

# GF GROWTH CAPITAL - La financiación que impulsa el crecimiento sin ahogar la empresa-



Hay un momento clave en muchas empresas:

- el negocio funciona ☐
- hay demanda real ☐
- las oportunidades están ahí

...pero la financiación empieza a ser un freno.

- ☐ El banco no acompaña suficiente
- ☐ la póliza se queda pequeña
- ☐ y abrir capital no encaja (todavía)

Y aquí es donde muchas empresas cometen el error:

*intentar crecer con herramientas que no están diseñadas para crecer*

---

## ☐ LA ALTERNATIVA INTELIGENTE

### ☐ GF Growth Capital

Una solución pensada para financiar crecimiento real sin romper la estructura de la empresa.

- ☐ ni deuda mal planteada

- ni dilución innecesaria
  - ni tensión constante de caja
- 

## □ CARACTERÍSTICAS COMPLETAS

| Elemento    | Detalle                          | Qué significa en la práctica                      |
|-------------|----------------------------------|---------------------------------------------------|
| □ Importe   | 50.000€ – 1.500.000€             | Volumen suficiente para ejecutar crecimiento real |
| □ Plazo     | Hasta 7 años                     | Permite devolver sin ahogar la operativa          |
| □ Carencia  | Hasta 24 meses                   | Tiempo para invertir antes de devolver            |
| □ Garantías | Sin aval personal (muchos casos) | Protege patrimonio del empresario                 |
| □ Coste     | Fijo + variable                  | Se adapta mejor al crecimiento                    |
| □ Balance   | Refuerza estructura              | Mejora posición frente a bancos                   |
| □ Uso       | Crecimiento, expansión, equipo   | No es para tapar agujeros                         |

---

## □ ¿CUÁNDO TIENE TODO EL SENTIDO?

| Situación de la empresa     | Qué está pasando                         | Por qué encaja GF Growth Capital       |
|-----------------------------|------------------------------------------|----------------------------------------|
| ☐ Estás creciendo           | Más ventas → más necesidad de estructura | Acompaña sin tensionar caja            |
| ☐ El banco se queda corto   | Más exigencias, menos riesgo             | Complementa sin depender solo de banca |
| ☐ No quieres diluirte       | La ronda no encaja ahora                 | Te da tiempo y fuerza                  |
| ⚙☐ Necesitas invertir       | Equipo, comercial, expansión             | Financia antes del retorno             |
| ☐ Vas siempre justo de caja | Creces pero con estrés                   | Reduce presión financiera              |

## ⚠☐ EL ERROR MÁS CARO (Y MÁS COMÚN)

☐ Financiar crecimiento con póliza de circulante

### ☐ Qué pasa cuando haces esto

| Decisión incorrecta       | Consecuencia real         |
|---------------------------|---------------------------|
| Usar póliza para crecer   | Tensión constante de caja |
| Depender solo del banco   | Limitación de crecimiento |
| Devolver demasiado rápido | Ahogo financiero          |
| No estructurar bien       | Peor scoring bancario     |

☐ Resultado: creces... pero mal

---

# □ ARQUITECTURA FINANCIERA INTELIGENTE

Una empresa bien estructurada no usa una sola herramienta para todo.

---

## □ Cómo debería estar montado

| Necesidad          | Herramienta correcta     | Por qué             |
|--------------------|--------------------------|---------------------|
| Operativa diaria   | Póliza                   | Flexibilidad        |
| Cobros a plazo     | Factoring                | Liquidez sin riesgo |
| Inversión concreta | Préstamo                 | Estructura clara    |
| □ Crecimiento      | <b>GF Growth Capital</b> | Tiempo + capacidad  |
| Innovación         | Financiación pública     | Coste eficiente     |

---

## □ CLAVE

- GF Growth Capital no sustituye
  - **ordena y potencia todo lo demás**
- 

## □ QUÉ CAMBIA CUANDO LO USAS

# BIEN

| Antes                       | Después                   |
|-----------------------------|---------------------------|
| ☐ Siempre justo de caja     | ☐ Más margen y control    |
| ☐ Dependencia bancaria      | ☑☐ Estructura equilibrada |
| ☐ Decisiones forzadas       | ☐ Decisiones estratégicas |
| ☐ Limitación de crecimiento | ☐ Capacidad de escalar    |

---

## ☐ CASOS DONDE FUNCIONA ESPECIALMENTE BIEN

- Empresas B2B en expansión
- Negocios industriales que necesitan capacidad
- Empresas de servicios que quieren escalar equipo
- Startups con tracción que no quieren diluirse aún
- Pymes que quieren dar el salto de “correctas” a “fuertes”