

# Tus cuentas anuales hablan... ¿Están diciendo que eres financiable?



*En Globalfinanzia lo repetimos siempre: la financiación pública no empieza cuando presentas la solicitud, sino cuando elaboras tus cuentas anuales.*

*Muchas empresas pierden grandes oportunidades simplemente por tener sus estados financieros mal estructurados, poco claros o incoherentes con sus planes de negocio.*

*Hoy queremos contarte cómo preparar tus cuentas anuales para que se conviertan en tu mejor carta de presentación ante ENISA, CDTI, ICF o cualquier programa público.*

---

## □ **Por qué importa tanto cómo presentes tus cuentas**

□ *Ester Roura, Directora de Proyectos en Globalfinanzia:*

*“Los técnicos de ENISA, CDTI o ICF no conocen tu empresa. Solo tienen tus números para entenderla. Y si esos números no están claros, coherentes y bien justificados, es muy difícil que aprueben tu financiación. A veces el problema no es que la empresa no sea viable, sino que sus cuentas no transmiten confianza.”*

---

# □ **Ejemplo real: Cuentas mal preparadas**

Imagina esta situación:

- **Facturación 2024** → 1.200.000 €
- **Resultado neto** → -70.000 €
- **Balance:**
  - **Activo inmovilizado:** 100.000 €
  - **Existencias:** 15.000 €
  - **Deudas a corto plazo:** 500.000 €
  - **Fondos propios:** -50.000 €

**Problemas de estas cuentas:**

□ <b>Problema</b>	<b>Qué piensa el organismo público</b>
Resultado negativo sin explicación	<i>¿Por qué hay pérdidas? ¿Es un negocio inviable?</i>
Existencias bajas y deuda alta	<i>¿Tiene liquidez suficiente?</i>
Fondos propios negativos	<i>Empresa técnicamente en causa de disolución.</i>

*Aunque la empresa tenga grandes proyectos en marcha, estos números sin explicación provocan desconfianza. Se percibe riesgo alto, y la financiación se deniega.*

---

# □ **Ejemplo real: Cuentas bien preparadas**

- **Facturación 2024** → 1.200.000 €
- **Resultado neto** → -70.000 € (explicado por inversión en I+D)
- **Balance:**
  - **Activo inmovilizado:** 400.000 € (equipos de laboratorio + software)
  - **Existencias:** 60.000 €
  - **Deudas a corto plazo:** 250.000 €
  - **Fondos propios:** 100.000 € (ampliación de capital realizada en mayo 2025)

## □ **Documentación anexa presentada:**

- **Informe de I+D certificado**
- **Explicación detallada de las pérdidas vinculadas a crecimiento**
- **Ratios comparativos con el sector**

## **Conclusión del organismo público:**

*“Empresa en crecimiento. Las pérdidas se entienden por su estrategia de inversión. Riesgo moderado. Proyecto financiable.”*

---

# □ **Claves para unas cuentas “financiables”**

*Aquí tienes las recomendaciones de nuestros expertos:*

<b>Clave</b>	<b>Qué significa</b>	<b>Cómo lo valora ENISA / CDTI / ICF</b>
<b>Claridad y orden</b>	Presentar las cuentas bien estructuradas, con partidas definidas	<b>Muy positivo. Facilita el análisis de solvencia y viabilidad.</b>
<b>Desglose detallado de gastos</b>	Separar gastos de personal, I+D, marketing, etc.	<b>Fundamental. Organismos exigen saber en qué se gasta el dinero.</b>
<b>Ratios sólidos</b>	Mantener liquidez, solvencia y rentabilidad en rangos razonables	<b>Crítico. Cuentas desequilibradas suelen derivar en denegación.</b>
<b>Coherencia fiscal</b>	Que las cifras sean coherentes con declaraciones fiscales y modelos oficiales	<b>Imprescindible. Desajustes generan sospechas.</b>
<b>Explicaciones claras</b>	Justificar pérdidas, crecimientos o cambios significativos	<b>Muy importante. Sin explicación, las cifras se interpretan como riesgo.</b>

□ **Los “no” más frecuentes al**

# preparar cuentas

□ *Ester Roura comenta:*

*“Te sorprendería la cantidad de empresas que llevan a ENISA o CDTI cuentas con errores que parecen menores, pero tumban la operación. Algunos errores típicos:”*

- *Gastos de personal mezclados con gastos generales*
  - *Partidas de I+D sin memoria justificativa*
  - *Ratios que muestran tensiones de tesorería y no se explican*
  - *Fondos propios negativos y sin plan de saneamiento*
  - *Descuadres entre el balance y la cuenta de resultados*
  - *Datos contables distintos de lo declarado en Hacienda*
- 

## □□ **Tips prácticos Globalfinanzia**

- **Planifica tu contabilidad con 6 meses de antelación.** No esperes al cierre del año para preparar tus números si quieres pedir financiación.
- **Trabaja mano a mano con tu asesor.** En Globalfinanzia revisamos las cuentas con el contable o CFO antes de presentarlas.
- **Incluye notas explicativas.** Los documentos narrativos son tan importantes como las cifras.
- **Simula ratios.** Calcula cómo se verán tus números ante ENISA o CDTI. Si algún ratio es bajo, prepara una justificación.
- **Mantén orden en tus gastos.** Sobre todo en I+D, personal cualificado y marketing.

---

# □ **El valor añadido de Globalfinanzia**

*En Globalfinanzia no solo tramitamos solicitudes. Nuestro enfoque es integral:*

<b>Etapa</b>	<b>Qué hacemos</b>
<b>Análisis preliminar</b>	Revisamos tus cuentas y simulamos cómo las verá cada organismo público.
<b>Diagnóstico financiero</b>	Detectamos debilidades y las corregimos antes de presentar nada.
<b>Optimización</b>	Te orientamos sobre cómo mostrar tus cifras para inspirar confianza.
<b>Redacción técnica</b>	Elaboramos memorias y explicaciones justificativas a nivel profesional.

□ *Ester Roura concluye:*

*“Hay empresas excelentes que nunca consiguen financiación pública solo porque sus números no cuentan bien su historia. En Globalfinanzia ayudamos a que sus cuentas transmitan lo que son: negocios sólidos, innovadores y viables.”*

---

## □ **¿Necesitas ayuda?**

*Si estás preparando tus cuentas y quieres asegurarte de que sean aptas para cualquier línea pública (ENISA, CDTI, ICF, Next Generation EU...), **consúltanos**.*

□ **Globalfinanzia: expertos en financiación empresarial.**

- *Más de 300 proyectos financiados con éxito.*
  - *Contáctanos y revisaremos tus cuentas **sin compromiso**.*
- 

## □ ***Guion sugerido para Reel Instagram:***

*“¿Sabías que tu financiación pública empieza en tu contabilidad?*

□ *Si tus cuentas no están claras, tu proyecto puede quedar fuera.*

□ *Separa bien gastos.*

□ *Justifica pérdidas.*

□ *Mantén ratios sanos.*

□ *Coherencia fiscal, siempre.*

*En Globalfinanzia revisamos tus cuentas y preparamos tu historia financiera para que consigas ENISA, CDTI, ICF o Next Generation. ¡Hablemos!*

*#Globalfinanzia #FinanciacionPublica #CuentasAnuales”*