Nuevas oportunidades para financiar el crecimiento de tu empresa sin ceder capital

GLOBALFINANZIA · ACTUALIDAD FINANCIERA

Nuevas oportunidades para financiar el crecimiento de tu empresa sin ceder capital

Inversión productiva, innovación y proyectos culturales: conoce las opciones y prepara una financiación a la altura de tu próximo paso.

Invertir en maquinaria, desarrollar tecnología, producir contenidos o ampliar instalaciones exige una financiación que encaje con el proyecto y con el momento en que la empresa empezará a recuperar su inversión.

Octubre deja oportunidades concretas en financiación empresarial no dilutiva, junto con programas pendientes de apertura que merece la pena preparar con antelación. Para una empresa, la pregunta decisiva es:
¿qué instrumento puede financiar mi próximo paso y qué necesito para acceder a él?

En **Globalfinanzia** analizamos las posibilidades con ese enfoque: convertir la información financiera en decisiones útiles para cada negocio.

1. Inversión productiva: una nueva vía en Asturias

La puesta en marcha de **Alantre**, anunciada el 15 de octubre de 2026, incorpora una alternativa para empresas con proyectos de modernización, ampliación o implantación en Asturias.

El fondo cuenta con **10 millones de euros iniciales**, distribuidos orientativamente entre préstamos ordinarios y participativos.

Condición	Préstamos ordinarios Alantre
Importe por proyecto	De 200.000 € a 5 millones de euros
Cobertura	Hasta el 70% de la inversión elegible
Devolución	Entre 1 y 10 años
Carencia de capital	Hasta 2 años
Tipo de interés	Se determina al concederlo, con un máximo de euríbor + 0,75 puntos
Destino	Inversiones productivas localizadas en Asturias

Entre los requisitos destacan la contribución a la transición climática y la creación de **al menos cinco empleos vinculados al proyecto**. La financiación puede cubrir activos productivos materiales e inmateriales y, cuando proceda, determinados costes laborales y necesidades de circulante asociadas a la inversión.

> **La clave para la empresa:**
> calcular la aportación propia, justificar el impacto de la inversión y demostrar capacidad de devolución. Una propuesta sólida explica cómo mejorarán la productividad, las ventas y la tesorería.

2. Audiovisual y cultura: financiar también el tiempo hasta cobrar

Una productora puede afrontar meses de gastos antes de comercializar una obra. Un estudio de videojuegos necesita desarrollar su producto antes de obtener ingresos. Esa distancia entre invertir y cobrar debe reflejarse en la estructura financiera.

ICO Crecimiento Audiovisual, activado el 8 de octubre de 2026, cuenta con una dotación inicial de **más de 300 millones de euros** y prevé operaciones, con carácter general, de **50.000 euros a 2,5 millones de euros**.

¿Qué actividades contempla?

- Producción cinematográfica y audiovisual.
- Animación, videojuegos y contenidos digitales.
- Distribución y comercialización de obras audiovisuales.
- Servicios técnicos y auxiliares del sector.
- Música, artes escénicas y otras actividades culturales y creativas.

El programa busca adaptar los préstamos a los ciclos de producción y comercialización.
La oportunidad está en ajustar la devolución a la generación de ingresos.

Para ello, conviene preparar un presupuesto realista, documentar las fuentes de ingresos y calcular posibles retrasos en producción, distribución o cobro.

3. Innovación: preparar el proyecto antes de que empiece el plazo

En financiación de I+D, esperar a la apertura de una convocatoria puede dejar poco margen para organizar socios, presupuesto y documentación.

La ficha oficial de **INNTERCONECTA STEP 2026** consultada para este artículo indica «**próxima apertura**», con un presupuesto previsto de **138 millones de euros** para proyectos de cooperación en tecnologías digitales, tecnologías limpias y biotecnología.

> **Atención al ámbito territorial:**
> el mapa previsto comprende nueve comunidades autónomas y no incluye Cataluña. La ubicación de las actuaciones y la disponibilidad regional de fondos son esenciales para determinar el encaje.

Para las empresas interesadas, el trabajo previo consiste en definir el avance tecnológico, identificar colaboradores y separar los gastos del proyecto de la actividad habitual. La presentación deberá ajustarse a las condiciones y fechas definitivas de la convocatoria.

4. Una estrategia puede necesitar varios instrumentos

Las necesidades cambian a lo largo de un proyecto. La empresa puede necesitar financiación para adquirir equipos, liquidez durante la ejecución y un anticipo mientras espera determinados

cobros.

Necesidad empresarial	Alternativa que merece analizar
Comprar maquinaria o ampliar instalaciones	Préstamo de inversión con plazo adecuado
Desarrollar tecnología propia	Ayudas y financiación de I+D
Ejecutar un proyecto cultural	Financiación adaptada al ciclo de producción
Cubrir desfases entre pagos y cobros	Circulante, factoring o anticipo de derechos de cobro
Reforzar el acceso al crédito	Avales y garantías de sociedades especializadas
Diversificar proveedores financieros	Financiación alternativa y deuda privada

La combinación debe estudiarse atendiendo a **compatibilidad, coste total, garantías y capacidad de devolución**. Una planificación común ayuda a evitar la concentración de cuotas y vencimientos en los meses de mayor necesidad de tesorería.

5. Globalfinanzia: del análisis a una propuesta de financiación

El valor del asesoramiento empieza al determinar qué opciones merecen el esfuerzo de preparar una solicitud. En **Globalfinanzia** te acompañamos para construir una propuesta coherente con tu empresa.

01 · Definir la necesidad real

Cuánto dinero necesita el proyecto, para qué se utilizará y en qué fechas.

02 · Seleccionar alternativas
Valorar el encaje por actividad, territorio, tamaño y situación financiera.

03 · Preparar el expediente
Ordenar la información económica, la inversión prevista y las previsiones de negocio.

04 · Estructurar la operación
Analizar plazos, carencias, garantías y aportación propia.

05 · Acompañar el proceso
Dar seguimiento a la solicitud y atender los requerimientos de información.

Tu próximo paso empieza con un buen análisis

¿Tienes prevista una inversión, un desarrollo tecnológico o un proyecto de expansión? Revisemos las opciones y preparemos los números que permitirán defenderlo.

Globalfinanzia · Financiación empresarial con estrategia

931 051 566

info@globalfinanzia.es

Hablemos de tu proyecto

Información revisada para este artículo el 21 de octubre de 2026. La concesión y las condiciones de cada instrumento están sujetas a sus requisitos, disponibilidad y evaluación del proyecto.

Fuentes oficiales:

SRP · Fondo Alantre

Plan de Recuperación · ICO Crecimiento Audiovisual

CDTI · INNTERCONECTA STEP 2026