

Financiación pública en España: cuando el problema no es el dinero, es no saber pedirlo



Imagina esta escena (porque pasa cada día):

Son las 9:12 de la mañana.

Correo del banco.

Asunto: *“Revisión condiciones póliza 2026”*.

El CEO suspira.

El director financiero frunce el ceño.

Y alguien dice la frase mágica:

“Bueno... veremos qué nos dan este año”.

Mientras tanto –y esto es lo realmente irónico– **millones de euros en financiación pública están esperando a empresas exactamente como la tuya.**

Sin hacer ruido.

Sin llamar por teléfono.

Sin insistir.

Y muchas veces... **quedándose desiertos.**

No porque no haya proyectos.

No porque las empresas no crezcan.

Sino porque **nadie ha tenido tiempo (o el socio adecuado) para mirarlo bien.**

□ Spoiler importante: no todo es Banco

Durante años se nos ha educado financieramente así:

- Creces → banco
- Inviertes → banco
- Tienes tensiones de caja → banco

Pero el ecosistema ha cambiado.

Y quien sigue financiándose **solo con banca tradicional**, normalmente está:

- pagando más
- avalando más
- y planificando menos

La financiación pública **no sustituye al banco**.

Lo complementa, lo mejora y, bien usada, **lo hace innecesario en muchas fases**.

□ Qué es (de verdad) la financiación pública

No, no es:

- □ una subvención milagrosa
- □ dinero fácil
- □ un formulario rápido

Sí es:

- ✓ financiación estructurada
- ✓ con criterios técnicos
- ✓ pensada para crecimiento, innovación e industria
- ✓ y con condiciones que el banco no ofrece

Eso sí: **no se improvisa.**

□ **Las grandes líneas que toda empresa debería conocer (2025)**

Línea	Perfil empresa	Qué financia	Por qué importa
ICF	Pymes y empresas consolidadas	Inversión y circulante	Alternativa real al banco
ENISA	Startups y pymes jóvenes	Crecimiento y escalado	Sin avales ni garantías
NEOTEC (CDTI)	Startups tecnológicas	I+D y tecnología	Capital paciente
REINDUS	Industria	Modernización e industria 4.0	Tipos muy competitivos
CDTI	Empresas innovadoras	Proyectos tecnológicos	Innovación financiada

□ **La parte que casi nadie explica**

(y por eso falla)

La financiación pública **no se concede por necesidad**, se concede por:

- encaje del proyecto
- coherencia financiera
- timing correcto
- y relato bien construido

Aquí es donde muchas empresas tropiezan:

- Proyecto bueno, mal presentado
- Empresa sólida, mal encajada
- Documentación correcta, enfoque incorrecto

Resultado: **expediente rechazado o abandonado a mitad de camino.**

□ **Por qué tantas líneas quedan desiertas**

Porque:

- El CEO va a mil
- El financiero ya tiene bastante
- El asesor generalista “no se moja”
- Nadie traduce la empresa al lenguaje del organismo público

Y la financiación pública **no perdona la improvisación.**

□ **El enfoque Globalfinanzia**

En Globalfinanzia no “probamos”.

Diseñamos estrategia financiera.

- ✓ Analizamos empresa y momento
- ✓ Elegimos la línea correcta (no la de moda)
- ✓ Construimos el relato económico y técnico
- ✓ Coordinamos documentación y tiempos
- ✓ Acompañamos hasta resolución

Porque **la financiación pública no se pide.**

□ **Se estructura.**

□ **Banco vs Financiación pública (para decidir con criterio)**

Aspecto	Banco	Financiación pública
Avales	Habituales	Nulos o muy limitados
Tipo de interés	Mercado	Más competitivo
Enfoque	Riesgo	Proyecto
Flexibilidad	Baja	Alta (bien gestionada)
Horizonte	Corto plazo	Medio / largo plazo

□ Mensaje claro para CEOs y directores financieros

Si tu empresa:

- crece
- invierte
- innova
- industrializa
- o quiere hacerlo

□ **No mires solo al banco**

□ **Mira la financiación pública... pero bien acompañado**

Porque **el problema no es que no haya dinero.**

El problema es no tener a un gestor que sepa bajarlo a tierra.

□ **Globalfinanzia**

Financiación pública, privada y alternativa.

Estrategia real. Gestión profesional. Resultados.