Tu empresa puede llegar más lejos. Su financiación también. GLOBAL EXPORTACIÓN

GLOBALFINANZIA · GLOBAL EXPORTACIÓN

Tu empresa puede llegar más lejos. Su financiación también.

Pedidos, facturas, inversiones, filiales y plantas: diseñamos la estrategia financiera que acompaña tu expansión internacional.

Edición del 19 de octubre de 2026 · Empresas de España y opciones específicas de Catalunya

Vender fuera abre oportunidades. También exige recursos: comprar materiales antes de cobrar, asumir gastos comerciales, financiar al cliente o invertir en una nueva estructura en el extranjero.

En **Globalfinanzia** estudiamos estas necesidades con una visión global: **Global Exportación** reúne nuestros servicios de financiación y apoyo que pueden encajar con tu proyecto.

Un proyecto internacional necesita un plan financiero completo. Revisamos cuánto dinero necesitas, cuándo lo necesitas, cómo se recuperará y qué riesgos y garantías acompañan a la operación.

1. Liquidez para fabricar, entregar y cobrar

El crecimiento de ventas puede exigir más tesorería. Antes de seleccionar una solución diferenciamos el pedido todavía pendiente de ejecutar de la factura que ya puede anticiparse.

FINANCIACIÓN DE PEDIDOS

Global Exporta Pedido

Recursos para ejecutar pedidos exteriores: materias primas, proveedores y costes vinculados a la producción o al servicio. Estudiamos el contrato, los anticipos del cliente y el calendario de cobro para ajustar el importe y el plazo.

ANTICIPO DE FACTURAS

Global Exporta Anticipo

Anticipo de facturas de exportación para obtener liquidez antes de su vencimiento. Modalidad exportadora disponible para **el 100% de la factura elegible** con referencia de hasta **180 días desde el anticipo**, sujeto a estudio y condiciones.

GESTIÓN Y FINANCIACIÓN DE COBROS

Global Exporta Factoring

Gestión y posible anticipo de una cartera de facturas internacionales. Analizamos compradores, país del comprador y modalidad (con recurso o sin recurso) para fijar el importe de lo aceptado en contrato; no cubre cualquier impago.

RESPALDO A LA FINANCIACIÓN

Global Circulante Respaldado

Estudio de una cobertura al banco que prefinancia contratos exteriores elegibles; la referencia ordinaria es el **30% del riesgo comercial** ampliable únicamente tras análisis específico. El exportador conserva su obligación de devolver el crédito.

2. Financiación para invertir e implantarte fuera

Una inversión exterior requiere plazos compatibles con su puesta en marcha y su capacidad de generar ingresos. También puede necesitar aportación propia, garantías o una estructura financiera en destino.

Global Horizonte Internacional

Financiación para inversión y liquidez vinculadas a la actividad exterior. Referencia de **1 a 20 años con hasta 3 años de carencia de principal** según plazo, tipo, garantías, importe y modalidad se concretan tras el estudio.

Global Puente Internacional

Búsqueda de vías a través de intermediarios financieros internacionales para proyectos con interés español. La disponibilidad y las condiciones dependen del país, la entidad participante y el proyecto.

Global Contrato Exterior

Estructuración de financiación al comprador extranjero o al propio exportador para facilitar la adquisición de bienes y servicios españoles. Existe una modalidad para **pequeños proyectos de hasta 10 M€ de crédito por operación**, sujeta a elegibilidad.

Global Expansión Capital

Estudio de deuda, instrumentos participativos o entrada temporal y minoritaria en capital para inversiones exteriores. Referencia **desde 75.000 € hasta 60 M€** según instrumento. Las estructuras de capital pueden implicar dilución.

3. Coberturas y garantías para competir con una estructura sólida

Solución	Para qué sirve	Qué debemos concretar
Global Cobro Protegido	Estudiar protección del exportador frente al impago y, cuando proceda, resolución del contrato.	Comprador, país, riesgos cubiertos, prima y exclusiones.
Global Crédito Comprador	Apoyar el crédito que una entidad concede al comprador extranjero.	La cobertura puede alcanzar el 99% del riesgo aceptado: es un seguro al banco, no una subvención.
Global Garantía Exterior	Estudiar avales financieros o técnicos para operaciones y compromisos elegibles.	Límite, comisiones, posibles aportaciones y garantías adicionales.
Global Tipo Estable	Valorar una estructura de crédito exportador a tipo fijo mediante un mecanismo de ajuste de intereses.	Elegibilidad, entidad participante, moneda y plazo. No es un seguro de cambio.

Globalfinanzia estudia el encaje de estas herramientas en tu operación y canaliza su análisis con las entidades habilitadas. La decisión, emisión y alcance de la cobertura corresponden a la entidad competente.

4. Global Salto Exterior: apoyo para tu plan internacional

CONVOCATORIA ABIERTA AL 19/10/2026

Hasta 24.000 € de ayuda

Una oportunidad para pymes españolas con un proyecto competitivo de crecimiento internacional. La convocatoria consultada admite solicitudes **hasta el 30 de octubre de 2026 a las 14:00 h, hora peninsular española**.

Global Salto Exterior estudia el acceso a un programa que combina asesoramiento especializado y apoyo a gastos admitidos del plan internacional. Se valoran el producto o servicio propio, la marca, la web, la capacidad del equipo y la trayectoria de la empresa.

La referencia de acceso es una facturación superior a **300.000 €**, con excepciones para empresas tecnológicas de reciente creación. La compatibilidad de ayudas y condiciones previas, exclusiones y la especialización del trabajo especializado debe cumplir los requisitos del programa.

5. Más visibilidad y contactos en los mercados adecuados

Global Mercado Digital

Identificación de apoyos territoriales para diagnóstico y acciones de marketing digital internacional. Los importes y porcentajes varían según la convocatoria: comprobamos la demarcación y la disponibilidad antes de plantear una solicitud.

Global Conecta Mundo

Estudio de apoyos a ferias, misiones y visitas profesionales. Cada actuación se determina en función de fechas, gastos admitidos y cofinanciación.

6. Un impulso específico para empresas de Catalunya

Global Catalunya Impulso

Referencia de financiación de **50.000 € a 2 M€**, de **2 a 5 años**, con hasta **1 año de carencia incluido**. Para ficuante e inversión productiva vinculados a la actividad internacional.

Se requiere sede o actividad en Catalunya y una facturación mínima de referencia de 100.000 €. Las garantías y condiciones finales se analizan por proyecto. Se excluye financiar estructuras dedicadas exclusivamente a crear o mantener una red de distribución exterior.

También preparamos proyectos para oportunidades de ayudas. Las siguientes referencias corresponden a **ediciones 2026 cerradas**; su renovación y sus futuras condiciones no están confirmadas.

Servicio Globalfinanzia	Referencia 2026	Proyecto que preparamos
Global Primer Mercado	Hasta 8.000 € o 10.500 €, según modalidad.	Plan de internacionalización o preparación del departamento exportador. Modalidades no acumulables en la misma convocatoria.
Global Promoción Global	Hasta 30.000 €, con máximo del 50% del gasto elegible.	Acciones digitales y presenciales de promoción exterior.
Global Implantación Global	Hasta 60.000 €, con máximo del 50% del gasto elegible.	Creación o adquisición de estructuras empresariales en el exterior.

7. Oportunidades especiales

Global Resiliencia Exterior

Identifica el encaje de pymes afectadas por cambios arancelarios. La referencia recogida combina préstamo y subvención. **El plazo oficial termina el 1 de julio de 2026**; hoy estudiamos alternativas disponibles.

Global Reactiva Exterior

Revisa apoyos extraordinarios ligados a territorios afectados. La referencia DANA contempla hasta 500.000 € para gastos elegibles de internacionalización y **la convocatoria citada está cerrada**. Su acceso no es general para todas las empresas.

8. Cómo trabajamos tu proyecto

01. Entendemos la necesidad

Países, contratos, inversión, importe y fecha de disponibilidad de los recursos.

02. Diseñamos la estructura

Comparamos financiación, ayudas, aportación propia, garantías y calendario de devolución.

03. Preparamos el expediente

Ordenamos la información económica y la memoria del proyecto.

04. Acompañamos la tramitación

Seguimos el estudio, los requerimientos y las condiciones propuestas.

05. Revisamos la ejecución

Coordinamos hitos y documentación de seguimiento dentro del servicio contratado.

Para empezar necesitamos una descripción del proyecto, los países implicados, el importe aproximado y el calendario previsto. Después concretamos el alcance de nuestro trabajo y la documentación de cada vía.

¿Dónde quiere crecer tu empresa?

Hablemos de tu próximo pedido, inversión o mercado. En Globalfinanzia estudiaremos las opciones que pueden acompañarte.

Solicitar un estudio

931 051 566

info@globalfinanzia.es

globalfinanzia.es