

Consejos para organizar una ronda de financiación para start-ups



Nos transformamos en tu aliado estratégico y estamos especializados en rondas de financiación para start-ups.

Una ronda de financiación (o de inversión) es un proceso mediante el cual **una empresa recibe una cantidad de dinero a cambio de ceder un porcentaje de su capital social**. Es una operación en la cual los emprendedores que han fundado un proyecto pueden obtener recursos para empezar a vender su producto, hacer crecer su proyecto o diversificar su negocio. Vamos a ver más en detalle en qué consiste esta herramienta de financiación.



Trucos para organizar una ronda de financiación para start-ups

Realizar un estudio previo de las figuras inversoras resulta necesario para garantizar la efectividad del proceso. Para ello, puedes seguir una serie de consejos:

El timing

El mejor momento para solicitar una inversión es cuando no haga falta el capital, ya que se podrán conseguir las mejores condiciones y el *partner* más indicado.

Las etapas

Para etapas iniciales, la mejor apuesta es emplear recursos del propio fundador o recurrir a Fiends, Family and Fool's. Una vez se haya demostrado el atractivo y validación del proyecto, se recomienda acudir a un *business angel*. Para las fases de mayor riesgo, se aconseja acudir a un inversor institucional o un *venture capital*.

La fórmula

Métodos como el *crowdfunding* o *media for equity* pueden completar las aportaciones de recursos de los fondos de *venture capital*. Incluir la figura del inversor puede conllevar una pérdida de control sobre el proyecto, por lo que hay que prestar especial atención a lo que el inversor espera obtener del proyecto.

La escalabilidad

Contar con un plan de expansión es fundamental para captar el interés y atención en una ronda de financiación. El objetivo de operar en mercados globales debe formar parte del proyecto desde el comienzo.

La cantidad

La startup debe presentarse teniendo claro la cantidad de capital externo que necesita. De esta forma, acudir al inversor con una propuesta y un plan de negocio que justifique la necesidad de ampliación de capital y su rentabilidad futura transmitirá la idea de un proyecto sólido y seguro.

En Globalfinanzia ofrecemos servicios de consultoría y gestión financiera a la medida de la empresas con más de 16 años en el mercado y más de 100 clientes satisfechos. Nuestro trabajo consiste en diseñar una estrategia de financiación a la medida de nuestros clientes para asegurar su crecimiento. Contamos

con clientes diversos, como startups que buscan fondos para su plan de negocios, industrias consolidadas que buscan financiar su cartera de proyectos de I+D o empresas que buscan inversión o su venta.