)	% sobre total pasivo
Fondos propios (capital + ENISA 2023)	80.000	44%
Préstamo ICF Avalis	50.000	27%
Factoring (líneas a corto plazo)	25.000	14%
Proveedores y otros pasivos	25.000	15%
TOTAL PASIVO	180.000	100%

□ Resultado: estructura equilibrada → financiación ENISA 2025 aprobada por 100.000 €

□ CASO DE ÉXITO GLOBALFINANZIA

Cliente: Startup industrial B2B de Girona

Situación inicial:

- Altamente endeudada a corto plazo
- Rechazo de un banco
- Balance desajustado

Qué hicimos:

- Capitalización de deuda vía préstamo participativo
- Reestructuración contable del balance
- Presentación simultánea a ENISA y CDTI

Resultado:

- ✓ 125.000 € aprobados por ENISA
- ✓ 95.000 € adicionales del CDTI
- ✓ Reducción de riesgo financiero y mejora del rating bancario

Una estructura financiera sana es más que un buen balance: es una **estrategia que se ve en los números**. Y en Globalfinanzia, sabemos leer esos números como nadie.

- *Si vas a pedir financiación, revisa primero tu estructura.*
- *Si no sabes por dónde empezar, te ayudamos a hacerlo paso a paso.*

□ Solicita ahora una revisión gratuita de tu estructura financiera

Escríbenos y agenda tu sesión estratégica: 1 hora, sin compromiso.

- www.globalfinanzia.es
- +34
- ✉ □ info@globalfinanzia.es

#ENISA2025 #CDTI #ICF #EstructuraFinanciera #Balance
#FinanciaciónStartups #Globalfinanzia #CasosdeÉxito #PYMES
#PlanFinanciero

□□ Del Excel al éxito: consejos de quien sí sabe

dónde está el dinero ☐☐ – Entrevista a Ester Roura

“2025 está siendo el mejor año para financiar una startup en España”



☐☐☐ ¿Quién es Ester Roura?

Ester Roura es una de las voces más respetadas en el ámbito de la financiación empresarial en España. Economista de formación, especialista en estrategia financiera, y con más de 15 años de experiencia ayudando a empresas a crecer mediante capital inteligente, Ester ha liderado la estructuración y tramitación de más de 1.000 operaciones de financiación pública y privada.

Actualmente, ocupa el cargo de **Directora de Estrategia y Operaciones en Globalfinanzia**, donde ha impulsado el crecimiento del despacho como una de las consultoras más influyentes del ecosistema emprendedor. Bajo su liderazgo, la firma ha conseguido una tasa de éxito superior al 95 % en programas como **ENISA, ICF, CDTI, NEOTEC y fondos Next Generation**.

☐ ¿Qué es Globalfinanzia?

Globalfinanzia es una consultora boutique especializada en estrategia de financiación para startups, pymes y scaleups.

Con sede en Barcelona y alcance nacional, está enfocada en captar recursos públicos y privados para empresas en crecimiento. Su propuesta de valor se basa en la combinación de experiencia técnica, enfoque personalizado y visión estratégica.

Ofrece servicios en:

-  Preparación y presentación de solicitudes ENISA, ICF, CDTI, ICO y ayudas europeas.
-  Diseño de estructuras de financiación mixtas (préstamos + subvenciones + equity).
-  Estrategia financiera de crecimiento y escalado.
-  Asesoramiento en capital riesgo y procesos de due diligence.

Evolución de la inversión en startups en España

Como contexto, este gráfico refleja la evolución creciente del interés inversor:



ENTREVISTA

□ P. Ester, ¿cómo definirías este momento para la financiación de startups en España?

Ester Roura:

Es un año histórico. Las startups han captado ya más de **2.200 millones de euros** en el primer semestre de 2025. Esto supera todo lo recaudado en 2024. Hay una combinación perfecta: **capital riesgo activo, inversión minorista creciente y financiación pública todavía disponible**. Pero hay que actuar con rapidez.

□ P. ¿Qué sectores están liderando esta captación?

Ester:

Sin duda, **IA aplicada, salud digital, sostenibilidad, tecnologías cuánticas y ciberseguridad**. En Globalfinanzia hemos tramitado proyectos en campos tan variados como agrotech o clean energy. El caso de **Multiverse Computing** y sus 59 millones de financiación pública marca el camino.

□ P. ¿Qué oportunidades tienen hoy los inversores minoristas?

Ester:

Gracias a la **Ley Crea y Crece**, ahora se puede invertir en capital riesgo desde 10.000 euros. Ya se han movilizado **más de 500 millones de euros** por pequeños inversores. Esta apertura es revolucionaria y está permitiendo que mucha gente participe en el crecimiento de la economía real.

□ P. ¿Cuál es el estado actual de la financiación pública en 2025?

Ester:

La financiación pública sigue activa: **ENISA, CDTI, ICF, ayudas regionales y fondos NextGen** están disponibles, pero la **competencia es feroz y los criterios son más exigentes**. Por eso en Globalfinanzia hacemos una planificación detallada, alineada con la estrategia de cada empresa.

□ P. ¿Cuáles son los errores más comunes que detectáis en emprendedores que os contactan?

Ester:

Principalmente tres:

1. Llegan tarde, cuando el plazo está a punto de cerrar.
 2. No tienen claridad financiera. Ni métricas, ni previsiones, ni modelo sólido.
 3. No saben qué línea necesitan: piden inversión cuando necesitan deuda, o viceversa.
-

□ P. ¿Qué consejos prácticos darías a las startups para prepararse bien en verano?

Ester:

□ Te dejo algunos consejos que siempre damos desde Globalfinanzia:

- **Haz los deberes en verano.** Agosto es el momento ideal para preparar documentación, plan financiero y estrategia.
 - **Evalúa líneas de financiación compatibles.** No todas las ayudas sirven para todos.
 - **Ten un pitch claro.** Inversores y organismos públicos valoran la simplicidad bien trabajada.
 - **Apóyate en expertos.** Cada euro de financiación mal gestionado se convierte en un problema mañana.
-

□ P. ¿Cómo ves el futuro del ecosistema emprendedor en España?

Ester:

España tiene una oportunidad real de convertirse en uno de los hubs de innovación más importantes de Europa. Pero debemos escalar con cabeza, medir bien y seguir atrayendo capital internacional. Desde Globalfinanzia, trabajamos cada día para que **ninguna buena empresa se quede sin financiación por falta de estrategia.**

□ Conclusión

El 2025 no solo es un año récord para el ecosistema startup español, sino también **una ventana de oportunidad** para financiarse mejor que nunca. Pero como insiste Ester Roura, el éxito no depende de la suerte: **depende de prepararse, moverse**

a tiempo y apoyarse en los que saben hacerlo.



❑ ¿Necesitas ayuda para financiar tu proyecto?

❑ En **Globalfinanzia** te ayudamos a elegir la mejor estrategia y acceder a las líneas públicas y privadas más potentes.

❑ www.globalfinanzia.es

❑ info@globalfinanzia.es

❑ Barcelona – Madrid – Online

❑ “Septiembre o nunca”: la guía definitiva para financiar tu startup tras el verano (con cabeza, no con prisas) ☐☐

“Mientras tú te peleas con la sombrilla... otros ya están preparando la ronda”.

Cada septiembre lo vemos: quienes se anticipan, financian. Quienes improvisan, esperan otro año.

❑ Este 2025 no es la excepción: **las principales líneas de financiación pública y privada se reactivan con fuerza en**

septiembre. Y desde Globalfinanzia hemos preparado **la guía más completa que vas a encontrar**, con:

- Todas las líneas activas: ENISA, CDTI, ICF
 - Tablas comparativas reales
 - Tips, errores frecuentes y estrategias híbridas
 - Qué no hacer ni aunque te lo recomiende tu primo abogado
 - Lo que sí te abre puertas (rápido y limpio)
-

□ **Por qué septiembre es el mes más potente del año**

Septiembre no solo marca la “vuelta al cole”, también es **el gran momento de planificación estratégica** para startups, pymes y emprendedores. La mayoría de convocatorias tienen estas tres características:

- **Fondos limitados y por orden de entrada**
- **Plazos administrativos largos**
- **Proyectos aprobados en diciembre, dinero en Q1 2026**

¿Conclusión? El que empiece en septiembre llega a tiempo. El que lo deja para noviembre, entra en la cola de enero... o se queda fuera.

□ **LÍNEAS ENISA 2025 – Préstamos participativos sin aval**

Una de las herramientas más utilizadas para financiar crecimiento, contratación y desarrollo sin ceder equity.

□ Líneas ENISA 2025

Línea ENISA	Importe (€)	Requisitos clave	Tipo de ayuda
Jóvenes Emprendedores	25.000 – 75.000	Menores de 40 años, empresa con menos de 2 años	Préstamo participativo
Emprendedores	25.000 – 300.000	Empresa joven con modelo innovador	Préstamo participativo
Crecimiento	25.000 – 1.500.000	Empresa consolidada con proyección de crecimiento	Préstamo participativo

□ *No se requiere aval, pero sí recursos propios. La empresa debe tener estructura formal clara, equipo solvente y uso justificado de los fondos.*

□ CDTI – NEOTEC y otras líneas de innovación

Diseñado para apoyar proyectos tecnológicos y deeptech con subvenciones no reembolsables y préstamos blandos.

□ Programas CDTI 2025

Programa	Importe (€)	Tipo de ayuda	Perfil ideal
NEOTEC	Hasta 325.000 (subvención)	Subvención a fondo perdido	Startups tecnológicas (TRL 4-7)

Programa	Importe (€)	Tipo de ayuda	Perfil ideal
Proyectos I+D	Variable	Subvención + préstamo	Empresas con capacidades de innovación y desarrollo
Cooperación Tecnológica	Hasta varios millones	Subvención + financiación blanda	Consortios nacionales o internacionales de innovación

☐ *NEOTEC no es para cualquier startup. Debes tener tecnología propia, equipo técnico validado y una propuesta con impacto técnico y comercial.*

☐ ICF Préstecs – Ayudas a la financiación en Cataluña

Préstamos blandos con apoyo público y condiciones competitivas para startups, industria y expansión internacional.

☐ Líneas ICF 2025

Línea ICF	Importe (€)	Finalidad	Plazo estimado
Startup	Hasta 250.000	Lanzamiento de proyectos empresariales	3-7 años
Internacionalización	Hasta 2.000.000	Expansión a mercados exteriores	5-10 años
Avalis	Hasta 1.000.000	Financiación garantizada por Avalis	3-8 años

Línea ICF	Importe (€)	Finalidad	Plazo estimado
Industria 4.0	Hasta 1.500.000	Digitalización y modernización industrial	5-10 años

□ En muchas líneas necesitarás tramitar paralelamente una garantía de Avalis o presentar aval bancario propio.

□ Errores comunes y buenas prácticas por tipo de ayuda

□ Tabla comparativa

Tipo de ayuda	Errores comunes	Buenas prácticas
ENISA	No acreditar suficiencia de fondos propios, usar socios ficticios, mala estructura societaria	Tener cuentas auditadas, socios activos con experiencia, preparar proyecciones realistas
CDTI NEOTEC	Falta de justificación tecnológica propia, memoria técnica genérica, no demostrar TRL adecuado	Detallar diferenciación tecnológica, mostrar equipo técnico con experiencia, incluir roadmap detallado
ICF Préstecs	Falta de plan financiero validado, solicitar sin aval cuando es obligatorio, documentación incompleta	Aportar avales o garantías, mostrar tracción comercial, justificar impacto económico

□ Qué hacer y □ Qué evitar

Tipo de ayuda	Qué hacer	Qué no hacer
ENISA	□ Aportar recursos propios, presentar plan de negocio sólido y bien justificado, detallar uso del préstamo	□ Pedir el préstamo sin capital social desembolsado, usar socios pasivos, presentar un Excel sin sustancia
CDTI NEOTEC	□ Mostrar diferenciación tecnológica clara, incluir un equipo técnico acreditado y roadmap detallado	□ Usar tecnología de terceros sin acuerdo, copiar memorias de convocatorias anteriores, subestimar el TRL
ICF Préstecs	□ Solicitar avales con tiempo, justificar el impacto económico, acompañar con datos financieros auditables	□ Enviar documentación incompleta, ignorar condiciones específicas, no preparar defensa del proyecto

□ Dudas frecuentes de nuestros clientes

¿Puedo pedir varias líneas a la vez?

Sí, siempre que no se solapen. Incluso se pueden **estructurar estrategias híbridas ENISA + CDTI + inversión privada**.

¿Hay que tener beneficios?

No, pero sí viabilidad. Proyecciones realistas, márgenes razonables y crecimiento sostenible.

¿Me pueden denegar por ser demasiado nuevo?

Solo si no justificas bien tu modelo, equipo y capitalización. Una startup de 2 meses bien planteada puede conseguir financiación pública.

¿Tardan mucho en contestar?

ENISA: entre 2 y 4 meses.

CDTI: 3 a 5 meses.

ICF: 6 a 10 semanas.

¡Por eso hay que empezar ya!

□ Estrategias que sí funcionan (combinadas)

Combinación	¿Por qué funciona?
ENISA + ICF Startup	Cubre crecimiento sin ceder equity
CDTI NEOTEC + BA	Apalanca subvención con inversión privada
ICF + ENISA + Avalis	Estructura profesional, validada y completa

□ Consejos finales del equipo Globalfinanzia

- ✓□ Empieza ya: agosto es perfecto para preparar documentación sin distracciones
- ✓□ Sé honesto: si algo no encaja, no lo forces. Hay alternativas.
- ✓□ Cuida los detalles: forma jurídica, estructura de socios, plan financiero, memoria técnica... todo cuenta.
- ✓□ Pregunta: una llamada a tiempo puede ahorrarte 2 meses de errores.

✓ ☐ Cuenta con expertos: nosotros vivimos esto cada día y sabemos cómo se aprueba (o se cae) un proyecto.

☐ Conclusión

Septiembre no es para improvisar. Es para cerrar lo que vienes preparando desde ahora.

Y en Globalfinanzia te ayudamos en cada paso. Porque no basta con presentar... hay que presentar bien.

☐ Llámanos, escríbenos, o reserva tu sesión gratuita:

☐ www.globalfinanzia.es

☐ info@globalfinanzia.es

Pitch, plan y power: lo que de verdad necesitas para que tu start-up arrase en la ferias de este otoño



☐ **Las startups exitosas no improvisan. Usan el verano para**

prepararse para los grandes eventos de otoño

📅 22 de julio – Post Globalfinanzia

El calendario emprendedor de 2025 ya marca en rojo las **ferias clave de inversión** que empiezan en septiembre y se extienden hasta noviembre.

Cientos de startups estarán presentes. Pero **solo unas pocas se llevarán la atención de los inversores.**

¿El secreto? **Preparación estratégica.**
Y el momento de hacerlo es **ahora, en verano.**

📅 Principales ferias y eventos de startups e inversión – Septiembre a noviembre 2025

Evento 📅	Fecha 📅	Ciudad 📅	Enfoque 📅
Startup Olé	10–13 septiembre	Salamanca	Universidad, emprendimiento deep-tech, networking
South Summit Fundraising Ed.	18–20 septiembre	Madrid	Inversión, scaleups, fondos, family offices
4YFN (ISE Special)	4–6 octubre	Barcelona	Startups tech, digital, networking internacional
B-Venture	15–16 octubre	Bilbao	Capital privado, business angels, banca

Evento ☐	Fecha ☐	Ciudad ☐	Enfoque ☐
Web Summit	4-7 noviembre	Lisboa	Conexión internacional, visibilidad, global growth

☐ Análisis uno a uno: qué ofrece cada evento y cómo destacarte

☐ 1. Startup Olé – Salamanca

☐ 10-13 de septiembre | ☐ +500 startups | ☐ Universidades, innovación abierta, networking tech

- ☐ Excelente para early-stage y proyectos con base tecnológica o investigadora
- ☐ Ideal si tienes vínculo con universidades o transferencia de tecnología
- ☐ Reuniones 1:1 con grandes corporaciones (Renault, Telefónica, Iberdrola...)
- ☐☐☐ Fuerte presencia institucional: CDTI, ENISA, universidades, aceleradoras públicas

☐ Consejo Globalfinanzia:

Si vas con un proyecto de base científico-técnica, lleva bien armado el plan financiero para optar a subvenciones o coinversión con fondos públicos.

□ 2. South Summit – Madrid (Edición Fundraising)

□ 18–20 de septiembre | □□□ +200 fondos | □ Inversores nacionales e internacionales

- □ Escenario top para hacer pitch ante VCs, family offices y CVCs
- □ Reuniones rápidas tipo speed-dating con inversores
- □ Participación sujeta a selección previa → hay que **tener materiales sólidos**
- □ Las startups que más destacan llegan con teaser, deck y estrategia bien definida

□ Consejo Globalfinanzia:

*Este evento **no es para improvisar**: necesitas claridad total sobre tu ronda, proyecciones creíbles y métricas reales. Ensaya tu pitch como si fuera un examen. Aquí se cierra dinero, no se va a ver qué pasa.*

□ 3. 4YFN – Barcelona (edición especial en ISE)

□ 4–6 octubre | □ Entorno internacional | □ Tech, digital, IA, movilidad, salud

- □ Ideal para startups con producto validado en fase de crecimiento

- ☐ Altísima visibilidad ante medios, corporates y venture builders
- ☐ Networking internacional → oportunidad de abrir puertas fuera de España
- ☐ No se centra exclusivamente en inversión, pero es un excelente **punto de conexión estratégica**

☐ Consejo Globalfinanzia:

*4YFN no es solo para captar capital. Aprovecha para establecer **alianzas estratégicas**, detectar partners industriales y abrir mercados.*

☐ 4. B-Venture – Bilbao

☐ 15–16 octubre | ☐ Más de 50 fondos y bancos | ☐ Alta presencia institucional

- ☐ Evento muy orientado a cerrar operaciones reales con capital privado y banca
- ☐ Reuniones cerradas con entidades financieras
- ☐ Muy valorado por empresas en fase post-revenue que buscan expansión
- ☐ ☐ ☐ Presencia destacada de fondos industriales y corporativos

☐ Consejo Globalfinanzia:

*Este evento **sí es banca, sí es dinero real**. Vas a negociar con traje, con excel, con CIRBE revisada y proyecciones claras. Si tu empresa ya factura, es tu sitio.*

□ 5. Web Summit – Lisboa

□ 4–7 noviembre | □ Uno de los mayores eventos tech del mundo

- □ Networking global con fondos de EE.UU., Asia y LatAm
- □ Visibilidad brutal → ideal para startups con ambición internacional
- □ Oportunidad de captar inversión, pero también medios y partners
- □ Se valora la **innovación**, la **escalabilidad** y el **discurso potente**

□ Consejo Globalfinanzia:

Si vas a Web Summit, tu pitch debe funcionar en inglés, y tu modelo debe tener visión global. Nosotros te ayudamos a ajustar narrativa, cifras y discurso para inversores internacionales.

□ ¿Qué necesitas preparar antes de asistir?

Elemento □	¿Por qué es clave? □	Qué te da Globalfinanzia □
Pitch deck profesional	Es tu carta de presentación visual	Diseño y redacción completa, formato investor

Elemento ☐	¿Por qué es clave? ☐	Qué te da Globalfinanzia ☐
Teaser en PDF	Documento resumen clave para abrir conversaciones	Redacción, branding y estructura estratégica
Plan financiero creíble	Lo primero que pedirán los VCs	Proyecciones 3-5 años con métricas reales
Valoración y ronda clara	Si no sabes cuánto levantas ni por qué, no levantas	Análisis de valoración pre-money y objetivo
Agenda previa	Improvisar en feria = perder oportunidades	Contactos, agenda, preparación de reuniones

👉 ☐ Tips de Ester Roura, CEO de Globalfinanzia

☐☐ *“A una feria se va a cerrar lo que ya has trabajado. Si vas a probar suerte, estás regalando el viaje.”*

☐ Consejos clave para founders:

1. Ten preparados **2 pitches**: uno de 1 minuto (ascensor), otro de 5-7 minutos para inversores.
2. Evita slides con humo. **Datos reales y tracción** es lo que engancha.
3. No lles números sin lógica. Cada cifra debe tener una **hipótesis y un plan detrás**.
4. Invierte en **diseño profesional**. Un pitch feo te resta seriedad.

5. Practica reuniones simuladas con alguien externo antes del evento. **La improvisación se nota.**
 6. **Haz seguimiento.** Las mejores rondas se cierran *después* del evento, no en la feria.
-

□ ¿Vas a alguno de estos eventos?

En Globalfinanzia te ayudamos a:

- Estructurar tu ronda
 - Preparar tus materiales
 - Definir a qué inversores debes dirigirte
 - Afinar tu discurso
 - Negociar con confianza
-

□ **Este verano, invierte en lo que marcará la diferencia en septiembre.**

- Escríbenos y preparamos juntos tu hoja de ruta para eventos.
 - La inversión no llega por suerte. Llega por preparación.
-

**#Globalfinanzia #EventosStartups #Inversión2025 #SouthSummit
#4YFN #Bventure #Startup0lé #WebSummit #PitchDeck #EsterRoura
#RondasDeInversión #FinanciaciónPrivada #PreparaciónStartup**

□ **Financiación Bancaria para Empresas: Liquidez, Expansión y Solidez Financiera**



□ **¿Por qué confiar en Globalfinanzia para tu financiación bancaria?**

La financiación bancaria bien diseñada **no es solo pedir un préstamo**. Es una estrategia integral que impacta directamente en:

- Tu **CIRBE** y capacidad futura de endeudamiento
- Tu **estructura de balance**
- Tu **flujo de caja**
- Tu **credibilidad ante entidades financieras**

□ **Servicios que ofrecemos dentro de la financiación bancaria**

Servicio Globalfinanzia ☐	¿Qué hacemos por tu empresa? ☐
Análisis financiero previo	Revisamos balances, ratios y deuda activa para detectar oportunidades de optimización
Diseño de estructura de financiación	Combinamos productos según tu perfil: préstamo + póliza + leasing, etc.
Negociación con entidades	Accedemos a más de 25 bancos y financieras y comparamos condiciones reales
Optimización del CIRBE	Ajustamos riesgos, garantías y plazos para mantener tu perfil bancario saludable
Asesoría en firma y condiciones	Te acompañamos en la letra pequeña: comisiones, tipo, amortización, garantías
Seguimiento post-financiación	Evaluamos el impacto en tus finanzas y preparamos futuras operaciones

☐ Caso real – Cliente del sector industrial

Concepto	Antes de Globalfinanzia	Después de reestructuración
Deuda bancaria total ☐	650.000 €	600.000 €
Plazo medio de devolución ☐	2 años	5 años
Coste financiero medio ☐	6,1 %	3,2 %

Concepto	Antes de Globalfinanzia	Después de reestructuración
Ratio deuda / EBITDA □	4,5x	2,8x
Nuevas inversiones viables □□	□ No	□ Sí, maquinaria y export

👉 □ **Tips de Ester Roura, CEO de Globalfinanzia**

□ **“Financiarse bien no es pedir más, es pedir mejor.”**

Estos son los 5 consejos clave de nuestra CEO para empresas que quieren financiarse con cabeza:

1. **No esperes a necesitar liquidez para buscarla.** Los bancos valoran la previsión.
2. **Ten siempre tus estados financieros actualizados y profesionalizados.**
3. **Diversifica productos financieros:** no pongas todo en préstamos; usa pólizas, leasing, confirming...
4. **Tu CIRBE habla por ti.** Revisa que no haya líneas inactivas o mal configuradas.
5. **La financiación no es solo un contrato: es una herramienta estratégica de crecimiento.**

□□ *“En Globalfinanzia trabajamos para que cada financiación refuerce el futuro de la empresa, no lo lastre.”*

– Ester Roura, CEO

□ **¿Cuándo es el momento de actuar?**

Ahora. Porque si estás en alguno de estos casos, necesitas financiación bien estructurada:

- □ Tienes **crecimiento de pedidos** pero necesitas tesorería
- □ Estás valorando **internacionalizar tu empresa**
- □ Quieres **renovar maquinaria o activos productivos**
- □ Buscas **reducir tu carga financiera actual**
- □ Quieres profesionalizar tu relación con bancos

□ **Conecta con Globalfinanzia**

En **Globalfinanzia** negociamos por ti, optimizamos tu perfil bancario y conseguimos operaciones con sentido estratégico.

□ Contáctanos hoy y empieza a financiar el futuro de tu empresa con rigor y visión.

#Globalfinanzia #FinanciacionBancaria #EsterRoura
#TipsFinancieros #Pymes #LiquidezEmpresarial #CIRBE
#EmpresasQueCrecen #BalanceSaludable #CréditosEmpresariales