

La cuenta atrás: qué ayudas pedir y qué eventos aprovechar antes de que acabe 2025

Noviembre y Diciembre de 2025

La recta final del año es un momento clave para cerrar convocatorias públicas aún abiertas, activar planes de inversión antes del cierre fiscal y posicionarse para las líneas que se abrirán en enero. Además, noviembre y diciembre concentran varios eventos estratégicos que permiten acelerar acuerdos para el primer trimestre de 2026.

□ Noviembre 2025

Tipo	Oportunidad / Evento	Destinatarios / Sector	Fecha estimada	Nota clave
□ Financiación	Última ventana ENISA 2025 (Emprendedores / Crecimiento)	Startups y scaleups españolas	Primera quincena de noviembre	Última ocasión para acceder a préstamos participativos antes del cierre anual.
□ Financiación	CDTI – Proyectos Innovación LIC / PID (último corte anual)	Empresas tecnológicas e industriales	Cierre estimado antes del 20 de noviembre	Consolidar proyectos I+D para financiación antes de Q1 2026.

Tipo	Oportunidad / Evento	Destinatarios / Sector	Fecha estimada	Nota clave
☐ Financiación	Ayudas ICF Innovació / Creixement (Cataluña)	Pymes en expansión e innovación	Abierta hasta agotamiento Q4	Financiación complementaria a ENISA/CDTI.
☐ Financiación	Línea de internacionalización ICEX Next – última convocatoria 2025	Pymes con potencial exportador	Mediados de noviembre	Permite financiar misiones comerciales y expansión digital.
☐ Feria	Smart City Expo World Congress (Barcelona)	Movilidad, tecnología urbana, sostenibilidad	11-13 noviembre 2025	Ideal para startups y scaleups en movilidad, IA y verticales smart-city.
☐ Feria	SIL Barcelona (logística y cadena de suministro)	Industria, e-commerce, logística	Final de noviembre	Detectar oportunidades para proyectos de eficiencia, financiación industrial y digitalización.
☐ Networking	Encuentros de cierre anual de asociaciones empresariales y clústeres	Pymes de todos los sectores	Todo el mes	Ideal para alianzas e identificar socios para proyectos colaborativos 2026.

☐ **Enfoque del mes:** Cerrar convocatorias pendientes, buscar financiación puente y preparar alianzas para proyectos CDTI y Horizonte Europa 2026.

□ Diciembre 2025

Tipo	Oportunidad / Evento	Destinatarios / Sector	Fecha estimada	Nota clave
□ Financiación	Últimos días CDTI Transferencia Tecnológica PYME	Empresas de base tecnológica	Primera quincena de diciembre	Oportunidad final de presentar con justificación en 2026.
□ Financiación	Subvenciones regionales PYMES (digitalización/eficiencia energética)	Pymes industriales y de servicios	Distintas CCAA – cierre Q4	Revisión urgente de convocatorias autonómicas activas.
□ Financiación	Programas de transición verde (líneas industria sostenible PRTR)	Empresas industriales y economía circular	Cierre octubre- noviembre, posible prórroga diciembre	Posible ampliación de plazo previa a cierre año fiscal.
□ Feria	IBTM World Barcelona (turismo MICE y eventos corporativos)	Turismo B2B, eventos, tech aplicada	Principios de diciembre	Ideal para startups en hospitality tech o soluciones corporativas.
□ Feria	Agrofood Spain (alimentación y agroexportación)	Agroalimentario, distribución, exportación	Mediados de diciembre	Clave para pymes agro y productos gourmet con estrategia exterior.
□ Networking	Foros de inversión de cierre de ejercicio (angels y fondos semilla)	Startups en fase seed o pre-serie A	Todo diciembre	Posibilidad de cerrar ronda puente previo a ENISA/CDTI 2026.

□ **Enfoque del mes:** Optimizar el cierre del ejercicio, planificar inversión financiable en Q1 2026 e iniciar calendario de ejecución para acceder a primeras ayudas del año.

☐ **Recomendaciones estratégicas final de año**

- ✓☐ Planificar ya los proyectos financiados para ENISA, CDTI y líneas autonómicas que reabren entre enero y febrero.
- ✓☐ Usar noviembre para alianzas y diciembre para consolidación de estrategias de inversión.
- ✓☐ Priorizar ferias con potencial de networking e internacionalización inmediata.
- ✓☐ Activar auditoría financiera interna y memoria de proyectos I+D antes del Q1 2026.

Globalfinanzia recomienda cerrar año con decisiones estratégicas que permitan iniciar enero con ventaja competitiva y acceso anticipado a las primeras rondas de financiación.