

❑ No es Magia, es Estrategia: La Guía Globalfinanzia para Conseguir Financiación



❑ La Verdad Incómoda de la Financiación

Pocos te lo dicen, pero la financiación no es solo dinero:

- **⚠ Es una prueba de madurez.** Los comités quieren ver si tu empresa está lista para gestionar un préstamo o ayuda, no si “lo necesitas desesperadamente”.
- **🏋 Es un entrenamiento financiero.** Si pasas el proceso de ENISA, CDTI o ICF, tu empresa sale más profesional de lo que entró.
- **❌ Es una trampa si no la gestionas bien.** Mal justificar una ayuda puede hundir tu caja y tu reputación.
- **⌚ El tiempo es tu enemigo.** Si esperas a quedarte sin caja, ya llegas tarde: la tramitación suele tardar entre 3 y 6 meses.

❑ La Fórmula Globalfinanzia:

Nuestro Método Paso a Paso

▣ Paso	▣ Qué Hacemos	▣ Resultado para tu Empresa
1▣▣ Radiografía Completa	Evaluamos tu modelo de negocio, equipo, finanzas y plan de crecimiento en 48h.	Descubres si es viable y dónde están tus puntos débiles.
2▣▣ Hoja de Ruta Multianual	Diseñamos un calendario de convocatorias (ENISA, CDTI, ICF, Avalis, etc.) para los próximos 3 años.	Planificas tu financiación como lo hacen las grandes empresas.
3▣▣ Storytelling Financiero	Creamos un relato coherente que conecta innovación, mercado y números.	Tu proyecto deja de sonar “amateur” y pasa a ser convincente.
4▣▣ Escenarios de Estrés	Simulamos qué pasa si vendes menos, si suben los tipos o si se retrasa un pago.	Estás preparado para lo inesperado.
5▣▣ Plan de Negocio Profesional	Elaboramos el documento y el Excel que los comités esperan ver.	Evitas que te rechacen por errores formales.
6▣▣ Presentación y Defensa	Te representamos o vamos contigo al comité de evaluación.	Máxima probabilidad de éxito y confianza en el proceso.
7▣▣ Acompañamiento Post-Concesión	Seguimos la ayuda, controlamos plazos y justificamos correctamente.	Cobras el 100% y evitas sanciones o devoluciones.

□ Paso	□ Qué Hacemos	□ Resultado para tu Empresa
8□□ Optimización Fiscal	Coordinamos la financiación con deducciones, bonificaciones y subvenciones.	Reduces tu carga fiscal y maximizas el impacto de cada euro.

□ Puntos que Casi Nadie Menciona

- □ **Tu plan financiero debe “contar una historia”.** No basta con ser realista, debe ser aspiracional y creíble al mismo tiempo.
- □ **Los bancos miran más tu comportamiento que tus números.** Si justificas bien una ayuda pública, te abres puertas a crédito privado.
- □ **El riesgo de pedir poco.** A veces, por miedo, las startups piden menos dinero del necesario y acaban ahogadas. Nosotros ajustamos el importe óptimo.
- □ **La confidencialidad es vital.** Muchos emprendedores cuentan demasiado en sus planes de negocio. Sabemos qué información compartir y cuál proteger.
- □ **Una mala experiencia inicial quema oportunidades futuras.** Si te rechazan mal preparado, puedes tardar 12 meses en volver a presentar.
- □ **La financiación también es marketing interno.** Conseguir una ayuda motiva al equipo, da confianza a inversores y valida tu visión ante el mercado.

□ Por Qué Esto Funciona

- **+90% de éxito** en proyectos presentados.
- **Reducción del riesgo** financiero y legal para tu empresa.
- **Acceso a líneas que el 70% de los emprendedores desconoce.**
- **CF0 externo a medida:** solo cuando lo necesitas, sin costes fijos.

□ Tip de Ester Roura (CEO de Globalfinanzia):

“La financiación es como el oxígeno para las empresas: no lo notas hasta que falta. Pero la clave está en conseguirlo antes de que empieces a ahogarte.”

□ Call to Action

- **No esperes a estar al límite:** revisa tu estrategia financiera HOY.
- **web@globalfinanzia.es** | □ **globalfinanzia.es**

□ 2025: Los 10 Errores que Bloquean la Financiación de tu Startup (y Cómo

Convertirlos en Oportunidades)

❌ Si hay algo que nos enseña el ecosistema emprendedor es que **el tiempo y la preparación lo son todo**.
Ester Roura, CEO de Globalfinanzia, lo repite en cada mentoría:

“No se trata solo de buscar dinero, sino de estar listo para recibirlo. La diferencia entre crecer y quedarse atrás suele estar en la preparación financiera.” – **Ester Roura**

Hoy compartimos nuestra **guía definitiva 2025** para evitar los errores que más bloquean la financiación y convertirlos en palanca de crecimiento.

Los 10 Errores Más Comunes (y su Antídoto)

Error Frecuente	Consecuencia	Solución Globalfinanzia
No tener plan financiero	Los inversores no ven claridad ni hoja de ruta	Creamos un plan financiero validado con métricas reales
Subestimar necesidades de cashflow	Riesgo de quiebra técnica a mitad de ronda	Proyectamos tu tesorería a 18 meses y prevenimos gaps
Pedir financiación tarde	Te quedas fuera de convocatorias (ENISA/CDTI)	Te avisamos y preparamos con meses de antelación

❑ Error Frecuente	❑ Consecuencia	❑ Solución Globalfinanzia
❑ Falta de tracción validada	❑ Sin datos no hay inversión	❑ Te ayudamos a presentar KPIs clave y casos de uso
❑ Solo buscar capital privado	❑ Dilución excesiva de los fundadores	❑ Combinamos préstamos ENISA, ICF y VCs para optimizar cap table
❑ Documentación caótica	❑❑ Retrasos en due diligence	❑ Armamos un data room profesional y completo
❑ Pitch aburrido o largo	❑ Pierdes la atención de los VCs	❑ Preparamos tu elevator pitch de 60 seg
❑ No pensar global	❑ Pierdes oportunidades de inversión internacional	❑ Traducimos y adaptamos tu deck a inversores globales
❑ No definir estrategia de salida	❑ Inseguridad para inversores	❑❑ Diseñamos escenarios de exit claros (M&A, venta, IPO)
❑ No medir resultados post-ronda	❑ Mal uso de fondos, pérdida de confianza	❑ Te damos dashboard para reportar avances a inversores

❑ Tendencias Clave en Financiación 2025

❑ Tendencia	❑ Evolución 2025	❑ Consejo de Ester
❑ Inversión con enfoque ESG	❑ +35% de rondas exigen criterios sostenibles	<i>“Incluye métricas ESG en tu deck, aunque seas early-stage.”</i>

▣ Tendencia	▣ Evolución 2025	▣ Consejo de Ester
▣ IA como motor de inversión	▣ 70% de startups invertidas usan IA de forma tangible	<i>“Explica cómo la IA aporta valor, no solo que la usas.”</i>
▣ Hibridación de eventos	▣ 60% de ferias son híbridas	<i>“Si no viajas, conecta online y agenda calls post-evento.”</i>
▣ Más financiación no dilutiva	▣ Crece el uso de ENISA, CDTI, ICF	<i>“Optimiza la mezcla de fondos: menos equity, más deuda blanda.”</i>

▣ Checklist de Preparación Financiera

▣	▣ Acción	▣ Objetivo
▣	▣ Actualiza tu plan de negocio	Claridad para inversores
▣	▣ Prepara tu deck en inglés	Llegar a fondos internacionales
▣	▣ Ensaya tu pitch con mentores	Ganar seguridad y timing
▣	▣ Agenda reuniones antes de ferias	Maximizar networking
▣	▣ Organiza documentación legal y fiscal	Acelerar due diligence
▣	▣ Define KPIs de seguimiento	Reportar uso de fondos de forma profesional

▣ Tips Exclusivos de Ester Roura

▣ **No improvises:** “El peor momento para buscar financiación es cuando ya no tienes caja. Empieza 6-9 meses antes.”

- **Crea urgencia:** “Haz que el inversor sienta que si no entra ahora, se lo pierde.”
 - **Mezcla inteligente:** “Usa financiación pública para reducir tu dilución y mantener control de tu proyecto.”
 - **Mide y comunica:** “Cada euro invertido debe tener un retorno claro y medible. Si lo reportas bien, el inversor repite.”
-

□ **Conclusión**

El éxito en financiación **no depende solo del proyecto**, sino de **cómo lo presentas, en qué momento y con qué estrategia**.

En **Globalfinanzia** te ayudamos a **preparar tu ronda, estructurar tu plan financiero y cerrar las ayudas públicas que te impulsan**.

- **Contacta hoy mismo** y diseñemos tu estrategia para cerrar 2025 y entrar en 2026 con la financiación que necesitas.
-

□ **“EcoFinanciación: Impulsa tu empresa y el planeta**

□ **“EcoFinanciación 360º: Crece, Ahorra y Transforma tu Empresa”**



- **Septiembre es el mes de las oportunidades.**

Mientras otros solo “vuelven de vacaciones”, las empresas que piensan en grande aprovechan este trimestre para presentar sus proyectos y cerrar financiación antes de que termine el año.

En **Globalfinanzia** creemos que la **financiación verde y sostenible** es la gran palanca de competitividad en 2025-2026. **No es solo una tendencia, es un nuevo estándar.**

📄 Mapa Completo de Oportunidades de Financiación Verde – Septiembre 2025

📄 Programa	📄 Empresas Objetivo	📄 Importe Financiable	📄 Plazo / Modalidad	📄 Ventajas Clave
ICO Sostenibilidad	PYMEs y grandes empresas	Hasta 12,5 M€	Hasta 20 años, con 3 de carencia	Tipos bonificados, apoyo a movilidad y eficiencia
ICF Green	Empresas catalanas	Según proyecto	Flexible	Compatible con otras líneas
IDAE Eficiencia Energética	Industria, logística	Subvención hasta 50 % del coste	Pago por hitos	Reduce factura y emisiones
NextGeneration EU (PERTE Circular)	Economía circular, digitalización	Hasta millones de € por proyecto	Subvención a fondo perdido	Proyectos de reciclaje, bioplásticos, reutilización
CDTI Misiones Verdes	Consortios innovadores	Hasta 4,5 M€	Tramo parcialmente reembolsable	Financia I+D de alto impacto

Programa	Empresas Objetivo	Importe Financiable	Plazo / Modalidad	Ventajas Clave
Ayudas Autonómicas ESG	PYMEs locales	Variable según CCAA	Subvención directa	Prioridad a proyectos sostenibles y de impacto social

Tips Estratégicos de Globalfinanzia para Maximizar el Éxito

Paso	Clave	Resultado Real
1	Haz un autodiagnóstico ESG: mide huella de carbono, uso de energía y agua, impacto social.	+20% de puntuación en evaluaciones de ayudas.
2	Integra sostenibilidad en tu modelo de negocio: proveedores, logística, comunicación.	Te posiciona como empresa verde ante clientes e inversores.
3	Prepara un plan financiero con ROI verde: incluye ahorro energético y retorno estimado.	Mayor credibilidad ante comités de inversión.
4	Alíate con partners estratégicos: universidades, centros de I+D, clusters.	Aumenta la puntuación en convocatorias colaborativas.
5	Planifica según calendario de convocatorias: muchas cierran antes de fin de año.	Evitas quedarte fuera por presentación tardía.
6	Combina instrumentos: subvenciones + préstamos blandos + incentivos fiscales.	Más recursos sin comprometer caja.

📌 Paso	📌 Clave	📌 Resultado Real
7	Prepara documentación impecable: técnica, legal y financiera.	Hasta 90 % más de probabilidad de éxito con expediente sólido.
8	Mide y reporta resultados: indicadores de ahorro y CO ₂ evitado.	Te posiciona para futuras rondas de financiación.

📌 Beneficios de Apostar por la Financiación Verde

- **📌 Impacto medioambiental positivo** → contribuyes a objetivos 2030/2050.
- **📌 Ahorro económico** → reduces costes energéticos y obtienes bonificaciones fiscales.
- **📌 Mejora reputacional** → más atractivo para clientes e inversores.
- **📌 Ventaja competitiva** → acceso preferente a licitaciones públicas y acuerdos estratégicos.
- **📌 Cultura empresarial renovada** → empleados motivados y alineados con valores sostenibles.

📌 Mini Test: ¿Está tu Empresa Lista para Financiar su Transformación Verde?

Responde **SÍ** / **NO** a cada pregunta:

1. ¿Has calculado tu huella de carbono en los últimos 12

meses?

2. ¿Tu plan estratégico incluye objetivos de sostenibilidad medibles (KPI ESG)?
3. ¿Cuentas con un presupuesto específico para eficiencia energética o economía circular?
4. ¿Podrías justificar el ahorro previsto en costes de energía si inviertes en mejoras?
5. ¿Sabes qué líneas de financiación verde se adaptan mejor a tu sector y tamaño?

☐ Resultados:

- **4-5 SÍ:** ¡Perfecto! Estás listo para presentar tu proyecto ya.
- **2-3 SÍ:** Necesitas preparar plan financiero y documentación ESG.
- **0-1 SÍ:** Empieza por un diagnóstico con expertos – ahí entramos nosotros.

👉☐ Conclusión

No esperes a 2026. **Actuar en 2025 te asegura más fondos, más puntos y más impacto.**

En Globalfinanzia te acompañamos **paso a paso:** desde el diagnóstico inicial hasta la concesión de la ayuda y la justificación final.

☐ **Escríbenos hoy: web@globalfinanzia.es** – y empieza la transformación de tu empresa.

☐ Checklist del Emprendedor – Versión Extendida 2025



☐ “Convierte tus ☐ NO en ☐ SÍ antes de que acabe el año”

☐ Este es el momento de actuar. Si eres emprendedor o tienes una startup, usa este checklist para saber si estás preparado para solicitar financiación pública y privada antes de diciembre de 2025.

☐ Checklist Globalfinanzia: Marca tu situación actual

☐ ☐ Pregunta Clave	☐ NO / ☐ SÍ	☐ Explicación y Consejos
☐ Business Plan actualizado	☐ NO ☐ SÍ	Documento con tu modelo de negocio, plan de crecimiento y proyecciones a 3 años. Consejo: incluye escenarios “realista” y “optimista” con métricas de mercado.

☐ ☐ Pregunta Clave	☐ NO / ☐ SÍ	☐ Explicación y Consejos
☐ Cuentas anuales y balances al día	☐ NO ☐ SÍ	Tener la contabilidad ordenada y el depósito en el Registro Mercantil actualizado. Consejo: revisa con tu gestor y prepara un resumen financiero claro.
☐ Validación de producto/servicio	☐ NO ☐ SÍ	¿Hay clientes reales usando tu producto? ¿Tienes ventas o tracción? Consejo: presenta métricas, testimonios y cualquier prueba de mercado.
☐ Equipo gestor con experiencia	☐ NO ☐ SÍ	Fundadores con roles definidos y dedicación plena. Consejo: prepara CVs y una slide que muestre el organigrama.
☐ Presencia digital activa	☐ NO ☐ SÍ	Web profesional, redes actualizadas, estrategia de marketing definida. Consejo: muestra capturas de Google Analytics, campañas y tasas de conversión.
☐ Necesidad de financiación clara	☐ NO ☐ SÍ	Saber cuánto dinero necesitas y para qué. Consejo: divide el uso de fondos por % (I+D, marketing, equipo...).
☐ Timing de convocatorias controlado	☐ NO ☐ SÍ	Saber qué líneas están abiertas y sus plazos. Consejo: haz un calendario con fechas límite de ENISA, CDTI, ICF, ICO.

❑ Ejemplo Real: Uso de Fondos para una Startup Tech

❑ Concepto	❑ Importe	❑ %
I+D y desarrollo producto	50.000 €	45%
Marketing y crecimiento	25.000 €	22%
Contratación equipo	20.000 €	18%
Internacionalización	10.000 €	9%
Otros gastos	6.000 €	6%
TOTAL	111.000 €	100%

❑ ***Tip Globalfinanzia:** cuanto más detallado y justificado esté el uso de fondos, más confianza transmites al comité evaluador.*

❑ Si tienes demasiados ❑ NO...

No es un problema, es una **oportunidad de mejora**.

Con Globalfinanzia podemos convertirlos en ❑ SÍ en semanas:

- ❑ **Revisión documental** completa
 - ❑ **Optimización del plan financiero**
 - ❑ **Selección de la mejor línea de financiación**
 - ❑ **Presentación a tiempo** antes de que cierren convocatorias
-

❑ Por qué confiar en Globalfinanzia

❑ Ventaja	❑ Qué obtienes
20+ años de experiencia	Sabemos qué busca cada organismo
+90% tasa de éxito	Máxima probabilidad de aprobación
Acompañamiento 360°	Desde la idea hasta el cobro del préstamo
Optimización fiscal	Mejora de ratios y condiciones de financiación

❑ **Revisa tu checklist ahora** y contáctanos en
-❑ **web@globalfinanzia.es**
para un **diagnóstico gratuito en 24h.**

❑ ¿Tienes una buena idea? ¿Una startup con potencial?



En **Globalfinanzia** transformamos tus planes en **proyectos financiados**. No importa si estás en **fase idea, MVP, primeros clientes o crecimiento**: diseñamos la estrategia de financiación perfecta para ti y la ejecutamos **de principio a fin**.

□ ¿Por qué es clave la financiación no dilutiva?

□ Ventaja	□ Beneficio
□ Mantienes el equity	No cedes participación a inversores. Conservas el control de tu empresa.
□ Escalas más rápido	Más recursos para producto, equipo y marketing.
□□ Liquidez sin avales	ENISA, CDTI y otras líneas no exigen garantías personales.
□ Compatibilidad	Puede combinarse con inversión privada, business angels o VC.
□ Reputación	Superar el filtro de ENISA/CDTI te valida ante inversores.

□□ Lo que hacemos por ti

□ Servicio	□ Qué incluye
□ Diagnóstico gratuito	Análisis de tu empresa y mapa de líneas viables.
□ Documentación técnica	Memoria, plan financiero, anexos de innovación.
□ Defensa y presentación	Tramitamos y defendemos tu solicitud ante el organismo.
□ Seguimiento	Acompañamos hasta resolución y firma.
□ Estrategia global	Combinamos subvenciones + préstamos para maximizar importe.

📄 Líneas de financiación que gestionamos

📄 Programa	📄 Claves	📄 Importe	📄 Plazos
📄 ENISA	Préstamo participativo	50k – 1,5M€	5-9 años
📄 CDTI NEOTEC	Startups deep tech	Hasta 85% subvención	2-3 años
📄 CDTI PID	I+D empresarial	75-85% subv. + tramo no reemb.	7-10 años
📄 ICF + Avalis	Liquidez e inversión	100k – 2M€	3-15 años
📄 NextGen EU	Digitalización / sostenibilidad	20-60% subvención	Según convocatoria

📄 Ejemplo real de impacto

“Startup SaaS B2B con 3 empleados, 120k€ de facturación. Conseguimos ENISA de 200k€ + NEOTEC de 325k€ en 8 meses, duplicó equipo, lanzó versión 2.0 y multiplicó x3 el MRR en un año.”

📄 Llamada a la acción

Completa el formulario y en menos de 48h tendrás un diagnóstico GRATUITO de tu proyecto y una hoja de ruta de financiación para los próximos 12 meses.

⚠️ **Plazas limitadas:** Solo aceptamos un número máximo de nuevos proyectos al mes para garantizar calidad y éxito.

Consigue financiación para tu startup con Globalfinanzia

Cuéntanos tu proyecto y te enviaremos un diagnóstico gratuito en 48 h laborables.

Nombre y apellidos* Email* Teléfono

Rol* Empresa / Proyecto Web o LinkedIn

Sector* Ubicación (ciudad/provincia)

Etapas*

Fecha de constitución Nº empleados

Facturación último año (€)

Necesidad de financiación (€ y plazo)* Líneas de interés* Importe ya levantado (€)

Documentación disponible

☐ Pitch deck ☐ Plan de negocio ☐ Cuentas anuales ☐ Demo/MVP ☐ Carta interés clientes ☐ IP/Patentes

Proyecto / tecnología* Tracción (clientes, MRR, pilotos, KPIs) Destino de los fondos Impacto/ESG Urgencia

Prioridad baja (1-2 meses) ¿Cómo nos has conocido?

☐ He leído y acepto la [política de privacidad](#).

Quiero mi diagnóstico de financiación

Please enable JavaScript for this form to work.

Globalfinanzia | Todo sobre la Financiación CDTI

GLOBALFINANZIA | GUÍA DEFINITIVA DE FINANCIACIÓN CDTI

El CDTI (Centro para el Desarrollo Tecnológico y la Innovación) es el gran aliado de las empresas españolas que apuestan por la **innovación, I+D y el desarrollo tecnológico**. Si tu empresa está pensando en dar un salto de calidad en 2025-2026, **aprovechar las líneas CDTI es clave para multiplicar tu competitividad** sin perder control accionarial.

En Globalfinanzia ☐ llevamos más de **20 años ayudando a pymes y startups** a acceder con éxito a estos instrumentos, con una **tasa de aprobación superior al 90%**.

☐ Evolución de la Financiación CDTI (2021 – 2025)

☐ Año	☐ Importe Medio Aprobado	☐ Proyectos Financiados	☐ Tendencias
2021	1.140M€	1.350	Enfoque en digitalización e Industria 4.0
2022	1.280M€	1.420	Refuerzo de programas NEOTEC y CIEN
2023	1.350M€	1.510	Crecen los TNR (tramos no reembolsables)
2024	1.450M€	1.600	Impulso a proyectos de sostenibilidad y transición verde ☐

📅 Año	💰 Importe Medio Aprobado	📊 Proyectos Financiados	📈 Tendencias
2025*	1.550M€ (estimado)	+1.700	Se amplían las convocatorias y plazos, digitalización masiva

📅 Previsiones CDTI para 2026

- 📈 Incremento previsto de +10% en dotación → mayor presupuesto para PID y LIC.
- 📈 Más apoyo a DeepTech y AI → prioridad a IA, computación cuántica, biotech y energía.
- 📈 Orientación europea → alineación con programas Horizon Europe y Green Deal.
- 📈 Mejores condiciones de TNR → posible aumento de tramos no reembolsables hasta el 35-40%.

📅 Principales Líneas CDTI



📅 Programa	📊 Tipo de Financiación	📊 Cobertura	📅 Duración	👤 Beneficiario Ideal
-----------------------	-----------------------------------	------------------------	-----------------------	---------------------------------

Programa	Tipo de Financiación	Cobertura	Duración	Beneficiario Ideal
PID (Proyectos I+D)	Préstamo parcialmente reembolsable + TNR (hasta 33%)	Hasta 85% del presupuesto	1-3 años	Empresas de cualquier tamaño con I+D relevante
NEOTEC	Subvención (hasta 70% / máx. 325k€)	Sin devolución	1-2 años	Startups de base tecnológica (<3 años)
CIEN	Consorticios (préstamo + TNR)	Hasta 85%	2-4 años	Grandes proyectos colaborativos entre varias empresas
LIC (Innovación)	Préstamo + TNR (hasta 33%)	Hasta 75%	<2 años	Pymes que implementan mejoras en procesos o productos
LIC-A (Expansión)	Préstamo reembolsable	Hasta 85%	1-3 años	Pymes que invierten en capacidad productiva

TIPS PARA PRESENTAR PROYECTOS CDTI CON ÉXITO

❑ Clave	❑ Recomendación de Globalfinanzia
Memoria técnica impecable	Explica el reto tecnológico, la novedad y el impacto en el mercado.
Plan financiero realista	Desglosa hitos, gastos elegibles y recursos propios de forma clara.
Equipo sólido	Refuerza la candidatura mostrando CVs, experiencia y capacidad de ejecución.
Colaboradores estratégicos	Incluye universidades, centros tecnológicos o partners internacionales.
Cumplimiento normativo	Justifica alineación con objetivos de sostenibilidad y digitalización.

❑ QUÉ HACE GLOBALFINANZIA EN ESTOS PROYECTOS

❑ FASE 1 – DIAGNÓSTICO

- Análisis gratuito de elegibilidad del proyecto.
- Cálculo del potencial TNR y del retorno neto para la empresa.

❑ FASE 2 – PREPARACIÓN

- Redacción de la **memoria técnica y económica** optimizada para CDTI.
- Alineación con criterios de evaluación para maximizar la puntuación.

❑ FASE 3 – GESTIÓN Y ACOMPAÑAMIENTO

- Presentación formal y seguimiento del expediente.

- Respuesta a requerimientos de CDTI para acelerar resolución.

□ FASE 4 – CIERRE Y EJECUCIÓN

- Soporte en justificación técnica y económica para cobrar el TNR.
- Planificación de futuras rondas de financiación (CDTI, ENISA, ICF...).

□ MENSAJE GLOBALFINANZIA

□ *“El CDTI es el gran motor de innovación en España. Si quieres que tu empresa crezca y lidere su sector, no puedes dejar pasar estas oportunidades. Nosotros nos encargamos de que tu proyecto no solo sea aprobado, sino que obtenga la máxima ayuda posible.”*

□ **Contáctanos en:** info@globalfinanzia.es | □ globalfinanzia.es

□ Globalfinanzia: Las oportunidades de financiación empresarial que marcarán el

final de 2025

El cierre de 2025 se presenta como un momento decisivo para el tejido empresarial español y catalán. Las **pymes y startups** que quieran crecer, internacionalizarse o innovar cuentan con un abanico de **líneas de financiación pública y privada** sin precedentes.

En **Globalfinanzia**, como **boutique de financiación** con más de 20 años de experiencia, ayudamos a empresas de todos los sectores a identificar la mejor vía para financiar sus proyectos, maximizando sus opciones de éxito y optimizando las condiciones de cada operación.

Principales instrumentos de financiación activos en 2025

Instrumento	Destinatarios	Importe habitual	Condiciones destacadas	Consejo Globalfinanzia
ENISA Emprendedores / Crecimiento	Startups, scaleups y pymes en expansión	25.000 € – 1,5 M€	Sin avales, préstamos participativos	Preparar un plan de negocio sólido y demostrable.
ICF Préstecs	Empresas catalanas	50.000 € – 2 M€	Tipos de interés competitivos	Alinear la inversión con la estrategia de crecimiento.
Avalis Catalunya	Pymes y autónomos	Hasta 1 M€	Facilita avales ante bancos	Perfecto para mejorar acceso a liquidez bancaria.

Instrumento	Destinatarios	Importe habitual	Condiciones destacadas	Consejo Globalfinanzia
CDTI Proyectos de I+D	Empresas innovadoras	Desde 175.000 €	Subvenciones + préstamos blandos	Enfatizar impacto tecnológico y empleo cualificado.
ICO Exportadores	Empresas con proyección exterior	Según proyecto	Financiación internacional	Presentar previsiones de exportación realistas.
Líneas de Working Capital (Factoring, Confirming)	Pymes de todos los sectores	Flexible	Mejora tesorería y circulante	Muy útil para anticipar cobros y alargar plazos de pago.

Evolución de la financiación empresarial en España

Año	Nº de operaciones aprobadas	Importe medio por operación	Sectores más beneficiados
2023	2.050	220.000 €	Industria, Agroalimentario, TIC
2024	2.300	240.000 €	Tecnología, Industria, Salud
2025 (estim.)	+3.100	280.000 €	Biotech, Digitalización, Energía Verde

La tendencia demuestra que **cada vez se financian más proyectos** y con importes superiores, especialmente en sectores

vinculados a la **transición digital y energética**.

□ **Tips prácticos para aumentar las probabilidades de éxito**

1. **Plan financiero realista** → No basta con una idea; hay que demostrar viabilidad económica.
 2. **Alinear el proyecto con políticas públicas** → Innovación, digitalización y sostenibilidad son ejes prioritarios.
 3. **Optimizar ratios financieros** → Endeudamiento equilibrado, solvencia y liquidez en orden.
 4. **Contar con asesoramiento experto** → La redacción de la memoria y la negociación de condiciones son determinantes.
 5. **No dejarlo para el último momento** → Muchas líneas cierran convocatoria antes de final de año por agotar fondos.
-

□ **Por qué confiar en Globalfinanzia**

- □ **95% de éxito** en proyectos tramitados.
- □ Equipo liderado por **Ester Roura**, referente en financiación empresarial.
- □ Oficinas en **Barcelona y Madrid**, cercanas al ecosistema innovador.
- □ Red de contactos con **bancos, fondos de inversión e**

instituciones públicas.

- ☐ Asesoramiento a medida: cada empresa recibe un plan adaptado a su sector y etapa de madurez.

☐ **Conclusión**

El final de 2025 es una ventana de oportunidad única para empresas que quieran dar un salto en su **crecimiento, innovación o internacionalización**.

En **Globalfinanzia** estamos preparados para acompañarte en cada paso: desde el diseño financiero, hasta la obtención y gestión de la financiación más adecuada para tu empresa.

☐ **Contáctanos hoy mismo y asegura el futuro de tu empresa con la financiación inteligente de Globalfinanzia.**

#Globalfinanzia #FinanciacionEmpresarial #Startups #Pymes
#ENISA2025 #ICF #CDTI #NextGenerationEU #Barcelona #Madrid

☐ **Ayudas a empresas catalanas: guía práctica 2025 con Globalfinanzia**

☐ En Catalunya, el acceso a **financiación pública y subvenciones** es un motor clave para startups, pymes y compañías consolidadas. Desde Globalfinanzia, con más de 20

años de experiencia, acompañamos a empresas en la **búsqueda, tramitación y éxito** de estas ayudas, logrando que no se queden en meras oportunidades sobre el papel.

□ **Evolución de las ayudas en Catalunya**

- □ **2022** → +1.300 M€ en créditos y subvenciones. Globalfinanzia gestionó proyectos Next Generation EU e ICF en sectores industrial y tecnológico.
 - □ **2023** → +850 proyectos catalanes recibieron apoyo en I+D. Nuestro equipo participó en la presentación de proyectos ante CDTI y Horizon Europe.
 - □ **2024** → El Kit Digital superó los 160.000 bonos en Catalunya. Globalfinanzia ayudó a decenas de startups a combinar Kit Digital con otras líneas como ENISA.
 - □ **2025** → Se prevé superar los 1.800 M€. Globalfinanzia ya prepara estrategias para clientes en transición energética, deeptech y movilidad sostenible.
-

□ **Principales ayudas y el papel de Globalfinanzia**

Programa	Finalidad	Importe / Condiciones	Globalfinanzia aporta
ENISA	Startups innovadoras y pymes en crecimiento	25.000 € – 1,5 M€ en préstamos participativos	Preparación de business plan, acompañamiento en la negociación y optimización de ratios financieros.
ICF – Institut Català de Finances	Créditos a medio y largo plazo	Desde 100.000 € con condiciones flexibles	Asesoramiento integral en la estructuración del préstamo y acceso a avales complementarios.
CDTI Proyectos I+D+i	Investigación y desarrollo tecnológico	Hasta el 85% del presupuesto financiado	Diseño de memorias técnicas y económicas, tramitación ante CDTI y seguimiento del proyecto.
Avalis de Catalunya	Avales a pymes y autónomos	Cobertura hasta el 100% de operaciones	Globalfinanzia identifica la línea de aval más adecuada y gestiona todo el proceso documental.
Next Generation EU	Digitalización, sostenibilidad, movilidad	Subvenciones a fondo perdido y préstamos blandos	Coordinación completa del expediente y estrategia de acumulación de ayudas.

Programa	Finalidad	Importe / Condiciones	Globalfinanzia aporta
ICO	Liquidez y expansión empresarial	Hasta 12,5 M€ por cliente/año	Análisis de compatibilidad con líneas ICF y ENISA para reforzar la tesorería.

Sectores estratégicos en los que trabajamos

- **Startups deeptech** → IA, blockchain, biotech.
- **Industria 4.0** → Digitalización y procesos inteligentes.
- **Energías renovables** → Fotovoltaica, hidrógeno verde y movilidad eléctrica.
- **Agroalimentario** → Economía circular y sostenibilidad.
- **Pymes internacionales** → Exportación y expansión comercial.

Tips Globalfinanzia para no perder la oportunidad

- **Planificación** → Te ayudamos a preparar el expediente antes de que salga la convocatoria.
- **Combinación de líneas** → Diseñamos estrategias que maximizan la financiación combinando ENISA, ICF y NextGen.
- **Optimización fiscal** → Identificamos deducciones y

compatibilidades con ayudas.

☐ **Conexión con ACCIÓ y clústeres** → Integramos tu empresa en el ecosistema catalán de innovación.

☐ **Indicadores clave** → Trabajamos métricas de empleo, sostenibilidad y retorno económico para aumentar la puntuación.

☐ **Plan B asegurado** → Diseñamos alternativas financieras privadas si la pública se retrasa.

☐ Datos gestionados por Globalfinanzia en Catalunya

Año	Startups con ENISA (gestión Globalfinanzia)	Pymes con aval ICF/Avalis	Proyectos NextGen tramitados
2022	45	110	65
2023	62	125	80
2024	70	150	95
2025 (estimado)	85	180	120+

☐ Perspectivas con Globalfinanzia 2026

- Refuerzo de **líneas verdes y tecnológicas**.
- Más programas de **coinversión público-privada**.
- Globalfinanzia continuará como **aliado estratégico** para multiplicar las opciones de financiación de startups y pymes catalanas.

□ Como señala **Ester Roura, CEO de Globalfinanzia**:

“Las ayudas públicas no son un fin, sino una palanca. Nuestro trabajo consiste en transformar cada convocatoria en una oportunidad real de crecimiento para las empresas catalanas.”

□ ¿Tu empresa quiere acceder a estas oportunidades?

□ En Globalfinanzia te acompañamos en todo el proceso: desde la identificación de la ayuda adecuada hasta la gestión completa y el seguimiento del proyecto.

#□□ **Hashtags listos para publicar:**

#Globalfinanzia #FinanciacionEmpresas #AyudasCatalanas
#NextGenerationEU #ICF #ENISA #CDTI #PymesCatalanas
#StartupsCatalanas #Subvenciones

□ **Globalfinanzia | Líneas de Financiación activas para el final de 2025**

✖□ **Balance y perspectivas**

El **final de 2025** confirma un hecho: nunca antes el ecosistema de startups y pymes en España había contado con tantas herramientas financieras a su alcance.

El año ha estado marcado por:

- **La consolidación de ENISA** como la vía de referencia para startups innovadoras.
- **El auge del CDTI** como palanca de innovación tecnológica e industrial.
- **El papel decisivo de ICF y Avalis** en Catalunya como soporte de proximidad.
- **La relevancia creciente de ICO** en internacionalización y consolidación empresarial.
- **La demanda sostenida de liquidez inmediata** mediante factoring y líneas de circulante.

En este contexto, **Globalfinanzia** ha acompañado a decenas de empresas para convertir las convocatorias y productos financieros en oportunidades reales de crecimiento.

Principales instrumentos al cierre de 2025

Instrumento	Características clave	Destinatarios	Horizonte temporal
ENISA 2025	Préstamos participativos sin aval, entre 25.000 € y 1,5 M €	Startups innovadoras, jóvenes emprendedores, scaleups	Tramitación 2-4 meses
CDTI I+D+i	Financiación hasta el 85% de proyectos de innovación; subvenciones parciales	Empresas industriales, tecnológicas, biotech	Proyectos medio-largo plazo

Instrumento	Características clave	Destinatarios	Horizonte temporal
ICF Préstecs + Avalis	Apoyo a pymes catalanas con aval público y condiciones ventajosas	Pymes en expansión, inversión o consolidación	Resolución 1-2 meses
ICO Empresas/Internacionalización	Préstamos con tipos bonificados y plazos largos	Pymes y empresas en procesos de internacionalización	1-3 meses
Factoring / Confirming	Liquidez inmediata mediante cesión de facturas o pago a proveedores	Pymes y medianas empresas de todos los sectores	2-4 semanas

Radiografía de la financiación empresarial en 2025

Tipo de financiación	Objetivo principal	Ventaja	Desafío
Pública (ENISA, CDTI, ICF, ICO)	Impulsar innovación, inversión y consolidación	Costes más bajos y sin avales (ENISA)	Procesos largos y requisitos documentales
Privada (Bancos, Venture Debt, BA, VC)	Escalar crecimiento y captar liquidez	Aceleración rápida de proyectos	Coste financiero más elevado y dilución accionarial

□ Tipo de financiación	□ Objetivo principal	□ Ventaja	△□ Desafío
Mixta (pública + privada)	Equilibrar sostenibilidad y escalabilidad	Diversificación de riesgo y mayor flexibilidad	Necesidad de coordinación estratégica
Instrumentos ágiles (factoring, confirming)	Liquidez a corto plazo y continuidad operativa	Rapidez de acceso a tesorería	Coste más alto en operaciones recurrentes

□ Tendencias estratégicas detectadas al final de 2025

1. Mayor demanda de préstamos participativos

Las startups priorizan **ENISA** porque permite reforzar su balance sin necesidad de avales ni diluir capital.

2. Innovación como eje de la competitividad

El **CDTI** y programas europeos se consolidan como el trampolín para empresas que invierten en I+D, especialmente en sectores biotech, deeptech e industrial.

3. Instrumentos regionales más relevantes

El papel del **ICF** y **Avalis** ha ganado peso en 2025, apoyando a pymes catalanas que buscan liquidez e inversión con acompañamiento cercano.

4. Internacionalización e ICO

Muchas pymes han apostado por salir al exterior, y las líneas **ICO Internacionalización** han sido clave en el último tramo del año.

5. Liquidez inmediata como prioridad operativa

Factoring, confirming y líneas de circulante han crecido exponencialmente, demostrando que **agilidad y flexibilidad** son valores irrenunciables en la gestión de tesorería.

□ Globalfinanzia: metodología de acompañamiento

En Globalfinanzia hemos comprobado que las empresas que **planifican estratégicamente su financiación** son las que cierran el año en una posición sólida para entrar en 2026.

□ Nuestra propuesta de valor:

Etapas	Acción Globalfinanzia	Beneficio para la empresa
1□□ Diagnóstico inicial	Análisis de balances, liquidez y previsiones	Identificación real de necesidades
2□□ Estrategia a medida	Selección de instrumentos (públicos, privados, mixtos)	Optimización del coste y tiempos
3□□ Tramitación	Preparación de documentación, contacto con organismos	Agilidad y seguridad en el proceso
4□□ Acompañamiento post-concesión	Seguimiento, reporting y búsqueda de nuevas líneas	Crecimiento sostenible y escalable

☐☐ Mensaje de Ester Roura, CEO de Globalfinanzia

“El cierre de 2025 nos deja una enseñanza clara: la financiación es un factor estratégico y diferencial. No basta con acceder a una línea de crédito; hay que saber cuándo, cómo y con qué objetivo hacerlo. En Globalfinanzia trabajamos para que cada empresa aproveche al máximo los recursos disponibles, garantizando impacto y sostenibilidad.”

☐ Conclusión

El **final de 2025** muestra un ecosistema empresarial más dinámico y competitivo, pero también más exigente. La financiación es la herramienta que marca la diferencia entre resistir y liderar.

En **Globalfinanzia** llevamos más de 20 años transformando oportunidades en resultados, acompañando a startups, pymes y scaleups en sus retos financieros. Y estamos listos para hacer de **2026 el año de tu crecimiento definitivo**.

☐ **Globalfinanzia:** tu socio financiero hacia el futuro.

Hashtags listos:

#Globalfinanzia #FinanciacionEmpresas #ENISA #CDTI #ICF #ICO
#Avalis #Factoring #Liquidez #Startups #PYMES #Innovacion
#Scaleups #EsterRoura #Cierre2025 #Financiacion2026

☐ Globalfinanzia – La vuelta a la actividad en septiembre

☐



Septiembre no es solo el mes de la vuelta al colegio. Para las empresas, es **el verdadero comienzo del año económico**. Los equipos regresan, los proyectos se reactivan, los clientes vuelven a demandar servicios y las oportunidades de financiación se multiplican.

En **Globalfinanzia** creemos que este es el momento de marcar la diferencia. No basta con “volver”: hay que **volver mejor preparados que nunca**.

☐ 1. Finanzas en orden: el punto de partida

Antes de pensar en crecer, hay que asegurar la base. Septiembre es el mes perfecto para revisar la salud financiera de la empresa:

☐ Acción	☐ Detalle	☐ Beneficio
☐ Revisión de tesorería	Analizar ingresos, gastos y previsión de caja	Detectar tensiones y evitar sorpresas

📌 Acción	📌 Detalle	📌 Beneficio
📌 Líneas de financiación	Evaluar opciones ENISA, ICF, ICO o banca privada	Liquidez asegurada desde el inicio
📌 Plan de inversión	Orientar recursos a digitalización y expansión	Escalar de forma sostenible
📌 Reestructuración	Refinanciar deudas en condiciones más favorables	Aliviar carga financiera

📌 **Tip Globalfinanzia:** No esperes a tener problemas de liquidez. Adelántate solicitando líneas de financiación ahora, para disponer de margen en los meses críticos de cierre de año.

📌📌📌📌 2. Equipos motivados, empresas más fuertes

La vuelta tras vacaciones puede ser dura, pero también es una oportunidad de oro para reilusionar al equipo.

📌 Acción	📌 Detalle	📌 Resultado
📌 Kick-off de septiembre	Reunión motivacional y estratégica	Equipo cohesionado y con objetivos claros
📌 Plan trimestral	Metas de Q4 bien definidas (ventas, marketing, expansión)	Aumento de la productividad
📌 Cultura empresarial	Fomentar confianza, flexibilidad y pertenencia	Retención de talento
📌📌 Formación	Invertir en upskilling y digitalización	Profesionales más competitivos

📌 **Tip Globalfinanzia:** Diseña un “plan de bienvenida de septiembre” con pequeños incentivos: desayunos de equipo, workshops motivacionales o sesiones de brainstorming creativo. Un equipo motivado multiplica por 3 los resultados.

📌 3. Estrategia empresarial: mirar hacia el Q4 y 2025

El último trimestre representa hasta el **40% de la facturación anual** de muchas empresas. Por eso, septiembre es clave para reorientar la estrategia.

📌 Acción	📌 Detalle	📈 Impacto
📌 Revisión de plan de negocio	Ajustar previsiones tras verano	Claridad en la hoja de ruta
📌 Innovación en productos	Lanzar novedades antes de la campaña navideña	Diferenciación en el mercado
📌 Marketing reforzado	SEO, SEM, campañas sociales	Mayor visibilidad y captación
📌 Expansión internacional	Buscar partners en ferias y foros	Diversificación y crecimiento

📌 **Tip Globalfinanzia:** Aprovecha septiembre para **abrir conversaciones con inversores y partners estratégicos**. Es un mes donde todo el mundo “vuelve” y las agendas están receptivas.

□ 4. Networking y ferias de septiembre

Los próximos meses concentran grandes oportunidades de encuentro entre empresas, inversores y administraciones:

- □ *HerCon Madrid* – Innovación, startups y financiación empresarial.
- □ *Bizbarcelona* – Ecosistema emprendedor: pymes, autónomos y networking.
- □ *Foro ICF* – Líneas de financiación empresarial en Catalunya.
- □ *Salón Internacional de la Logística (SIL)* – Innovación en supply chain y comercio internacional.

□ **Tip Globalfinanzia:** No solo asistas: prepara tu presencia con **pitchs claros, tarjetas digitales y una agenda de reuniones cerradas**. El éxito está en llegar preparado.

□ 5. Digitalización y marca personal

La vuelta también es digital. Si un cliente potencial te busca en septiembre y no encuentra coherencia entre tu web, tus redes y tu mensaje, la oportunidad se pierde.

Acciones recomendadas:

- □ Revisar la web corporativa y actualizar contenidos.
- □ Planificar publicaciones en LinkedIn e Instagram de aquí a diciembre.

-  Apostar por vídeo marketing para mostrar cercanía.
-  Automatizar procesos administrativos con CRM y ERP.

 **Tip Globalfinanzia:** Haz una **auditoría digital exprés** en septiembre. En 7 días puedes mejorar tu visibilidad online más que en todo un trimestre.

Mensaje de Ester Roura, CEO de Globalfinanzia

*“Septiembre es el mes de las decisiones valientes. Desde Globalfinanzia acompañamos a startups, pymes y emprendedores a **convertir la vuelta a la actividad en una ventaja competitiva real**. La clave no es solo reactivarse, sino **anticiparse al futuro**, con financiación sólida, estrategia clara y equipos motivados.*

Este es el momento de construir el 2025 que quieres para tu empresa.”

 **Globalfinanzia** – Te acompañamos en cada paso hacia tu crecimiento.

Hashtags

#Globalfinanzia #Financiación #Startups #Pymes #Empresas
#VueltaAlTrabajo #Emprendedores #ICF #ENISA #Networking
#CrecimientoEmpresarial #Septiembre2025 #LíneasDeFinanciación
#EsterRoura