

El post que nadie lee en enero... y todos recuerdan en septiembre (Spoiler: no va de la cuenta de enero. Va de decisiones mal tomadas con buena intención)

□ **Enero es el mes donde muchas empresas se equivocan sin saberlo.**

No por falta de trabajo.

No por falta de ventas.

□ **Por tomar decisiones rápidas con números incompletos.**

□ Confundir facturación con caja

□ Invertir antes de ordenar

□ Dejar la financiación “para más adelante”

□ Este post no va de la cuenta de enero.

Va de **los errores financieros que se pagan todo el año**
(y de cómo evitarlos a tiempo).

□ **Si diriges una empresa, léelo ahora y tu yo de Q3 te lo agradecerá.**

El post que nadie lee en enero... y todos recuerdan en

septiembre

(Spoiler: no va de la cuesta de enero. Va de decisiones mal tomadas con buena intención)

Enero es el mes más peligroso del año para una empresa.
No porque falte dinero.
Sino porque **se decide demasiado rápido.**

Presupuestos optimistas.
Inversiones ilusionantes.
Crecimientos que “este año sí”.

En Globalfinanzia llevamos años viendo el mismo patrón:
empresas que **arrancan enero convencidas**
y **llegan a Q3 pidiendo oxígeno.**

Este post no es cómodo.
Pero **te puede ahorrar un problema serio en 6 meses.**

□ Los errores financieros de enero que se pagan todo el año

□ 1. Confundir facturación con caja

“Este año vamos a facturar mucho más”

Perfecto.
¿Y **cuándo** entra el dinero?

Confusión habitual	Realidad financiera
Facturar más = ir mejor	Facturar sin cobrar = tensión
Ventas cerradas	Caja futura incierta

Confusión habitual	Realidad financiera
Crecimiento comercial	Riesgo financiero oculto

Consejo Globalfinanzia:

□ En enero se gobierna con **cash flow**, no con previsiones comerciales.

□ 2. Invertir antes de ordenar la casa

Nuevas personas.

Nuevo marketing.

Nuevo software.

Todo a la vez.

Inversión típica	Riesgo si no hay estructura
Contrataciones	Costes fijos irreversibles
Marketing	ROI difuso
Tecnología	Más complejidad, no eficiencia

Consejo:

□ Primero estructura financiera.

□ Luego crecimiento.

□ 3. Posponer la financiación “para cuando haga falta”

Este error es letal.

Lo que se piensa	Lo que ocurre
“Ya la pediremos”	El banco pide histórico
“Ahora no hace falta”	Luego es urgente
“Vamos bien”	Hasta que no

Consejo:

□ La financiación se **prepara en calma** o se **pide en pánico**.
No hay término medio.

□ 4. Ignorar el circulante (el asesino silencioso)

Clientes a 60–90 días.
Proveedores a 30.

Elemento	Impacto
Plazos de cobro	Asfixia
Stock	Dinero inmovilizado
IVA	Golpe trimestral

Consejo:

□ Enero es el mes para **mapear tensiones**, no para esconderlas.

□ 5. Decidir solo

“El financiero soy yo.”

“El gestor soy yo.”

“El problema es mío.”

Realidad	Consecuencia
Falta de contraste	Decisiones sesgadas
Falta de tiempo	Errores evitables
Falta de visión externa	Reacción tardía

Consejo:

□ Las empresas que mejor crecen **no van solas**.

☐ Qué hacen diferente las empresas que no sufren el año

Acción en enero	Resultado en septiembre
Diagnóstico financiero real	Tranquilidad
Plan de crecimiento numérico	Control
Financiación preparada	Opciones
Partner estratégico	Decisiones mejores

☐ El enfoque Globalfinanzia

No arreglamos incendios.

Evitamos que empiecen.

- ✓☐ Diagnóstico financiero sin maquillaje
 - ✓☐ Planificación de caja y crecimiento
 - ✓☐ Anticipación de financiación
 - ✓☐ Acompañamiento real todo el año
-

☐ **Enero no va de empezar fuerte. Va de empezar bien.**

Y eso, casi nadie lo hace solo.

☐

☐ Diagnóstico financiero estratégico

☐ Globalfinanzia. Partner, no consultora.

#Globalfinanzia #EstrategiaFinanciera #ErroresDeGestión
#CashFlow #CEOs #CF0 #Empresas #Startups #Pymes
#EneroDecideElAño