

CASO DE EXITO GLOBALFINANZIA- Cómo una estrategia financiera bien diseñada permite a Las Muns captar 1,85 millones para acelerar su expansión



En el ecosistema empresarial actual muchas compañías hablan de **crecimiento, expansión o internacionalización**. Pero cuando llega el momento de financiar ese crecimiento, aparece la realidad: **□ sin una arquitectura financiera sólida, la financiación no llega o llega en malas condiciones.**

Este es precisamente uno de los errores más frecuentes que se observan en empresas en expansión:

- planes de crecimiento ambiciosos
- modelos de negocio atractivos
- buenas ventas

pero **sin una estructura financiera preparada para escalar.**

El reciente caso de **Las Muns**, que ha logrado captar **1,85 millones de euros para acelerar su expansión**, demuestra cómo la **estrategia financiera puede convertirse en una palanca de crecimiento real.**

Detrás de este proceso hay un elemento fundamental:

□ **la estructuración financiera del proyecto**, liderada por

□ El punto de partida: un modelo de negocio con potencial de escalabilidad

Las Muns es una marca gastronómica especializada en empanadas artesanales que ha conseguido posicionarse con éxito en el mercado gracias a tres factores clave:

Factor	Impacto en el negocio
□ producto diferencial	posicionamiento claro de marca
□ modelo de expansión	crecimiento mediante nuevos locales
□ visión internacional	potencial de expansión global

Sin embargo, **cuando una empresa entra en fase de crecimiento acelerado**, aparecen nuevos retos:

- financiación para aperturas
- inversión en expansión internacional
- crecimiento de estructura operativa
- consolidación de marca

Todo esto requiere **capital**.

Pero no cualquier capital.

Requiere **capital estructurado correctamente**.

□ El error que cometen muchas empresas en expansión

En Globalfinanzia vemos constantemente un patrón repetido.

Muchas empresas buscan financiación de esta forma:

- 1□□ primero deciden cuánto dinero quieren
- 2□□ luego buscan inversores o préstamos
- 3□□ después intentan justificar el crecimiento

El proceso correcto es justo el contrario.

Enfoque incorrecto	Enfoque estratégico
buscar dinero	diseñar estrategia financiera
improvisar estructura	planificar arquitectura de capital
negociar financiación	preparar la empresa para inversores

Este cambio de enfoque fue clave en el caso de Las Muns.

□□ El trabajo estratégico de Globalfinanzia

Bajo la dirección de **Ester Roura**, desde Globalfinanzia se trabajó en **varios niveles de estructuración financiera**.

No se trataba solo de conseguir inversión.

Se trataba de **preparar la empresa para crecer de forma sostenible**.



1.1 Análisis estratégico del modelo de crecimiento

Antes de estructurar financiación, se analizó el modelo de expansión.

Elemento analizado	Objetivo
rentabilidad por local	validar modelo de negocio
ritmo de aperturas	definir velocidad de crecimiento
mercados potenciales	identificar oportunidades
necesidades de inversión	calcular capital necesario

Este análisis permitió responder a una pregunta clave:

□ **¿cuál es el ritmo de crecimiento financieramente sostenible para la empresa?**

2.1 Diseño de la arquitectura financiera

Uno de los aspectos más críticos fue definir **cómo debía financiarse el crecimiento**.

No todas las empresas deben financiarse de la misma forma.

La arquitectura diseñada combinó distintas fuentes de financiación.

Fuente financiera	Rol en la operación
□ inversión privada	impulsar crecimiento

Fuente financiera	RoI en la operación
□ financiación estructurada	apoyar expansión
□ capital estratégico	fortalecer estructura empresarial

El objetivo era claro:

□ **financiar crecimiento sin generar tensión financiera en la empresa.**

3□□ Preparación financiera para el acceso a capital

Uno de los aspectos que más condiciona el acceso a financiación es la **documentación estratégica que se presenta a inversores y entidades financieras.**

En este caso se trabajó en:

Documento	Objetivo
modelo financiero	explicar evolución del negocio
plan de expansión	justificar necesidades de capital
proyecciones de crecimiento	mostrar potencial de escalabilidad
estructura financiera	garantizar sostenibilidad

Muchas empresas no consiguen financiación **no porque su proyecto sea malo, sino porque no saben presentar su proyecto desde el punto de vista financiero.**

4.1.1 Estructuración de la operación

Una vez preparada la empresa, se procedió a estructurar la operación financiera.

El resultado fue la captación de **1,85 millones de euros**, destinados a:

Destino del capital	Impacto
expansión internacional	entrada en nuevos mercados
apertura de nuevos locales	aumento de red comercial
consolidación de marca	fortalecimiento del posicionamiento
crecimiento empresarial	escalabilidad del modelo



1. Impacto estratégico de la operación

Esta financiación permite a la empresa acelerar su crecimiento en varias dimensiones.

Área	Resultado esperado
expansión geográfica	mayor presencia internacional
crecimiento de red	incremento de puntos de venta
posicionamiento de marca	consolidación del concepto
escalabilidad	mayor valor empresarial

Este tipo de operaciones **no solo aportan capital**, también

generan:

- confianza en el mercado
 - credibilidad ante inversores
 - capacidad de crecimiento sostenido
-

□□□ El papel de Globalfinanzia en la operación

Detrás de cualquier operación financiera de este tipo hay un trabajo estratégico que muchas veces pasa desapercibido.

En este caso, el liderazgo de **Ester Roura** fue clave en:

- diseño de la estrategia financiera para conseguir financiación bancaria sin aval de socios
- estructuración de la operación de financiación
- coinversiones mediante la inversión que han tenido los socios de la empresa

Porque conseguir financiación **no es simplemente cerrar una operación.**

Es construir **una estructura que permita crecer durante años.**

⚠️ Una realidad que pocas empresas conocen

Cada año miles de empresas buscan financiación.

Pero la mayoría fracasan por tres motivos:

Problema	Consecuencia
documentación insuficiente	rechazo de inversores
mala estructura financiera	operaciones inviables
estrategia de crecimiento poco clara	falta de confianza

Por eso en Globalfinanzia trabajamos con una filosofía muy clara:

☐ **la financiación es una consecuencia de una buena estrategia financiera.**



☐ **Conclusión**

El caso de **Las Muns** demuestra algo que en Globalfinanzia vemos constantemente.

No gana la empresa que busca financiación.

Gana la empresa que **estructura bien su crecimiento antes de buscarla.**

Y ahí es donde entra el trabajo estratégico de **Globalfinanzia.**

Porque cuando la arquitectura financiera está bien diseñada:

- los inversores entienden el proyecto
 - el capital llega
 - y la empresa puede crecer de verdad.
-

□ ¿Quieres saber si tu empresa está preparada para financiar su crecimiento?

Muchas empresas creen que están listas para buscar financiación.

Pero cuando se analiza su estructura financiera aparece otra realidad.

□ ¿Está bien diseñada la arquitectura financiera de tu empresa?

Léenos aquí.

Hashtags

#Globalfinanzia #EsterRoura #CasosDeExito
#FinanciacionEmpresarial #EstrategiaFinanciera
#ExpansionEmpresarial #Startups #Inversion #GrowthStrategy
#EmpresasQueCrecen #ArquitecturaFinanciera